

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES SZEŚCIU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018 R.**

SPIS TREŚCI

CZĘŚĆ I	INFORMACJA DODATKOWA	Strona
		4
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE FINANSOWE	22

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie półrocznym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport półroczny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport półroczny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2018 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie półrocznym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie półrocznym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie półrocznym do „USD” i „dolar amerykański” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport półroczny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu półrocznego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu półrocznego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Irak, Katar i inne państwa Zatoki), Rosja, Białoruś, Kazachstan i Ukraina.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 24 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 60 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018

Wyniki Spółki w II kw. 2018 oraz I półroczu 2018 roku polepszyły się znacznie w porównaniu do analogicznych okresów 2016 roku. Spółka zanotowała wzrost przychodów o 65,2% w II kw. 2018 oraz 69,4% w I półroczu 2018, co uznajemy za znakomite osiągnięcie. W rezultacie zysk netto w II kw. 2018 oraz w I półroczu 2018 zanotował ogromny wzrost w porównaniu z analogicznymi okresami roku poprzedniego. Dyrektorzy wierzą że w pozostałej części roku Spółka będzie nadal osiągała dobre wyniki i zrealizuje prognozę finansową.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018:

- W II kw. 2018 przychody wzrosły o 65,2% do 462 884 USD z 280 130 USD w II kw. 2017.
- W II kw. 2018 zysk brutto wzrósł o 35,2% do 20 417 USD z 15 102 USD w II kw. 2017.
- W II kw. 2018 marża zysku brutto wyniosła 4,41% w porównaniu do 5,39% w II kw. 2017.
- W II kw. 2018 koszty sprzedaży wzrosły o 64,3% do 11 909 USD z 7 247 USD w II kw. 2017.

- W II kw. 2018 koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 19,6% do 4 713 USD z 3 942 USD w II kw. 2017.
- W II kw. 2018 EBITDA wyniosła 4 412 USD w porównaniu do 4 469 USD w II kw. 2017.
- Spółka zakończyła II kw. 2018 roku z zyskiem netto w wysokości 1 236 tys. USD, co oznacza wzrost o 168,3% w porównaniu do 461 tys. USD w II kw. 2017.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 30 czerwca 2018 i 2017 roku (w tys. USD):

Region	II kw. 2018	II kw. 2017	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	225 050	128 954	75%
Europa Środkowo-Wschodnia	123 060	91 340	35%
Bliski Wschód i Afryka	63 991	37 225	72%
Europa Zachodnia	40 445	20 489	97%
Pozostałe	10 338	2 122	387%
Ogółem	462 884	280 130	65%

Główne wydarzenia w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018:

- Przychody wzrosły o 69,4% do 966 187 USD z 570 331 USD w I półroczu 2017.
- Zysk brutto wzrósł o 42,8% do 43 182 USD z 30 241 USD w I półroczu 2017.
- Marża zysku brutto wyniosła 4,47% w porównaniu do 5,30% w I półroczu 2017.
- Koszty sprzedaży wzrosły o 62,6% do 22 964 USD z 14 120 USD w I półroczu 2017.
- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 34,8% do 11 084 USD z 8 221 USD w I półroczu 2017.
- EBITDA wyniosła 10 377 USD w porównaniu do 8 985 USD w I półroczu 2017.
- W rezultacie, Spółka zwiększyła swój zysk netto o 191,7% do 2 949 tys. USD w porównaniu do 1 011 tys. USD w I półroczu 2017.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2018 i 2017 roku (w tys. USD):

Region	I półrocze 2018	I półrocze 2017	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	477 034	268 691	78%
Europa Środkowo-Wschodnia	283 074	182 653	55%
Bliski Wschód i Afryka	110 980	73 622	51%
Europa Zachodnia	75 620	41 623	82%
Pozostałe	19 479	3 742	421%
Ogółem	966 187	570 331	69%

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego.

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i sześciu miesięcy

zakończonych 30 czerwca 2018 i 2017 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2017: 1 USD = 3,4813 PLN oraz 1 EUR = 4,1709 PLN i na dzień 30 czerwca 2018: 1 USD = 3,7440 PLN oraz 1 EUR = 4,3616 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia do 30 czerwca 2018: 1 USD = 3,5192 PLN oraz 1 EUR = 4,2395 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2017: 1 USD = 3,8964 PLN oraz 1 EUR = 4,2474 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych odrębnie dla II kw. 2018 oraz dla II kw. 2017 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 kwietnia do 30 czerwca 2018: 1 USD = 3,6503 PLN oraz 1 EUR = 4,3005 PLN a dla okresu pomiędzy 1 kwietnia a 30 czerwca 2017: 1 USD = 3,7704 PLN oraz 1 EUR = 4,2057 PLN.

	Okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2018			Okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	966 167	3 400 221	802 043	570 331	2 222 239	523 200
Koszt własny sprzedaży	(923 005)	(3 248 255)	(766 197)	(540 090)	(2 104 407)	(495 458)
Zysk brutto	43 182	151 967	35,846	30 241	117 832	27 742
Koszty sprzedaży	(22 964)	(80 815)	(19,063)	(14 120)	(55 016)	(12 953)
Koszty ogólnego zarządu	(11 084)	(39 007)	(9,201)	(8 222)	(32 034)	(7 542)
Zysk z działalności operacyjnej	9 133	32 141	7,581	7 900	30 782	7 247
Koszty finansowe	(7 811)	(27 489)	(6,484)	(6 656)	(25 936)	(6 106)
Przychody finansowe	2 252	7 925	1,869	483	1 880	443
Pozostałe zyski i straty	155	545	129	(443)	(1 725)	(406)
Zysk przed opodatkowaniem	3 730	13 127	3,096	1 284	5 001	1 177
Podatek dochodowy	(781)	(2 749)	(648)	(272)	(1 061)	(250)
Zysk po opodatkowaniu	2 949	10 378	2,448	1 011	3 940	928
Przypisany:				(11)	(42)	(10)
Udziałowcom mniejszościowym	7	25	6			
Akcjonariuszom spółki dominującej	2 942	10 354	2,442	1 022	3 981	937
	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	5,30	18,65	4,40	1,84	7,17	1,69
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(53 677)	(188 901)	(44 558)	(18 865)	(73 505)	(17 306)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(1 330)	(4 681)	(1 104)	(820)	(3 197)	(753)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	5 009	17 628	4 158	5 789	22 556	5 311
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(49 997)	(175 950)	(41 503)	(13 896)	(54 146)	(12 748)
Środki pieniężne na początek okresu	45 933	161 648	38 130	6 537	25 470	5 997
Środki pieniężne na koniec okresu	(4 064)	(14 302)	(3 374)	(7 360)	(28 675)	(6 751)

	Stan na 30 czerwca 2018			Stan na 31 grudnia 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	406 227	1 520 914	348 705	319 467	1 184 009	280 139
Aktywa trwałe	28 312	106 000	24 303	28 854	106 939	25 302
Aktywa ogółem	434 539	1 626 914	373 009	348 321	1 290 949	305 442
Zobowiązania	341 218	1 277 520	292 902	261 180	967 985	229 028
Kapitały własne	93 321	349 394	80 107	87 142	322 964	76 414

	Okres od			Okres od		
	1 kwietnia do 30 czerwca 2018			1 kwietnia do 30 czerwca 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	462 884	1 689 650	392 896	280 130	1 056 202	251 136
Koszt własny sprzedaży	(442 467)	(1 615 123)	(375 566)	(265 028)	(999 262)	(237 597)
Zysk brutto	20 417	74 527	17 330	15 102	56 940	13 539
Koszty sprzedaży	(11 909)	(43 471)	(10 108)	(7 247)	(27 323)	(4 497)
Koszty ogólnego zarządu	(4 713)	(17 204)	(4 000)	(3 942)	(14 862)	(3 534)
Zysk z działalności operacyjnej	3 794	13 849	3 220	3 914	14 755	3 508
Koszty finansowe	(3 757)	(13 714)	(3 189)	(3 086)	(11 636)	(2 767)
Przychody finansowe	1 342	4 899	1 139	296	1 114	265
Pozostałe zyski i straty	127	464	108	(511)	(1 927)	(458)
Zysk przed opodatkowaniem	1 506	5 497	1 278	612	2 307	549
Podatek dochodowy	(270)	(986)	(229)	(151)	(570)	(136)
Zysk po opodatkowaniu	1 236	4 512	1 049	461	1 736	413
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	16	58	14	(13)	(51)	(12)
Akcjonariuszom spółki dominującej	1 219	4 450	1 035	474	1 787	425

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	2,20	7,30	1,70	0,85	3,22	0,77

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(7 753)	(28 301)	(6 581)	10 814	40 775	9 695
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(617)	(2 252)	(524)	(446)	(1 680)	(400)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	2 756	10 060	2 339	6 220	23 453	5 577

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 czerwca 2018:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)

Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Z.E.A.)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (dawniej ISA Hardware Limited–Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L (d. ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o w likwidacji (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (dawniej Megatrend d.o.o.) (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% własność)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio China Corp. (dawniej AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHEN) CORP.)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Riyadh, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
SHARK Computers a.s. (połączona z SHARK ONLINE a.s.)(Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS CLOUD Ltd (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS SERVIC Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 r. ASBIS ESTONIA AS oraz PRESTIGIO PLAZA NL BV zostały zlikwidowane, ze względu na brak prowadzonej działalności a spółka zależna pod nazwą Prestigio Europe spol. s.r.o. (Praga, Czechy) zmieniła nazwę na Perenio IoT spol. s.r.o.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 29 marca 2018 roku Spółka ogłosiła swoją oficjalną prognozę finansową na 2018 rok. Zapoznawszy się z wynikami II kw. 2018 r., w pełni podtrzymujemy naszą prognozę, która zakłada przychody pomiędzy 1,80 miliarda USD a 1,90 miliarda USD oraz zysk netto po opodatkowaniu pomiędzy 9 milionów USD a 10 milionów USD . Jeśli Rada Dyrektorów uzna za konieczne, biorąc pod uwagę kontynuację silnych trendów od pierwszej połowy 2018 roku, może dokonać aktualizacji prognozy na 2018 r.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 w konsekwencji rekomendacji Rady Dyrektorów oraz uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, dywidenda w wysokości 0,06 USD na akcję została wypłacona w dniu 12 czerwca 2018 roku. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 17 maja 2018.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
Siarhei Kostevitch	20 443 127	36,83%	20 443 127	36,83%
<i>pośrednio przez KS Holdings Ltd</i>	20 401 361	36,76%	20 401 361	36,76%
<i>bezpośrednio</i>	41 766	0,08%	41 766	0,08%
Fundusze zarządzane przez Noble Funds TFI	2 866 299	5,16%	2 866 299	5,16%
ASBISc Enterprises Plc (program skupu akcji)	13 389	0,02%	13 389	0,02%
Free-float	32 177 185	57,98%	32 177 185	57,98%
RAZEM	55 500 000	100%	55 500 000	100%

Poniżej prezentujemy zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji w okresie od przekazania raportu kwartalnego za I kwartał 2018 roku tj. od dnia 9 maja 2018 roku do dnia publikacji niniejszego raportu :

W dniu 15 maja 2018 roku Spółka otrzymała od NOBLE Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. działającego w imieniu zarządzanych funduszy inwestycyjnych - Noble Funds Funduszu Inwestycyjnego Otwartego, Noble Funds Specjalistycznego Funduszu Inwestycyjnego Otwartego, Open Finance Funduszu Inwestycyjnego Otwartego oraz Noble Fund Opportunity Funduszu Inwestycyjnego Zamkniętego ("Fundusze") zawiadomienie o przekroczeniu przez Fundusze wspólnie progu 5% ogólnej liczby głosów w Spółce. Zgodnie z zawiadomieniem, przekroczenie progu 5% w Spółce nastąpiło w wyniku transakcji przeprowadzonych na rynku regulowanym w dniu 14 maja 2018 roku. Zgodnie z zawiadomieniem przed wskazaną powyżej zmianą udziału, Fundusze posiadały 2 756 299 akcji Spółki, co stanowiło 4,97% kapitału zakładowego Spółki oraz posiadały 2 756 299 głosów z tych akcji, co stanowiło 4,97% w ogólnej liczbie głosów. Zgodnie z zawiadomieniem na dzień 15 maja 2018 roku Fundusze posiadały 2 866 299 akcji Spółki, co stanowiło 5,16% kapitału zakładowego Spółki oraz posiadały 2 866 299 głosów z tych akcji, co stanowiło 5,16% w ogólnej liczbie głosów.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie pomiędzy 9 maja 2018 (datą publikacji raportu kwartalnego za I kwartał 2018 roku) a 8 sierpnia 2018 roku (datą niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w poniższej tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków naszej Rady Dyrektorów.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)	20 443 127	36,83%
Constantinos Tziamalīs	555 000	1,00%
Marios Christou	463 061	0,83%
Yuri Ulasovich	210 000	0,38%
Demos Demou	0	0%
Chris Pavlou	0	0%

Siarhei Kostevitch posiada akcje Spółki ASBIS pośrednio poprzez spółkę KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, które odbyło się w dniu 8 maja 2018 roku wybrało ponownie do składu Rady Dyrektorów Panów: Marios Christou, Yuri Ulasovich oraz Siarhei Kostevitch. W I półroczu 2018 roku nie nastąpiły żadne inne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

12. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązаныmi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Na dzień 30 czerwca 2018 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych w celu wsparcia lokalnego finansowania wyniosła 161 006 USD. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 30 czerwca 2018 roku wyniosła 24 950 USD – jak wskazano w nocie 16 do sprawozdania finansowego.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech i sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2018 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną. Musimy monitorować

zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

Wahania kursów walut

Walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Około 40% przychodów Spółki jest denominowanych w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część przychodów jest denominowana w Euro, rublu rosyjskim i w innych walutach, z których część jest powiązana z Euro. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana jest w dolarach, jest ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych, które pozostaje istotnym czynnikiem ryzyka mogącym wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Mimo, iż problem nadal istnieje i będzie istniał, ponieważ Euro i inne wschodnioeuropejskie waluty wahają się gwałtownie wobec dolara amerykańskiego, Grupa wprowadziła strategię hedgingową w celu rozwiązania tego problemu, które były skuteczne pomimo dużej zmienności niektórych walut. Szczególnie biorąc pod uwagę fakt rosnącego zaangażowania Grupy w regionie krajów byłego ZSRR, ryzyko dewaluacji walut w krajach takich jak Kazachstan, Białoruś i Ukraina, może znacząco wpłynąć negatywnie na wyniki Grupy. Kierownictwo Spółki uważa również, że hedging stanowi istotne narzędzie w działalności Grupy. Będziemy go dalej ulepszać, adaptując do nowych sytuacji na rynkach oraz znajdując rozwiązania zabezpieczające ekspozycję na wszystkie egzotyczne waluty w regionie .

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Było to również widoczne w okresie dwóch kwartałów 2018 roku kiedy to Grupa musiała poświęcić część marży zysku brutto do zdobycia udziału w rynku.

Niskie marże zysku brutto

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce

osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży. Wejście na rynek nowych uczestników negatywnie wpłynęło na biznes marek własnych, efektem czego był spadek marż.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiągnane przez Spółkę marże zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową VAD, oczekując iż przyniesie ona także wyższe marże brutto na sprzedaży. Dla Spółki bardzo ważnym jest, rozpoznanie wszystkich ryzyk związanych z tymi liniami biznesowymi i uniknięcie negatywnych niespodzianek, które mogłyby doprowadzić do znaczących strat.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT.

W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów..

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar. Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 65% naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów

zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem. Wprawdzie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabił w ostatnich latach. W wyniku częściowej poprawy, Spółka podjęła starania by wykorzystać tę sytuację w odniesieniu do przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego przełożyło się na większy udział w rynku oraz na większą sprzedaż.

Istnieje jednak wiele niepewności związanych ze światową gospodarką wynikających z zawirowań w różnych krajach, zmiennością kursów walut oraz osłabieniem popytu na wielu rynkach. Ponadto, od czasu do czasu na poszczególnych rynkach mogą mieć miejsce nieprzewidywalne sytuacje. Dzięki doświadczeniu, które zdobyliśmy, kierownictwo jest głęboko przekonane, że obecnie Spółka jest znacznie bardziej elastyczna oraz lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą się pojawić w związku ze światowym otoczeniem finansowym.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje wysoki popyt w miesiącach poprzedzających święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

Rozwój biznesu marek własnych

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Obejmuje to rozwój linii produktowych smartfonów, tabletów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio i Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki. Zainwestowaliśmy również w kolejną trzecią już markę własną Perenio, której wyniki sprzedaży planujemy zaprezentować po III kw. 2018 r.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz uzyskania jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko. Biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, zanotowaliśmy w przeszłości istotne zwroty konkretnych modeli produkowanych. Sytuacja pod tym względem znacznie się poprawiła w trakcie I półrocza 2018 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów. Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia sobie właściwych rekompensat poniesionych w przeszłości kosztów. Aby uniknąć takich problemów w przyszłości, aktualnie prowadzimy znacznie głębszą analizę wyboru dostawców, co jednak nie gwarantuje stuprocentowej eliminacji ryzyka strat z tytułu roszczeń gwarancyjnych.

Wysoki koszt długu

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach finansowanie to jest drogie. Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi instytucjami finansującymi łańcuch dostaw i aktualnie podejmuje dodatkowe działania, w celu redukcji kosztów finansowania. Sankcje nałożone na Rosję oraz napięcia związane z

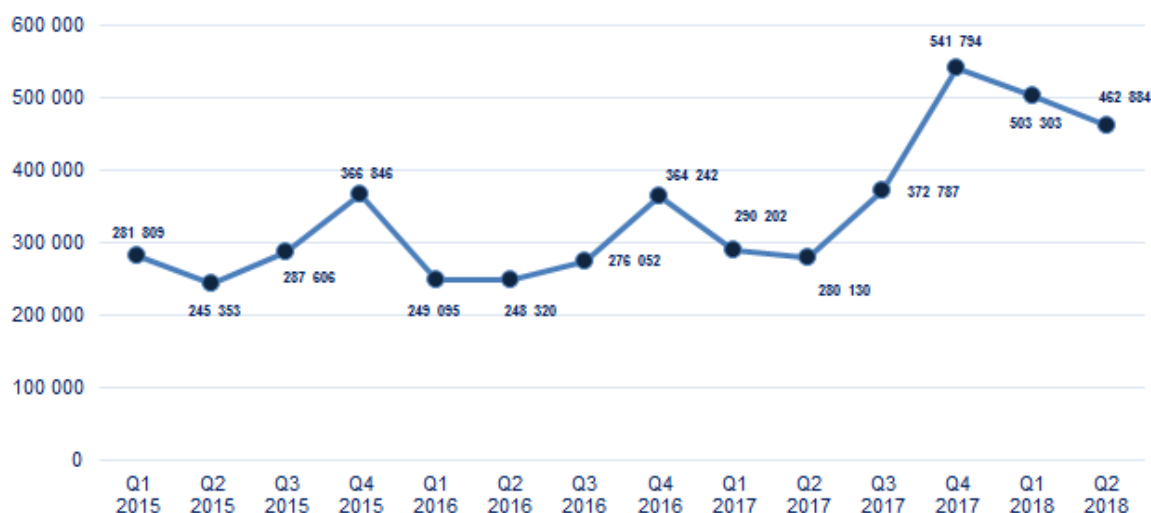
kryzysem ukraińskim doprowadziły do istotnego wzrostu kosztu finansowania w tych krajach co może ograniczyć nasze wysiłki w celu dalszego zmniejszenia średniego kosztu zadłużenia. W okresie I półrocza 2018 r. nasz koszt zadłużenia w krajach byłego Związku Radzieckiego pozostał stabilny i znajduje odzwierciedlenie w naszych kosztach finansowych.

