

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH I DWUNASTU
MIESIĘCY ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA
2018 R.**

SPIS TREŚCI

	Strona
CZĘŚĆ I INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II SPRAWZODANIE FINANSOWE	25

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport kwartalny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie kwartalnym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających na akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport kwartalny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie kwartalnym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu kwartalnego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Irak, Katar i inne państwa Zatoki), Rosja, Białoruś, Kazachstan, Ukraina i Łotwa.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych i inteligentny dom oraz innych produktów pod markami własnymi Prestigio, Canyon i Perenio.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 24 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 60 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 kontynuowaliśmy pozytywny trend wzrostowy obserwowany w poprzednich okresach roku. Warty podkreślenia jest fakt, iż 2018 rok był rekordowy pod względem przychodów dla Spółki. W związku z naszą strategią koncentracji na naszych kluczowych rynkach krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej, zanotowaliśmy istotny wzrost przychodów na wszystkich rynkach naszej działalności w okresie 12 miesięcy 2018 r. Byliśmy w stanie wzmocnić naszą pozycję rynkową. Nasza rentowność spełniła nasze oczekiwania a przepływy pieniężne były dodatnie pomimo wysokiego wzrostu przychodów.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 (w tys. USD):

- Przychody w IV kw. 2018 wzrosły o 5,4% do 571.046 USD z 541.794 USD w IV kw. 2017.
- Zysk brutto w IV kw. 2018 wzrósł o 10,6% do 29.334 USD z 26.520 USD w IV kw. 2017.
- Marża zysku brutto w IV kw. 2018 wzrosła do 5,14% z 4,89% w IV kw. 2017.

- Koszty sprzedaży w IV kw. 2018 zmniejszyły się o 1,1% do 11.562 USD z 11.688 USD w IV kw. 2017.
- Koszty ogólnego zarządu w IV kw. 2018 wzrosły o 19,2% do 5.870 USD z 4.923 USD w IV kw. 2017.
- EBITDA w IV kw. 2018 wyniosła 12.583 USD w porównaniu do 10.487 USD w IV kw. 2017.
- W rezultacie, w IV kw. 2018 Spółka poprawiła swój zysk netto po opodatkowaniu o 28,9% do 4.915 USD w porównaniu do 3.813 USD w IV kw. 2017.
- W IV kw. 2018 wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 22.503 USD w porównaniu do 64.055 USD w IV kw. 2017.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 31 grudnia 2018 i 2017 roku (w tys. USD):

Region	IV kw. 2018	IV kw. 2017	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	308.638	273.063	13%
Europa Środkowo- Wschodnia	175.476	184.121	-5%
Blisko Wschód i Afryka	42.885	49.776	-14%
Europa Zachodnia	36.438	29.593	23%
Pozostałe	7.609	5.241	45%
Ogółem	571.046	541.794	5%

Główne wydarzenia w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 (w tys. USD):

- Przychody w I-IV kw. 2018 wzrosły o 39,4% do 2.069.563 USD z 1.484.912 USD w I-IV kw. 2017.
- Zysk brutto w I-IV kw. 2018 wzrósł o 27,8% do 98.093USD z 76.736 USD w I-IV kw. 2017.
- Marża zysku brutto w I-IV kw. 2018 zmniejszyła się do 4,74% z 5,17% w I-IV kw. 2017.
- Koszty sprzedaży w I-IV kw. 2018 wzrosły o 32,5% do 46.030 USD z 34.745 USD w I-IV kw. 2017 z powodu wyższej sprzedaży oraz zysku brutto.
- Koszty ogólnego zarządu w I-IV kw. 2018 wzrosły o 28,8% do 22.653 USD z 17.585 USD w I-IV kw. 2017.
- EBITDA w I-IV kw. 2018 wyniosła 31.978 USD w porównaniu do 26.642 USD w I-IV kw. 2017.
- Z powodu silnego wzrostu przychodów i zysku brutto oraz kosztów pod kontrolą, w I-IV kw. 2018 zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 74,2% do 12.037 USD w porównaniu do 6.909 USD w I-IV kw. 2017.
- W I-IV kw. 2018, wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 18.679 USD w porównaniu do 42.112USD w I-IV kw. 2017- co uważamy za znaczące osiągnięcie Grupy, biorąc pod uwagę ogromny wzrost przychodów.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy dwunastu miesięcy zakończone 31 grudnia 2018 i 2017 roku (w tys. USD):

