

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010 R.**

Limassol, 23 lutego 2011

SPIS TREŚCI

		Strona
CZĘŚĆ I	INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE FINANSOWE	22

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 82 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności zawiera okresowe skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 31 grudnia 2010 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie kwartalnym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport kwartalny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu kwartalnego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Rosja, Słowacja, Ukraina, Polska, Czechy, Białoruś, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry i kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i inne państwa Zatoki).

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe (dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych). Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez trzy główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i Chinach) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 75 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresie trzech i dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 roku:

- Przychody w IV kw. 2010 wzrosły o 16,44% do 477.069 USD z 409.714 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Wzrost ten był możliwy głównie ze względu na zwiększony popyt na wszystkich rynkach działalności Grupy.
- Zysk brutto przed zmianami walutowymi w IV kw. 2010 wzrósł o 19,56% do 23.507 USD z 19.661 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Zysk brutto po zmianach walutowych w IV kw. 2010 wzrósł o 10,87% do 21.809 USD z 19.671 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- Marża zysku brutto w IV kw. 2010 wyniosła 4,57% w porównaniu do 4,78% w analogicznym okresie 2009 roku.
- Koszty sprzedaży w IV kw. 2010 wzrosły o 29,31% do 10.843 USD z 8.386 USD w analogicznym okresie 2009 roku w następstwie wzrostu sprzedaży i zysku brutto.
- Koszty ogólnego zarządu w IV kw. 2010 wzrosły o 3,99% do 6.435 USD z 6.189 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

- EBITDA w IV kw. 2010 wyniosła 5.328 USD w porównaniu do 5.851 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- Zysk netto w IV kw. 2010 wyniósł 1.914 USD w porównaniu do 2.413 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Główne wydarzenia w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 roku:

- Przychody w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrosły o 23.45% do 1.435.063 USD z 1.162.458 w analogicznym okresie 2009 roku. Było to możliwe dzięki zwiększonemu popytowi, ulepszonemu portfolio produktowemu oraz mocniejszej pozycji rynkowej Spółki.
- Zysk brutto przed zmianami walutowymi w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrósł o 23,22% do 70.103 USD z 56.894 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Zysk brutto po zmianach walutowych w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrósł o 25,31% do 66.360 USD z 52.957 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- Marża zysku brutto w okresie dwunastu miesięcy 2010 wyniosła 4,62% w porównaniu do 4,56% w analogicznym okresie 2009 roku.
- Koszty sprzedaży w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrosły o 20,97% do 33.464 USD z 27.664 USD w analogicznym okresie 2009 roku w następstwie mocnego wzrostu sprzedaży i zysku brutto.
- Koszty ogólnego zarządu w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrosły jedynie nieznacznie o 4,74% do 23.466 USD z 22.404 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- EBITDA w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrosła ponad dwukrotnie, o 114,99% i wyniosła 12.439 USD w porównaniu do 5.786 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- Zysk netto w okresie dwunastu miesięcy 2010 wyniósł 1.302 USD w porównaniu do straty netto w wysokości 2.997 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony, w okresach trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 i 2009 roku (dane w tys. USD):

Region	IV kw. 2010	IV kw. 2009	I-IV kw. 2010	I-IV kw. 2009
Kraje b. ZSRR	214.334	152.467	588.379	372.574
Europa Środkowa i Wschodnia	166.701	156.663	481.963	457.844
Europa Zachodnia	26.980	38.411	109.926	110.974
Bliski Wschód i Afryka	55.700	51.480	203.452	182.897
Pozostałe	13.355	10.693	51.343	38.169
Ogółem	477.069	409.714	1.435.063	1.162.458

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach

niniejszego raportu okresowego. Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 i 2009 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje bilansu (sprawozdania z sytuacji finansowej) – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2010: 1 USD = 2,9641 PLN oraz 1 EUR = 3,9603 PLN i na dzień 31 grudnia 2009: 1 USD = 2,8503 PLN oraz 1 EUR = 4,1082 PLN
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych (sprawozdania z przepływów pieniężnych) – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2010: 1 USD = 3,0402 PLN oraz 1 EUR = 4,0044 PLN, a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2009: 1 USD = 3,1236 PLN oraz 1 EUR = 4,3406 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2010: 1 USD = 2,9941 PLN oraz 1 EUR = 4,0094 PLN, a dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2009: 1 USD = 2,8212 PLN oraz 1 EUR = 4,1648 PLN.

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2010			Okres od 1 października do 31 grudnia 2009		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	477.069	1.428.393	356.261	409.714	1.155.886	277.537
Koszt własny sprzedaży	(453.562)	(1.358.010)	(338.707)	(390.053)	(1.100.417)	(264.219)
Zysk brutto przed zmianami walutowymi	23.507	70.383	17.554	19.661	55.468	13.318
Zmiany walutowe na zysku brutto	(1.698)	(5.085)	(1.268)	9	27	6
Zysk brutto po zmianach walutowych	21.809	65.298	16.286	19.671	55.495	13.325
Koszty sprzedaży	(10.843)	(32.466)	(8.098)	(8.386)	(23.658)	(5.681)
Koszty ogólnego zarządu	(6.435)	(19.268)	(4.806)	(6.189)	(17.460)	(4.192)
Zysk z działalności operacyjnej	4.530	13.564	3.383	5.096	14.377	3.452
Koszty finansowe	(2.754)	(8.244)	(2.056)	(2.462)	(6.945)	(1.668)
Przychody finansowe	676	2.024	505	20	56	13
Pozostałe zyski i straty	104	311	78	335	945	227
Udział w stratach joint ventures	(80)	(240)	(60)	-	-	-
Zysk przed opodatkowaniem	2.476	7.415	1.849	2.989	8.433	2.025
Podatek dochodowy	(562)	(1.684)	(420)	(577)	(1.626)	(391)
Zysk po opodatkowaniu	1.914	5.731	1.429	2.413	6.807	1.634
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	152	456	114	107	303	73
Właścicielom podmiotu dominującego	1.762	5.275	1.316	2.305	6.504	1.562
	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	3,17	9,49	2,37	4,15	11,72	2,81

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2010			Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2009		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
	Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(16.179)	(49.187)	(12.283)	34.169	106.731
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(5.597)	(17.016)	(4.249)	(3.393)	(10.599)	(2.442)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	6.574	19.985	4.991	(7.138)	(22.297)	(5.137)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(15.202)	(46.218)	(11.542)	23.638	73.835	17.010
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	36.572	111.186	27.766	12.934	40.401	9.308
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	21.370	64.968	16.224	36.572	114.236	26.318

	Stan na 31 grudnia 2010			Stan na 31 grudnia 2009		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	435.383	1.290.519	325.864	357.920	1.020.179	248.328
Aktywa trwałe	29.964	88.815	22.426	27.903	79.532	19.359
Aktywa ogółem	465.347	1.379.334	348.390	385.823	1.099.711	267.687
Zobowiązania	373.580	1.107.328	279.607	294.471	839.332	204.307
Kapitały własne	91.767	272.006	68.683	91.352	260.379	63.380

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2010			Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2009		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	1.435.063	4.362.878	1.089.521	1.162.458	3.631.052	836.532
Koszt własny sprzedaży	(1.364.960)	(4.149.750)	(1.036.298)	(1.105.564)	(3.453.338)	(795.590)
Zysk brutto przed zmianami walutowymi	70.103	213.127	53.223	56.894	177.714	40.942
Zmiany walutowe na zysku brutto	(3.744)	(11.381)	(2.842)	(3.937)	(12.297)	2.833
Zysk brutto po zmianach walutowych	66.360	201.746	50.381	52.957	165.417	38.109
Koszty sprzedaży	(33.464)	(101.738)	(25.407)	(27.664)	(86.410)	(19.907)
Koszty ogólnego zarządu	(23.466)	(71.342)	(17.816)	(22.404)	(69.982)	(16.123)
Zysk z działalności operacyjnej	9.429	28.666	7.159	2.889	9.025	2.079
Koszty finansowe	(8.308)	(25.259)	(6.308)	(7.042)	(21.996)	(5.068)
Przychody finansowe	894	2.719	679	626	1.956	451
Pozostałe zyski i straty	289	880	220	707	2.208	509
Odpisana ujemna wartość firmy	-	-	-	2	6	1
Udział w stratach joint ventures	(52)	(159)	(40)	-	-	-
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	2.252	6.846	1.710	(2.817)	(8.801)	(2.028)
Podatek dochodowy	(950)	(2.888)	(721)	(179)	(559)	(129)
Zysk/(strata) po opodatkowaniu	1.302	3.959	989	(2.997)	(9.360)	(2.156)
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	353	1.073	268	212	662	153
Właścicielom podmiotu dominującego	949	2.886	721	(3.208)	(10.022)	(2.309)

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	1,71	5,20	1,30	(5,78)	(18,06)	(4,16)

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 31 grudnia 2010 roku:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallinn, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (former ISA Hardware Limited-Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o.) (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L (dawniej ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRB d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o Beograd) (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M.Euro-Mall D.o.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o Slovenia) (Ljubljana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istambuł, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia Hercegowina)	Pełna (90% własność)
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (66,6% własność)
ASBIS IT S.R.L." (Rzym, Włochy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Taiwan (Taipei City, Tajwan)	Pełna (100% spółka zależna)
AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHE) CORP. (Shenzhen, Chiny)	48% własność
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
ION-Ukraine LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)

Advanced Systems Company LLC (Rijad, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS KOREA (Seul, Korea)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 nie nastąpiły żadne zmiany w strukturze Spółki i Grupy.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

Nie publikowaliśmy żadnych prognoz w odniesieniu do okresu trzech miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010.