Wyniki działalności

Okresy trzech i sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2018 w porównaniu do okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017

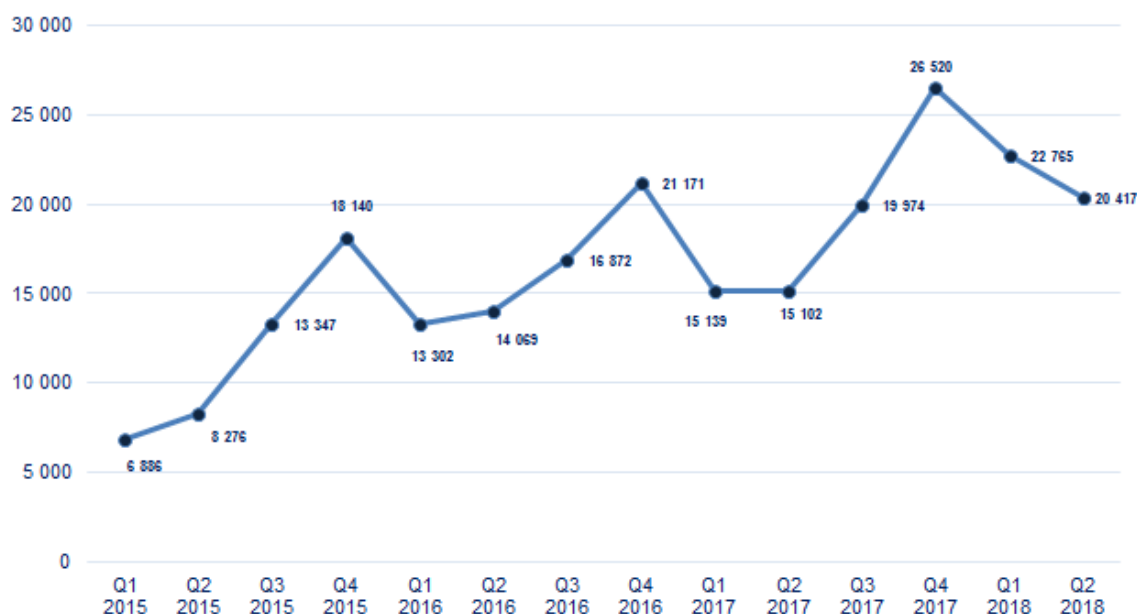
- Przychody:** Nasze przychody w I półroczu 2018 roku wzrosły istotnie w porównaniu do I półrocza 2017 roku; oczekujemy kontynuacji tego wzrostowego trendu w II półroczu 2018 roku.
 W II kw. 2018 roku przychody wzrosły o 65,2% do 462 884 USD z 280 130 USD w II kw. 2017 roku.
 W I półroczu 2018 roku przychody wzrosły o 69,4% do 966 187 USD z 570 331 USD w I półroczu 2017 roku.

Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS
Przychody pomiędzy I kw. 2015 r. a II kw. 2018 r.
(w tys. USD)



- Zysk brutto:** Zysk brutto wzrósł istotnie zarówno w II kw. 2018 roku jak i w I półroczu 2018 roku w porównaniu do analogicznych okresów 2017 roku.
 W II kw. 2018 roku zysk brutto wzrósł o 35,2% do 20 417 USD z 15 102 USD w II kw. 2017 roku.
 W I półroczu 2018 roku zysk brutto wzrósł o 42,8% do 43 182 USD z 30 241 USD w I półroczu 2017 roku.

Zysk brutto
między I kw. 2015 r. a II kw. 2018 r.
(w tys. USD)



- **Marża zysku brutto** ustabilizowała się na poziomach powyżej 4,4%.

W II kw. 2018 roku marża zysku brutto zmniejszyła się nieznacznie do 4,41% z 5,39% w II kw. 2017 roku.

W I półroczu 2018 roku marża zysku brutto zmniejszyła się nieznacznie do 4,47% z 5,30% w I półroczu 2017 roku.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

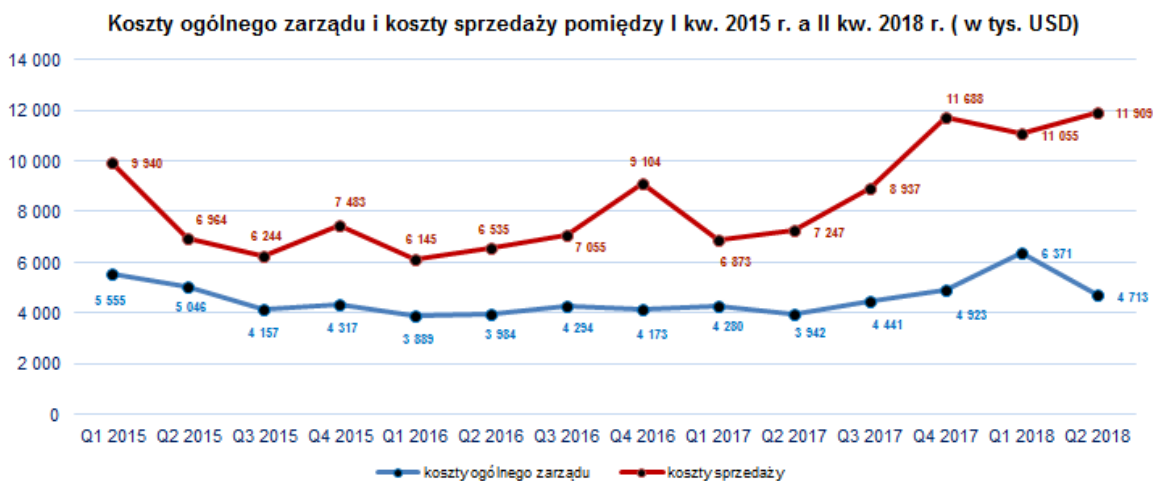
W II kw. 2018 roku koszty sprzedaży wzrosły o 64,3% do 11 909 USD z 7 247 USD w II kw. 2017 roku.

W I półroczu 2018 roku koszty sprzedaży wzrosły o 62,6% do 22 964 USD z 14 120 USD w I półroczu 2017 roku.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji i kosztów wynajmu.

W II kw. 2018 roku koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 19,6% do 4 713 USD z 3 942 USD w II kw. 2017 roku.

W I półroczu 2018 roku koszty ogólnego zarządu wzrosły o 34,8% do 11 084 USD z 8 222 USD w I półroczu 2017 roku.



- **EBITDA:** W II kw. 2018 roku EBITDA wyniosła 4 412 USD w porównaniu do 4 469 USD w II kw. 2017 roku.

Jednakże, w I półroczu 2018 roku EBITDA wyniosła 10 377 USD w porównaniu do 8 985 USD w I półroczu 2017 roku.

- **Zysk netto:** W rezultacie wzrostu przychodów, wyższego zysku brutto oraz stabilnych kosztów, Spółka zamknęła zarówno II kw. 2018 roku jak i I półrocze 2018 roku notując silny wzrost zysku netto.

W II kw. 2018 roku zysk netto po opodatkowaniu wyniósł 1 236 tys. USD, wzrost o 168,3% w porównaniu do 461 tys. USD w II kw. 2017 roku.

W I półroczu 2018 roku zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 191,7% i wyniósł 2 949 mln USD w porównaniu do 1 011 tys. USD w I półroczu 2017 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w II kw. oraz I półroczu 2018 roku. Jednakże, nasza koncentracja na regionie krajów byłego ZSRR pozwoliła na kontynuację bardzo dobrych wyników i pokazanie imponującego wzrostu o 75% oraz 78% odpowiednio w II kw. 2018 roku oraz I półroczu 2018 roku. W związku z tym, udział krajów byłego ZSRR w naszych przychodach ogółem wzrósł do 49,37% w I półroczu 2018 z 47,11% w I półroczu 2017.

Nasza koncentracja na krajach byłego ZSRR nie wpłynęła negatywnie na sprzedaż w innych regionach, w których odnotowaliśmy równie wysokie stopy wzrostu. Sprzedaż w regionie Europy Środkowej i Wschodniej wzrosła imponująco o 55%, podobnie jak sprzedaż w regionie MEA (wzrost o 51%) w I półroczu 2018 r. w porównaniu do pierwszego półrocza 2017 r. Znacząco poprawiliśmy również naszą sprzedaż w Europie Zachodniej (wzrost o 82%) w pierwszym półroczu 2018 w porównaniu do analogicznego okresu roku poprzedniego.

Analiza według krajów potwierdza doskonale wskaźniki wzrostu, które Grupa była w stanie osiągnąć we wszystkich głównych krajach działalności. Wzrost w krajach byłego ZSRR wynika z ciągłej poprawy sytuacji w Rosji (+ 58% w II kw. 2018 r. i + 55% w I półroczu 2018 r.), Ukrainy (+ 110% w II kw. 2018 r. i + 117% w I półroczu 2018 r.), Kazachstanu (+ 34% w II kw. 2018 r. i + 66% w I półroczu 2018 r.) i Białorusi (+ 69% w II kw. 2018 r. i + 86% w I półroczu 2018 r.).