Region	I-IV kw. 2018	I-IV kw. 2017	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	1.085.559	719.388	51%
Europa Środkowo- Wschodnia	575.107	496.007	16%
Blisko Wschód i Afryka	202.664	162.610	25%
Europa Zachodnia	163.672	93.666	75%
Pozostałe	42.561	13.241	221%
Ogółem	2.069.563	1.484.912	39%

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 i 2017 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2017: 1 USD = 3,4813 PLN oraz 1 EUR = 4,1709 PLN i na dzień 31 grudnia 2018: 1 USD = 3,7597 PLN oraz 1 EUR = 4,3000 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2017: 1 USD = 3,5628 PLN oraz 1 EUR = 4,2087 PLN a dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2018: 1 USD = 3,7844 PLN oraz 1 EUR = 4,3072 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2017: 1 USD = 3,7439 PLN oraz 1 EUR = 4,2447 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2018: 1 USD = 3,6227 PLN oraz 1 EUR = 4,2669 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 października do 31 grudnia 2018			1 października do 31 grudnia 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	571.046	2.161.047	501.725	541.794	1.930.305	458.646
Koszt własny sprzedaży	(541.712)	(2.050.037)	(475.952)	(515.274)	(1.835.819)	(436.196)
Zysk brutto	29.334	111.011	25.773	26.520	98.487	22.450
Koszty sprzedaży	(11.562)	(43.755)	(10.158)	(11.688)	(41.643)	(9.894)
Koszty ogólnego zarządu	(5.870)	(22.214)	(5.157)	(4.923)	(17.539)	(4.167)
Zysk z działalności operacyjnej	11.902	45.042	10.457	9.909	35.305	8.389
Koszty finansowe	(7.025)	(26.585)	(6.172)	(5.382)	(19.174)	(4.556)
Przychody finansowe	1.384	5.238	1.216	843	3.005	714
Pozostałe zyski i straty	(232)	(878)	(204)	(293)	(1.043)	(248)
Udział w (stratach)/zyskach od jednostek stowarzyszonych	(8)	(30)	(7)	-	-	-
Zysk przed opodatkowaniem	6.021	22.786	5.290	5.079	18.094	4.299
Podatek dochodowy	(1.106)	(4.186)	(972)	(1.265)	(4.508)	(1.071)
Zysk za okres	4.915	18.600	4.318	3.813	13.585	3.228
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	11	42	10	(21)	(76)	(18)
Akcjonariuszom spółki dominującej	4.904	18.559	4.309	3.834	13.661	3.246

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	8,84	33,45	7,77	6,91	24,61	5,85

	Okres od			Okres od		
	1 października do 31 grudnia 2018			1 października do 31 grudnia 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	22.503	85.160	19.771	64.055	22.503	85.160
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(97)	(367)	(85)	(737)	(97)	(367)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(6.132)	(23.206)	(5.388)	(6.215)	(6.132)	(23.206)
Zwiększenie/ (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	16.275	61.591	14.299	57.103	16.275	61.591
Środki pieniężne na początek okresu	41.834	158.315	36.756	(11.170)	(39.797)	(9.456)
Środki pieniężne na koniec okresu	58.109	219.906	51.055	45.933	163.651	38.884

	Stan na 31 grudnia 2018			Stan na 31 grudnia 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	474.614	1.784.406	414.978	495.568	1.725.219	413.632
Aktywa trwałe	29.187	109.734	25.520	28.356	98.714	23.667
Aktywa ogółem	503.801	1.894.141	440.498	523.923	1.823.933	437.300
Zobowiązania	404.568	1.521.054	353.734	429.455	1.495.063	358.451
Kapitały własne	99.233	373.086	86.764	94.468	328.871	78.849