7. Informacja o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 dywidenda nie była wypłacana.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25.676.361	46,26%	25.676.361	46,26%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,76%	3.200.000	5,76%
Aviva Investors Funds	2.919.414	5,26%	2.919.414	5,26%
Free float	23.704.225	42,71%	23.704.225	42,71%*
Ogółem	55.500.000	100,00%	55.500.000	100,00%

8 października 2010 Spółka otrzymała od MAIZURI ENTERPRISES LTD informacje w trybie art. 69 ust. 1 pkt. 2 Ustawy z dnia 29 czerwca 2005 roku o ofercie publicznej oraz o warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz.U.2005, 184, 1539, z późniejszymi zmianami) o zmniejszeniu ilości posiadanych akcji Spółki poniżej progu 5% w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki w wyniku transakcji sprzedaży łącznie 2.400.000 akcji Spółki przeprowadzonej 5 października 2010 w ramach transakcji pakietowych na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych. MAIZURI ENTERPRISES LTD poinformowała, że przed powyższymi transakcjami posiadała 4.800.000 akcji Spółki stanowiących 8,73% kapitału zakładowego Spółki, które uprawniały do do 4.800.000 głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki i stanowiły 8,73% ogólnej liczby głosów. MAIZURI ENTERPRISES LTD poinformowała, że po powyższych transakcjach posiada 2.400.000 akcji Spółki stanowiących 4,36% w kapitale zakładowym Spółki, które uprawniają do 2.400.000 głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki i stanowią 4,36% ogólnej liczby głosów.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 oraz w okresie pomiędzy 9 listopada 2010 (data publikacji raportu za III kw. 2010) a 23 lutego 2011 (data niniejszego raportu) miały miejsce następujące zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

8 października 2010 Spółka otrzymała zawiadomienie na podstawie art. 160 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi od Pana Siarhei Kostevitch, Przewodniczącego Rady Dyrektorów oraz

Dyrektora Generalnego Spółki, który poinformował, że 5 października 2010 nabył łącznie 21.766 akcji Spółki po średniej cenie 4,01 PLN za akcję. Transakcje zostały przeprowadzone jako zwykłe transakcje sesyjne na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

Poniższa tabela przedstawia informację o liczbie akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji niniejszego raportu. Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)	25.718.127	46,34%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Marios Christou	350.000	0,63%
Constantinos Tziamalis	35.000	0,06%
Efstathios Papadakis	0	0%
Kyriacos Christofi	0	0%

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 nie było żadnych zmian w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Na dzień 31 grudnia 2010 nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji, dotyczące Spółki lub innych członków Grupy, których pojedyncza lub łączna wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych emitenta.

12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 nie zawarliśmy z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji innej niż typowa lub rutynowa, której wartość przekroczyłaby ekwiwalent 500 tysięcy Euro wyrażony w złotych polskich.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliły żadnych gwarancji ani poręczeń kredytów innemu podmiotowi, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych Spółki. Niemniej jednak, łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na 31 grudnia 2010 roku wyniosła 7,825 USD – jak wskazano w nocie 18 do sprawozdania finansowego – co przekroczyło 10% kapitałów własnych Spółki.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego, nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 na wyniki Spółki wpływał szereg czynników, co do których oczekuje się kontynuacji tego wpływu, w tym: efekty wahań kursów walut, konkurencja i presja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się

zapasów i spadek cen, niestabilne światowe otoczenie finansowe, ryzyko kredytowe oraz sezonowość działalności.

Pomimo, iż mocna niestabilność pary EUR/USD sprawiła, że Spółka ucierpiała w wyniku strat walutowych, zespoły hedgingu walutowego były w stanie drastycznie je ograniczyć.

Pomimo wpływu wymienionych powyżej czynników Spółka istotnie zwiększyła swoje przychody, zysk brutto oraz zysk z działalności operacyjnej w porównaniu do analogicznego okresu 2009 roku. Było to możliwe głównie dzięki lepszemu popytowi na głównych rynkach Spółki, ulepszonemu portfolio produktowemu oraz dobrej efektywności operacyjnej połączonej z solidnymi fundamentami zbudowanymi w czasie kryzysu. Pozwoliło to Spółce powiększyć jej udział rynkowy na poszczególnych rynkach oraz zwiększyć sprzedaż. W rezultacie w IV kw. 2010 Spółka osiągnęła 1.914 USD zysku netto, a w związku z tym zysk netto za całe dwanaście miesięcy 2010 roku wyniósł 1.302 USD w porównaniu do 2.997 USD straty w 2009 roku.

Poniżej prezentujemy wszystkie czynniki, które wpływały i nadal wpływają na naszą działalność:

Wahania kursów walut

Jak wskazywano w poprzednich raportach, walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Tradycyjnie około 40% przychodów Spółki było denominowanych w dolarach amerykańskich. W związku ze staraniami Spółki zmierzającymi do ograniczenia ryzyka kursowego, w III kwartale 2009 roku ten udział wzrósł do ponad 50% i odtąd utrzymał się na niezmiennym poziomie. Natomiast pozostała część przychodów jest denominowana w Euro i w innych walutach, z których niektóre są powiązane z Euro. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana jest w dolarach, była ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych. Ryzyko związane z kursami walutowymi pozostaje bardzo ważkim czynnikiem, który może wpływać na wyniki Spółki w przyszłości. Z drugiej strony, Grupa adaptuje wszelkie możliwe strategie hedgingowe w celu rozwiązania tego problemu. Problem istnieje i będzie istniał, ponieważ Euro i inne wschodnioeuropejskie waluty wahają się gwałtownie wobec dolara amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy.

Warto wspomnieć, że w 2010 roku Spółka powołała zespoły hedgingu walutowego, które mają chronić Spółkę przed zmianami kursów walut. Pomimo zwiększonej zmienności w IV kw. 2010, polityka hedgingowa Grupy skutkowałą znacznym ograniczeniem negatywnego efektu walutowego w omawianym okresie.

Zmiany EUR/USD w IV kw. 2010



Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

- a) dystrybutorów międzynarodowych, takich jak np. Avnet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od Spółki, ale nie zawsze pokrywają te same regiony geograficzne dysponując podobną do naszej obecnością lokalną,
- b) dystrybutorów regionalnych bądź lokalnych w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, w Rosji, na Ukrainie), Kvazar Micro i Merlion (na terenie byłego Związku Radzieckiego), AB, ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i ED System-BGS Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiąganą przez nas marżę zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w najbliższej przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marży brutto w przyszłości.

Aby rozwiązać ten problem, Spółka kontynuuje strategię dywersyfikacji portfolio produktowego zwiększając sprzedaż dóbr A-brandowych, laptopów, oprogramowania oraz marek własnych w stosunku do tradycyjnych komponentów IT, w celu uzyskania lepszych marż w przyszłości.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek gotowych produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen, by zachować konkurencyjność. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Część najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 60 dni, a w kilku przypadkach – do 90 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów, będziemy narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% naszych przychodów.

Ze względu na zmiany rynkowe wynikające z kryzysu kredytowego, który wpłynął na wszystkie kraje działalności Grupy, ryzyko kredytowe stało się jednym z najważniejszych czynników, które mogą wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Mimo, iż Grupa ubezpieczyła istotną część swoich należności, awersja firm ubezpieczeniowych do ryzyka jest aktualnie wyższa i anulują one lub zmniejszają limity kredytowe klientom. W rezultacie Grupa jest wystawiona na większe ryzyko kredytowe, więc szczególnej wagi nabiera zdolność Grupy do jego analizowania i oceniania.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł znacznie w ciągu 2010 roku i trend ten był kontynuowany w IV kwartale. Było to widoczne szczególnie na poziomie sprzedaży oraz zyskowności w porównaniu do analogicznych okresów 2009 roku. Na niektórych z naszych rynków – w szczególności w krajach b. ZSRR - sygnały poprawy były mocne. Spółka podejmuje starania by wykorzystać te sygnały poprawy do zwiększenia przychodów i zyskowności. Spółka zrewidowała swoją strategię i dostosowała ją do nowego otoczenia, np. przebudowując portfolio produktowe. Opląciło się to wraz z rosnącym popytem na wielu rynkach działalności Spółki, jako że była ona w stanie zdobywać udziały rynkowe od słabszych konkurentów.

Spółka oczekuje, iż wpływ kryzysu będzie nadal zmniejszał się w 2011 roku. Jest jednakże istotne aby podkreślić, że niektóre rynki na których działa Grupa są nadal pod wpływem skutków kryzysu co może spowodować negatywne skutki w 2011 roku. Również widoczna ostatnio polityczna niestabilność w niektórych krajach działalności Grupy (Egipt, Tunezja, itd.) może odgrywać negatywną rolę w 2011 roku. Grupa blisko monitoruje sytuację i podejmuje wszelkie niezbędne decyzje dla zabezpieczenia swoich interesów.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

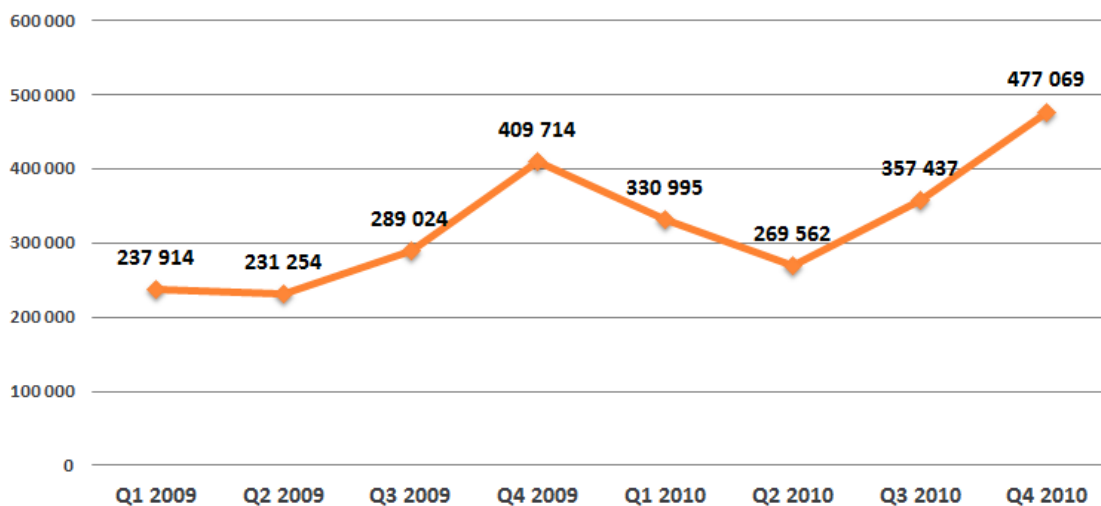
Ta sytuacja zmieniła się w drugiej połowie 2008 roku i w 2009 roku, gdy światowy kryzys finansowy ograniczył popyt i poziomy sprzedaży, jak również możliwości zakupowe niektórych naszych klientów. Niemniej jednak w drugiej części 2009 roku i w 2010 roku było więcej sygnałów poprawy. Znalazło to odzwierciedlenie w rosnącej sprzedaży, również w IV kw. 2010 w porównaniu do IV kw. 2009. Jeśli ten trend będzie kontynuowany, tradycyjny efekt sezonowości powinien być widoczny ponownie w 2011 roku.

