

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH I DZIEWIĘCIU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018 R.**

SPIS TREŚCI

	Strona
CZĘŚĆ I INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II SPRAWOZDANIE FINANSOWE	24

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport kwartalny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2018 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości („MSR”) 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie kwartalnym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport kwartalny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu kwartalnego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Irak, Katar i inne państwa Zatoki), Rosja, Białoruś, Kazachstan i Ukraina.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 24 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 60 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i dziewięciu miesięcy zakończonych 30 września 2018

W III kw. 2018 Spółka znacząco poprawiła swoje wyniki w porównaniu do III kw. 2017. Spółka osiągnęła dwucyfrowy wzrost przychodów kontrolując koszty. W rezultacie zysk netto w III kw. 2018 r. znacząco wzrósł w porównaniu z analogicznym okresem roku poprzedniego. Wyniki III kw. 2018 r. utwierdzają Dyrektorów Spółki w przekonaniu, że w pozostałej części roku Spółka będzie w stanie osiągnąć lepsze wyniki od pierwotnie prognozowanych.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2018 (w tys. USD):

- Przychody w III kw. 2018 wzrosły mocno o 42,8% do 532.331 USD z 372.786 USD w III kw. 2017.
- Zysk brutto w III kw. 2018 wzrósł o 28.1% do 25.576 USD z 19.974 USD w III kw. 2017.
- Marża zysku brutto w III kw. 2018 wyniosła 4,80% i była wyższa w porównaniu do marży w poprzednich kwartałach 2018 r.
- Koszty sprzedaży w III kw. 2018 wzrosły o 28,7% do 11.503 USD z 8.937 USD.
- Koszty ogólnego zarządu w III kw. 2018 wzrosły o 28,3% do 5.699 USD z 4.441 USD w III kw. 2017.

- EBITDA w III kw. 2018 była znacznie wyższa rok do roku i wyniosła 9.018 USD w porównaniu do 7.170 USD w III kw. 2017 USD, wzrost o 25,8%.
- Grupa zakończyła III kw. 2018 r. zyskiem netto po opodatkowaniu w wysokości 4.173 USD, wynik dwukrotnie większy od zysku netto po opodatkowaniu z analogicznego okresu ubiegłego roku.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 30 września 2018 i 2017 roku (w tys. USD):

Region	III kw. 2018	III kw. 2017	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	269.887	177.634	52%
Europa Środkowo-Wschodnia	146.558	129.233	13%
Bliski Wschód i Afryka	48.799	39.211	24%
Europa Zachodnia	51.615	22.450	130%
Pozostałe	15.472	4.258	263%
Ogółem	532.331	372.787	43%

Główne wydarzenia w okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2018 (w tys. USD):

- Przychody w I-III kw. 2018 wzrosły o 58,9% do 1.498.517 USD z 943.118 USD w analogicznym okresie 2017.
- Zysk brutto w I-III kw. 2018 wzrósł o 36,9% do 68.759 USD z 50.215 USD w analogicznym okresie 2017.
- Koszty sprzedaży w I-III kw. 2018 wzrosły o 49,5% do 34.467 USD z 23.057 USD w analogicznym okresie 2017.
- Koszty ogólnego zarządu w I-III kw. 2018 wzrosły o 32,6% do 16.783 USD z 12.662 USD w analogicznym okresie 2017.
- EBITDA w I-III kw. 2018 wyniosła 19.395 USD w porównaniu do 16.155 USD w analogicznym okresie 2017, wzrost o 20,1%.
- W rezultacie, w I-III kw. 2018 Grupa poprawiła znacząco swój zysk netto po opodatkowaniu o 130,1% do 7.122 USD w porównaniu do 3.096 USD w analogicznym okresie 2017.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy dziewięciu miesięcy zakończone 30 września 2018 i 2017 roku (w tys. USD):

Region	I-III kw. 2018	I-III kw. 2017	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	776.921	446.325	74%
Europa Środkowo-Wschodnia	399.632	311.886	28%
Bliski Wschód i Afryka	159.779	112.834	42%
Europa Zachodnia	127.234	64.073	99%
Pozostałe	34.951	8.000	337%
Ogółem	1.498.517	943.118	59%

3. Wybrane dane finansowe (w tys. USD)

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego.

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i dziewięciu miesięcy zakończonych 30 września 2018 i 2017 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2017: 1 USD = 3,4813 PLN oraz 1 EUR = 4,1709 PLN i na dzień 30 września 2018: 1 USD = 3,6754 PLN oraz 1 EUR = 4,2714 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 lipca do 30 września 2018: 1 USD = 3,6681 PLN oraz 1 EUR = 4,2815 PLN a dla okresu pomiędzy 1 lipca a 30 września 2017: 1 USD = 3,6202 PLN oraz 1 EUR = 4,2751 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych odrębnie dla III kw. 2018 i III kw. 2017 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 września 2018: 1 USD = 3,5688 PLN oraz 1 EUR = 4,2535 PLN, a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 września 2017: 1 USD = 3,8043 PLN oraz 1 EUR = 4,2566 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 lipca do 30 września 2018			1 lipca do 30 września 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	532,331	1,952,643	456,062	372.787	1.349.562	315.680
Koszt własny sprzedaży	(506,754)	(1,858,824)	(434,149)	(352.812)	(1.277.252)	(298.765)
Zysk brutto	25,576	93,815	21,912	19.974	72.310	16.914
Koszty sprzedaży	(11,503)	(42,194)	(9,855)	(8.937)	(32.353)	(7.568)
Koszty ogólnego zarządu	(5,699)	(20,905)	(4,882)	(4.441)	(16.075)	(3.760)
Zysk z działalności operacyjnej	8,375	30,720	7,175	6.597	23.881	5.586
Koszty finansowe	(4,372)	(16,037)	(3,746)	(4.232)	(15.322)	(3.584)
Przychody finansowe	1,402	5,143	1,201	536	1.942	454
Pozostałe zyski i straty	(4)	(15)	(3)	(250)	(905)	(212)
Udział w (stratach)/zyskach od jednostek stowarzyszonych	(22)	(81)	(19)	-	-	-
Zysk przed opodatkowaniem	5,379	19,731	4,608	2.651	9.597	2.245
Podatek dochodowy	(1,206)	(4,424)	(1,033)	(566)	(2.051)	(480)
Zysk za okres	4,173	15,307	3,575	2.085	7.546	1.765
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	(19)	(70)	(16)	(15)	(55)	(13)
Akcjonariuszom spółki dominującej	4,192	15,377	3,591	2.100	7.602	1.778

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	7,55	27,69	6,47	3,78	13,70	3,20

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	49,853	182,866	42,710	(3.137)	(11.357)	(2.657)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(1,706)	(6,258)	(1,462)	(546)	(1.975)	(462)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(2,248)	(8,246)	(1,926)	(128)	(462)	(108)
(Zmniejszenie)/zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	45,898	168,358	39,322	(3.811)	(13.795)	(3.227)
Środki pieniężne na początek okresu	(4,064)	(14,907)	(3,482)	(7.360)	(26.643)	(6.232)
Środki pieniężne na koniec okresu	41,834	153,451	35,840	(11.170)	(40.438)	(9.459)

	Stan na 30 września 2018			Stan na 31 grudnia 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	488,185	1,794,275	420,067	375.464	1.371.157	318.200
Aktywa trwałe	29,268	107,572	25,184	28.749	104.989	24.365
Aktywa ogółem	517,454	1,901,850	445,252	404.213	1.476.146	342.565
Zobowiązania	420,081	1,543,966	361,466	314.068	1.146.946	266.168
Kapitały własne	97,372	357,881	83,785	90.145	329.201	76.397

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 września 2018			1 stycznia do 30 września 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	1,498,517	5,347,974	1,257,318	943.118	3.587.903	842.904
Koszt własny sprzedaży	(1,429,759)	(5,102,587)	(1,199,627)	(892.903)	(3.396.869)	(798.024)
Zysk brutto	68,759	245,390	57,692	50.215	191.034	44.880
Koszty sprzedaży	(34,467)	(123,007)	(28,919)	(23.057)	(87.714)	(20.607)
Koszty ogólnego zarządu	(16,783)	(59,896)	(14,082)	(12.662)	(48.170)	(11.317)
Zysk z działalności operacyjnej	17,508	62,483	14,690	14.497	55.150	12.956
Koszty finansowe	(12,183)	(43,479)	(10,222)	(10.781)	(41.014)	(9.635)
Przychody finansowe	3,654	13,041	3,066	911	3.466	814
Pozostałe zyski i straty	151	539	127	(693)	(2.635)	(619)
Udział w (stratach)/w zyskach od jednostek stowarzyszonych	(22)	(79)	(18)			
Zysk przed opodatkowaniem	9,108	32,505	7,642	3.935	14.968	3.516
Podatek dochodowy	(1,987)	(7,091)	(1,667)	(839)	(3.191)	(750)
Zysk za okres	7,121	25,414	5,975	3.096	11.777	2.767
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	(12)	(43)	(10)	(26)	(98)	(23)
Akcjonariuszom spółki dominującej	7,134	25,460	5,986	3.122	11.875	2.790

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	12,85	45,86	10,78	5,62	21,40	5,03

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(3,824)	(13,647)	(3,208)	(22.002)	(83.703)	(19.664)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(3,036)	(10,835)	(2,547)	(1.366)	(5.197)	(1.221)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	2,761	9,854	2,317	5.661	21.537	5.060
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(4,099)	(14,629)	(3,439)	(17.707)	(67.362)	(15.825)
Środki pieniężne na początek okresu	45,933	163,928	38,540	6.537	24.868	5.842
Środki pieniężne na koniec okresu	41,834	149,299	35,100	(11.170)	(42.494)	(9.983)

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 września 2018:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)

Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Z.E.A.)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (dawniej ISA Hardware Limited–Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis' -Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o w likwidacji (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy) (poprzednio Prestigio Europe s.r.o)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (dawniej Megatrend d.o.o.) (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% własność)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio China Corp. (dawniej AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHEN) CORP.)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Riyadh, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
SHARK Computers a.s. (połączona z SHARK ONLINE a.s.)(Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS CLOUD Ltd (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS SERVIC Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka zależna)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2018 nastąpiły następujące zmiany w strukturze Spółki i Grupy:

- w dniu 13 sierpnia 2018, Emitent nabył 100% udziałów w Spółce ASBC KAZAKHSTAN LLP z siedzibą w Ałmaty (Kazachstan) o kapitale zakładowym w wysokości 300.000 USD. Spółka została nabyta w celu rozwinięcia sprzedaży detalicznej produktów w sklepach Apple.
- w dniu 26 września 2018 r. zlikwidowana została Spółka S.C. EUROMALL 2008 S.R.L (poprzednio ISA Hardware International S.R.L) z siedzibą w w Bukareszcie (Rumunia). Spółka została zlikwidowana ze względu na brak prowadzonej działalności.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 29 marca 2018 roku Spółka ogłosiła swoją oficjalną prognozę finansową na 2018 rok, która zakładała osiągnięcie przychodów pomiędzy 1,80 miliarda USD a 1,90 miliarda USD oraz zysku netto po opodatkowaniu pomiędzy 9 milionów USD a 10 milionów USD. W dniu 31 października 2018 roku Spółka podwyższyła prognozę finansową na 2018 r., zgodnie z którą zakłada osiągnięcie przychodów pomiędzy 2,10 miliarda USD a 2,20 miliarda USD oraz zysku netto po opodatkowaniu pomiędzy 11,5 milionów USD a 13,0 milionów USD.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W konsekwencji rekomendacji Rady Dyrektorów oraz uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, dywidenda w wysokości 0,06 USD na akcję została wypłacona w dniu 12 czerwca 2018 roku. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 17 maja 2018 r.

W dniu 6 listopada 2018 r. Rada Dyrektorów podjęła decyzję o wypłacie zaliczki na poczet dywidendy z zysku za 2018 rok w wysokości 0,05 USD na akcję. Dzień ustalenia prawa akcjonariuszy do zaliczki wyznaczony został na piątek 7 grudnia 2018 r. a dzień wypłaty zaliczki na 20 grudnia 2018 r.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.443.127	36,83%	20.443.127	36,83%
ASBISc Enterprises Plc (program skupu akcji)	13.389	0,02%	13.389	0,02%
Free-float	35.043.484	63,14%	35.043.484	63,14%
RAZEM	55.500.000	100%	55.500.000	100%

* Pan Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako udziałowiec spółki KS Holdings Ltd

Poniżej prezentujemy zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji w okresie od przekazania raportu za I półrocze 2018 roku tj. od dnia 9 sierpnia 2018 roku do dnia publikacji niniejszego raportu:

W dniu 24 września 2018 roku Spółka otrzymała od NOBLE Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych S.A. działającego w imieniu zarządzanych funduszy inwestycyjnych - Noble Funds Funduszu Inwestycyjnego Otwartego, Noble Funds Specjalistycznego Funduszu Inwestycyjnego Otwartego, Open Finance Funduszu Inwestycyjnego Otwartego oraz Noble Fund Opportunity Funduszu Inwestycyjnego Zamkniętego ("Fundusze") zawiadomienie o zejściu poniżej progu 5% ogólnej liczby głosów w Spółce. Zgodnie z zawiadomieniem, zejście poniżej progu 5% w Spółce nastąpiło w wyniku zbycia akcji na rynku regulowanym w dniu 21 września 2018 roku. Zgodnie z zawiadomieniem przed wskazaną powyżej zmianą udziału, Fundusze posiadały 2 814 736 akcji Spółki, co stanowiło 5,07% kapitału zakładowego Spółki oraz posiadały 2 814 736 głosów z tych akcji, co stanowiło 5,07% w ogólnej liczbie głosów. Aktualnie Fundusze posiadają 2 769 303 akcji Spółki, co stanowi 4,99% kapitału zakładowego Spółki oraz posiadają 2 769 303 głosów z tych akcji, co stanowi 4,99% w ogólnej liczbie głosów.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2018 oraz w okresie pomiędzy 8 sierpnia 2018 (data publikacji raportu okresowego za I półrocze 2018 roku) a 7 listopada 2018 roku (data niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w poniższej tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków naszej Rady Dyrektorów:

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)	20.443.127	36,83%
Constantinos Tziamalīs	555.000	1,00%
Marios Christou	463.061	0,83%
Yuri Ulasovich	210.000	0,38%
Demos Demou	0	0%
Chris Pavlou	0	0%

Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako udziałowiec spółki KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2018 nie nastąpiły żadne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wiarygodności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie trzech i dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2018 r. zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Na dzień 30 września 2018 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych w celu wsparcia lokalnego finansowania wyniosła 164.746.724 USD. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 30 września 2018 roku wyniosła 40.948.128 USD – jak wskazano w nocie 17 do sprawozdania finansowego.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech i dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2018 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną. Musimy monitorować zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

Wahania kursów walut

Walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Około 40% przychodów Spółki jest denominowanych w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część przychodów jest denominowana w Euro, rublu rosyjskim i w innych walutach, z których część jest powiązana z Euro. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana jest w dolarach, jest ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych, które pozostaje istotnym czynnikiem ryzyka mogącym wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Mimo, iż problem nadal istnieje i będzie istniał, ponieważ Euro i inne wschodnioeuropejskie waluty wahają się gwałtownie wobec dolara amerykańskiego, Grupa wprowadziła strategie hedgingowe w celu rozwiązania tego problemu, które były skuteczne pomimo dużej zmienności niektórych walut. Szczególnie biorąc pod uwagę fakt rosnącego zaangażowania Grupy w regionie krajów byłego ZSRR, ryzyko dewaluacji walut w krajach takich jak Kazachstan, Białoruś i Ukraina, może znacząco wpłynąć negatywnie na wyniki Grupy. Kierownictwo Spółki uważa również, że hedging stanowi istotne narzędzie w działalności Grupy. Będziemy go dalej ulepszać, adaptując do nowych sytuacji na rynkach oraz znajdując rozwiązania zabezpieczające ekspozycję na wszystkie egzotyczne waluty w regionie .

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Było to również widoczne w okresie 9 miesięcy 2018 roku kiedy to Grupa musiała poświęcić część marży zysku brutto do zdobycia udział w rynku.

Niskie marże zysku brutto

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży. Wejście na rynek nowych uczestników negatywnie wpłynęło na biznes marek własnych, efektem czego był spadek marż.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiągnięte przez Spółkę marże zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową VAD, oczekując iż przyniesie ona także wyższe marże brutto na sprzedaży. Dla Spółki bardzo ważnym jest, rozpoznanie wszystkich ryzyk związanych z tymi liniami biznesowymi i uniknięcie negatywnych niespodzianek, które mogłyby doprowadzić do znaczących strat.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT.

W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar. Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 65% naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem. Wprawdzie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł w ostatnich latach. W wyniku częściowej poprawy, Spółka podjęła starania by wykorzystać tą sytuację w odniesieniu do przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego przełożyło się na większy udział w rynku oraz na większą sprzedaż.

Istnieje jednak wiele niepewności związanych ze światową gospodarką wynikających z zawirowań w różnych krajach, zmiennością kursów walut oraz osłabieniem popytu na wielu rynkach. Ponadto, od czasu do czasu na poszczególnych rynkach mogą mieć miejsce nieprzewidywalne sytuacje. Dzięki doświadczeniu, które zdobyło kierownictwo jesteśmy głęboko przekonani, że obecnie Spółka jest znacznie bardziej elastyczna oraz lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą się pojawić w związku ze światowym otoczeniem finansowym.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje wysoki popyt w miesiącach poprzedzających święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

Rozwój biznesu marek własnych

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Obejmuje to rozwój linii produktowych smartfonów, tabletów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio i Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki. Zainwestowaliśmy również w kolejną trzecią już markę własną Perenio, której wyniki sprzedaży planujemy zaprezentować po III kw. 2018 r.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz uzyskania jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko.

Biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, zanotowaliśmy w przeszłości istotne zwroty konkretnych modeli produkowanych. Sytuacja pod tym względem znacznie się poprawiła w trakcie 9 miesięcy 2018 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów. Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia sobie właściwych rekompensat poniesionych w przeszłości kosztów. Jednocześnie aby uniknąć takich problemów w przyszłości, aktualnie prowadzimy znacznie głębszą analizę wyboru dostawców, co jednak nie gwarantuje stuprocentowej eliminacji ryzyka strat z tytułu roszczeń gwarancyjnych.

Wysoki koszt długu

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki. Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi instytucjami finansującymi łańcuch dostaw i aktualnie podejmuje dodatkowe działania, w celu redukcji kosztów finansowania. Sankcje nałożone na Rosję oraz napięcia związane z kryzysem ukraińskim doprowadziły do istotnego wzrostu kosztu finansowania w tych krajach co może ograniczyć nasze wysiłki w celu dalszego zmniejszenia średniego kosztu zadłużenia. W okresie 9 miesięcy 2018 r. nasz koszt zadłużenia w krajach byłego Związku Radzieckiego pozostał stabilny i znajduje odzwierciedlenie w naszych kosztach finansowych.