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 31 grudnia 2018			1 stycznia do 31 grudnia 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	2.069.563	7.497.458	1.757.114	1.484.912	5.559.363	1.309.719
Koszt własny sprzedaży	(1.971.471)	(7.142.097)	(1.673.831)	(1.408.177)	(5.272.073)	(1.242.037)
Zysk brutto	98.093	355.364	83,284	76.736	287.290	67.682
Koszty sprzedaży	(46.030)	(166.754)	(39,081)	(34.745)	(130.081)	(30.646)
Koszty ogólnego zarządu	(22.653)	(82.066)	(19,233)	(17.585)	(65.835)	(15.510)
Zysk z działalności operacyjnej	29.410	106.544	24,970	24.406	91.374	21.527
Koszty finansowe	(18.622)	(67.462)	(15,811)	(16.006)	(59.925)	(14.118)
Przychody finansowe	4.452	16.128	3,780	1.598	5.983	1.410
Pozostałe zyski i straty	(81)	(293)	(69)	(985)	(3.689)	(869)
Udział w (stratach)/zyskach od jednostek stowarzyszonych	(30)	(109)	(25)	-	-	-
Zysk przed opodatkowaniem	15.130	54.812	12.846	9.013	33.744	7.950
Podatek dochodowy	(3.092)	(11.201)	(2.625)	(2.104)	(7.878)	(1.856)
Zysk za okres	12.037	43.607	(10.220)	6.909	25.866	6.094
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	0	0	0	(47)	(176)	(42)
Akcjonariuszom spółki dominującej	12.038	43.610	10.221	6.956	26.042	6.135

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	21,69	78,58	18,42	12,53	46,92	11,05

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 31 grudnia 2018			1 stycznia do 31 grudnia 2017		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	18.679	67.669	15.859	42.112	157.665	37.144
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(3.133)	(11.350)	(2.660)	(2.162)	(8.094)	(1.907)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(3.370)	(12.209)	(2.861)	(553)	(2.072)	(488)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	12.176	44.110	10.338	39.396	147.496	34.748
Środki pieniężne na początek okresu	45.933	166.403	38.998	6.537	24.473	5.766
Środki pieniężne na koniec okresu	58.109	210.513	49.336	45.933	171.969	40.514

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 31 grudnia 2018:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ,spoI.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Z.E.A.)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (dawniej ISA Hardware Limited-Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ‘ Asbis’ -Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o w likwidacji (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy) (poprzednio Prestigio Europe s.r.o)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA ‘ASBIS LV’ (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (dawniej Megatrend d.o.o.) (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% własność)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio China Corp. (dawniej AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHEN) CORP.)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Riyadh, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
SHARK Computers a.s. (połączona z SHARK ONLINE a.s.)(Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS CLOUD Ltd (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS SERVIC Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka zależna)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Atlantec Ltd (Ras al-Chajma, Z.E.A)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 nastąpiły następujące zmiany w strukturze Spółki i Grupy:

- w dniu 21 listopada 2018 roku, z uwagi na brak prowadzonej działalności zlikwidowana została Spółka EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy),
- w dniu 26 grudnia 2018 roku do Grupy Kapitałowej ASBIS włączona została nowa spółka zależna pod nazwą Atlantech Ltd (z siedzibą w Ras al-Chajma, Z.E.A) z kapitałem zakładowym w wysokości 13.605,44 USD. Spółka zależna Emitenta - ASBIS Middle East posiada 100% w spółce Atlantech Ltd. Celem działalności włączonej spółki jest wzmocnienie sprzedaży w rejonie Bliskiego Wschodu.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 29 marca 2018 roku Spółka ogłosiła swoją oficjalną prognozę finansową na 2018 rok, która zakładała osiągnięcie przychodów pomiędzy 1,80 miliarda USD a 1,90 miliarda USD oraz zysku netto po opodatkowaniu pomiędzy 9 milionów USD a 10 milionów USD. W dniu 31 października 2018 roku Spółka podwyższyła prognozę finansową na 2018 r., zgodnie z którą zakłada osiągnięcie przychodów pomiędzy 2,10 miliarda USD a 2,20 miliarda USD oraz zysku netto po opodatkowaniu pomiędzy 11,5 milionów USD a 13,0 milionów USD.