Wyniki działalności

Okresy trzech i dwunastu miesięcy zakończone 31 grudnia 2010 roku w porównaniu do okresów trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 roku:

- **Przychody:** Zgodnie z oczekiwaniami poziomy sprzedaży kontynuowały wzrost w IV kw. 2010 i wydaje się, że tradycyjny efekt sezonowości wrócił na rynek dystrybucyjny. Ważne jest aby podkreślić, że przychody wzrosły istotnie zarówno w IV kw. 2010 jak i w całym okresie dwunastu miesięcy. W IV kw. 2010 przychody wzrosły o 16,44% do 477.069 USD z 409.714 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Jednocześnie przychody w całym okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrosły o 23,45% do 1.435.063 USD z 1.162.458 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Było to możliwe dzięki lepszemu popytowi, ulepszonemu portfolio produktowemu oraz mocniejszej pozycji rynkowej Spółki.

Przychody pomiędzy I kw. 2009 a IV kw. 2010
(w tys. USD)



- **Zysk brutto:** Zysk brutto wzrósł zarówno w IV kw. 2010 jak i w całym okresie dwunastu miesięcy 2010. Obserwowane były jednak różne dynamiki wzrostu w pierwszej i drugiej części dwunastomiesięcznego okresu, podobnie jak w przypadku opisanych powyżej przychodów. Ze względu na dużą wagę wpływu walut na zysk brutto Grupa zdecydowała się zaprezentować wartości zarówno przed jak i po zmianach walutowych.

Zysk brutto przed zmianami walutowymi:

Zysk brutto przed zmianami walutowymi w IV kw. 2010 wzrósł o 19,56% do 23.507 USD z 19.661 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Zysk brutto przed zmianami walutowymi w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrósł o 23,22% do 70.103 USD z 56.894 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Powyższe dane potwierdzają lepszą sytuację na rynkach Spółki oraz zdolność Spółki do korzystania z wyższej sprzedaży i mocniejszej pozycji rynkowej.

Zysk brutto po zmianach walutowych:

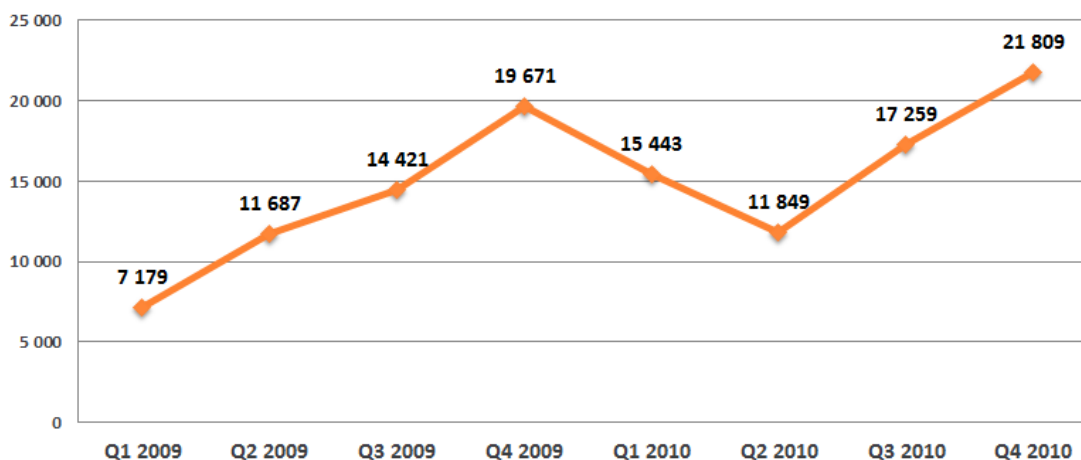
Zysk brutto po zmianach walutowych w IV kw. 2010 wzrósł o 10,87% do 21.809 z 19.671 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Zysk brutto po zmianach walutowych w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrósł o 25,31% do 66.360 USD z 52.957 w analogicznym okresie 2009 roku.

Jeśli ogólne otoczenie gospodarcze nie zmieni się gwałtownie, wzrost zysku brutto powinien być nadal widoczny w kolejnych okresach.

Marża zysku brutto w IV kw. 2010 wyniosła 4,57% w porównaniu do 4,78% w analogicznym okresie 2009 roku. Marża zysku brutto w okresie dwunastu miesięcy 2010 wyniosła 4,62% w porównaniu do 4,56% w analogicznym okresie 2009 roku.

**Zysk brutto pomiędzy I kw. 2009 a IV kw. 2010
(w tys. USD)**



- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych.

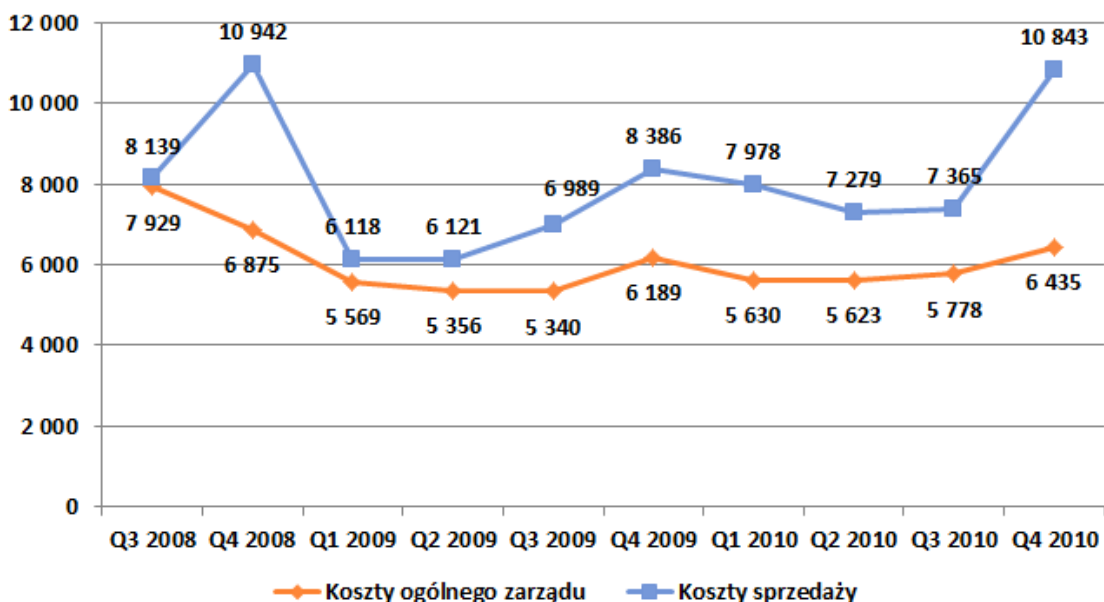
Koszty sprzedaży w IV kw. 2010 wzrosły o 29,31% do 10.843 USD z 8.386 USD w analogicznym okresie 2009 roku w następstwie wzrostu sprzedaży i zysku brutto. W konsekwencji koszty sprzedaży stanowiły 2,27% przychodów Spółki, w porównaniu do 2,05% w analogicznym okresie 2009 roku.

Koszty sprzedaży w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrosły o 20,97% do 33.464 USD z 27.664 USD w analogicznym okresie 2009 roku. W rezultacie stosunek koszty sprzedaży/przychody spadł nieznacznie w 2010, jako że koszty sprzedaży stanowiły 2,33% przychodów Spółki w porównaniu do 2,38% w analogicznym okresie 2009 roku.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac, wynagrodzeń i kosztów wynajmu.

Koszty ogólnego zarządu w IV kw. 2010 pozostały pod kontrolą i zwiększyły się nieznacznie o 3,99% do 6.435 USD z 6.189 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Koszty ogólnego zarządu w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrosły jedynie nieznacznie o 4,74% do 23.466 USD z 22.404 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Jednocześnie ich wzrost był znacznie niższy niż wzrost przychodów i zysku brutto.