Jednocześnie wzrost na Słowacji (+ 35% w II kw. 2018 r. i + 29% w I półroczu 2018 r.) połączony był ze wzrostem o 10% w II kw. 2018 r. i 25% wzrostem w I półroczu 2018 r. w Czechach, wzrostem o 34% w Rumunii w II kwartale 2018 r. i 28% wzrostem w I półroczu 2018 r. Wynik Bliskiego Wschodu i

Afryki determinowany jest głównie przez nasze przychody wypracowywane w Zjednoczonych Emiratach Arabskich (+ 97% w II kw. 2018 r. i + 69% w I półroczu 2018 r.).

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 i 2017 roku.

	II kw. 2018		II kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	225 050	48,62%	128 954	46,03%
Europa Środkowo-Wschodnia	123 060	26,59%	91 340	32,61%
Bliski Wschód i Afryka	63 991	13,82%	37 225	13,29%
Europa Zachodnia	40 445	8,74%	20 489	7,31%
Pozostałe	10 338	2,23%	2 122	0,76%
Ogółem	462 884	100%	280 130	100%

	I półrocze 2018		I półrocze 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	477 034	49,37%	268 691	47,11%
Europa Środkowo-Wschodnia	283 074	29,30%	182 653	32,03%
Bliski Wschód i Afryka	110 980	11,49%	73 622	12,91%
Europa Zachodnia	75 620	7,83%	41 623	7,30%
Pozostałe	19 479	2,02%	3 742	0,66%
Ogółem	966 187	100%	570 331	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w II kw. 2018 oraz II kw. 2017 (w tys. USD)

	II kw. 2018		II kw. 2017	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	84 474	Rosja	53 433
2.	Ukraina	57 853	Słowacja	30 820
3.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	49 006	Kazachstan	29 067
4.	Słowacja	41 527	Ukraina	27 532
5.	Kazachstan	38 841	Zjednoczone Emiraty Arabskie	24 864
6.	Białoruś	23 109	Czechy	15 800
7.	Czechy	17 340	Białoruś	13 705
8.	Holandia	16 420	Rumunia	10 983
9.	Rumunia	14 750	Holandia	10 893
10.	Węgry	10 138	Bułgaria	6 310
11.	Pozostałe	109 425	Pozostałe	56 723
	OGÓLEM	462 884	OGÓLEM	280 130

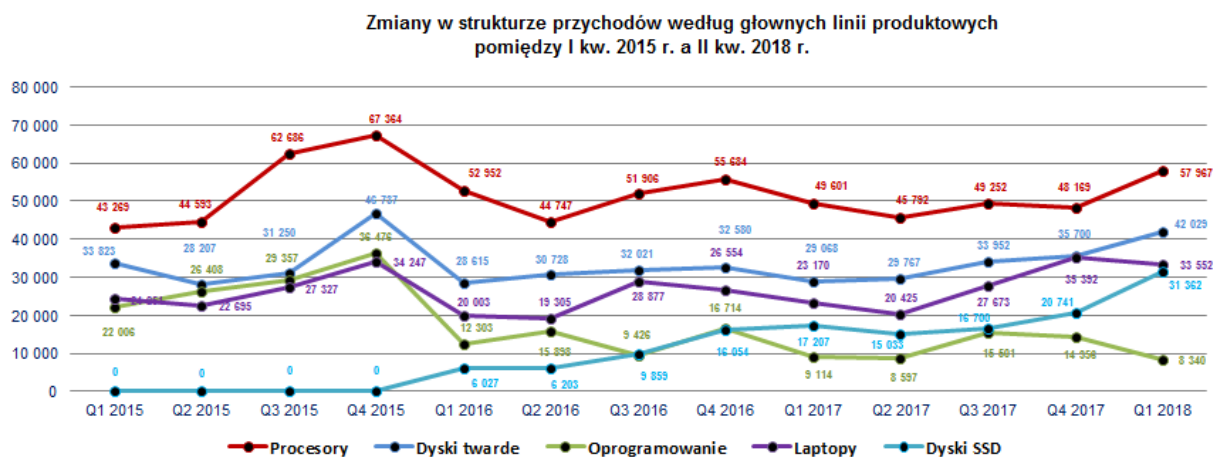
Struktura przychodów – Top 10 krajów w I półroczu 2018 oraz w I półroczu 2017 (w tys. USD)

I półrocze 2018			I półrocze 2017	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	175 156	Rosja	113 106
2.	Ukraina	129 151	Słowacja	62 580
3.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	84 406	Ukraina	59 611
4.	Słowacja	81 018	Kazachstan	56 615
5.	Kazachstan	93 863	Zjednoczone Emiraty Arabskie	49 981
6.	Białoruś	51 770	Czechy	31 392
7.	Czechy	39 223	Białoruś	27 838
8.	Holandia	37 777	Rumunia	24 324
9.	Rumunia	31 174	Holandia	21 640
10.	Węgry	19 233	Bułgaria	12 902
11.	Pozostałe	223 414	Pozostałe	110 343
	OGÓLEM	966 187	OGÓLEM	570 331

Sprzedaż według linii produktowych

Wyniki drugiego kwartału 2018 roku oraz I półrocza 2018 roku pokazały, iż ASBIS nie ma problemów z generowaniem wysokich przychodów, jeśli rynki są stabilne. W okresie II kw. 2018 r. oraz I półrocza 2018 r. prawie wszystkie najważniejsze linie produktowe zanotowały istotne wzrosty sprzedaży w porównaniu z II kw. 2017 r. i I półroczem 2017 r.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:



Wzrost sprzedaży w I półroczu 2018 r. był napędzany przez smartfony, procesory, dyski twarde, laptopy, dyski SSD oraz inne mniejsze linie produktowe, podczas gdy sprzedaż typowych komponentów była relatywnie stabilna rok-do-roku.

Przychody ze sprzedaży procesorów wzrosły o 2,48% w II kw. 2018 r. i o 9,96% w I półroczu 2018 r.. Przychody ze sprzedaży dysków twardej spadły o 7,35% w II kw. 2018 r. ale wzrosły o 18,31% w I półroczu 2018 r. W II kw. 2018 r. przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 31,94% i o 11,13% w I półroczu 2018 r. Przychody ze sprzedaży laptopów oraz dysków SSD wzrosły odpowiednio o 38,94% i o 10,22% w II kwartale 2018 r. i o 42,06% oraz o 48,67% w I półroczu 2018 r.

Wreszcie sprzedaż smartfonów, które są kluczowym czynnikiem wzrostu sprzedaży, wzrosła o 179,27% w II kw. 2018 r. oraz o 170,94% USD w I półroczu 2018 r.

Spośród innych linii produktowych, Spółka zanotowała pozytywny trend w I półroczu 2018 r. na sprzedaży płyt głównych i kart graficznych (+182,8%), akcesoriów i multimediów (+88,4%) oraz modułów pamięci (+62,6%)

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w II kw. 2018 r. oraz w II kw. 2017 r.:

	II kw. 2018		II kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	190 736	41,21%	68 297	24,38%
Procesory	46 929	10,14%	45 792	16,35%
Dyski twarde	27 580	5,96%	29 767	10,63%
Laptopy	28 378	6,13%	20 425	7,29%
Dyski SSD	16 569	3,58%	15 033	5,37%
Tablety	15 999	3,46%	9 725	3,47%
Oprogramowanie	11 343	2,45%	8 597	3,07%
Pozostałe	125 350	27,08%	82 495	29,45%
Przychody ogółem	462 884	100%	280 130	100%

	I półrocze 2018		I półrocze 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	369 896	38,28%	136 521	23,94%
Procesory	104 896	10,86%	95 392	16,73%
Dyski twarde	69 609	7,20%	55 835	9,79%
Laptopy	61 930	6,41%	43 595	7,64%
Dyski SSD	47 931	4,96%	32 240	5,65%
Oprogramowanie	19 683	2,04%	17 710	3,11%
Tablety	34 737	3,60%	19 790	3,47%
Pozostałe	257 505	26,65%	169 247	29,68%
Przychody ogółem	966 187	100%	570 331	100%

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w II kw. 2018 r. oraz w I półroczu 2018 r. wpłynął wzrost przychodów oraz wypłata dywidendy.

Kierownictwo Spółki będzie koncentrować się na wypracowaniu dodatnich przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej za 2018 r., pomimo wysokich wzrostów przychodów.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 i 2017 roku:

	Sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca	
	2018	2017
	USD	
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(53 677)	(18 865)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(1 330)	(820)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	5 009	5 789
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(49 997)	(13 896)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 53 677 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 r., w porównaniu do wydatków w wysokości 18 865 USD w analogicznym okresie 2017 r. Jest to głównie związane ze znacznie zwiększonymi przychodami częściowo skompensowanymi lepszym wykorzystaniem kapitału obrotowego. Spółka oczekuje, że przepływy pieniężne z działalności operacyjnej za 2018 rok będą dodatnie.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 1 330 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 820 USD w analogicznym okresie 2017 r. Wydatki te odnoszą się do bieżących inwestycji w aktywa trwałe (takie jak komputery, meble, itd.).

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 5 009 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 r. w porównaniu do wpływów w wysokości 5 789 USD w analogicznym okresie 2017 r.

Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W rezultacie wyższych przychodów oraz lepszego wykorzystania kapitału obrotowego stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się do 49 997 USD w porównaniu do 13 896 USD w analogicznym okresie 2017 r.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Słabe gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie.