Wyniki za IV kw. 2018 r. pokazują, że Spółka zrealizowała opublikowane prognozy finansowe na 2018 r.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W dniu 6 listopada 2018 r. Rada Dyrektorów podjęła decyzję o wypłacie zaliczki na poczet dywidendy z zysku za 2018 rok w wysokości 0,05 USD na akcję. Zaliczka na poczet dywidendy została wypłacona w dniu 20 grudnia 2018 r. Dzień ustalenia prawa akcjonariuszy do zaliczki na poczet dywidendy został wyznaczony na 7 grudnia 2018 r.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.443.127	36,83%	20.443.127	36,83%
ASBISc Enterprises Plc (program skupu akcji)	13.389	0,02%	13.389	0,02%
Free-float	35.043.484	63,14%	35.043.484	63,14%
RAZEM	55.500.000	100%	55.500.000	100%

* Pan Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako udziałowiec spółki KS Holdings Ltd.

W okresie od przekazania raportu za III kwartał 2018 r. tj. od dnia 7 listopada 2018 roku do dnia publikacji niniejszego raportu nie nastąpiły żadne zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 oraz w okresie pomiędzy 7 listopada 2018 (data publikacji raportu okresowego za III kwartał 2018 roku) a 27 lutego 2019 roku (data niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)*	20.443.127	36,83%
Constantinos Tziamalis	555.000	1,00%
Marios Christou	463.061	0,83%
Yuri Ulasovich	210.000	0,38%
Demos Demou	0	0%
Chris Pavlou	0	0%

*Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako udziałowiec spółki KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 nie nastąpiły żadne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących obowiązków albo wierzytelności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

12. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązаныmi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Na dzień 31 grudnia 2018 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych w celu wsparcia lokalnego finansowania wyniosła 191.300.000 USD. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 31 grudnia 2018 roku wyniosła 41.226.000 USD – jak wskazano w nocie 17 do sprawozdania finansowego.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech i dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2018 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną. Musimy monitorować zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

Wahania kursów walut

Walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Około 30% przychodów Spółki jest denominowanych w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część przychodów jest denominowana w Euro, rosyjskim rublu (RUB), ukraińskiej hrywnie (UAH), kazachskim tenge (KZT) i w innych walutach, z których część jest powiązana z Euro. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana jest w dolarach, jest ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych, które pozostaje istotnym czynnikiem ryzyka mogącym wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Mimo, iż problem nadal istnieje i będzie istniał, ponieważ Euro i inne wschodnioeuropejskie waluty wahają się gwałtownie wobec dolara amerykańskiego, Grupa wprowadziła strategię hedgingową w celu rozwiązania tego problemu, które były skuteczne pomimo dużej zmienności niektórych walut. Szczególnie biorąc pod uwagę fakt rosnącego zaangażowania Grupy w regionie krajów byłego ZSRR, ryzyko dewaluacji walut w krajach takich jak Kazachstan, Białoruś i Ukraina, może znacząco wpłynąć negatywnie na wyniki Grupy. Kierownictwo Spółki uważa również, że hedging stanowi istotne narzędzie w działalności Grupy. Będziemy go dalej ulepszać, adaptując do nowych sytuacji na rynkach oraz znajdując rozwiązania zabezpieczające ekspozycję na wszystkie egzotyczne waluty w regionie .

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Było to również widoczne w okresie 12 miesięcy 2018 roku kiedy to Grupa musiała poświęcić część marży zysku brutto do zdobycia udział w rynku.

Niskie marże zysku brutto

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży. Wejście na rynek nowych uczestników negatywnie wpłynęło na biznes marek własnych, efektem czego był spadek marż.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiągnięte przez Spółkę marże zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową VAD, oczekując iż przyniesienie ona także wyższe marże brutto na sprzedaży. Dla Spółki bardzo ważnym jest, rozpoznanie wszystkich ryzyk związanych z tymi liniami biznesowymi i uniknięcie negatywnych niespodzianek, które mogłyby doprowadzić do znaczących strat.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT.