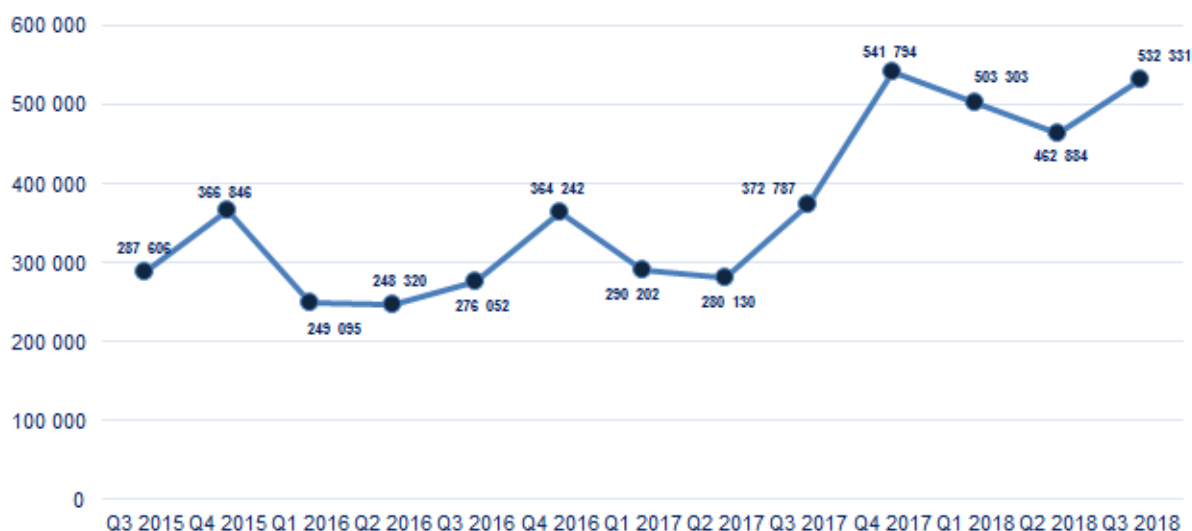
Wyniki działalności (w tys. USD):

Okresy trzech i dziewięciu miesięcy zakończone 30 września 2018 w porównaniu do okresów trzech i dziewięciu miesięcy zakończonych 30 września 2017:

Przychody: Przychody w III kw. oraz za dziewięć miesięcy 2018 roku istotnie wzrosły w porównaniu do analogicznych okresów 2017 roku i oczekujemy, że ten wzrostowy trend będzie kontynuowany w IV kw. 2018.

- Przychody w III kw. 2018 wzrosły o 42,8% do 532.331 USD z 372.787 USD w III kw. 2017.
- Przychody w I-III kw. 2018 wzrosły o 58,9% do 1.498.517 USD z 943.118 USD w analogicznym okresie 2017.

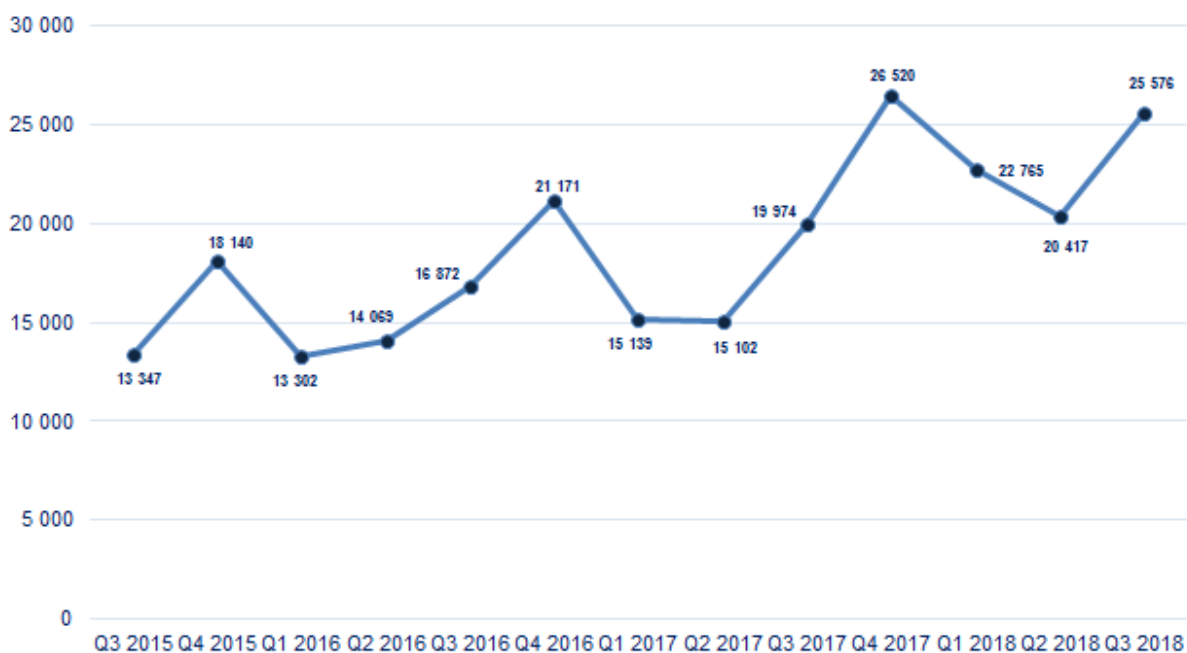
Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS
Przychody pomiędzy III kw. 2015 r. a III kw. 2018 r.
(w tys. USD)



Zysk brutto: Zysk brutto wzrósł istotnie zarówno w III kw. 2018 jak i za dziewięć miesięcy 2018 w porównaniu do analogicznych okresów 2017, podobnie jak przychody.

- Zysk brutto w III kw. 2018 wzrósł o 28,1% do 25.576 USD z 19.974 USD w III kw. 2017.
- Zysk brutto w I-III kw. 2018 wzrósł o 36,9% do 68.759 USD z 50.215 USD w analogicznym okresie 2017.

Zysk brutto
pomiędzy III kw. 2015 r. a III kw. 2018 r.
(w tys. USD)



Marża zysku brutto: ustabilizowała się na poziomie powyżej 4,5%

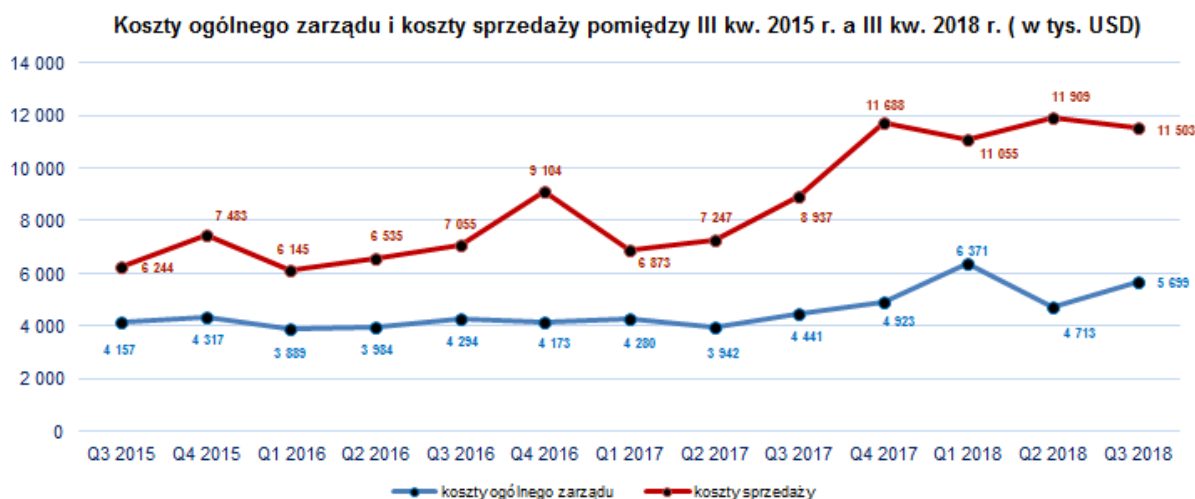
- Marża zysku brutto w III kw. 2018 zmniejszyła się do 4,80% z 5,36% w III kw. 2017.
- Marża zysku brutto w I-III kw. 2018 zmniejszyła się do 4,59% z 5,32% w analogicznym okresie 2017. W III kw. 2018 marża zysku brutto poprawiła się w porównaniu do marży zysku brutto osiągniętej w I połowie 2018 r.

Koszty sprzedaży składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników (działy sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów PR i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

- Koszty sprzedaży w III kw. 2018 wzrosły o 28,7% do 11.503 USD z 8.937 USD w III kw. 2017.
- Koszty sprzedaży w I-III kw. 2018 wzrosły o 49,5% do 34.467 USD z 23.057 USD w analogicznym okresie 2017.

Koszty ogólnego zarządu składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji i kosztów wynajmu.

- Koszty ogólnego zarządu w III kw. 2018 wzrosły tylko o 28,3% do 5.699 USD z 4.441 USD w III kw. 2017.
- Koszty ogólnego zarządu w I-III kw. 2018 wzrosły o 32,6% do 16.783 USD z 12.662 USD w analogicznym okresie 2017.



EBITDA:

- W III kw. 2018 EBITDA była znacznie wyższa w porównaniu do III kw. 2017 i wyniosła 9.018 USD w porównaniu do 7.170 USD w III kw. 2017 (poprawa o 25,8%).
- EBITDA w I-III kw. 2018 wyniosła 19.395 USD w porównaniu do 16.155 USD w analogicznym okresie 2017 (poprawa o 20,1%).

Zysk netto:

- Wzrost przychodów i zysku brutto przy kosztach utrzymanych pod kontrolą sprawiły, iż wynik netto Grupy poprawił się w porównaniu do wszystkich poprzednich kwartałów 2018 roku oraz do analogicznego okresu roku poprzedniego. W III kw. 2018, zysk netto po opodatkowaniu Grupy wzrósł o 100,2% do 4.173 USD w porównaniu do 2.085 USD w III kw. 2017.
- W I-III kw. 2018 Grupa poprawiła swój zysk netto po opodatkowaniu o 130,1% do 7.122 USD w porównaniu do 3.096 USD w analogicznym okresie 2017.

Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w III kw. oraz w okresie dziewięciu miesięcy 2018. W III kw. 2018 sprzedaż w krajach byłego ZSRR istotnie się zwiększyła (wzrost o 52%), podczas gdy sprzedaż w Europie Środkowo-Wschodniej wzrosła o 13%. W rezultacie, sprzedaż za dziewięć miesięcy 2018 w regionie krajów byłego ZSRR wzrosła o 74% podczas gdy sprzedaż w Europie Środkowo-Wschodniej wzrosła o 28%. Mocno wierzymy, iż silny trend wzrostowy w sprzedaży na obu terytoriach utrzyma się w najbliższej przyszłości. W związku z wszystkimi wspomnianymi powyżej zmianami, udział krajów byłego ZSRR w naszych przychodach ogółem wzrósł do 51,9% za dziewięć miesięcy 2018 z 47,3% za dziewięć miesięcy 2017. Poprawiliśmy również istotnie naszą sprzedaż w Europie Zachodniej (wzrost o 99%), podobnie jak sprzedaż w regionie Bliskiego Wschodu i Afryki (wzrost o 42%).

Analiza według krajów pozwala na lepsze zrozumienie wspomnianych powyżej trendów. Wzrost w krajach byłego ZSRR wynikał z ciągłej poprawy w Rosji (+63% w III kw. 2018 oraz +58% za dziewięć miesięcy 2018), na Ukrainie (+38% w III kw. 2018 oraz +79% za dziewięć miesięcy 2018), w Kazachstanie (+48% w III kw. 2018 oraz +59% za dziewięć miesięcy 2018) oraz na Białorusi (+51% w III kw. 2018 oraz +71% za dziewięć miesięcy 2018).

W okresie 9 miesięcy 2018 r. 22% wzrost na Słowacji w połączeniu z 11% wzrostem w Rumunii oraz 8% wzrostem w Czechach przyczynił się do wzrostu w rejonie Europy Środkowo-Wschodniej. Wynik na Bliskim Wschodzie i w Afryce jest determinowany głównie przez przychody w Zjednoczonych Emiratach Arabskich (+31% w III kw. 2018 oraz +55% za dziewięć miesięcy 2018).

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i dziewięciu miesięcy zakończonych 30 września 2018 i 2017 roku (w tys. USD).

	III kw. 2018		III kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	269.887	50,70%	177.634	47,65%
Europa Środkowo-Wschodnia	146.558	27,53%	129.233	34,67%
Bliski Wschód i Afryka	48.799	9,17%	39.211	10,52%
Europa Zachodnia	51.615	9,70%	22.450	6,02%
Pozostałe	15.472	2,91%	4.258	1,14%
Ogółem	532.331	100%	372.787	100%

	I-III kw. 2018		I-III kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	776.921	51,85%	446.325	47,32%
Europa Środkowo-Wschodnia	399.632	26,67%	311.886	33,07%
Bliski Wschód i Afryka	159.779	10,66%	112.834	11,96%
Europa Zachodnia	127.234	8,49%	64.073	6,79%
Pozostałe	34.951	2,33%	8.000	0,85%
Ogółem	1.498.517	100%	943.118	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w III kw. 2018 oraz III kw. 2017 (w tys. USD)

III kw. 2018			III kw. 2017	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	98.804	Rosja	60.673
2.	Ukraina	73.736	Ukraina	53.427
3.	Kazachstan	50.915	Słowacja	42.775
4.	Słowacja	47.519	Kazachstan	34.503
5.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	37.640	Zjednoczone Emiraty Arabskie	28.649
6.	Białoruś	30.384	Czechy	22.110
7.	Holandia	21.074	Białoruś	20.120
8.	Czechy	18.791	Rumunia	19.028
9.	Rumunia	16.898	Holandia	8.927
10.	Polska	14.905	Bułgaria	5.791
11.	Pozostałe	121.665	Pozostałe	76.785
	OGÓLEM	532.331	OGÓLEM	372.787

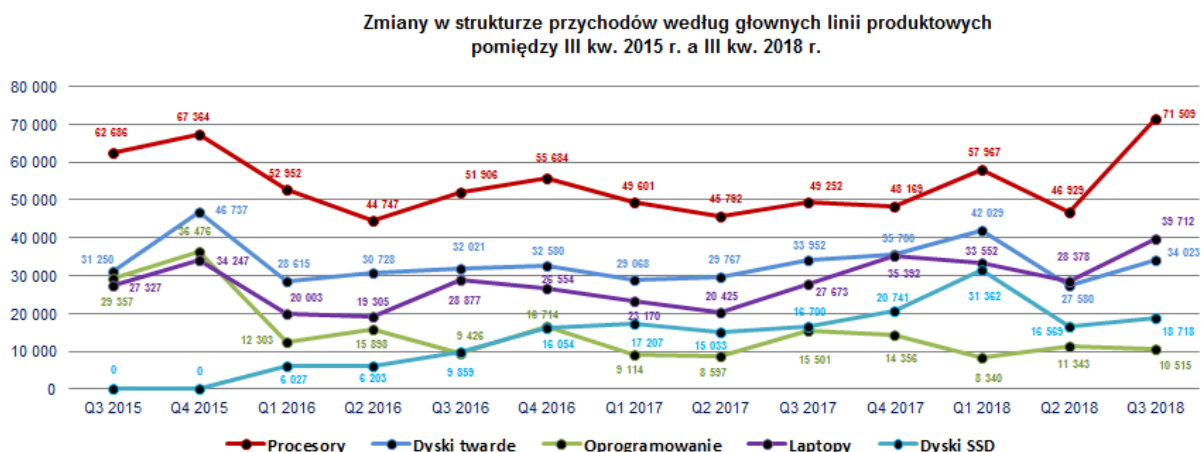
Struktura przychodów – Top 10 krajów w I-III kw. 2018 oraz w I-III kw. 2017 (w tys. USD)

I-III kw. 2018			I-III kw. 2017	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	273.960	Rosja	173.778
2.	Ukraina	202.887	Ukraina	113.038
3.	Kazachstan	144.778	Słowacja	105.355
4.	Słowacja	128.537	Kazachstan	91.119
5.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	122.046	Zjednoczone Emiraty Arabskie	78.630
6.	Holandia	58.851	Czechy	53.502
7.	Białoruś	82.154	Białoruś	47.958
8.	Czechy	58.014	Rumunia	43.352
9.	Rumunia	48.072	Holandia	30.566
10.	Węgry	26.987	Bułgaria	18.693
11.	Pozostałe	352.231	Pozostałe	187.127
	OGÓLEM	1.498.517	OGÓLEM	943.118

Sprzedaż według linii produktowych

ASBIS pozostaje dystrybutorem pierwszego wyboru dla wielu światowych dostawców. W okresie III kw. 2018 r. oraz 9 miesięcy 2018 prawie wszystkie główne linie produktowe Grupy odnotowały silne wzrosty w stosunku do analogicznych okresów roku poprzedniego. Wszystkie zmiany w naszym portfolio produktowym muszą być zgodne z naszym głównym celem, jakim jest wzrost marż i rentowności.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych (w tys. USD) :



Wzrost sprzedaży w III kw. 2018 był generowany przez smartfony, procesory, laptopy, akcesoria i multimedia oraz dyski twarde.

Przychody ze sprzedaży procesorów wzrosły o 45% w III kw. 2018 r. i o 22% w okresie 9 miesięcy 2018 r. Przychody ze sprzedaży dysków twardech nie zmieniły się w III kw. 2018 r. ale wzrosły o 15% w okresie 9 miesięcy 2018 r. W III kw. 2018 r. przychody ze sprzedaży oprogramowania spadły o 32% i o 9% w okresie 9 miesięcy 2018 r. Przychody ze sprzedaży laptopów wzrosły o 44% w III kw. 2018 r. i o 43% w okresie 9 miesięcy 2018 r. Przychody ze sprzedaży dysków SSD wzrosły o 12% w III kw. 2018 r. i o 36% w okresie 9 miesięcy 2018 r.

Wreszcie sprzedaż smartfonów, które są kluczowym czynnikiem wzrostu sprzedaży, wzrosła o 111% w III kw. 2018 r. oraz o 145% w okresie 9 miesięcy 2018 r.

Spośród innych linii produktowych, Spółka zanotowała pozytywny trend w III kw. 2018 r. i w okresie 9 miesięcy 2018 r. akcesoria i multimedia (+109% i +96%) serwery (+45% i +36%) oraz tablety (+7% i +45%).

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w III kw. 2018 oraz w III kw. 2017 (w tys. USD):

	III kw. 2018		III kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	219.158	41,17%	104.008	27,90%
Procesory	71.509	13,43%	49.252	13,21%
Laptopy	39.712	7,46%	27.673	7,42%
Akcesoria i multimedia	37.045	6,96%	17.732	4,76%
Dyski twarde	34.023	6,39%	33.952	9,11%
Serwery	19.007	3,57%	13.077	3,51%
Dyski SSD	18.718	3,52%	16.700	4,48%
Tablety	17.716	3,33%	16.481	4,42%
Pozostałe	75.443	14,17%	93.912	25,19%
Przychody ogółem	532.331	100%	372.787	100%

	I-III kw. 2018		I-III kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	589.055	39,31%	240.529	25,50%
Procesory	176.405	11,77%	144.644	15,34%
Dyski twarde	103.632	6,92%	89.787	9,52%
Laptopy	101.642	6,78%	71.268	7,56%
Akcesoria i multimedia	93.096	6,21%	47.478	5,03%
SSD	66.648	4,45%	48.940	5,19%
Tablety	52.454	3,50%	36.270	3,85%
Serwery	51.944	3,47%	38.214	4,05%
Pozostałe	263.641	17,59%	225.988	23,96%
Przychody ogółem	1.498.517	100%	943.118	100%

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w III kw. 2018 r. i za 9 miesięcy 2018 r. wpływ miał wzrost przychodów, zwiększenie wykorzystania kapitału obrotowego oraz wypłata dywidendy. Pomimo tego, przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej za 9 miesięcy 2018 r. zostały poprawione o ponad 18 milionów USD w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego.