Widząc ostatnią poprawę na rynkach krajów byłego ZSRR oraz w innych regionach, głęboko wierzymy, że będziemy w stanie dalej pożytkować efekty pracy wykonanej w trudnych czasach. Co istotne, rozwijamy więcej rynków w tym regionie z nowymi liniami produktów, na czym korzystają nasze przychody i rentowność. Będziemy kontynuować tę strategię i koncentrować się bardziej na naszych kluczowych regionach i silnych stronach, aby maksymalizować zyski oraz korzystać ze zmian na rynkach

Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy sprawia, że zmniejszamy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju przez możliwość większej sprzedaży w wielu innych krajach. Rosja, Ukraina, i Kazachstan są obecnie liderami pod względem generowania przychodów. Musimy upewnić się, iż przystosujemy się szybko do wszelkich zmian rynkowych, które mogą się pojawić na tych rynkach oraz wzmocnić naszą strategię, aby w pełni zdywersyfikować źródła sprzedaży.

Kraje byłego ZSRR oraz kraje Europy Środkowo-Wschodniej powinny utrzymać swoją wiodącą pozycję w strukturze sprzedaży. Wynika to z koncentracji Grupy na jej silnych kompetencjach oraz rozszerzenia portfolio produktów na tych rynkach. Oczekujemy, że ten pozytywny trend w przychodach będzie w tych regionach kontynuowany w pozostałych miesiącach 2018 r.

Mimo wszelkich podjętych przez Spółkę środków zapobiegawczych, nie można wykluczyć w przyszłości możliwości spadku popytu i sprzedaży w konkretnym kraju. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost. Dlatego bardzo ważne dla Spółki jest przygotowanie jej struktury do skompensowania takiej sytuacji przez wyższą sprzedaż na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktowego jak i bliskie relacje z klientami, aby zdobywać większy udział rynkowy od słabszych konkurentów..

Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Spadek zaobserwowany w I półroczu 2018 r. w porównaniu do analogicznego okresu 2017 r. wynikał z wysokich marż w porównywalnych okresach ubiegłego roku, staraniach w zwiększeniu udziałów na nowych rynkach i niektórych transakcji o dużym wolumenie, ale z niską marżą dla niektórych klientów w I półroczu 2018 r. Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na wielu rynkach. Ogromne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomem zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

Dyrektorzy uważają, że Grupa będzie w stanie podtrzymać i zwiększyć poziom marży brutto w kolejnych miesiącach 2018 r.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w I półroczu 2018 r. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w II półroczu 2018 r.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

Koszty sprzedaży w II kw. oraz w I półroczu 2018 roku wzrosły w porównaniu do II kw. oraz I półrocza 2017 roku w wyniku wyższych przychodów i zysku brutto oraz inwestycji w kapitał ludzki we wszystkich regionach naszej działalności. Oczekujemy, że przyniesie nam to korzyści w kolejnych kwartałach 2018 roku z uwagi na silniejszą pozycję na tych rynkach. Wzrost kosztów w I półroczu 2018 jest zgodny z założeniami i budżetem. Jednakże dalszy wzrost będzie się wiązał z oczekiwanym wzrostem zyskowności.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz z dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe. Dla Spółki bardzo istotne jest ciągłe

ulepszanie jej mixsu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. .

Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i nasze koszty. Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka. W I półroczu 2018 r. nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Pomimo tego musimy stale przewidywać i analizować rynek aby uniknąć możliwych strat.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 czerwca 2018 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 30 czerwca 2018 roku a 8 sierpnia 2018 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2018

Spis treści	Strona
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9-22

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES
ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

SPIS TREŚCI

STRONA

Oświadczenie Rady Dyrektorów	1
Deklaracja Członków Rady Dyrektorów i przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie innych całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9 - 22

OŚWIADCZENIA RADY DYREKTORÓW

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Rada Dyrektorów ASBISC ENTERPRISES PLC niniejszym oświadcza, że:

- wedle jej najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy, oraz że półroczne Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Grupy zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Limassol, 7 sierpnia 2018

ASBISC ENTERPRISES PLC

DEKLARACJA CZŁONKÓW RADY DYREKTORÓW I PRZEDSTAWICIELI SPÓŁKI ODPOWIEDZIALNYCH ZA PRZYGOTOWANIE SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

(Zgodnie z Ustawą w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości 190(I)/2007)

Zgodnie z art. 9 sekcje (3c) oraz (7) Ustawy w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości (akcje dopuszczone do obrotu na rynkach regulowanych) 190 (1) / 2007 my, członkowie Rady Dyrektorów i przedstawiciele Spółki odpowiedzialni za przygotowanie skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises Plc („Spółka“) i jej spółek zależnych ("Grupa") za okres zakończony 30 czerwca 2018, potwierdzamy, że zgodnie z naszą najlepszą wiedzą:

a) skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2018, zaprezentowane na stronach 4 do 22:

(i) zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i wymogami sekcji (4), oraz

(ii) przedstawia prawdziwy i rzetelny obraz aktywów i pasywów, sytuacji finansowej oraz zysku lub straty Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, oraz

b) raport Rady Dyrektorów zawiera rzetelny przegląd rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, wraz z opisem podstawowych ryzyk i niepewności, którym one podlegają.

Członkowie Rady Dyrektorów:

Siarhei Kostevitch (Cypryjczyk)
Przewodniczący Rady Dyrektorów i Dyrektor
Generalny

Marios Christou (Cypryjczyk)
Dyrektor Wykonawczy

Constantinos Tziamalīs (Cypryjczyk)
Dyrektor Wykonawczy

Yuri Ulasovich (Cypryjczyk)
Dyrektor Wykonawczy

Demos Demou (Cypryjczyk)
Dyrektor Niewykonawczy

Christakis Pavlou (Cypryjczyk)
Dyrektor Niewykonawczy

Kontroler finansowy odpowiedzialny za przygotowanie sprawozdania finansowego

Loizos Papavassiliou (Cypryjczyk)
Kontroler finansowy

Limassol, 7 sierpnia 2018

ASBISC ENTERPRISES PLC

RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEJ SKONSOLIDOWANEJ ŚRÓDROCZNEJ INFORMACJI FINANSOWEJ

DO RADY DYREKTORÓW ASBISC ENTERPRISES PLC

Wstęp

Dokonałiśmy przeglądu załączonego skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises PLC i jej spółek zależnych („Grupa”) od strony 4 do strony 22, obejmującego skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2018 roku skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat, zestawienie całkowitych dochodów, zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych Grupy za zakończony okres sześciu miesięcy oraz noty objaśniające do śródrocznej informacji finansowej („Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa”). Za sporządzenie i rzetelne przedstawienie tej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa odpowiadają władze spółki. Naszym zadaniem było sformułowanie wniosków na temat niniejszej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej na podstawie dokonanego przez nas przeglądu.

Zakres przeglądu

Nasz przegląd przeprowadziliśmy w zgodzie z Międzynarodowym Standardem Usług Przeglądu 2410 “Przeгляд Śródrocznego Sprawozdania Finansowego dokonywany przez niezależnego audytora podmiotu”. Przegląd śródrocznej informacji finansowej obejmuje zadawanie pytań, głównie osobom odpowiedzialnym za kwestie finansowe i księgowość oraz zastosowanie analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres przeglądu jest istotnie mniejszy niż audytu przeprowadzanego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Audytu i w związku z tym nie pozwala nam uzyskać pewności, że będziemy świadomi wszelkich istotnych kwestii, które mogłyby zostać wykazane w czasie audytu. W związku z tym nie wyrażamy opinii z audytu.

Podsumowanie

Opierając się na naszym przeglądzie, nie stwierdziliśmy żadnych podstaw do stwierdzenia jakoby załączona Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa na dzień 30 czerwca 2018 nie była przygotowana we wszystkich istotnych aspektach zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Certified Public Accountants and Registered Auditors
KPMG Center,
No.11, 16th June 1943 Street,
3022 Limassol,
Cyprus.

Limassol, 7 sierpnia 2018

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

		Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
	Nota		
Przychody	4,23	966.186.846	570.331.364
Koszt własny sprzedaży		<u>(923.004.528)</u>	<u>(540.090.151)</u>
Zysk brutto		43.182.318	30.241.213
Koszty sprzedaży		(22.964.494)	(14.119.701)
Koszty ogólnego zarządu		<u>(11.084.411)</u>	<u>(8.221.470)</u>
Zysk z działalności operacyjnej		9.133.413	7.900.042
Przychody finansowe	7	2.252.398	482.539
Koszty finansowe	7	(7.810.500)	(6.656.410)
Pozostałe zyski i straty	5	<u>154.758</u>	<u>(442.698)</u>
Zysk przed opodatkowaniem	6	3.730.069	1.283.473
Podatek dochodowy	8	<u>(780.862)</u>	<u>(272.381)</u>
Zysk za okres		<u>2,949,207</u>	<u>1,011,092</u>
Przypisany:			
Akcjonariuszom spółki dominującej		2.942.337	1.021.732
Udziałowcom mniejszościowym		<u>6.870</u>	<u>(10.640)</u>
		2.949.207	<u>1.011.092</u>
		Centy USD	Centy USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>5,30</u>	<u>1,84</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Zysk za okres	<u>2.949.207</u>	<u>1.011.092</u>
Pozostałe całkowite dochody		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	(631.615)	1.697.343
Korekty reklasifikacyjne odnoszące się do operacji zagranicznych zlikwidowanych w okresie	<u>(118.018)</u>	<u>7.193</u>
Pozostały całkowity zysk za okres	<u>(749.633)</u>	<u>1.704.536</u>
Łączne całkowite dochody za okres	<u>2.199.574</u>	<u>2.715.628</u>
Całkowite dochody przypisane:		
Akcjonariuszom spółki dominującej	2.205.027	2.706.548
Udziałowcom mniejszościowym	<u>(5.453)</u>	<u>9.080</u>
	<u>2.199.574</u>	<u>2.715.628</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 30 CZERWCA 2018