Koszty ogólnego zarządu oraz koszty sprzedaży pomiędzy III kw. 2008 a IV kw. 2010 (w tys. USD)



- **Zysk operacyjny:** W IV kw. 2010 zysk operacyjny wyniósł 4.530 USD w porównaniu do 5.096 USD w analogicznym okresie 2009 roku. W całym 2010 roku zysk operacyjny wyniósł 9.429 USD w porównaniu do 2.889 USD w 2009 roku. Potwierdza to lepszą wydajność operacyjną oraz efektywność działalności Spółki.
- **Zysk przed opodatkowaniem:** W IV kw. 2010 zysk przed opodatkowaniem wyniósł 2.476 USD w porównaniu do 2.989 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Jednocześnie zysk przed opodatkowaniem w okresie dwunastu miesięcy 2010 wyniósł 2.252 USD w porównaniu do 2.817 USD w 2009 roku.
- **EBITDA:** W IV kw. 2010 wyniosła 5,328 USD w porównaniu do 5.851 USD w analogicznym okresie 2009 roku. EBITDA w okresie dwunastu miesięcy 2010 wzrosła o 114,99% i wyniosła 12.439 USD w porównaniu do 5.786 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- **Zysk netto po opodatkowaniu:** Zysk netto w IV kw. 2010 wyniósł 1.914 USD w porównaniu do 2.413 USD w analogicznym okresie 2009 roku. W okresie dwunastu miesięcy 2010 zysk netto wyniósł 1.302 USD w porównaniu do straty netto w wysokości 2.997 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Tradycyjnie i w działalności Spółki regionem mającym najwyższy udział w przychodach były kraje b. ZSRR. Zmieniło się to tymczasowo w 2009 roku, gdy region Europy Środkowo-Wschodniej był mniej dotknięty światowym kryzysem finansowym. Niemniej wraz z poprawą na dużych rynkach takich jak Rosja i Ukraina, w 2010 roku region b. ZSRR odzyskał pierwszą pozycję w strukturze przychodów Spółki. Było tak również w IV kw. 2010, gdy przychody osiągnięte w krajach b. ZSRR wzrosły o +40,58% w porównaniu do analogicznego okresu 2009.

Ponadto, w IV kw. 2010 Spółka była w stanie zwiększyć przychody w Europie Środkowej i Wschodniej o +6,41% oraz na Bliskim Wschodzie o +8,20%. Z drugiej strony sprzedaż w Europie Zachodniej spadła o 29,76%.

Analiza wg krajów potwierdza sygnały poprawy na największych rynkach Spółki. Sprzedaż w Rosji wzrosła o +43,09% a na Ukrainie o 10,44%. Doprowadziło to do zwiększenia przychodów ogółem

i zyskowności. Jednocześnie przychody w Czechach wzrosły o +20,50% a na Białorusi o 59,08% potwierdzając znacznie lepszy obraz rynku w IV kw. 2010 w porównaniu do IV kw. 2009 i były możliwe dzięki znacznie ulepszonemu portfolio produktowemu zbydowanemu w bardzo trudnych czasach kryzysu. Wzrosty te pokryły niewielki 8,47% spadek przychodów na Słowacji – kraju który zachowywał się w kryzysowym czasie 2009 roku znacznie lepiej niż średnia.

Poniższa tabela przedstawia geograficzną strukturę przychodów w okresach trzech miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 i 2009 roku.

	IV kw. 2010		IV kw. 2009	
	Tys. USD	% przychodów ogółem	Tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje b. ZSRR	214.334	44,93%	152.467	37,21%
Europa Środkowo - Wschodnia	166.701	34,94%	156.663	38,24%
Bliski Wschód i Afryka	55.700	11,68%	51.480	12,56%
Europa Zachodnia	26.980	5,66%	38.411	9,37%
Pozostałe	13.355	2,80%	10.693	2,61%
Ogółem	477.069	100%	409.714	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w IV kw. 2010 roku i IV kw. 2009 roku (w tys. USD)

	IV kw. 2010		IV kw. 2009	
	Kraj	Sprzedaż w tys. USD	Kraj	Sprzedaż w tys. USD
1.	Rosja	120.292	Rosja	84.037
2.	Słowacja	54.387	Słowacja	59.421
3.	Ukraina	51.904	Ukraina	46.997
4.	Czechy	26.011	Z.E.A.	22.283
5.	Białoruś	25.593	Czechy	21.585
6.	Z.E.A.	21.153	Białoruś	16.088
7.	Arabia Saudyjska	15.407	Niemcy	12.972
8.	Kazachstan	14.603	Bułgaria	11.340
9.	Bułgaria	12.039	Rumunia	10.467
10.	Rumunia	10.464	Chorwacja	9.781
11.	Pozostałe	125.257	Pozostałe	114.744
	OGÓŁEM	477.069	OGÓŁEM	409.714

Sprzedaż według linii produktowych

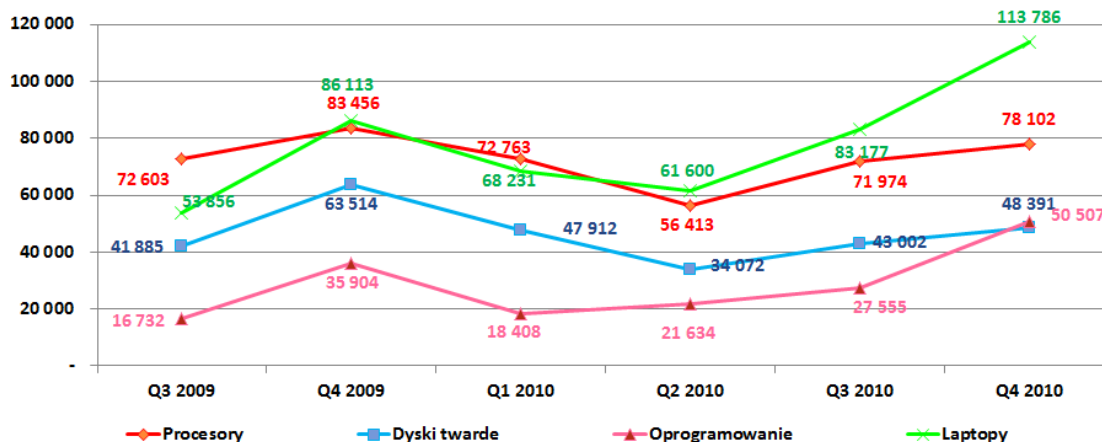
Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w IV kw. 2010 i w IV kw. 2009 roku (dane w tys. USD):

	IV kw. 2010		IV kw. 2009	
	Tys. USD	% przychodów	Tys. USD	% przychodów
Procesory (CPU)	78.102	16,37%	83.456	20,37%
Dyski twarde (HDD)	48.391	10,14%	63.514	15,50%
Oprogramowanie	50.507	10,59%	35.904	8,76%
Laptopy	113.786	23,85%	86.113	21,02%
Pozostałe	186.282	39,05%	140.727	34,35%
Przychody ogółem	477.069	100%	409.714	100%

Struktura przychodów wg linii produktowych potwierdza, że Spółka dobrze przewidziała i przygotowała się na spadek przychodów ze sprzedaży komponentów i mocne przejście do dóbr gotowych, dóbr A-klasowych, akcesoriów, multimediiów i marek własnych. Ponieważ Spółka wcześniej przewidziała tę zmianę, przygotowała swoje portfolio produktowe, i pomimo spadku w segmencie komponentów, przychody z pozostałych segmentów wzrosły istotnie, skutkując mocnym wzrostem przychodów ogółem Spółki w IV kw. 2010 w porównaniu do analogicznego okresu 2009 roku.

- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 przychody ze sprzedaży procesorów ("CPU") zmniejszyły się o 6,41% do 78.102 USD z 83.456 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Istotne jest jednak aby podkreślić, że w całym 2010 roku przychody ze sprzedaży procesorów zmniejszyły się jedynie nieznacznie o 0,83% do 279.253 USD w porównaniu do 281.583 USD w 2009 roku. Ponadto przychody ze sprzedaży procesorów w IV kw. 2010 były najwyższymi kwartalnymi przychodami w 2010 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 przychody ze sprzedaży dysków twardej ("HDD") zmniejszyły się o 23,81% do 48.391 USD z 63.514 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Jednocześnie przychody IV kw. 2010 były najwyższymi kwartalnymi przychodami ze sprzedaży dysków twardej w 2010 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 40,67% do 50.507 USD z 35.904 USD w analogicznym okresie 2009 roku i niemal podwoiły w porównaniu do III kw. 2010, osiągając najwyższą kwartalną wartość w 2010 roku. W całym 2010 roku przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 43,24% do 118.104 USD w porównaniu do 82.452 USD w 2009 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 przychody ze sprzedaży laptopów wzrosły o 32,14% do 113.786 USD z 86.113 USD w analogicznym okresie 2009 roku i niemal podwoiły w porównaniu do I kw. czy II kw. 2010, osiągając swój najwyższy kwartalny poziom w 2010 roku. Ten segment osiągnął pierwszą pozycję w strukturze przychodów Spółki w kolejnym kwartale z rzędu. Tak jak oczekiwano, ze względu na konwergencję rynku IT w kierunku produktów gotowych, Grupa była wystarczająco szybka by wcześniej zaadaptować się do nowego otoczenia i zwiększyć udział rynkowy w segmencie laptopów. Było to widoczne w sprzedaży 2010 roku, gdy przychody ze sprzedaży laptopów wzrosły o 46,06% do 326.795 USD w porównaniu do 223.734 USD w 2009 roku.

Przychody wg linii produktowych pomiędzy III kw. 2009 a IV kw. 2010 (w tys. USD)



Oprócz głównych kategorii, Grupa rozwija również segment z wysokimi marżami, takie jak peryferia czy akcesoria i multimedia. W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 przychody ze sprzedaży:

- peryferiów wzrosły o 48,16% do 26.315 USD z 17.761 USD w analogicznym okresie 2009,
- akcesoriów i multimedii wzrosły o 111,53% do 21.265 USD z 10.053 USD w analogicznym okresie 2009.

Spółka rozwija również marki własne, Canyon i Prestigio, które tradycyjnie pozwalają na osiągnięcie dwucyfrowych marż brutto. W IV kw. 2010 roku udział sprzedaży marek własnych w sprzedaży ogółem wyniósł około 5%, podczas gdy ich udział w zysku brutto wyniósł około 15%.