Pomimo wysokiego wzrostu przychodów zamierzamy wypracować dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej za cały rok.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 i 2017 roku (w tys. USD):

	Dziewięć miesięcy zakończonych 30 września	
	2018	2017
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(3.824)	(22.002)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(3.036)	(1.366)
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	2.761	5.661
Zmniejszenie stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(4.099)	(17.707)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 3.824 USD za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 roku, w porównaniu do wydatków w wysokości 22.002 USD w analogicznym okresie 2017 roku. Jest to głównie związane ze wzrostem rentowności i lepszym wykorzystaniem kapitału obrotowego. Spółka oczekuje, że przepływy pieniężne z działalności operacyjnej za 2018 rok będą dodatnie. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej w III kw. 2018 roku były dodatnie i wyniosły USD 49.853 w porównaniu z ujemnymi przepływami w wysokości 3.137 USD w III kw. 2017 r.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 3.036 USD za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 w porównaniu do wydatków w wysokości 1.366 USD w analogicznym okresie 2017.

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 2.761 USD za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 w porównaniu do wydatków w wysokości 5.661 USD w analogicznym okresie 2017.

Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

Dzięki lepszej efektywności kapitału obrotowego oraz zwiększonych przychodów, w I-III kw. 2018 stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się o 4.099 USD w porównaniu do zmniejszenia o 17.707 USD w analogicznym okresie 2017.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Słabe gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie.

Widząc ostatnią poprawę na rynkach krajów byłego ZSRR oraz w innych regionach, głęboko wierzymy, że będziemy w stanie dalej pożytkować efekty pracy wykonanej w trudnych czasach. Co istotne, rozwijamy więcej rynków w tym regionie z nowymi liniami produktów, na czym korzystają nasze przychody i rentowność. Będziemy kontynuować tę strategię i koncentrować się bardziej na naszych kluczowych regionach i silnych stronach, aby maksymalizować zyski oraz korzystać ze zmian na rynkach

Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy sprawia, że zmniejszamy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju przez możliwość większej sprzedaży w wielu innych krajach. Rosja, Ukraina, i Kazachstan są obecnie liderami pod względem generowania przychodów. Musimy upewnić się, iż przystosujemy się szybko do wszelkich zmian rynkowych, które mogą się pojawić na tych rynkach oraz wzmocnić naszą strategię, aby w pełni zdywersyfikować źródła sprzedaży.

Kraje byłego ZSRR oraz kraje Europy Środkowo-Wschodniej powinny utrzymać swoją wiodącą pozycję w strukturze sprzedaży. Wynika to z koncentracji Grupy na jej silnych kompetencjach oraz rozszerzenia portfolio produktów na tych rynkach. Oczekujemy, że ten pozytywny trend w przychodach będzie w tych regionach kontynuowany w pozostałych miesiącach 2018 r.

Mimo wszelkich podjętych przez Spółkę środków zapobiegawczych, nie można wykluczyć w przyszłości możliwości spadku popytu i sprzedaży w konkretnym kraju lub regionie. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost. Dlatego bardzo ważne dla Spółki jest przygotowanie jej struktury do skompensowania takiej sytuacji przez wyższą sprzedaż na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktowego jak i bliskie relacje z klientami, aby zdobywać większy udział rynkowy od słabszych konkurentów.

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Spadek zaobserwowany w okresie 9 miesięcy 2018 r. w porównaniu do analogicznego okresu 2017 r. wynikał z wysokich marż w porównywalnych okresach ubiegłego roku, staraniach w zwiększeniu udziałów na nowych rynkach i niektórych transakcji o dużym wolumenie, ale z niską marżą dla niektórych klientów w okresie 9 miesięcy 2018 r.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na wielu rynkach. Ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

Dyrektorzy uważają, że Grupa będzie w stanie podtrzymać i zwiększyć poziom marży brutto w kolejnych miesiącach 2018 r.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w I półroczu 2018 r. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w kolejnych okresach.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

Koszty sprzedaży w II kw. oraz w I półroczu 2018 roku wzrosły w porównaniu do II kw. oraz I półrocza 2017 roku z powodu wyższych przychodów i zysku brutto oraz inwestycji w kapitał ludzki we wszystkich regionach naszej działalności. Oczekujemy, że przyniesie nam to korzyści w pozostałych miesiącach 2018 roku z uwagi na silniejszą pozycję na tych rynkach. Wzrost kosztów w okresie 9 miesięcy 2018 jest zgodny z założeniami i budżetem. Jednakże dalszy wzrost będzie się wiązał tylko ze wzrostem zyskowności.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz z dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe. Dla Spółki bardzo istotne jest ciągłe ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. .

Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i nasze koszty. Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka. W I półroczu 2018 r. nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Pomimo tego musimy stale przewidywać i analizować rynek aby uniknąć możliwych strat.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 września 2018 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 30 września 2018 roku a 7 listopada 2018 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 września 2018

Spis treści	Strona
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	1
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	2
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5-6
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	7-21

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

SPIS TREŚCI

STRONA

Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	1
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	2
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5 - 6
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	7 - 21

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
Przychody	4,24	532.330.532	372.786.456	1.498.517.378	943.117.820
Koszt własny sprzedaży		(506.754.240)	(352.812.420)	(1.429.758.768)	(892.902.571)
Zysk brutto		25.576.292	19.974.036	68.758.610	50.215.249
Koszty sprzedaży		(11.502.729)	(8.936.886)	(34.467.223)	(23.056.587)
Koszty ogólnego zarządu		(5.698.519)	(4.440.467)	(16.782.930)	(12.661.937)
Zysk z działalności operacyjnej		8.375.044	6.596.683	17.508.457	14.496.725
Przychody finansowe	7	1.401.820	536.373	3.654.218	911.130
Koszty finansowe	7	(4.372.387)	(4.232.216)	(12.182.887)	(10.780.844)
Pozostałe zyski i straty	5	(4.054)	(249.867)	150.704	(692.565)
Udział w stratach jednostki rozliczanej metodą praw własności	11	(21.606)	-	(21.606)	-
Zysk przed opodatkowaniem	6	5.378.817	2.650.973	9.108.886	3.934.446
Podatek dochodowy	8	(1.205.807)	(566.439)	(1.986.669)	(838.820)
Zysk za okres		<u>4,173,010</u>	<u>2,084,534</u>	<u>7,122,217</u>	<u>3,095,626</u>
Przypisany:					
Akcjonariuszom spółki dominującej		4.191.720	2.099.769	7.134.057	3.121.501
Udziałowcom mniejszościowym		(18.710)	(15.235)	(11.840)	(25.875)
		<u>4,173,010</u>	<u>2,084,534</u>	<u>7,122,217</u>	<u>3,095,626</u>
		US\$ cents	US\$ cents	US\$ cents	US\$ cents
Zysk na akcję					
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>7,55</u>	<u>3,78</u>	<u>12,85</u>	<u>5,62</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
Zysk za okres	<u>4.173.010</u>	<u>2.084.534</u>	<u>7.122.217</u>	<u>3.095.626</u>
Inny całkowity zysk				
Różnica kursowa z przeliczenia operacji zagranicznych	(86.363)	898.747	(717.976)	2.596.089
Korekty reklasifikacyjne odnoszące się do operacji zagranicznych zlikwidowanych w okresie	<u>(35.592)</u>	<u>-</u>	<u>(153.609)</u>	<u>7.193</u>
Inna całkowita strata/zysk za okres	<u>(121.955)</u>	<u>898.747</u>	<u>(871.585)</u>	<u>2.603.282</u>
Całkowity zysk ogółem za okres	<u>4,051,055</u>	<u>2.983.281</u>	<u>6,250,632</u>	<u>5,698,908</u>
Całkowity zysk ogółem przypisany:				
Akcjonariuszom spółki dominującej	4.071.170	2.991.309	6.276.198	5.697.855
Udziałowcom mniejszościowym	<u>(20.115)</u>	<u>(8.028)</u>	<u>(25.566)</u>	<u>1.053</u>
	<u>4,051,055</u>	<u>2.983.281</u>	<u>6,250,632</u>	<u>5,698,908</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 30 WRZEŚNIA 2018

	Noty	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	25.170.675	24.533.220
Wartości niematerialne i prawne	10	3.315.737	3.164.273
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	12	-	11.794
Jednostka wyceniana metodą praw własności	11	58.393	-
Wartość firmy	28	404.035	418.589
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	21	<u>319.618</u>	<u>227.615</u>
Aktywa trwałe ogółem		<u>29.268.458</u>	<u>28.355.491</u>
Aktywa obrotowe			
Zapasy	13	178.849.416	144.980.373
Należności z tytułu dostaw i usług	14	198.805.496	238.192.248
Pozostałe aktywa obrotowe	15	17.380.698	18.127.273
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	26	1.269.620	373.302
Bieżące opodatkowanie	8	352.094	493.119
Środki pieniężne w banku i gotówka	27	<u>91.527.885</u>	<u>93.401.246</u>
Aktywa obrotowe ogółem		<u>488.185.209</u>	<u>495.567.561</u>
Aktywa ogółem		<u>517.453.667</u>	<u>523.923.052</u>
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	16	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		<u>62.488.071</u>	<u>59.541.873</u>
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		97.106.314	94.160.116
Udziały mniejszościowe		<u>266.103</u>	<u>307.690</u>
Kapitały własne ogółem		<u>97.372.417</u>	<u>94.467.806</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	18	119.998	169.324
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	19	505.661	369.341
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	21	<u>58.251</u>	<u>60.072</u>
Zobowiązania długoterminowe ogółem		<u>683.910</u>	<u>598.737</u>
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		224.190.336	253.021.109
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	22	61.884.973	38.083.176
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	17	131.710.386	136.491.999
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	25	49.609	739.587
Bieżące opodatkowanie	8	<u>1.562.036</u>	<u>520.638</u>
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		<u>419.397.340</u>	<u>428.856.509</u>
Zobowiązania ogółem		<u>420.081.250</u>	<u>429.455.246</u>
Pasywa ogółem		<u>517.453.667</u>	<u>523.923.052</u>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 6 listopada 2018.