	Noty	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	24.207.957	24.533.220
Wartości niematerialne i prawne	10	3.366.558	3.164.273
Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży	11	11.794	11.794
Wartość firmy	27	406.897	418.589
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	20	<u>318.310</u>	<u>227.615</u>
Aktywa trwałe ogółem		<u>28.311.516</u>	<u>28.355.491</u>
Aktywa obrotowe			
Zapasy	12	156.956.582	144.980.373
Należności z tytułu dostaw i usług	13	185.560.962	238.192.248
Pozostałe aktywa obrotowe	14	16.708.778	18.127.273
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	25	868.854	373.302
Bieżące opodatkowanie	8	533.829	493.119
Środki pieniężne w banku i gotówka	26	<u>45.598.420</u>	<u>93.401.246</u>
Aktywa obrotowe ogółem		<u>406.227.425</u>	<u>495.567.561</u>
Aktywa ogółem		<u>434.538.941</u>	<u>523.923.052</u>
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	15	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		<u>58.416.900</u>	<u>59.541.873</u>
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		93.035.143	94.160.116
Udziały mniejszościowe		<u>286.218</u>	<u>307.690</u>
Kapitały własne ogółem		<u>93.321.361</u>	<u>94.467.806</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	17	109.651	169.324
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	18	487.378	369.341
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	20	<u>57.427</u>	<u>60.072</u>
Zobowiązania długoterminowe ogółem		<u>654.456</u>	<u>598.737</u>
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		180.794.725	253.021.109
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	16	117.925.476	136.491.999
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	21	41.102.225	38.083.176
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	24	80.030	739.587
Bieżące opodatkowanie	8	<u>660.668</u>	<u>520.638</u>
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		<u>340.563.124</u>	<u>428.856.509</u>
Zobowiązania ogółem		<u>341.217.580</u>	<u>429.455.246</u>
Pasywa ogółem		<u>434.538.941</u>	<u>523.923.052</u>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów 7 sierpnia 2018.

.....
Constantinos Tziamalis
Director

.....
Marios Christou
Director

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zyski zatrzymane USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2017	11.100.000	23.518.243	(14.234)	(13.340.843)	64.464.342	85.727.508	167.361	85.894.869
Zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2017 do 30 czerwca 2017	-	-	-	-	1.021.732	1.021.732	(10.640)	1.011.092
Inne całkowite dochody za okres od 1 stycznia 2017 do 30 czerwca 2017	-	-	-	1.684.816	-	1.684.816	19.720	1.704.536
Dywidenda zadeklarowana	-	-	-	-	(1.665.000)	(1.665.000)	-	(1.665.000)
Udziały mniejszościowe z utworzenia nowej spółki	-	-	-	-	-	-	196.000	196.000
Stan na 30 czerwca 2017	11.100.000	23.518.243	(14.234)	(11.656.027)	63.821.074	86.769.056	372.441	87.141.497
Zysk/(strata) za okres od 1 lipca 2017 do 31 grudnia 2017	-	-	-	-	5.934.089	5.934.089	(36.471)	5.897.618
Inne całkowite dochody za okres od 1 lipca 2017 do 31 grudnia 2017	-	-	-	1.456.984	-	1.456.984	10.860	1.467.844
Udziały mniejszościowe z utworzenia nowej spółki	-	-	-	-	-	-	(39.140)	(39.140)
Płatność w formie akcji	-	-	(13)	-	-	(13)	-	(13)
Stan na 31 grudnia 2017	11.100.000	23.518.243	(14.247)	(10.199.043)	69.755.163	94.160.116	307.690	94.467.806
Zysk za okres od 1 stycznia 2018 do 30 czerwca 2018	-	-	-	-	2.942.337	2.942.337	6.870	2.949.207
Inne całkowite dochody za okres od 1 stycznia 2018 do 30 czerwca 2018	-	-	-	(737.310)	-	(737.310)	(12.323)	(749.633)
Dywidenda zadeklarowana	-	-	-	-	(3.330.000)	(3.330.000)	-	(3.330.000)
Nabycie udziałów mniejszościowych (nota 29)	-	-	-	-	-	-	(16.019)	(16.019)
Stan na 30 czerwca 2018	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>(14.247)</u>	<u>(10.936.354)</u>	<u>69.367.500</u>	<u>93.035.143</u>	<u>286.218</u>	<u>93.321.361</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

	Nota	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		3.730.069	1.283.473
Korekty:			
Różnica kursowa z konsolidacji		(463.583)	786.740
Amortyzacja	9	752.078	727.713
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	491.775	357.494
Straty z tytułu utraty wartości przez wartości niematerialne i prawne oraz wartość firmy	5	-	560.420
Zysk ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	(24.038)	(28.591)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		72.026	1.462.848
Odzyskane należności nieściągalne	5	(49.365)	(7.950)
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		(710.673)	642.638
Odsetki otrzymane	7	(84.812)	(15.624)
Odsetki zapłacone	7	2.039.117	1.960.779
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		5.752.594	7.729.940
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu zapasów		(11.265.535)	11.054.133
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		52.608.625	51.508.253
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		922.942	(384.918)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług (Zmniejszenie)/zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		(72.226.384)	(69.194.478)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		2.359.492	(4.869.942)
		118.037	26.632
		<u>(29.160.115)</u>	<u>(12.620.576)</u>
Zmniejszenie w zakresie faktoringu		(50.890.344)	(16.750.956)
Wydatki środków pieniężnych z działalności operacyjnej	7	(2.039.117)	(1.960.779)
Odsetki zapłacone	8	(747.451)	(153.114)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		<u>(53.676.912)</u>	<u>(18.864.849)</u>
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	10	(705.152)	(427.750)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	9	(733.531)	(566.762)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		24.038	158.513
Odsetki otrzymane	7	84.812	15.624
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		<u>(1.329.833)</u>	<u>(820.375)</u>
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
Wypłata dywidendy		(3.330.000)	-
Spłaty kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(59.673)	(220.446)
Wpływy(spłaty) kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		8.399.136	6.009.358
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej		<u>5.009.463</u>	<u>5.788.912</u>
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(49.997.282)	(13.896.312)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		45.933.196	6.536.849
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	26	<u>(4.064.086)</u>	<u>(7.359.463)</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Niniejsze skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe na dzień i za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2018 ("śródroczne sprawozdanie finansowe") składa się ze śródrocznego sprawozdania finansowego Spółki i jej podmiotów zależnych (do których razem odnosi się jako do "Grupy"). Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2017. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2017.

Po raz pierwszy w sprawozdaniach finansowych Grupy zastosowano MSSF 15 i MSSF 9. Zmiany istotnych zasad rachunkowości zostały opisane w nocie 3.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 7 sierpnia 2018.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez management w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2017, z wyjątkiem nowych znaczących osądów i kluczowych źródeł niepewności związanej z zastosowaniem MSSF 15 i MSSF 9, które opisano w nocie 3.

3. Istotne zasady rachunkowości

Za wyjątkiem przypadków opisanych poniżej zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 są zgodne z tymi używanymi do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2017. Oczekuje się, że zmiany zasad rachunkowości znajdą odzwierciedlenie również w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy na dzień 31 grudnia 2018 r.

Od 1 stycznia 2018 r. Grupa przyjęła MSSF 15 i MSSF 9. Szereg innych nowych standardów weszło w życie z dniem 1 stycznia 2018 r., ale nie muszą one mieć istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

A. MSSF 15 Przychody z umów z klientami

MSSF 15 ustanawia kompleksowe ramy dla określenia, w jakim stopniu i kiedy ujmuje się przychody. Zastępuje MSR 18 Przychody i związane z nimi interpretacje. Nie miało to istotnego wpływu na śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2018 r., śródroczne sprawozdanie z zysków lub strat oraz innych całkowitych dochodów oraz śródrocznego sprawozdania z przepływów pieniężnych za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2018 r. W związku z powyższym przedstawione informacje za rok zakończony 31 grudnia 2017 r., nie zostały przekształcone.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

B. MSSF 9 Instrumenty finansowe

MSSF 9 określa wymogi dotyczące ujmowania i wyceny aktywów finansowych, zobowiązań finansowych i niektórych umów dotyczących kupna lub sprzedaży pozycji niefinansowych. Niniejszy standard zastępuje MSR 39 Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena.

Szczegóły dotyczące nowych znaczących zasad rachunkowości oraz charakteru i skutków zmian poprzednich zasad rachunkowości przedstawiono poniżej.

i. *Klasyfikacja i wycena aktywów finansowych i zobowiązań finansowych*

MSSF 9 w dużej mierze zachowuje istniejące wymogi MSR 39 dotyczące klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych, ale eliminuje wcześniejsze kategorie MSR 39 dla aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności, pożyczek i należności oraz dostępnych do sprzedaży. Jednakże, chociaż wpływ na sprawozdanie finansowe ma charakter reklasyfikacyjny, nie ma wpływu na politykę pieniężną, jak poniżej:

W tys. USD	Pierwotna klasyfikacja zgodnie z MSR 39	Nowa klasyfikacja zgodnie z MSSF 9	Pierwotna wartość bilansowa zgodnie z MSR 39	Nowa wartość bilansowa zgodnie z MSSF 9
Aktywa finansowe				
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	Przeznaczone do sprzedaży	FVOCI - instrument kapitałowy	12	12
Należności handlowe	Pożyczki i należności	Zamortyzowane koszty	185.561	185.561
Aktywa finansowe z tyt. derywatów	Wartość godziwa - hedging	Wartość godziwa – hedging instrument	869	869
Gotówka w banku i kasie	Pożyczki i należności	Zamortyzowane koszty	45.598	45.598
Aktywa finansowe razem			232.040	232.040

ii. *Utrata wartości aktywów finansowych - wpływ nowego modelu utraty wartości na należności handlowe*

Grupa obliczyła spodziewane straty kredytowe związane z należnościami z tytułu dostaw i usług oraz ustaliła, że zastosowanie wymogów MSSF9 w zakresie utraty wartości na dzień 1 stycznia 2018 r. nie ma istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe. Odpisy z tytułu utraty wartości MSSF9 zostały wycenione na podstawie oczekiwanych strat z tytułu utraty wartości, które wynikają z możliwych zdarzeń powodujących niedotrzymanie warunków w przewidywanym okresie spłaty należności.

4. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

5. Pozostałe zyski i straty

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	24.038	28.591
Pozostałe dochody	52.766	42.426
Odzyskane należności nieściągalne	49.365	7.950
Przychody z najmu	28.589	38.755
Strata z utraty wartości przez wartość firmy	-	(560.420)
	<u>154.758</u>	<u>(442.698)</u>

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	491.775	357.494
(b) Amortyzacja (Nota 9)	752.078	727.713
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	192.830	179.485
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (Nota 28)	303.730	175.019
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (Nota 28)	1.210	1.094
	<u>1.210</u>	<u>1.094</u>

7. 7. Koszty finansowe, netto

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek	84.812	15.624
Pozostałe przychody finansowe	1.937.740	359.133
Zysk netto z tytułu różnic kursowych	<u>229.846</u>	<u>107.782</u>
	<u>2.252.398</u>	<u>482.539</u>
Koszty finansowe		
Odsetki na rzecz banków	2.039.117	1.960.779
Opłaty na rzecz banków	934.398	621.515
Opłaty z tytułu derywatów	355.559	462.912
Odsetki z tytułu faktoringu	2.843.985	2.769.108
Opłaty z tytułu faktoringu	155.675	151.787
Pozostałe koszty finansowe	202.032	87.440
Pozostałe odsetki	<u>1.279.734</u>	<u>602.869</u>
	<u>7.810.500</u>	<u>6.656.410</u>
Netto	<u>(5.558.102)</u>	<u>(6.173.871)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

8. Opodatkowanie

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Zobowiązanie/ należność na 1 stycznia	27.519	(328.631)
Rezerwa na okres/rok	876.874	1.407.137
Różnica kursowa z przeliczenia	(34.091)	22.327
Kwoty zapłacone, netto	(747.451)	(1.058.514)
(Nadpłata)/niedopłata rezerwy z lat ubiegłych	3.988	(14.800)
Zobowiązanie netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u>126.839</u>	<u>27.519</u>

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Należności z tytułu podatków	(533.829)	(493.119)
Zobowiązania z tytułu podatków	660.668	520.638
Netto	<u>126.839</u>	<u>27.519</u>

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Rezerwa za okres	876.874	329.290
(Nadpłata)/niedopłata rezerwy z lat ubiegłych	3.988	(2.831)
Obciążenie z tytułu podatku odroczonego (Nota 20)	(100.000)	(54.078)
Opodatkowanie za okres	<u>780.862</u>	<u>272.381</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych..

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt							
Stan na 1 stycznia 2017	23.785.847	6.035.737	374.861	2.021.169	2.332.396	2.711.637	37.261.647
Zwiększenia	137.566	521.513	34.056	361.777	116.820	231.999	1.403.731
Zmniejszenia	(324.448)	(142.665)	-	(204.671)	(42.385)	(53.812)	(767.981)
Różnice kursowe z przeliczenia	1.605.806	369.770	419	115.263	171.423	156.594	2.419.275
Stan na 31 grudnia 2017	25.204.771	6.784.355	409.336	2.293.538	2.578.254	3.046.418	40.316.672
Zwiększenia	163.752	286.584	7.020	188.519	30.947	56.709	733.531
Zmniejszenia	(41.393)	(362.840)	-	(81.317)	-	(50.903)	(536.453)
Różnice kursowe z przeliczenia	(375.331)	(112.466)	(97)	(38.143)	(37.682)	18.019	(545.700)
Stan na 30 czerwca 2018	24.951.799	6.595.633	416.259	2.362.597	2.571.519	3.070.243	39.968.050
Skumulowana amortyzacja							
Stan na 1 stycznia 2017	3.764.457	4.828.142	155.331	1.445.151	1.842.977	2.016.051	14.052.109
Odpis za rok	312.896	593.243	41.191	236.821	136.545	198.944	1.519.640
Zmniejszenia/odpisy	(231.574)	(142.665)	-	(204.671)	(42.385)	(53.812)	(675.107)
Różnice kursowe z przeliczenia	263.877	283.424	408	83.578	133.993	121.530	886.810
Stan na 31 grudnia 2017	4.109.656	5.562.144	196.930	1.560.879	2.071.130	2.282.713	15.783.452
Odpis za rok	175.303	256.026	23.024	129.177	44.086	124.462	752.078
Zmniejszenia/odpisy	(41.393)	(362.840)	-	(81.317)	-	(50.903)	(536.453)
Różnice kursowe z przeliczenia	(70.757)	(140.653)	(97)	(30.951)	(24.085)	27.559	(238.984)
Stan na 30 czerwca 2018	4.172.809	5.314.677	219.857	1.577.788	2.091.131	2.383.831	15.760.093
Wartość księgowa netto							
Stan na 30 czerwca 2018	20.778.990	1.280.956	196.402	784.809	480.388	686.412	24.207.957
Stan na 31 grudnia 2017	21.095.115	1.222.211	212.406	732.659	507.124	763.705	24.533.220

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2017	8.200.717	2.501.126	10.701.843
Zwiększenia	842.599	85.392	927.991
Zmniejszenia/odpisy	(117.752)	(114.184)	(231.936)
Różnice kursowe z przeliczenia	69.329	42.816	112.145
Stan na 31 grudnia 2017	8.994.893	2.515.150	11.510.043
Zwiększenia	202.241	502.911	705.152
Zmniejszenia/odpisy	(127.801)	(90.689)	(218.490)
Różnice kursowe z przeliczenia	(18.768)	(6.357)	(25.125)
Stan na 30 czerwca 2018	9.050.565	2.921.015	11.971.580
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2017	6.209.056	1.501.202	7.710.258
Odpis za rok	433.275	282.789	716.064
Zmniejszenia/odpisy	(117.752)	(55.329)	(173.081)
Różnice kursowe z przeliczenia	66.388	26.141	92.529
Stan na 31 grudnia 2017	6.590.967	1.754.803	8.345.770
Odpis za rok	353.007	138.768	491.775
Zmniejszenia/odpisy	(127.801)	(90.689)	(218.490)
Różnice kursowe z przeliczenia	(12.345)	(1.688)	(14.033)
Stan na 30 czerwca 2018	6.803.828	1.801.194	8.605.022
Wartość księgowa netto			
Stan na 30 czerwca 2018	2.246.737	1.119.821	3.366.558
Stan na 31 grudnia 2017	2.403.926	760.347	3.164.273

11. Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży

Szczegóły inwestycji:

Nazwa	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Odpis USD	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
<i>Inwestycje w podmioty powiązane</i>						
E-Vision Ltd	Cypr	18%	90.000	(90.000)	-	-
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9,09%	9.580	-	9.580	9.580
Regnon S.A.	Polska	0,01%	2.214	-	2.214	2.214
			<u>101.794</u>	<u>(90.000)</u>	<u>11.794</u>	<u>11.794</u>

(i) Pozostałe 82% udziałów należy do głównego akcjonariusza Spółki, KS Holdings Limited.

(ii) Powyższe dostępne do sprzedaży inwestycje to inwestycje private equity bez wyceny giełdowej.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

12. Zapasy

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Towary w tranzycie	21.507.604	17.217.879
Towary przeznaczone do odsprzedaży	139.433.308	132.491.293
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	<u>(3.984.330)</u>	<u>(4.728.799)</u>
	<u>156.956.582</u>	<u>144.980.373</u>

Na dzień 30 czerwca 2018 r. zapasy stanowiące zabezpieczenie potrzeb finansowych wyniosły 48 390 000 USD (w 2017 r. 38 357 000 USD).

Zmiana w rezerwie na wolnorotujące i przestarzałe zapasy:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 USD
Stan na 1 stycznia	4.728.799	7.128.737
Rezerwa za okres/rok	1.116.360	403.105
Odpisane zapasy	(1.827.033)	(2.904.799)
Różnica kursowa	<u>(33.795)</u>	<u>101.756</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>3.984.331</u>	<u>4.728.799</u>

13. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	191.570.149	244.427.686
Rezerwa na należności wątpliwe	<u>(6.009.187)</u>	<u>(6.235.438)</u>
	<u>185.560.962</u>	<u>238.192.248</u>

Na dzień 30 czerwca 2018 r. należności Grupy, które zostały przeznaczone na zabezpieczenie potrzeb finansowych, wyniosły 88 924 000 USD (2017: 113 888 000 USD).

Zmiany w rezerwie na wątpliwe należności:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 USD
Stan na 1 stycznia	6.235.438	7.714.943
Rezerwy za okres/rok	3.040.803	3.856.736
Kwota odpisana jako nieściągalna	(2.968.777)	(5.963.311)
Odzyskane nieściągalne należności	(49.365)	(11.906)
Różnice kursowe	<u>(248.912)</u>	<u>638.976</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>6,009,187</u>	<u>6,235,438</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

14. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 30 czerwca 2018	Stan na 31 grudnia 2017
	USD	USD
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	557.979	539.913
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	140.075	47.573
Należności z tytułu VAT i innych podatków	6.274.742	7.727.844
Pozostałe należności i zaliczki	9.735.982	9.811.943
	<u>16.708.778</u>	<u>18.127.273</u>

15. Kapitał zakładowy

	Stan na 30 czerwca 2018	Stan na 31 grudnia 2017
	USD	USD
Kapitał statutowy 63.000.000 (2017: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony 55.500.000 (2017: 55.500.000) akcji zwykłych o wartości nominalnej USD 0,20 każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

16. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2018	Stan na 31 grudnia 2017
	USD	USD
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 26)	49.662.506	47.468.050
Bieżąca część długoterminowych kredytów	268.200	298.609
Krótkoterminowe zadłużenie bankowe	31.257.501	22.819.311
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasing finansowego (Nota 19)	<u>57.631</u>	<u>66.276</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>81.245.838</u>	<u>70.652.246</u>
Faktoring	<u>36.679.638</u>	<u>65.839.753</u>
	<u>117.925.476</u>	<u>136.491.999</u>

Podsumowanie zadłużenia i kredytów w rachunku bieżącym

Grupa posiadała w okresie kończącym się 30 czerwca 2018 r. linie gotówkowe (kredyty w rachunku bieżącym, kredyty i pożyczki odnawialne) oraz linie faktoringowe.