W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych

potrzeb klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar. Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 70% naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem. Wprawdzie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł w ostatnich latach. W wyniku częściowej poprawy, Spółka podjęła starania by wykorzystać tę sytuację w odniesieniu do przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego przełożyło się na większy udział w rynku oraz na większą sprzedaż.

Istnieje jednak wiele niepewności związanych ze światową gospodarką wynikających z zawirowań w różnych krajach, zmiennością kursów walut oraz osłabieniem popytu na wielu rynkach. Ponadto, od czasu do czasu na poszczególnych rynkach mogą mieć miejsce nieprzewidywalne sytuacje – jak obecna wojna handlowa pomiędzy Stanami Zjednoczonymi a Chinami. Wierzymy, że Spółka jest znacznie bardziej elastyczna oraz lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą się pojawić w związku ze światowym otoczeniem finansowym.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje wysoki popyt w miesiącach poprzedzających święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

Rozwój biznesu marek własnych

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Obejmuje to rozwój linii produktowych smartfonów, tabletów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio, Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki. Spółka również zainwestowała w rozwój trzeciej marki własnej – Perenio obejmującej sprzedaż rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa (inteligentny dom, czujniki bezp.) jak i innych produktów.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz uzyskania jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko.

Biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, zanotowaliśmy w przeszłości istotne zwroty konkretnych modeli produkowanych. Sytuacja pod tym względem znacznie się poprawiła w trakcie 12 miesięcy 2018 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów. Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia sobie właściwych rekompensat poniesionych w przeszłości kosztów. Jednocześnie aby uniknąć takich problemów w przyszłości, aktualnie prowadzimy znacznie głębszą analizę wyboru dostawców, co jednak nie gwarantuje stuprocentowej eliminacji ryzyka strat z tytułu roszczeń gwarancyjnych.

Wysoki koszt długu

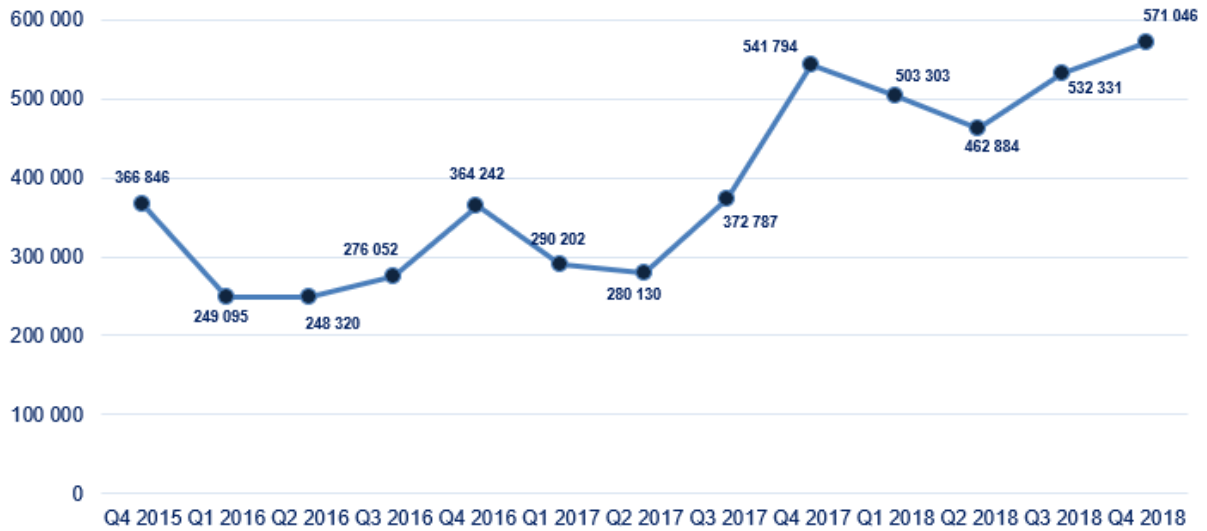
Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki. Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi instytucjami finansującymi łańcuch dostaw i aktualnie podejmuje dodatkowe działania, w celu redukcji kosztów finansowania. Sankcje nałożone na Rosję oraz napięcia związane z kryzysem ukraińskim doprowadziły do istotnego wzrostu kosztu finansowania w tych krajach co może ograniczyć nasze wysiłki w celu dalszego zmniejszenia średniego kosztu zadłużenia. W okresie 12 miesięcy 2018 r. nasz koszt zadłużenia w krajach byłego Związku Radzieckiego pozostał stabilny i znajduje odzwierciedlenie w naszych kosztach finansowych.