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Finansowanie w Rosji i na niektórych innych rynkach stało się bardziej dostępne i tańsze, co obniżyło średni ważony koszt długu Grupy. Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych w dwunastu miesiącach zakończonych 31 grudnia 2010 i 2009 roku:

	Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia	
	2010	2009
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(16.179)	34.169
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(5.597)	(3.393)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	6.574	(7.138)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(15.202)	23.638

Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 16.179 USD w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010, w porównaniu do wpływów środków pieniężnych w wysokości 34.169 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Było to związane głównie ze zwiększonym stanem zapasów oraz należności wynikającym ze znacznie większego popytu w IV kw. oraz całym 2010 roku.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 5.597 USD w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010, w porównaniu do 3.393 USD w analogicznym

okresie 2009 roku. Zwiększenie wydatków środków pieniężnych wynikało głównie z zakupu drugiego budynku na Cyprze.

Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 6.574 USD w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2010 roku w porównaniu do wydatków środków pieniężnych netto w wysokości 7.138 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Zwiększenie to wynikało głównie z niższego kosztu finansowania oraz większej dostępności kredytów bankowych w poszczególnych krajach.

Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W wyniku wysiłków Spółki zmierzających do obsłużenia rosnącego popytu i zwiększonej sprzedaży, stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się o 15.202 USD w porównaniu do zwiększenia o 23.638 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Zdolność Grupy do utrzymania i zwiększania przychodów

Dramatyczne globalne otoczenie gospodarcze wpłynęło w minionych dwóch latach na wiele rynków działalności Spółki. Niemniej jednak, sytuacja na największych rynkach Spółki, takich jak Rosja czy Ukraina, zaczęła się poprawiać w drugiej połowie 2009 roku i trend ten był kontynuowany w 2010 roku. W związku z tym Spółka mogła korzystać ze słabszej konkurencji na niektórych rynkach oraz z ulepszonych portfolio produktowego. W rezultacie Spółka powiększyła swój udział rynkowy w poszczególnych krajach. Znalazło to odzwierciedlenie w wolumenie sprzedaży. Jeśli ten trend będzie kontynuowany przychody w 2011 roku powinny być wyższe niż w 2010 roku.

Co więcej, szeroka obecność geograficzna Spółki, pozwala jej częściowo ograniczać uzależnienie od poszczególnych rynków. Nie ma wątpliwości, że popyt na największych rynkach, jak Rosja i Ukraina, wraz z rosnącą wagą regionu Bliskiego Wschodu – pozostanie kluczowym czynnikiem sukcesu determinującym poziom sprzedaży Spółki. Co jeszcze ważniejsze, mocny wzrost na głównych rynkach w połączeniu z dobrą dywersyfikacją przychodów widoczną np. w rosnącej wadze regionu Bliskiego Wschodu, pozwala Spółce równoważyć tymczasowo niższe przychody w innych regionach i/lub poszczególnych krajach.

Jest jednak konieczne podkreślenie, że zmiana w szybko zmieniającym się otoczeniu biznesowym może spowodować spadek przychodów Grupy. W następstwie ostatniej recesji, która uderzyła we wszystkie rynki Grupy, istotne jest aby pozostawać w gotowości, bez straty czasu reagować na wszelkie występujące zmiany oraz adaptować się do tych, które mogą nastąpić.

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto

W IV kw. 2010 oraz w dwunastu miesiącach 2010 Spółka była w stanie korzystać z mocniejszej pozycji rynkowej oraz lepszego popytu wynikającego z ustępowania światowego kryzysu finansowego. Jednakże rynki zmieniły się i Spółka spotkała się z naciskami na zmniejszanie marży zysku brutto.

W związku z tym szczególnej wagi dla Spółki nabiera dalszy rozwój portfolio produktowego, by oferować więcej A-brandowych produktów, oprogramowania i - przede wszystkim - marek własnych jako, że pozwalają one Spółce osiągać lepsze marże niż ma to miejsce w przypadku komponentów. Spółka jest przekonana, że jej wysiłki rozwoju sprzedaży produktów z wymienionych segmentów będą widoczne w wynikach 2011 roku. W szczególności celem managementu Spółki jest wzrost sprzedaży marek własnych.

Zarządzanie ryzykiem kredytowym

Ponieważ Grupa korzysta z rosnącego popytu, szczególnie istotna staje się jakość należności. Jednak po zastosowaniu znacznie bardziej konserwatywnej strategii w 2010 roku nie przewidujemy przypadków, które mogłyby wpłynąć na nasze wyniki w sposób inny niż typowy dla naszego biznesu.

Pomimo to, specjalna dbałość o klientów i jakość sprzedaży jest rzeczą szczególnej wagi. Grupie udało się przejść przez kryzys bez istotnych strat wynikających z nieuregulowanych należności. Zdolność Grupy do ubezpieczenia dużej części jej należności okazała się istotna i będzie miała jeszcze istotniejszą rolę w przyszłości. Funkcja ryzyka kredytowego w Grupie została rozbudowana zarówno na poziomie zasobów ludzkich jak również innych narzędzi analizy ryzyka.

Zarządzanie zmiennością walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Mimo że dzięki pozytywnym ruchom walut w III kw. 2010 Spółka nie zanotowała strat walutowych, duża niestabilność pary EUR/USD w IV kw. po raz kolejny zmusiła Spółkę do zmierzenia się z tematem kursów walut, podobnie jak w I kw. i II kw. 2010. Dzięki wysiłkom zespołów walutowych (utworzonych w połowie 2010 roku), Spółka była w stanie zminimalizować negatywny efekt wynikający ze zmian kursów walut; nadal było to jednak za mało aby uczynić Spółkę w pełni odporną na takie zmiany. Nadal rzeczą wielkiej wagi jest specjalna uwaga na tę część naszego biznesu. Celem managementu Spółki jest podjęcie wszelkich możliwych środków aby ograniczyć ryzyko walutowe, aczkolwiek w przy tak zmiennym otoczeniu nie istnieje idealna strategia hedgingowa, która mogłaby je całkowicie wyeliminować. W związku z tym, w 2011 roku oraz w przyszłości Grupa będzie nadal narażona na wahania kursów walut, pomimo wszelkich podjętych środków zapobiegawczych. Wierzymy, że jeśli nastąpi stabilizacja otoczenia walutowego, wyniki Grupy powinny być lepsze i bardziej przewidywalne.

Rozwój portfolio produktowego

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrym relacjom z producentami, Spółka nawet w czasie kryzysu była w stanie istotnie ulepszyć swoje portfolio produktowe. Oczekuje się, że będzie to kontynuowane w 2011 roku i w przyszłości. Strategia Spółki zmierzająca do ulepszenia portfolio produktowego obejmuje:

- 1) Rozwój segmentu produktów gotowych pod A-brandami, przez podpisywanie większej ilości umów dystrybucyjnych z producentami laptopów na różne kraje. Zaowocowało to wzrostem udziału rynkowego Spółki w poszczególnych krajach oraz zmianą ogólnej struktury przychodów. Oczekuje się dalszego wzrostu udziału segmentu produktów gotowych w przychodach Spółki w najbliższej przyszłości.
- 2) Rozwój segmentu oprogramowania przez podpisywanie umów dystrybucyjnych z firmą Microsoft na nowe kraje oraz z innymi producentami oprogramowania na różne kraje działalności Spółki. Ponieważ marże zysku brutto na sprzedaży oprogramowania są wyższe niż w przypadku komponentów, oczekuje się że jego rozwój wpłynie pozytywnie na wyniki Spółki w przyszłości.
- 3) Rozwój marek własnych (Canyon i Prestigio) przez dodawanie nowych produktów do już ulepszonych portfolio.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 31 grudnia 2010 a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 31 grudnia 2010 roku a 23 lutego 2011 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby wpłynąć na działalność bądź stabilność finansową Spółki.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 31 grudnia 2010 roku

Spis treści	Strona
Skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	2
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5-6
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	7-18

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ZA OKRES ZAKOŃCZONY

31 GRUDNIA 2010

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010

Spis treści

	Strona
Skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	2
Skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5-6
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	7-18

**SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010**

(Dane wyrażone w USD)

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Przychody	5,22	477,069,055	409,714,121	1,435,062,727	1,162,457,483
Koszt własny sprzedaży		(453,561,901)	(390,052,891)	(1,364,959,676)	(1,105,563,543)
Zysk b rutto przed zmianami walutowymi		23,507,154	19,661,230	70,103,051	56,893,940
Zmiany walutowe na zysku brutto	6	(1,698,277)	9,431	(3,743,551)	(3,936,795)
Zysk brutto po zmianach walutowych		21,808,877	19,670,661	66,359,500	52,957,145
Koszty sprzedaży		(10,843,373)	(8,385,796)	(33,464,347)	(27,663,644)
Koszty ogólnego zarządu		(6,435,385)	(6,188,675)	(23,466,273)	(22,404,170)
Zysk z działalności operacyjnej		4,530,119	5,096,190	9,428,880	2,889,331
Przychody finansowe	8	676,143	19,718	894,249	626,224
Koszty finansowe	8	(2,753,558)	(2,461,822)	(8,308,245)	(7,041,820)
Pozostałe zyski i straty	7	103,797	335,079	289,423	706,908
Odpisana ujemna wartość firmy		-	-	-	1,927
Udział w stracie joint ventures	27	(80,124)	-	(52,365)	-
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	9	2,476,377	2,989,165	2,251,942	(2,817,430)
Podatek dochodowy	10	(562,256)	(576,506)	(949,894)	(179,050)
Zysk/(strata) po opodatkowaniu		1,914,121	2,412,659	1,302,048	(2,996,480)
Przypisany:					
Udziałowcom mniejszościowym		152,242	107,303	352,763	211,900
Właścicielom podmiotu dominującego		1,761,879	2,305,356	949,285	(3,208,380)
		1,914,121	2,412,659	1,302,048	(2,996,480)
		Centów USD	Centów USD	Centów USD	Centów USD
Zysk na akcję					
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		3.17	4.15	1.71	(5.78)

**SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010**
(Dane wyrażone w USD)

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 <i>USD</i>	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Zysk/(strata) po opodatkowaniu	1,914,121	2,412,659	1,302,048	(2,996,480)
Inna całkowita strata:				
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	(230,826)	(150,532)	(658,481)	(447,305)
Dostosowanie w związku z reklasyfikacją w odniesieniu do operacji zagranicznych zlikwidowanych i usuniętych w okresie	-	-	4,309	(217,964)
Inna całkowita strata za okres	<u>(230,826)</u>	<u>(150,532)</u>	<u>(654,172)</u>	<u>(665,269)</u>
Całkowity dochód/(strata) ogółem za okres	<u>1,683,295</u>	<u>2,262,127</u>	<u>647,876</u>	<u>(3,661,749)</u>
Całkowity dochód/(strata) ogółem przypisany:				
Udziałowcom mniejszościowym	151,990	98,121	329,723	188,354
Właścicielom podmiotu dominującego	1,531,305	2,164,006	318,153	(3,850,103)
	<u>1,683,295</u>	<u>2,262,127</u>	<u>647,876</u>	<u>(3,661,749)</u>

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
WEDŁUG STANU NA 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

AKTYWA	Nota	Niezbadane na 31 grudnia 2010 USD	Zbadane na 31 grudnia 2009 USD
Aktywa obrotowe			
Zapasy	11	103,619,085	83,476,504
Należności z tytułu dostaw i usług	12	275,599,851	214,444,867
Pozostałe aktywa obrotowe	13	7,435,541	6,985,056
Podatek dochodowy	10	348,667	156,135
Środki pieniężne w banku i gotówka	23	48,380,080	52,857,260
Aktywa obrotowe ogółem		435,383,224	357,919,822
Aktywa trwałe			
Wartość firmy	26	600,730	550,517
Rzeczowe aktywa trwałe	14	26,283,605	24,541,436
Inwestycje w joint ventures	27	685,632	-
Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży	16	9,580	9,580
Wartości niematerialne i prawne	15	1,672,152	2,175,799
Aktywa z tytułu podatku odroczonego		711,821	625,795
Aktywa trwałe ogółem		29,963,520	27,903,127
Aktywa ogółem		465,346,744	385,822,949
PASYWA			
Zobowiązania			
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		263,969,863	210,325,327
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	17	51,270,898	43,777,114
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	10	559,316	220,794
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	20	267,835	101,409
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe	18	52,070,722	35,806,853
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		368,138,634	290,231,497
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania długoterminowe	19	5,168,634	4,099,294
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	20	272,590	140,626
Zobowiązania długoterminowe ogółem		5,441,224	4,239,920
Zobowiązania ogółem		373,579,858	294,471,417
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	21	11,100,000	11,100,000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23,518,243	23,518,243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		56,717,134	56,413,886
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		91,335,377	91,032,129
Udziały mniejszościowe		431,509	319,403
Kapitały własne ogółem		91,766,886	91,351,532
Pasywa ogółem		465,346,744	385,822,949

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę 22 lutego 2011
Siarhei Kostevitch
Dyrektor

Marios Christou
Dyrektor

**SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010**
(Dane wyrażone w USD)

Przypisane właścicielom podmiotu dominującego

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Zatrzymane zyski USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Ogółem USD	Udziały mniejszoś- ciowe USD	Kapitały własne ogółem USD
Stan na 31 grudnia 2008 i 1 stycznia 2009	11,100,000	23,518,243	59,498,454	765,535	94,882,232	131,049	95,013,281
(Strata)/zysk za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2009	-	-	(3,208,380)	-	(3,208,380)	211,900	(2,996,480)
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2009	-	-	-	(641,723)	(641,723)	(23,546)	(665,269)
Stan na 31 grudnia 2009 i 1 stycznia 2010	11,100,000	23,518,243	56,290,074	123,812	91,032,129	319,403	91,351,532
Dochody za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2010	-	-	949,285	-	949,285	352,763	1,302,048
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2010	-	-	-	(631,132)	(631,132)	(23,040)	(654,172)
Wypłata dywidendy dla udziałowców mniejszościowych	-	-	-	-	-	(188,984)	(188,984)
Udziały mniejszościowe z nowo powołanych spółek zależnych	-	-	-	-	-	17,357	17,357
Akwizycje udziałów od udziałowców mniejszościowych	-	-	(14,905)	-	(14,905)	(45,990)	(60,895)
Stan na 31 grudnia 2010	11,100,000	23,518,243	57,224,454	(507,320)	91,335,377	431,509	91,766,886

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Zysk/(strata) za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		2,476,377	2,989,165	2,251,942	(2,817,430)
Korekty:					
Różnice kursowe z konsolidacji		52,509	468,042	379,462	(44,927)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		1,003,983	1,026,588	2,368,507	1,530,770
Odzyskane należności nieściągalne		(29,761)	(223,143)	(52,844)	(291,108)
Amortyzacja	14	630,614	587,836	2,302,605	2,126,432
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	15	166,915	167,235	707,054	769,782
Zyski z akwizycji		-	(47,775)	(176)	(51,026)
Udział w stratach joint ventures	27	80,124	-	52,365	-
Odsetki otrzymane		(177,529)	(19,718)	(483,815)	(626,224)
Odsetki zapłacone		1,300,697	988,375	4,340,601	4,196,570
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		85,232	(37,270)	150,674	(2,897)
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		5,589,161	5,899,335	12,016,375	4,789,942
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu zapasów		4,102,534	10,331,847	(20,142,337)	(2,103,308)
Zwiększenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		(39,680,198)	(34,991,502)	(63,465,562)	(13,807,926)
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu pozostałych aktywów obrotowych		815,024	1,099,423	(450,485)	1,244,111
Zwiększenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		49,069,588	24,429,827	53,640,238	35,527,824
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		12,235,309	17,872,541	7,372,537	11,467,074
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		32,437	28,791	82,350	45,600
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych z działalności operacyjnej		32,163,855	24,670,262	(10,946,884)	37,163,317
Podatki (zapłacone)/odzyskane, netto	10	(195,734)	1,297,621	(891,424)	1,202,364
Odsetki zapłacone		(1,300,697)	(988,375)	(4,340,601)	(4,196,570)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		30,667,424	24,979,508	(16,178,909)	34,169,111

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH (ciąg dalszy)
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

		Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009
	Nota	USD	USD	USD	USD
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej					
Odsetki otrzymane		177,529	19,718	483,815	626,224
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(3,227,918)	(707,672)	(5,201,888)	(3,314,559)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych (Płatności)/wpływy netto na akwizycjach	15	(25,963)	(35,279)	(251,058)	(1,375,930)
Środki pieniężne netto (wydane)/uzyskane z akwizycji		(364,680)	6,613	(675,607)	(2,315)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		-	(9,221)	22,793	89,434
		<u>1,763</u>	<u>383,876</u>	<u>25,116</u>	<u>583,904</u>
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		<u>(3,439,269)</u>	<u>(341,965)</u>	<u>(5,596,829)</u>	<u>(3,393,242)</u>
Przepływy pieniężne z działalności finansowej					
Dywidendy wypłacone udziałowcom mniejszościowym		(627)	-	(188,984)	-
Wpływy/(spłaty) kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		1,754,795	(321,083)	1,057,247	(779,716)
(Spłaty)/wpływy kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(3,165,654)	(1,134,123)	5,705,234	(6,358,483)
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej		<u>(1,411,486)</u>	<u>(1,455,206)</u>	<u>6,573,497</u>	<u>(7,138,199)</u>
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu netto środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		<u>25,816,669</u>	<u>23,182,337</u>	<u>(15,202,241)</u>	<u>23,637,670</u>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		<u>(4,447,152)</u>	<u>13,389,421</u>	<u>36,571,758</u>	<u>12,934,088</u>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	23	<u>21,369,517</u>	<u>36,571,758</u>	<u>21,369,517</u>	<u>36,571,758</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010 (Dane wyrażone w USD)

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa, przyjętym przez Unię Europejską (UE).

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji i ujawnień wymaganych dla rocznych sprawozdań finansowych i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2009.

3. Podstawa konsolidacji

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe konsoliduje sprawozdania finansowe Spółki i jej podmiotów zależnych, do których łącznie odnosi się jako do Grupy.

4. Istotne zasady rachunkowości

Skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

Przygotowanie śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od władz Grupy dokonania ocen i szacunków, które mają istotny wpływ na kwoty prezentowane w sprawozdaniu finansowym.

Oceny i szacunki te są spójne z używanymi podczas przygotowania rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok 2009.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w dolarze amerykańskim.

Zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 były takie same jak te używane do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2009, z wyjątkiem zaadaptowania przez Grupę wszystkich nowych i zrewidowanych standardów i interpretacji wydanych przez Międzynarodową Radę Standardów Rachunkowości (IASB) oraz Międzynarodowy Komitet Interpretacji Raportowania Finansowego (IFRIC) IASB, które są istotne dla jej działalności i efektywne dla okresów rocznych począwszy od 1 stycznia 2010. Przyjęcie nowych i zrewidowanych standardów i interpretacji nie miało żadnego istotnego efektu dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy.

5. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

6. Zmiany walutowe na zysku brutto	Za trzy miesiące zakończony 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Zrealizowane zmiany walutowe na działalności handlowej	300,486	57,428	(2,660,330)	(2,501,114)
Niezrealizowane zmiany walutowe na działalności handlowej	(2,092,510)	(47,997)	(824,314)	(1,435,681)
Zrealizowana strata na wykonanych kontraktach forward	(179,173)	-	(125,446)	-
Niezrealizowany zysk/(strata) netto na niewykonanych kontraktach forward	272,920	-	(133,461)	-
(Strata)/zysk na zmianach walutowych	<u>(1,698,277)</u>	<u>9,431</u>	<u>(3,743,551)</u>	<u>(3,936,795)</u>
7. Pozostałe zyski i straty	Za trzy miesiące zakończony 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Przychody z wynajmu	44,443	45,292	175,494	180,193
Strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(85,232)	-	(150,674)	-
Odzyskane należności nieściągalne	29,761	223,143	52,844	291,108
Pozostałe przychody	114,825	66,644	211,759	235,607
	<u>103,797</u>	<u>335,079</u>	<u>289,423</u>	<u>706,908</u>
8. Koszty finansowe netto	Za trzy miesiące zakończony 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Przychody z tytułu odsetek	177,529	19,718	483,815	626,224
Zysk netto z tytułu różnic kursowych	328,379	-	53,859	-
Pozostałe przychody finansowe	170,235	-	356,575	-
	<u>676,143</u>	<u>19,718</u>	<u>894,249</u>	<u>626,224</u>
Odsetki na rzecz banków	1,300,697	988,375	4,340,601	4,196,570
Oplaty na rzecz banków	561,678	392,984	1,651,024	1,219,661
Odsetki z tytułu faktoringu	409,533	413,850	1,249,905	916,401
Oplaty z tytułu faktoringu	391,121	77,626	618,032	340,150
Pozostałe koszty finansowe	56,958	50,444	172,493	75,923
Pozostałe odsetki	33,571	-	276,190	21,623
Strata netto z tytułu różnic kursowych	-	538,543	-	271,492
	<u>2,753,558</u>	<u>2,461,822</u>	<u>8,308,245</u>	<u>7,041,820</u>
Netto	<u>(2,077,415)</u>	<u>(2,442,104)</u>	<u>(7,413,996)</u>	<u>(6,415,596)</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

9. Zysk/(strata) przed opodatkowaniem

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem jest wykazywana po ujęciu:				
(a) Amortyzacji	630,614	587,836	2,302,605	2,126,432
(b) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	166,915	167,235	707,054	769,782
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	176,978	309,098	607,955	678,639
(d) Wynagrodzenia dyrektorów wykonawczych (Nota 24)	178,644	145,230	559,627	523,998
(e) Wynagrodzenia dyrektorów niewykonawczych (Nota 24)	10,095	14,790	39,627	85,237

10. Opodatkowanie

	Za rok zakończony 31 grudnia 2010 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2009 USD
Stan netto na 1 stycznia	64,659	(2,663,619)
Aktywa podatkowe z nabytych spółek zależnych	(278)	-
Aktywa podatkowe ze zbycia spółki zależnej	-	628,040
Rezerwa na rok	1,035,092	643,811
Niedopłata z poprzedniego okresu rocznego	7,477	12,571
Różnica kursowa z przeliczenia	(4,877)	241,492
Kwoty (zapłacone)/otrzymane, netto	(891,424)	1,202,364
Stan netto na 31 grudnia	<u>210,649</u>	<u>64,659</u>
Należności z tytułu podatków	(348,667)	(156,135)
Zobowiązania z tytułu podatków	559,316	220,794
Netto	<u>210,649</u>	<u>64,659</u>

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Rezerwa na okres	648,189	620,600	1,035,092	643,811
Niedopłata z lat poprzednich	5,465	99,024	7,477	12,571
Przychód z tytułu podatku odroczonego	(91,398)	(143,118)	(92,675)	(477,332)
Płatność za okres	<u>562,256</u>	<u>576,506</u>	<u>949,894</u>	<u>179,050</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010 (Dane wyrażone w USD)

11. Zapasy	Stan na 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Towary przeznaczone do odsprzedaży	99,006,701	78,755,070
Towary w tranzycie	5,524,296	6,060,882
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(911,912)	(1,339,448)
	<u>103,619,085</u>	<u>83,476,504</u>
12. Należności z tytułu dostaw i usług	Stan na 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Należności z tytułu dostaw i usług	280,952,154	219,001,324
Rezerwa na należności wątpliwe	(5,352,303)	(4,556,457)
	<u>275,599,851</u>	<u>214,444,867</u>
	Za rok zakończony 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Za rok zakończony 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
<u>Zmiana w rezerwie na należności wątpliwe:</u>		
Stan na 1 stycznia	4,556,457	3,548,253
Rezerwy w trakcie roku	2,368,507	1,530,770
Kwota odpisana jako nieściągalna	(1,364,409)	(530,070)
Odzyskane należności nieściągalne	(52,844)	(291,108)
Różnica z przeliczenia	(155,408)	298,612
Stan na 31 grudnia	<u>5,352,303</u>	<u>4,556,457</u>
13. Pozostałe aktywa obrotowe	Stan na 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Pozostałe należności i zaliczki	3,195,354	2,648,844
Należności z tytułu VAT i innych podatków	2,522,907	3,133,742
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	326,032	350,425
Aktywa finansowe według wartości godziwej z zysków i strat	533,618	-
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	857,630	852,045
	<u>7,435,541</u>	<u>6,985,056</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

14. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Aktywa w budowie USD	Maszyny magazy- nowe USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Środki transportu USD	Sprzęt komputerowy USD	Ogółem USD
Koszty								
Stan na 1 stycznia 2009	12,915,207	5,551,839	223,219	1,682,730	2,659,536	3,260,333	5,302,632	31,595,496
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	-	26,934	39,085	-	14,947	80,966
Zwiększenia	183,592	1,198,901	74,546	337,103	268,759	315,429	672,348	3,050,678
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	-	-	-	-	(1,661)	(1,661)
Zmniejszenia	-	-	(150,132)	(61,343)	(264,195)	(305,502)	(729,625)	(1,510,797)
Transfery	6,182,145	(6,182,145)	-	-	-	-	-	-
Różnica kursowa z przeliczenia	235,179	(568,595)	(4,605)	25,604	23,087	6,120	119,250	(163,960)
Stan na 1 stycznia 2010	19,516,123	-	143,028	2,011,028	2,726,272	3,276,380	5,377,891	33,050,722
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	-	953	214	-	1,720	2,887
Zwiększenia	106,863	3,402,910	31,920	222,353	195,453	598,214	645,938	5,203,651
Zmniejszenia	-	-	(5,690)	(78,566)	(150,004)	(241,565)	(275,108)	(750,933)
Różnica kursowa z przeliczenia	(838,908)	-	(59)	(88,697)	(87,433)	(121,372)	(196,426)	(1,332,895)
Stan na 31 grudnia 2010	18,784,078	3,402,910	169,199	2,067,071	2,684,502	3,511,657	5,554,015	36,173,432
Skumulowana amortyzacja								
Stan na 1 stycznia 2009	1,023,510	-	146,353	655,709	1,069,118	1,373,247	2,857,061	7,124,998
Odpis za rok	330,181	-	14,769	232,527	261,270	541,094	746,591	2,126,432
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	-	-	-	-	(1,186)	(1,186)
Zmniejszenia	-	-	(144,652)	(36,347)	(217,163)	(240,733)	(322,280)	(961,175)
Różnica kursowa z przeliczenia	11,557	-	(4,224)	22,505	35,186	26,750	128,443	220,217
Stan na 1 stycznia 2010	1,365,248	-	12,246	874,394	1,148,411	1,700,358	3,408,629	8,509,286
Odpis za okres	477,917	-	18,342	215,720	296,810	527,081	766,735	2,302,605
Zmniejszenia	-	-	(5,690)	(52,701)	(51,475)	(229,582)	(258,111)	(597,559)
Różnica kursowa z przeliczenia	(80,471)	-	(104)	(33,364)	(41,712)	(62,179)	(106,675)	(324,505)
Stan na 31 grudnia 2010	1,762,694	-	24,794	1,004,049	1,352,034	1,935,678	3,810,578	9,889,827
Wartość księgowa netto								
Stan na 31 grudnia 2010	17,021,384	3,402,910	144,405	1,063,022	1,332,468	1,575,979	1,743,437	26,283,605
Stan na 31 grudnia 2009	18,150,875	-	130,782	1,136,634	1,577,861	1,576,022	1,969,262	24,541,436

Aktywa w budowie odnoszące się do budowy magazynu i biur na Białorusi (2,791,971 USD) oraz na Bliskim Wschodzie (3,390,174 USD) rozpoczęły pracę operacyjną w 2009 roku i zostały przeniesione do pozycji grunty i budynki. W 2010 roku Grupa nabyła grunty i budynki na Cyprze wg kosztu kapitalizowanego 3,402,910 USD, które na 31 grudnia 2010 były w przebudowie lub remoncie. Grunty i budynki według całkowitego kosztu nabycia 18,746,536 USD (2009: 13,616,698 USD) zostały objęte hipoteką w celach finansowych.