.....
Constantinos Tziamalis
Dyrektor

.....
Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

	Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej							
	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zatrzymane zyski USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2017	11.100.000	23.518.243	(14.234)	(13.340.843)	64.464.342	85.727.508	167.361	85.894.869
Zysk/ (strata) za okres od 1 stycznia 2017 do 30 września 2017	-	-	-	-	3.121.501	3.121.501	(25.875)	3.095.626
Inny całkowity zysk za okres od 1 stycznia 2017 do 30 września 2017	-	-	-	2.576.354	-	2.576.354	26.928	2.603.282
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(1.665.000)	(1.665.000)	-	(1.665.000)
Udziały mniejszościowe z utworzenia nowej spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	216.260	216.260
Stan na 30 września 2017	11.100.000	23.518.243	(14.234)	(10.764.489)	65.920.843	89.760.363	384.674	90.145.037
Zysk/ (strata) za okres od 1 października 2017 do 31 grudnia 2017	-	-	-	-	3.834.320	3.834.320	(21.236)	3.813.084
Inna całkowita strata za okres od 1 października 2017 do 31 października 2017	-	-	-	565.446	-	565.446	3.652	569.098
Udziały mniejszości przy założeniu nowej spółki	-	-	-	-	-	-	(59.400)	(59.400)
Płatności w formie akcji	-	-	(13)	-	-	(13)	-	(13)
Stan na 31 grudnia 2017	11.100.000	23.518.243	(14.247)	(10.199.043)	69.755.163	94.160.116	307.690	94.467.806
Zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2018 do 30 września 2018	-	-	-	-	7.134.057	7.134.057	(11.840)	7.122.217
Inny całkowity zysk za okres od 1 stycznia 2018 do 30 września 2018	-	-	-	(857.859)	-	(857,859)	(13,726)	(871,585)
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(3.330.000)	(3.330.000)	-	(3.330.000)
Udziały mniejszościowe z utworzenia nowej spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	(16,021)	(16,021)
Stan na 30 września 2018	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>(14.247)</u>	<u>(11,056,902)</u>	<u>73,559,220</u>	<u>97,106,314</u>	<u>266,103</u>	<u>97,372,417</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

		Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
	Nota				
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		5.378.817	2.650.973	9.108.886	3.934.446
Korekty:					
Różnica kursowa z konsolidacji		(40.405)	485.882	(503.989)	1.272.622
Amortyzacja	9	385.092	391.334	1.137.170	1.119.047
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	257.588	181.588	749.363	539.082
Straty z tytułu utraty wartości przez wartości niematerialne i prawne oraz wartość firmy	5	-	306.252	-	866.672
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	13	333.265	(76.957)	(377.408)	565.681
Udział w stratach jednostki wycenianej metodą praw własności	11	21.606	-	21.606	-
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	14.157	(387)	(9.881)	(28.978)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności	14	689.242	1.484.300	761.268	2.947.148
Odzyskane należności nieściągalne	5	(1.015)	(6.347)	(50.380)	(14.297)
Odpisy z tytułu straty ze sprzedaży aktywów finansowych przez inne dochody całkowite		11.794	-	11.794	-
Odsetki otrzymane	7	(21.627)	(25.039)	(106.439)	(40.663)
Odsetki zapłacone	7	1.049.491	1.051.534	3.088.608	3.012.313
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		8.078.005	6.443.133	13.830.598	14.173.073
Zwiększenie stanu zapasów		(22.226.100)	(12.250.457)	(33.491.635)	(1.196.324)
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		(13.932.761)	(37.483.464)	38.675.864	14.024.789
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(1.072.685)	(469.700)	(149.743)	(854.618)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		43.395.611	23.387.474	(28.830.773)	(45.807.004)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		20.752.327	10.173.451	23.111.819	5.303.509
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		18.283	22.543	136.320	49.175
Zwiększenie/(zmniejszenie) w zakresie faktoringu		16.012.312	8.395.923	(13.147.803)	(4.224.653)
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		51.024.992	(1.781.097)	134.647	(18.532.053)
Odsetki zapłacone	7	(1.049.491)	(1.051.534)	(3.088.608)	(3.012.313)
Podatki zapłacone, netto	8	(122.667)	(304.595)	(870.118)	(457.709)
Wpływy / (wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		49.852.834	(3.137.226)	(3.824.079)	(22.002.075)

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

		Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 US\$
	Nota				
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej					
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	10	(212.216)	(194.521)	(917.368)	(622.271)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	9	(1.426.161)	(391.740)	(2.159.692)	(958.502)
Płatność za nabycie udziałów w jednostce stowarzyszonej		(80.000)	-	(80.000)	-
(Odpisy)/ wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		(9.564)	15.596	14.475	174.109
Odsetki otrzymane	7	21.627	25.039	106.439	40.663
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		<u>(1.706.314)</u>	<u>(545.626)</u>	<u>(3.036.146)</u>	<u>(1.366.001)</u>
Przepływy pieniężne z działalności finansowej					
Wyplacona dywidenda		-	(1.665.000)	(3.330.000)	(1.665.000)
Wpływy /(spłaty) kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		10.347	(740.892)	(49.326)	(961.338)
(Spłaty)/ wpływy kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		<u>(2.258.474)</u>	<u>2.278.184</u>	<u>6.140.662</u>	<u>8.287.542</u>
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej		<u>(2.248.127)</u>	<u>(127.708)</u>	<u>2.761.336</u>	<u>5.661.204</u>
Zwiększenie/ (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		45.898.393	(3.810.560)	(4.098.889)	(17.706.872)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		<u>(4.064.086)</u>	<u>(7.359.463)</u>	<u>45.933.196</u>	<u>6.536.849</u>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	27	<u>41.834.307</u>	<u>(11.170.023)</u>	<u>41.834.307</u>	<u>(11.170.023)</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Niniejsze skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe na dzień i za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2017 ("śródroczne sprawozdanie finansowe") składa się ze śródrocznego sprawozdania finansowego Spółki i jej podmiotów zależnych (do których razem odnosi się jako do "Grupy"). Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2017. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2017.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe jest pierwszym sprawozdaniem finansowych Grupy, w którym zastosowano MSSF 15 i MSSF 9. Zmiany istotnych zasad rachunkowości zostały opisane w nocie 3.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 6 listopada 2018.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez management w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2017, za wyjątkiem nowych istotnych osądów i kluczowych źródeł niepewności związanych z zastosowaniem MSSF 15 i MSSF 9, które opisano w nocie 3.

3. Istotne zasady rachunkowości

Za wyjątkiem niżej opisanych, zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 są zgodne z tymi używanymi do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2018. Oczekuje się, że zmiany zasad rachunkowości znajdą odzwierciedlenie również w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy na dzień 31 grudnia 2018 r. I za ten rok.

Początkowo Grupa przyjęła MSSF 15 i MSSF 9 od 1 stycznia 2018 r. Szereg innych nowych standardów weszło w życie z dniem 1 stycznia 2018 r., ale nie mają wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

A. MSSF 15 Przychody z umów z klientami

MSSF 15 ustanawia kompleksowe ramy dla określenia, w jakim stopniu i kiedy ujmuje się przychody. Zastępuje MSR 18 Przychody i związane z nimi interpretacje. Nie miało to istotnego wpływu na śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 września 2018 r., śródroczne sprawozdanie z zysków lub strat oraz innych całkowitych dochodów oraz śródrocznego sprawozdania z przepływów pieniężnych za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2018 r. W związku z powyższym przedstawione informacje za rok zakończony 31 grudnia 2017 r., nie zostały przekształcone.

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

B. MSSF 9 Instrumenty finansowe

MSSF 9 określa wymogi dotyczące ujmowania i wyceny aktywów finansowych, zobowiązań finansowych i niektórych umów dotyczących kupna lub sprzedaży pozycji niefinansowych. Niniejszy standard zastępuje MSR 39 Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena.

Szczegóły dotyczące nowych znaczących zasad rachunkowości oraz charakteru i skutków zmian poprzednich zasad rachunkowości przedstawiono poniżej.

i. Klasyfikacja i wycena aktywów finansowych i zobowiązań finansowych

MSSF 9 w dużej mierze zachowuje istniejące wymogi MSR 39 dotyczące klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych, ale eliminuje wcześniejsze kategorie MSR 39 dla aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności, pożyczek i należności oraz dostępnych do sprzedaży. Jednakże, chociaż wpływ na sprawozdanie finansowe ma charakter reklasyfikacyjny, nie ma wpływu na politykę pieniężną, jak poniżej:

W tys. USD	Pierwotna klasyfikacja zgodnie z MSR 39	Nowa klasyfikacja zgodnie z MSSF 9	Pierwotna wartość bilansowa zgodnie z MSR 39	Nowa wartość bilansowa zgodnie z MSSF 9
Aktywa finansowe				
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	Przeznaczone do sprzedaży	FVOCI - instrument kapitałowy	-	-
Należności handlowe	Pożyczki i należności	Zamortyzowane koszty	198.805	198.805
Aktywa finansowe z tyt. derywatów	Wartość godziwa – hedging instrument	Wartość godziwa – hedging instrument	1.270	1.270
Gotówka w banku i kasie	Pożyczki i należności	Zamortyzowane koszty	91.528	91.528
Aktywa finansowe razem			291.603	291.603

ii. Utrata wartości aktywów finansowych - wpływ nowego modelu utraty wartości na należności handlowe

Grupa obliczyła spodziewane straty kredytowe związane z należnościami z tytułu dostaw i usług oraz ustaliła, że zastosowanie wymogów MSSF 9 w zakresie utraty wartości na dzień 1 stycznia 2018 r. nie ma istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe. Odpisy z tytułu utraty wartości MSSF9 zostały wycenione na podstawie oczekiwanych strat z tytułu utraty wartości, które wynikają z możliwych zdarzeń powodujących niedotrzymanie warunków w przewidywanym okresie spłaty należności.

4. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

5. Pozostałe zyski i straty

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
(Strata)/zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(14.157)	387	9.881	28.978
Pozostałe (straty)/dochody	(8.534)	23.492	44.232	65.920
Odzyskane należności nieściągalne	1.015	6.347	50.380	14.297
Przychody z najmu	17.622	26.159	46.211	64.912
Strata z tytułu utraty wartości przez wartość firmy	-	(306.252)	-	(866.672)
	<u>(4.054)</u>	<u>(249,867)</u>	<u>150,704</u>	<u>(692,565)</u>

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:				
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	257.588	181.588	749.363	539.082
(b) Amortyzacji (Nota 9)	385.092	391.334	1.137.170	1.119.047
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	88.879	94.738	281.709	274.223
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (Nota 29)	247,874	94,711	551,604	269,730
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (Nota 29)	<u>586</u>	<u>592</u>	<u>1.796</u>	<u>1.686</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

7. Koszty finansowe, netto

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
Przychody finansowe				
Przychody z tytułu odsetek	21.627	25.039	106.439	40.663
Pozostałe przychody finansowe	1.023.703	511.334	2.961.443	870.467
Zysk netto z tytułu różnic kursowych	356.490	-	586.336	-
	<u>1.401.820</u>	<u>536.373</u>	<u>3.654.218</u>	<u>911.130</u>
Koszty finansowe				
Odsetki na rzecz banków	1.049.491	1.051.534	3.088.608	3.012.313
Opłaty na rzecz banków	540.680	418.091	1.475.078	1.039.606
Opłaty z tytułu derywatyw	216.544	280.198	572.103	743.110
Odsetki z tytułu faktoringu	1.747.695	1.657.988	4.591.680	4.427.096
Opłaty z tytułu faktoringu	42.824	68.156	198.499	219.943
Pozostałe koszty finansowe	(4.776)	45.515	197.256	132.955
Pozostałe odsetki	779.929	277.276	2.059.663	880.145
Strata netto z tytułu różnic kursowych	-	433.458	-	325.676
	<u>4.372.387</u>	<u>4.232.216</u>	<u>12.182.887</u>	<u>10.780.844</u>
Netto	<u>(2.970.567)</u>	<u>(3.695.843)</u>	<u>(8.528.669)</u>	<u>(9.869.714)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

8. Opodatkowanie

	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 USD
Zobowiązanie/ należność na 1 stycznia	27.519	(328.631)
Rezerwa za okres/rok	2.076.806	1.407.137
Niedopłata/(nadpłata) rezerwy z poprzednich okresów rocznych	89.863	(14.800)
Różnica kursowa z przeliczenia	(34.128)	22.327
Kwoty zapłacone, netto	<u>(870.118)</u>	<u>(1.058.514)</u>
Saldo zobowiązań netto na 30 września/31 grudnia	<u>1.209.942</u>	<u>27.519</u>
	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Należności z tytułu podatków	(352.094)	(493.119)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>1.562.036</u>	<u>520.638</u>
Netto	<u>1.209.942</u>	<u>27.519</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
Rezerwa za okres	1.199.932	450.688	2.076.806	779.978
Niedopłata/ (nadpłata) rezerwy z lat ubiegłych	5.875	(11.989)	9.863	(14.820)
Opłata z tytułu podatku odroczonego (Nota 21)	-	127.740	(100.000)	73.662
Płatność za okres	<u>1.205.807</u>	<u>566.439</u>	<u>1.986.669</u>	<u>838.820</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt							
Stan na 1 stycznia 2017	23.785.847	6.035.737	374.861	2.021.169	2.332.396	2.711.637	37.261.647
Zwiększenia	137.566	521.513	34.056	361.777	116.820	231.999	1.403.731
Zmniejszenia	(324.448)	(142.665)	-	(204.671)	(42.385)	(53.812)	(767.981)
Różnica kursowa z przeliczenia	1.605.806	369.770	419	115.263	171.423	156.594	2.419.275
Stan na 31 grudnia 2017	25.204.771	6.784.355	409.336	2.293.538	2.578.254	3.046.418	40.316.672
Zwiększenia	195.332	593.803	7.020	392.521	298.577	672.439	2.159.692
Zmniejszenia	(72.665)	(432.878)	-	(81.333)	(54.467)	(128.261)	(767.604)
Różnica kursowa z przeliczenia	(426.389)	(144.107)	(120)	(54.017)	(69.905)	(71.791)	(768.329)
Stan na 30 września 2018	24.901.049	6.801.173	416.236	2.550.709	2.752.459	3.518.805	40.940.431
Skumulowana amortyzacja							
Stan na 1 stycznia 2017	3.764.457	4.828.142	155.331	1.445.151	1.842.977	2.016.051	14.052.109
Odpis za rok	312.896	593.243	41.191	236.821	136.545	198.944	1.519.640
Zmniejszenia	(231.574)	(142.665)	-	(204.671)	(42.385)	(53.812)	(675.107)
Różnica kursowa z przeliczenia	263.877	283.424	408	83.578	133.993	121.530	886.810
Stan na 31 grudnia 2017	4.109.656	5.562.144	196.930	1.560.879	2.071.130	2.282.713	15.783.452
Odpis za rok	276.261	397.676	34.725	189.070	57.020	182.418	1.137.170
Zmniejszenia	(68.072)	(432.878)	-	(81.333)	(54.467)	(128.261)	(763.011)
Różnica kursowa z przeliczenia	(75.123)	(160.738)	(120)	(37.883)	(54.502)	(57.489)	(387.855)
Stan na 30 września 2018	4.242.722	5.366.204	231.535	1.630.733	2.019.181	2.279.381	15.769.756
Wartość księgowa netto							
Stan na 30 września 2018	20.658.327	1.434.969	184.701	919.976	733.278	1.239.424	25.170.675
Stan na 31 grudnia 2017	21.095.115	1.222.211	212.406	732.659	507.124	763.705	24.533.220

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2017	8.200.717	2.501.126	10.701.843
Zwiększenia	842.599	85.392	927.991
Zmniejszenia/odpisy	(117.752)	(114.184)	(231.936)
Różnica kursowa z przeliczenia	69.329	42.816	112.145
Stan na 31 grudnia 2017	8.994.893	2.515.150	11.510.043
Zwiększenia	313.524	603.844	917.368
Zmniejszenia/odpisy	(139.864)	(98.070)	(237.934)
Różnica kursowa z przeliczenia	(40.826)	(2.567)	(43.393)
Stan na 30 września 2018	9.127.727	3.018.357	12.146.084
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2017	6.209.056	1.501.202	7.710.258
Odpis za rok	433.275	282.789	716.064
Zmniejszenia/odpisy	(117.752)	(55.329)	(173.081)
Różnica kursowa z przeliczenia	66.388	26.141	92.529
Stan na 31 grudnia 2017	6.590.967	1.754.803	8.345.770
Odpis za okres	540.785	208.578	749.363
Zmniejszenia/odpisy	(139.864)	(98.070)	(237.934)
Różnica kursowa z przeliczenia	(31.265)	4.413	(26.852)
Stan na 30 września 2018	6.960.623	1.869.724	8.830.347
Wartość księgowa netto			
Stan na 30 września 2018	2.167.104	1.148.633	3.315.737
Stan na 31 grudnia 2017	2.403.926	760.347	3.164.273

11. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	-	-
Zwiększenie w kapitale zakładowym (i)	80.000	-
Stan na 30 września/ 31 grudnia	80.000	-
Zakumulowany udział w stratach jednostki wycenianej metodą praw własności		
Stan na 1 stycznia	-	-
Udział w stratach jednostki wycenianej metodą praw własności w okresie/ roku	21.606	-
Stan na 30 września / 31 grudnia	-	-
Wartość bilansowa jednostki wycenianej metodą praw własności	58.394	-

(i) W kwietniu 2018, Grupa nabyła 40% udziałów w kapitale spółki iSpace LLC. za cenę 80.000 USD.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE PERIOD ENDED 30 SEPTEMBER 2018

12. Aktywa finansowe w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Szczegóły inwestycji:

Nazwa	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Odpis USD	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czech Republic	9,09%	-	-	-	9.580
Regnon S.A.	Polska	0,01%	-	-	-	2.214
			<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>11.794</u>

13. Zapasy

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Towary w tranzycie	28.083.156	17.217.879
Towary przeznaczone do odsprzedaży	155.080.235	132.491.293
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	<u>(4.313.975)</u>	<u>(4.728.799)</u>
	<u>178,849,416</u>	<u>144,980,373</u>

Zmiana w rezerwie na wolnorotujące i przestarzałe zapasy

	As at 30 September 2018 US\$	As at 31 December 2017 US\$
Stan na 1 stycznia	4.728.799	7.128.737
Rezerwa za okres/rok	1.081.111	403.105
Odpisane zapasy	(1.458.519)	(2.904.799)
Różnica kursowa	<u>(37.416)</u>	<u>101.756</u>
Stan na 30 września/31 grudnia	<u>4,313,975</u>	<u>4,728,799</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE PERIOD ENDED 30 SEPTEMBER 2018

14. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	205.477.393	244.427.686
Rezerwa na należności wątpliwe	<u>(6.671.897)</u>	<u>(6.235.438)</u>
	<u>198.805,496</u>	<u>238,192,248</u>

Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Stan na 1 stycznia	6.235.438	7.714.943
Rezerwa za okres/rok	3.982.075	3.856.736
Kwota odpisana jako nieściągalna	(3.220.807)	(5.963.311)
Odzyskane należności	(50.380)	(11.906)
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>(274.429)</u>	<u>638.976</u>
Stan na 30 września/ 31 grudnia	<u>6,671,897</u>	<u>6,235,438</u>

15. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	557.091	539.913
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	106.748	47.573
Należności z tytułu VAT i innych podatków	4.708.887	7.727.844
Pozostałe należności i zaliczki	<u>12.007.972</u>	<u>9.811.943</u>
	<u>17,380,698</u>	<u>18,127,273</u>

16. Kapitał zakładowy

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kapitał statutowy		
63.000.000 (2017: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12,600,000</u>	<u>12,600,000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony		
55.500.000 (2016: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11,100,000</u>	<u>11,100,000</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

17. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 27)	49.693.578	47.468.050
Bieżąca część długoterminowych kredytów	190.851	298.609
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	29.072.165	22.819.311
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 20)	<u>61.842</u>	<u>66,276</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>79.018.436</u>	<u>70.652.246</u>
Faktoring	<u>52.691.950</u>	<u>65.839.753</u>
	<u>131,710,386</u>	<u>136,491,999</u>

Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Grupa posiadała w okresie kończącym się 30 września 2018 r. linie gotówkowe (kredyty w rachunku bieżącym, kredyty i pożyczki odnawialne) oraz linie faktoringowe

Na dzień 30 września 2018 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości 114.732.000 USD (31 grudnia 2017 USD 139.661.000).