Wyniki działalności (w tys. USD)

Dla okresów trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 w porównaniu do okresów trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017

- **Przychody:** W IV kw. 2018 przychody wzrosły o 5,4% do 571.046 USD z 541.794 USD w IV kw. 2017.
Przychody w I-IV kw. 2018 wzrosły o 39,4% do 2.069.563 USD z 1.484.912 USD w I-IV kw. 2017.

Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS
Przychody pomiędzy IV kw. 2015 r. a IV kw. 2018 r.
(w tys. USD)

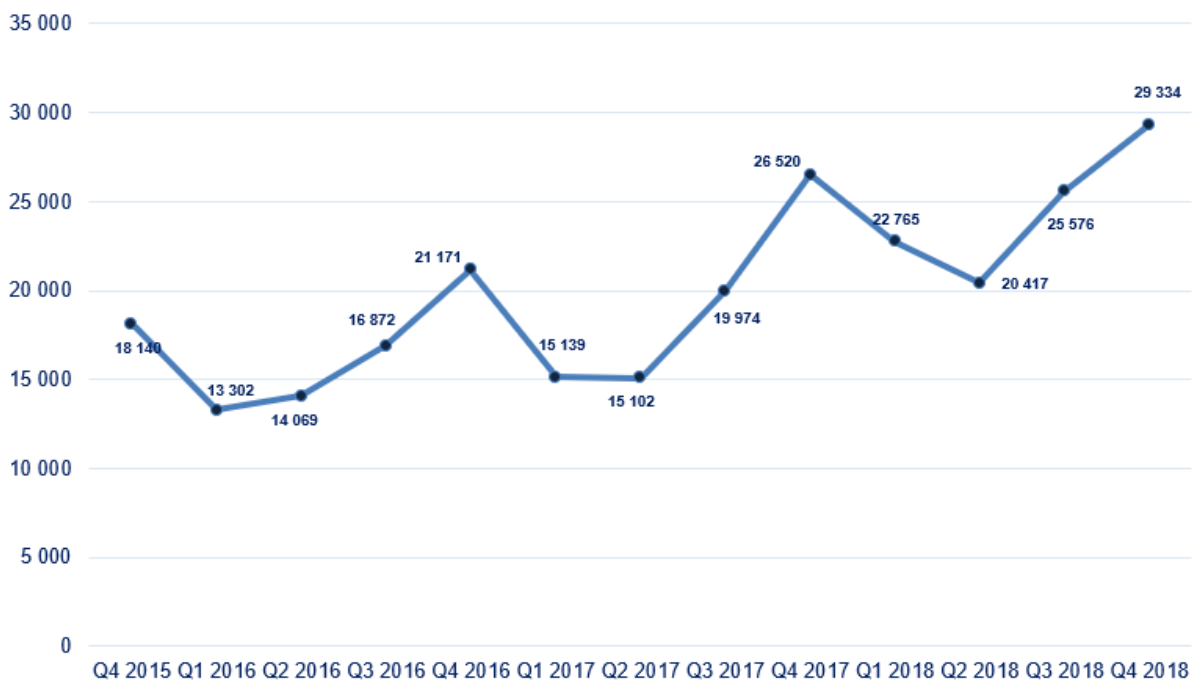


- **Zysk brutto:** W IV kw. 2018 oraz w I-IV kw. 2018 zysk brutto wzrósł istotnie w porównaniu do analogicznych okresów 2017.

Zysk brutto w IV kw. 2018 wzrósł o 10,6% do 29.334 USD z 26.520 USD w IV kw. 2017.

Zysk brutto w I-IV kw. 2018 wzrósł o 27,8% do 98.093 USD z 76.736 USD w I-IV kw. 2017.