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

15. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszty			
Stan na 1 stycznia 2009	5,493,326	672,454	6,165,780
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	1,380	-	1,380
Zwiększenia	1,369,405	6,525	1,375,930
Zmniejszenia	(413,671)	(2,397)	(416,068)
Różnica kursowa z przeliczenia	83,521	2,854	86,375
Stan na 1 stycznia 2010	6,533,961	679,436	7,213,397
Zwiększenia	121,457	129,601	251,058
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(76)	-	(76)
Zmniejszenia	(90,219)	(23,766)	(113,985)
Różnica kursowa z przeliczenia	(53,518)	(12,013)	(65,531)
Stan na 31 grudnia 2010	6,511,605	773,258	7,284,863
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2009	4,074,654	489,329	4,563,983
Odpis za rok	706,320	63,462	769,782
Zmniejszenia	(382,966)	(1,717)	(384,683)
Różnica kursowa z przeliczenia	85,793	2,723	88,516
Stan na 1 stycznia 2010	4,483,801	553,797	5,037,598
Odpis za rok	623,931	83,123	707,054
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(76)	-	(76)
Zmniejszenia	(89,806)	-	(89,806)
Różnica kursowa z przeliczenia	(34,832)	(7,227)	(42,059)
Stan na 31 grudnia 2010	4,983,018	629,693	5,612,711
Wartość księgowa netto			
Stan na 31 grudnia 2010	1,528,587	143,565	1,672,152
Stan na 31 grudnia 2009	2,050,160	125,639	2,175,799

16. Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży

	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Zmniejszenie wartości USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
<i>Inwestycje w podmioty powiązane</i>						
E-Vision Ltd	Cypr	18%	90,000	(90,000)	-	-
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9.09%	9,580	-	9,580	9,580
			99,580	(90,000)	9,580	9,580

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

17. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	Stan na 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Zobowiązania z tytułu faktoringu (i)	32,373,068	24,359,986
Zobowiązania inne niż tytułu dostaw i usług	4,049,966	4,822,123
Wynagrodzenia i powiązane koszty	1,217,365	1,372,243
Podatek od towarów i usług	6,106,819	9,294,206
Kwoty należne dyrektorom – wykonawczym	20,630	1,071
Kwoty należne dyrektorom – niewykonawczym	10,402	14,790
Zobowiązania finansowe wg wartości godziwej w oparciu o zyski i straty	619,982	-
Niewypłacone wynagrodzenie związane z inwestycją joint venture	115,961	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne i przychód odroczoney	6,756,705	3,912,695
	<u>51,270,898</u>	<u>43,777,114</u>

(i) Według stanu na 31 grudnia 2010 Grupa posiadała umowy faktoringowe na kwotę 48,245,810 USD (31 grudnia 2009: 34,962,429 USD). Są one zabezpieczone tak jak opisano w nocie 18.

18. Kredyty w bankowych rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe	Stan na 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących	27,010,563	16,285,502
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	24,382,256	18,657,298
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	677,903	864,053
	<u>52,070,722</u>	<u>35,806,853</u>

Podsumowanie pożyczek i kredytów w rachunkach bieżących

Na dzień 31 grudnia 2010 w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- kredyty w rachunkach bieżących: 52,167,256 USD (31 grudnia 2009: 41,158,551 USD)
- kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne: 31,257,789 USD (31 grudnia 2009: 20,947,902 USD)
- gwarancje bankowe: 7,825,171 USD (31 grudnia 2009: 11,970,088 USD)

W roku zakończonym 31 grudnia 2010 Grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty, kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w tym roku 7,4% (2009: 8,0%)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty odnawialne oraz inne kredyty udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Pierwszy, drugi i trzeci zastaw zmienny (First, second and third floating charges) na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, na Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii i na Słowacji gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne oraz, w niektórych przypadkach, gwarancje wzajemne udzielone przez wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy w zakresie zawartych umów kredytowych
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 888,327 USD (31 grudnia 2009: 910,489 USD)

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010 (Dane wyrażone w USD)

19. Zobowiązania długoterminowe	Stan na 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>		
Kredyty bankowe	4,902,217	3,915,227		
Pozostałe zobowiązanie długoterminowe	266,417	184,067		
	<u>5,168,634</u>	<u>4,099,294</u>		
20. Leasing finansowy	Stan na 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>		
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	540,425	242,035		
Pomniejszone o: kwotę płatną w ciągu jednego roku	(267,835)	(101,409)		
Kwoty płatne w ciągu 2-5 lat włącznie	<u>272,590</u>	<u>140,626</u>		
21. Kapitał zakładowy	Stan na 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>		
Kapitał statutowy				
63,000,000 (2009: 63,000,000) akcji o wartości nominalnej 0.20 USD każda	<u>12,600,000</u>	<u>12,600,000</u>		
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony				
55,500,000 (2009: 55,500,000) akcji zwykłych o wartości nominalnej 0.20 USD każda	<u>11,100,000</u>	<u>11,100,000</u>		
22. Segmenty działalności				
1.1 Segmenty sprawozdawcze				
Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – krajach byłego ZSRR, Europie Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.				
1.2 Przychody w segmentach				
	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 <i>USD</i>	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 <i>USD</i>	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Kraje byłego ZSRR	214,333,681	152,466,949	588,378,541	372,573,766
Europa Środkowo- Wschodnia	166,700,797	156,662,871	481,963,173	457,844,333
Europa Zachodnia	26,979,853	38,410,536	109,926,026	110,973,607
Bliski Wschód i Afryka	55,699,862	51,480,440	203,452,084	182,896,942
Pozostałe	13,354,862	10,693,325	51,342,903	38,168,835
	<u>477,069,055</u>	<u>409,714,121</u>	<u>1,435,062,727</u>	<u>1,162,457,483</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)

22. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.3 Wyniki w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	1,169,752	1,686,530	4,825,323	(533,426)
Europa Środkowo- Wschodnia	3,655,709	2,644,000	3,946,892	1,859,348
Europa Zachodnia	(924,697)	(329,252)	132,867	134,249
Bliski Wschód i Afryka	1,461,515	983,989	555,560	1,236,813
Pozostałe	(832,160)	110,923	(31,762)	192,347
Zysk z działalności operacyjnej	4,530,119	5,096,190	9,428,880	2,889,331
Koszty finansowe netto	(2,077,415)	(2,442,104)	(7,413,996)	(6,415,596)
Pozostałe zyski i straty	103,797	335,079	289,423	708,835
Udział w stracie joint ventures	(80,124)	-	(52,365)	-
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	2,476,377	2,989,165	2,251,942	(2,817,430)

1.4 Przychody pomiędzy segmentami

Segment sprzedający	Segment kupujący	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD
Bliski Wschód i Afryka	Kraje byłego ZSRR	-	511,056
Europa Zachodnia	Bliski Wschód i Afryka	747,327	397,761
		Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Bliski Wschód i Afryka	Kraje byłego ZSRR	-	1,356,685
Europa Zachodnia	Bliski Wschód i Afryka	2,063,148	991,927

1.5 Wydatki kapitałowe według segmentów (CAPEX)

	Stan na 31 grudnia 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	4,276,064	4,412,332
Europa Środkowo Wschodnia	12,354,783	13,545,517
Europa Zachodnia	511,741	636,818
Bliski Wschód i Afryka	4,092,835	4,164,720
Nieprzypisane	7,321,064	4,508,365
	28,556,487	27,267,752

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

22. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.6 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	105,469	50,137	365,945	242,874
Europa Środkowo- Wschodnia	312,196	326,710	1,102,140	1,111,535
Europa Zachodnia	63,729	59,850	237,124	242,369
Bliski Wschód i Afryka	98,379	79,303	360,852	270,513
Nieprzypisane	217,756	239,071	943,598	1,028,923
	<u>797,529</u>	<u>755,071</u>	<u>3,009,659</u>	<u>2,896,214</u>

1.7 Aktywa według segmentów

	Stan na 31 grudnia 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	189,253,508	129,247,148
Europa Wschodnia	128,640,027	119,860,646
Europa Zachodnia	35,239,222	36,583,229
Bliski Wschód i Afryka	64,908,466	56,681,836
Ogółem	<u>418,041,223</u>	<u>342,372,859</u>
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.5)	28,556,487	27,267,752
Pozostałe nieprzypisane aktywa	18,749,034	16,182,338
Skonsolidowane aktywa	<u>465,346,744</u>	<u>385,822,949</u>

23. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 31 grudnia 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	48,380,080	52,857,260
Kredyty w rachunkach bieżących (Nota 18)	(27,010,563)	(16,285,502)
	<u>21,369,517</u>	<u>36,571,758</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 888,327 USD (31 grudnia 2009: 910.489 USD) objętą zastawem.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010 (Dane wyrażone w USD)

24. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2009 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2010 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2009 USD
Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych	178,644	145,230	559,627	523,998
Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych	10,095	14,790	39,627	85,237
	<u>188,739</u>	<u>160,020</u>	<u>599,254</u>	<u>609,235</u>
			Stan na 31 grudnia 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Kwoty należne dyrektorom – wykonawczym			20,630	1,071
Kwoty należne dyrektorom – niewykonawczym			10,402	14,790
			<u>31,032</u>	<u>15,861</u>

25. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 31 grudnia 2010 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 23,235,721 USD, które to zapasy znajdowały się w drodze na 31 grudnia 2010 i zostały dostarczone w styczniu 2011. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę według stanu na koniec roku.

Na dzień 31 grudnia 2010 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych w wysokości 7,825,171 USD, udzielonych głównie na rzecz dostawców.

Na dzień 31 grudnia 2010 Grupa nie miała żadnych innych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

26. Wartość firmy

	Stan na 31 grudnia 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Stan na 1 stycznia	550,517	550,517
Wartość firmy wynikająca z akwizycji	50,213	-
Stan na 31 grudnia	<u>600,730</u>	<u>550,517</u>
Skapitalizowana wartość firmy wynikała z akwizycji następujących spółek zależnych:	Stan na 31 grudnia 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Megatrend D.O.O. Sarajevo	550.517	550.517
Euromall Limited Bulgaria EOOD	41.416	-
ION-Ukraine LLC	8.797	-
	<u>600.730</u>	<u>550.517</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2010 (Dane wyrażone w USD)

27. Inwestycje w joint ventures	Stan na 31 grudnia 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Koszty		
Stan na 1 stycznia	-	-
Inwestycje w joint ventures w trakcie roku	737,997	-
Stan na 31 grudnia	<u>737,997</u>	<u>-</u>
Skumulowany udział w zyskach z joint ventures		
Stan na 1 stycznia	-	-
Udział w stratach z joint ventures w trakcie roku	(52,365)	-
Stan na 31 grudnia	<u>(52,365)</u>	<u>-</u>
Inwestycje w joint ventures ujęte metodą konsolidacji kapitałów własnych	<u>685,632</u>	<u>-</u>

28. Wartości porównawcze

W celu spełnienia wymagań dotyczących prezentacji skróconego sprawozdania finansowego za aktualny rok, tam gdzie było to niezbędne, przytoczone zostały wartości porównawcze.

29. Wydarzenia po okresie sprawozdawczym

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego nie wystąpiły żadne istotne wydarzenia.