Ponadto na dzień 30 września 2018 krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- kredyty w rachunkach bieżących: 78.362.000 USD (31 grudnia 2017: 75.791.000 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne: 40.771.000 USD (31 grudnia 2017: 36.322.000 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy :40.948.000 USD (31 grudnia 2017: 22.633.000 USD)

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 7,8% (for 2017: 9.3%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 26.558.000 USD (31 grudnia 2017: 17.583.000 USD)

18. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kredyty bankowe	82.365	156.825
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 20)	<u>37.633</u>	<u>12.499</u>
	<u>119,998</u>	<u>169,324</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2018

19. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Rezerwa na świadczenia emerytalne	<u>505,661</u>	<u>369,341</u>

20. Leasing finansowy

	Stan na 30 września 2017 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	99,475	78,775
Pomniejszone o: kwotę płatną w ciągu jednego roku	<u>(61,842)</u>	<u>(66,276)</u>
Kwoty płatne w ciągu 2-5 lat włącznie	<u>37,633</u>	<u>12,499</u>

21. Podatek odroczony

	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 USD
Saldo debetowe na 1 stycznia	(167,543)	(856,909)
(Zmniejszenie)/zwiększenie z tytułu podatku odroczonego za okres/rok (Nota 8)	(100,000)	711,890
Różnice kursowe z przeliczenia	6,176	(22,524)
Stan na 30 września/31 grudnia	<u>(261,367)</u>	<u>(167,543)</u>

	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(319,618)	(227,615)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>58,251</u>	<u>60,072</u>
Aktywa z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(261,367)</u>	<u>(167,543)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE PERIOD ENDED 30 SEPTEMBER 2018

22. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	46.709.508	23.176.940
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	1.212.453	1.176.671
VAT należny	4.799.446	8.822.098
Rezerwa na gwarancje	4.016.307	2.580.305
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	<u>5.147.259</u>	<u>2.327.162</u>
	<u>61,884,973</u>	<u>38,083,176</u>

23. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 września 2018 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 9.624.000 (31 grudnia 2017: 2.218.000 USD), które to zapasy znajdowały się w drodze na 30 września 2018 i zostały dostarczone w październiku 2018. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Grupę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 30 września 2018 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych i akredytyw w wysokości 40.948.000 USD (31 grudnia 2017: 22.633.000 USD), które Grupa przedłużyła głównie na rzecz swoich dostawców.

Na dzień 30 września 2018 Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

24. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Przychody w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	299.887.177	177.634.154	776.920.929	446.324.829
Europa Środkowo-Wschodnia	116.557.801	129.233.211	399.631.577	311.886.008
Europa Zachodnia	51.614.478	22.449.525	127.234.092	64.073.206
Bliski Wschód i Afryka	48.798.887	39.211.127	159.779.228	112.833.510
Pozostałe	<u>15.472.189</u>	<u>4.258.439</u>	<u>34.951.552</u>	<u>8.000.267</u>
	<u>532,330,532</u>	<u>372,786,456</u>	<u>1,498,517,378</u>	<u>943,117,820</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

1.3 Wyniki w segmentach

	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	4.210.657	2.957.243	9.385.135	6.944.022
Europa Środkowo-Wschodnia	2.140.175	2.760.759	4.898.660	5.895.504
Europa Zachodnia	737.737	278.892	974.976	500.291
Bliski Wschód i Afryka	942.490	535.178	1.619.185	1.045.878
Pozostałe	343.985	64.611	630.501	111.030
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej	8.375.044	6.596.683	17.508.457	14.496.725
Koszty finansowe netto	(2.979.567)	(3.695.843)	(8.528.669)	(9.869.714)
Udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności	(21.606)	-	(21.606)	-
Pozostałe zyski i straty	(4.054)	(249.867)	150.704	(692.565)
Zysk/ (strata) przed opodatkowaniem	5,378,817	2,650,973	9,108,886	3,934,446

1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	5.653.665	4.372.717
Europa Środkowo-Wschodnia	12.032.877	12.502.008
Bliski Wschód i Afryka	2.964.036	3.084.118
Nieprzypisane	8.239.869	8.157.239
	<u>28,890,447</u>	<u>28,116,082</u>

1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2018 US\$	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2017 US\$	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 US\$	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 US\$
Kraje byłego ZSRR	135.547	93.190	344.039	271.733
Europa Środkowo-Wschodnia	146.898	191.355	481.768	536.054
Bliski Wschód i Afryka	46.740	49.214	143.012	148.670
Nieprzypisane	313.494	239.165	917.713	701.672
	<u>642,680</u>	<u>572,924</u>	<u>1,886,533</u>	<u>1,658,129</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTES TO THE CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS FOR THE PERIOD ENDED 30 SEPTEMBER 2018

24. Operating segments (continued)

1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	264.039.554	232.984.691
Europa Środkowo-Wschodnia	135.454.644	177.942.005
Europa Zachodnia	42.169.997	34.503.594
Bliski Wschód i Afryka	<u>35.016.681</u>	<u>45.286.320</u>
Ogółem	476.680.876	490.716.610
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.4)	28.890.446	28.116.082
Pozostałe nieprzypisane aktywa	<u>11.882.345</u>	<u>5.090.360</u>
Skonsolidowane aktywa	<u>517,453,667</u>	<u>523,923,052</u>

25. Zobowiązania finansowe z tytułu derywatyw

	Stan na 30 września 2018 US\$	Stan na 31 grudnia 2017 US\$
<u>Zobowiązania finansowe z tytułu derywatyw wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	<u>49,609</u>	<u>739,587</u>

26. Aktywa finansowe z tytułu derywatyw

	Stan na 30 września 2018 US\$	Stan na 31 grudnia 2017 US\$
<u>Aktywa finansowe z tytułu derywatyw wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	<u>1,269,620</u>	<u>373,302</u>

27. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 września 2018 US\$	Stan na 31 grudnia 2017 US\$
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	91.527.885	93.401.246
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Note 17)	<u>(49,693,578)</u>	<u>(47,468,050)</u>
	<u>41,834,307</u>	<u>45,933,196</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 26.558.000 USD (31 grudnia 2017: 17.818.000 USD), która reprezentuje depozyty zabezpieczające otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach hedgingu walut obcych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

28. Wartość firmy

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Stan na 1 stycznia	418.589	1.255.204
Odpis aktualizacyjny wartości firmy	-	(1.172.924)
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>(14.554)</u>	<u>336.309</u>
Stan na 30 września/31 grudnia (nota i)	<u><u>404,035</u></u>	<u><u>418,589</u></u>

(i) Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
ASBIS d.o.o. (BA) (dawniej Megatrend D.O.O. Sarajevo)	<u>404,035</u>	<u>418,589</u>
	<u><u>404,035</u></u>	<u><u>418,589</u></u>

(ii) Odpis wartości firmy jest odnosi się do akwizycji następującej spółki zależnej:

	Stan na 30 września 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
SHARK Computers a.s.	<u>-</u>	<u>(1.172.924)</u>
	<u><u>-</u></u>	<u><u>(1.172.924)</u></u>

29. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2017 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2018 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2017 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	247.874	94.711	551.604	269.730
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	<u>586</u>	<u>592</u>	<u>1.796</u>	<u>1.678</u>
	<u><u>248,460</u></u>	<u><u>95,303</u></u>	<u><u>553,400</u></u>	<u><u>271,408</u></u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2018

30. Połączenia jednostek gospodarczych

1. Akwizycje

Akwizycje spółek zależnych do 30 września 2018

W okresie , Grupa zakupiła pozostałe 15% udziałów w kapitale ASBIS Cloud Ltd, 100% udziałów w kapitale ASBC KAZAKHSTAN LLP i 51% udziałów w kapitale ASBC LLC.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data zakupu</u>	<u>Kupiony%</u>	<u>Posiadany%</u>
ASBIS Cloud Ltd	IT	09 lutego 2018	15%	100%
ASBC LLC	IT	08 maja 2018	51%	51%
ASBS KAZAKHSTAN LLP	IT	13 sierpnia 2018	100%	100%

Zbycia spółek zależnych do 30 września 2018

W okresie zostały zlikwidowane następujące spółki zależne należące do Grupy. Likwidacje te nie spowodowały zysku ani strat.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
OU ASBIS Estonia	IT	29 listopada 2017	100%
Prestigio Plaza NL BV	IT	03 stycznia 2018	100%
ASBIS UK	IT	30 kwietnia 2018	100%
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L	IT	26 września 2018	100%

Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2017

W ciągu roku Grupa nabyła 100% udziałów w kapitale zakładowym spółek I ON LTD i ASBIS SERVIC Ltd,, odpowiednio 65.85% spółki ASBC MMC LLC i 85% Spółki ASBIS Cloud Ltd.

<u>Nazwa Spółki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data zakupu</u>	<u>Kupiony%</u>	<u>Posiadany%</u>
I ON LTD	IT	04 kwietnia 2017	100%	100%
ASBC LLC	IT	08 maja 2017	65,85%	65,85%
ASBIS SERVIC Ltd	Usługi gwarancyjne	04 lipca 2017	100%	100%
ASBIS Cloud Ltd	IT	27 lipca 2017	100%	100%

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2017

W ciągu roku, spółka zależna Grupy Shark Online a.s. została zlikwidowana. W wyniku tej transakcji, zanotowaliśmy stratę w wysokości 12.461 USD.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany %</u>
Shark Online a.s	IT	01 stycznia 2017	100%

31. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie ze zobowiązań z tytułu dostaw i usług, sald faktoringu, kredytów w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczek. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen)).