Na dzień 30 czerwca 2018 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości USD 130.177.000 (31 grudnia 2017 USD 139.661.000).

Ponadto na dzień 30 czerwca 2018 krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

- kredyty w rachunkach bieżących: USD 78.381.000 (31 grudnia 2017: USD 75.791.000)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne: USD 38.251.000 (31 grudnia 2017: USD 36.322.000)
- gwarancje bankowe i akredytywy: USD 21.950.000 (31 December 2017: USD 22.633.000)

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 7,5% (za 2017: 9,3%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób::

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, na Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości USD 17.746.000 (31 grudnia 2017: USD 17.583.000)

17. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kredyty bankowe	94.337	156.825
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>15.314</u>	<u>12.499</u>
	<u>109.651</u>	<u>169.324</u>

18. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Rezerwa na świadczenia emerytalne	<u>487,378</u>	<u>369,341</u>

19. Leasing finansowy

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Zobowiązania z tytułu leasing finansowego	72.945	78.775
Pomniejszone o kwotę płatną w ciągu jednego roku	<u>(57.631)</u>	<u>(66.276)</u>
Kwoty płatne w ciągu 2-5 lat włącznie	<u>15,314</u>	<u>12,499</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

20. Podatek odroczony

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 USD
Stan na na 1 stycznia	(167.543)	(856.909)
Podatek odroczony za okres/rok (Nota 8)	(100.000)	711.890
Różnice kursowe z przeliczenia	6.660	(22.524)
Stan na na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(260,883)</u>	<u>(167,543)</u>

20. Podatek odroczony (ciąg dalszy)

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(318.310)	(227.615)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	57.427	60.072
Aktywa z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(260,883)</u>	<u>(167,543)</u>

21. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	1.057.840	1.176.671
VAT należny	4.310.973	8.822.098
Rozliczenia międzyokresowe bierne i odroczone przychody	29.141.467	23.176.940
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	2.670.386	2.327.162
Rezerwy gwarancyjne	3.921.559	2.580.305
	<u>41,102,225</u>	<u>38,083,176</u>

22. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 czerwca 2018 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu zakupu zapasów w wysokości USD 6.203.000 (31 grudnia 2017: USD 2.218.000), które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 30 czerwca 2018 i zostały dostarczone w lipcu 2018. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Grupę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 30 czerwca Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych i akredytyw w wysokości USD 21.950.000 (31 grudnia 2017: USD 22.633.000), które Grupa przedłużyła głównie na rzecz swoich dostawców.

Na dzień 30 czerwca 2018 nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

23. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Przychody w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	477.033.752	268.690.675
Europa Środkowo-Wschodnia	283.073.776	182.652.797
Bliski Wschód i Afryka	110.980.341	73.622.383
Europa Zachodnia	75.619.614	41.623.681
Pozostałe	19.479.363	3.741.828
	<u>966,186,846</u>	<u>570,331,364</u>

1.3 Wyniki w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	5.174.478	3.986.779
Europa Środkowo-Wschodnia	2.758.485	3.134.745
Bliski Wschód i Afryka	676.695	510.700
Europa Zachodnia	237.239	221.399
Pozostałe	286.516	46.419
Zysk z działalności operacyjnej	<u>9.133.413</u>	<u>7.900.042</u>
Koszty finansowe netto	(5.558.102)	(6.173.871)
Pozostałe zyski i straty	154.758	(442.698)
Zysk przed opodatkowaniem	<u>3,730,070</u>	<u>1,283,473</u>

1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Europa Środkowo-Wschodnia	12.121.916	12.502.008
Kraje byłego ZSRR	4.544.809	4.372.717
Bliski Wschód i Afryka	3.004.473	3.084.118
Nieprzypisane	8.310.214	8.157.239
	<u>27.981.412</u>	<u>28.116.082</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

1.5 Amortyzacja i amortyzacja aktywów niematerialnych według segmentów

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Europa Środkowo-Wschodnia	334.870	344.699
Kraje byłego ZSRR	208.492	178.543
Bliski Wschód i Afryka	96.272	99.456
Nieprzypisane	604.219	462.509
	<u>1,243.853</u>	<u>1,085,207</u>

1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	203.525.256	232.984.691
Europa Środkowo-Wschodnia	132.900.694	177.942.005
Europa Zachodnia	28.913.915	34.503.594
Bliski Wschód i Afryka	33.608.272	45.286.320
Ogółem	398.948.137	490.716.610
Aktywa przypisane w wydatkach inwestycyjnych (1.4)	27.981.412	28.116.082
Pozostałe nieprzypisane aktywa	7.609.392	5.090.360
Aktywa konsolidowane	<u>434,538,941</u>	<u>523,923,052</u>

W celu monitorowania segmentu i alokacji zasobów pomiędzy segmentami do segmentów sprawozdawczych zostały przydzielone tylko aktywa. Ponieważ zobowiązania Grupy są wykorzystywane głównie przez segmenty objęte obowiązkiem sprawozdawczym, nie były one przydzielone do poszczególnych segmentów.

1.7 Informacje geograficzne

Ponieważ segmenty operacyjne Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a powyższe informacje podano powyżej (1.2 - 1.6), nie włączono żadnej dalszej analizy.

1.8. Informacje o głównych klientach

W 2018 roku udział żadnego z klientów Grupy nie stanowił więcej niż 8% całkowitej sprzedaży (31 grudnia 2017 r. : 7%); jest to istotnie ważne ze strategicznego punktu widzenia Grupy, aby nie opierać sprzedaży na pojedynczym kliencie.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

24. Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
<u>Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	<u>80,030</u>	<u>739,587</u>

25. Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
<u>Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	<u>868,854</u>	<u>373,302</u>

26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	45.598.420	93.401.246
Kredyty obrotowe (Nota 16)	<u>(49.662.506)</u>	<u>(47.468.050)</u>
	<u>(4,064,086)</u>	<u>45,933,196</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę USD 17.746.000 (31 grudnia 2017: USD 17.818.000) która reprezentuje depozyty zabezpieczające w stosunku do otrzymanego finansowania oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach hedgingu walut obcych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

27. Wartość firmy

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Stan na 1 stycznia	418.589	1.255.204
Odpisana wartość firmy (nota ii)	-	(1.172.924)
Różnice kursowe z przeliczenia	(11.692)	336.309
Stan na 30 czerwca/31 grudnia (nota i)	<u>406,897</u>	<u>418,589</u>

(i) Skapitalizowana wartość firmy reprezentuje wartość firmy wynikającą z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
ASBIS d.o.o. (BA) (dawniej Megatrend D.O.O. Sarajevo)	<u>406.897</u>	<u>418.589</u>
	<u>406,897</u>	<u>418,589</u>

(ii) Odpis wartości firmy jest związany z następującą spółką zależną:

	Stan na 30 czerwca 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
SHARK Computers a.s.	<u>-</u>	<u>(1,172,924)</u>

28. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2017 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	303.730	175.019
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	1.210	1.094
	<u>304,940</u>	<u>176,113</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

29. Połączenia jednostek gospodarczych

Zakup spółek zależnych do 30 czerwca 2018

W okresie, Grupa zakupiła pozostałe 15% kapitałów w ASBIS Cloud Ltd.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data zakupu</u>	<u>Kupiony%</u>	<u>Posiadany%</u>
ASBIS Cloud Ltd	IT	9 lutego 2018	15%	100%

Zbycia spółek zależnych do 30 czerwca 2018

W okresie zostały zlikwidowane następujące spółki zależne należące do Grupy. Wydarzenie to nie spowodowało zysku ani straty.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany %</u>
OU ASBIS Estonia	IT	29 listopada 2017	100%
Prestigio Plaza NL BV	IT	3 stycznia 2018	100%
ASBIS UK	IT	30 kwietnia 2018	100%

Nabycia spółek zależnych do 31 grudnia 2017

W okresie, Grupa nabyła 100% kapitału zakładowego spółek I ON LTD i ASBIS SERVIC Ltd,, 65.85% spółki ASBC MMC LLC i 85% Spółki ASBIS Cloud Ltd.

<u>Nazwa Spółki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data zakupu</u>	<u>Kupiony%</u>	<u>Posiadany %</u>
I ON LTD	IT	04 kwietnia 2017	100%	100%
ASBC MMC	IT	08 maja 2017	65,85%	65,85%
ASBIS SERVIC LTD	Usługi gwarancyjne	04 lipca 2017	100%	100%
ASBIS Cloud Ltd	IT	27 lipca 2017	100%	85%

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2017

W okresie, spółka zależna Grupy Shark Online a.s. została zlikwidowana. W wyniku tej transakcji, zanotowaliśmy stratę USD 12.461. Ponadto, w dniu 31 marca 2017 r. Grupa obniżyła kapitał zakładowy Asbis Vilnius UAB o 22 316 USD.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany %</u>
Shark Online a.s.	IT	01 stycznia 2017	100%

30. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie ze zobowiązań z tytułu dostaw i usług, sald faktoringu, kredytów w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczek. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen)).