Zysk brutto
pomiędzy IV kw. 2015 r. a IV kw. 2018 r.
(w tys. USD)



- **Marża zysku brutto:** ustabilizowała się na poziomie powyżej 4,7%

Marża zysku brutto w IV kw. 2018 zwiększyła się do 5,14% z 4,89% w IV kw. 2017. W IV kw. 2018 marża zysku brutto poprawiła się znacznie w porównaniu do poprzednich kwartałów 2018 r.

Marża zysku brutto w I-IV kw. 2018 zmniejszyła się do 4,74% z 5,17% w I-IV kw. 2017.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników (działy sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów PR i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

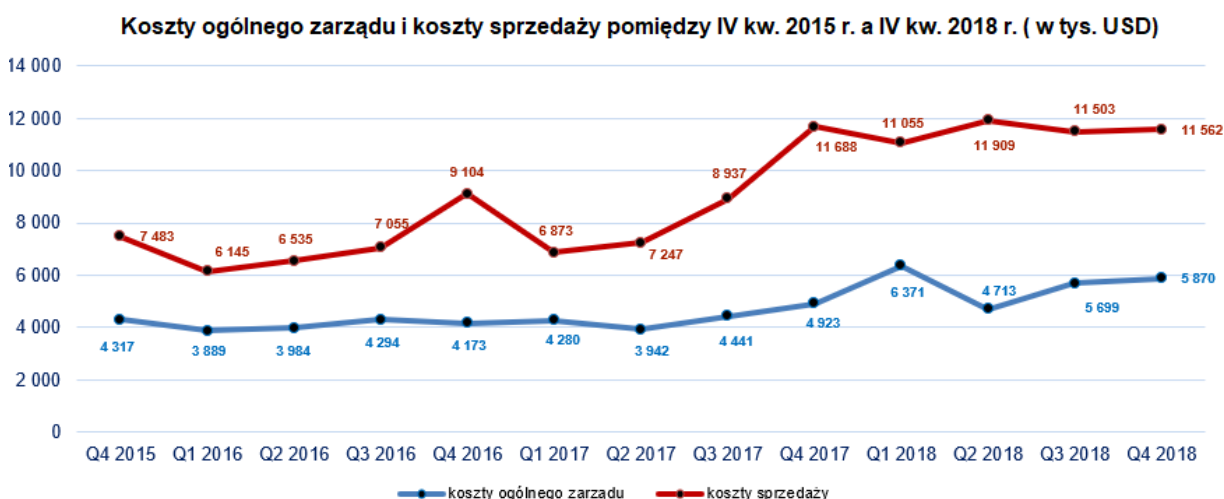
Koszty sprzedaży w IV kw. 2018 zmniejszyły się o 1,1% do 11.562 USD z 11.688 USD w IV kw. 2017.

Koszty sprzedaży w I-IV kw. 2018 wzrosły o 32,5% do 46.030 USD z 34.745 USD w I-IV kw. 2017.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji i kosztów wynajmu.

Koszty ogólnego zarządu w IV kw. 2018 wzrosły o 19,2% do 5.870 USD z 4.923 USD w IV kw. 2017.

Koszty ogólnego zarządu w I-IV kw. 2018 wzrosły o 28,8% do 22.653 USD z 17.585 USD w I-IV kw. 2017.



- **EBITDA:** W IV kw. 2018 EBITDA była dodatnia i wyniosła 12.583 USD w porównaniu do 10.487 USD w IV kw. 2017.

EBITDA w I-IV kw. 2018 była dodatnia i wyniosła 31.978 USD w porównaniu do 26.642 USD w I-IV kw. 2017.

- **Zysk netto:** W rezultacie wzrostu przychodów i zysku brutto, podczas gdy koszty pozostały pod kontrolą, Grupa kontynuowała poprawę swojego wyniku netto zarówno w IV kw. 2018 jak i w I-IV kw. 2018.

W IV kw. 2018 zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 28,9% do 4.915 USD w porównaniu do 3.813 USD w IV kw. 2017

W I-IV kw. 2018 zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 74,2% do 12.037 USD w porównaniu do 6.909 USD w I-IV kw. 2017.

Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w IV kw. ani w dwunastu miesiącach 2018 roku. W IV kw. 2018 sprzedaż w krajach byłego ZSRR wzrosła o 13%, natomiast w Europie Środkowo-Wschodniej spadła nieznacznie o 5%. W rezultacie sprzedaż za dwanaście miesięcy 2018 w regionie krajów byłego ZSRR wzrosła o 51%, podczas gdy sprzedaż w Europie Środkowo-Wschodniej wzrosła o 16%. W związku z wszystkimi wspomnianymi powyżej zmianami, udział krajów byłego ZSRR w naszych przychodach ogółem wzrósł do 52,45% w okresie dwunastu miesięcy 2018 z 48,45% w okresie dwunastu miesięcy 2017.

Analiza według krajów pozwala na lepsze zrozumienie wspomnianych powyżej trendów. Wzrost w krajach byłego ZSRR wynikał z ciągłej poprawy w Rosji (+39,9% w IV kw. 2018 oraz +52,7% za dwanaście miesięcy 2018), na Białorusi (+17,1% w IV kw. 2018 oraz +49,7% za dwanaście miesięcy 2018). Delikatny spadek w IV kwartale 2018 na Ukrainie (-3,6% w IV kw. 2018 oraz +40,8% za dwanaście miesięcy 2018) oraz w Kazachstanie (-4,2% w IV kw. 2018 oraz +34,8% za dwanaście miesięcy 2018) był przewidywany z uwagi na wysoką bazę w poprzednich okresach.

Jednocześnie, spadek w Europie Środkowo-Wschodniej w IV kw. 2018 i solidny wzrost w tym regionie za dwanaście miesięcy 2018 jest rezultatem tendencji na Słowacji (-3,7% w IV kw. 2018 oraz +12,1% za dwanaście miesięcy 2018), w Czechach (-10,1% w IV kw. 2018 oraz +2,0% za dwanaście miesięcy 2018) oraz w Rumunii (-13,7% w IV kw. 2018 oraz +1,5% za dwanaście miesięcy 2018), która była słaba w końcówce 2018 roku. Wynik na Bliskim Wschodzie i w Afryce jest determinowany głównie przez przychody w Zjednoczonych Emiratach Arabskich (-11,6% w IV kw. 2018 oraz +34,8% za dwanaście miesięcy 2018), podczas gdy Europa Zachodnia była determinowana wynikami Holandii (2,1% w IV kw. 2018 oraz +64,7% za dwanaście miesięcy 2018).

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 i 2017 roku (w tys. USD).

	IV kw. 2018		IV kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	308.638	54,05%	273.063	50,40%
Europa Środkowo-Wschodnia	175.476	30,73%	184.121	33,98%
Bliski Wschód i Afryka	42.885	7,51%	49.776	9,19%
Europa Zachodnia	36.438	6,38%	29.593	5,46%
Pozostałe	7.609	1,33%	5.241	0,97%
Ogółem	571.046	100%	541.794	100%

	I-IV kw. 2018		I-IV kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	1.085.559	52,45%	719.388	48,45%
Europa Środkowo-Wschodnia	575.107	27,79%	496.007	33,40%
Bliski Wschód i Afryka	202.664	9,79%	162.610	10,95%
Europa Zachodnia	163.672	7,91%	93.666	6,31%
Pozostałe	42.561	2,06%	13.241	0,89%
Ogółem	2.069.563	100%	1.484.912	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w IV kw. 2018 oraz IV kw. 2017 (w tys. USD)

IV kw. 2018		IV kw. 2017		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Rosja	95.081	Ukraina	98.628
2.	Ukraina	95.057	Rosja	67.946
3.	Słowacja	63.130	Słowacja	65.567
4.	Kazachstan	54.025	Kazachstan	56.381
5.	Białoruś	37.222	Zjednoczone Emiraty Arabskie	34.639
6.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	30.618	Białoruś	31.790
7.	Czechy	25.506	Czechy	28.386
8.	Rumunia	23.148	Rumunia	26.825
9.	Holandia	13.867	Holandia	13.578
10.	Bułgaria	11.536	Bułgaria	11.805
11.	Pozostałe	121.856	Pozostałe	106.251
	OGÓLEM	571.046	OGÓLEM	541.794

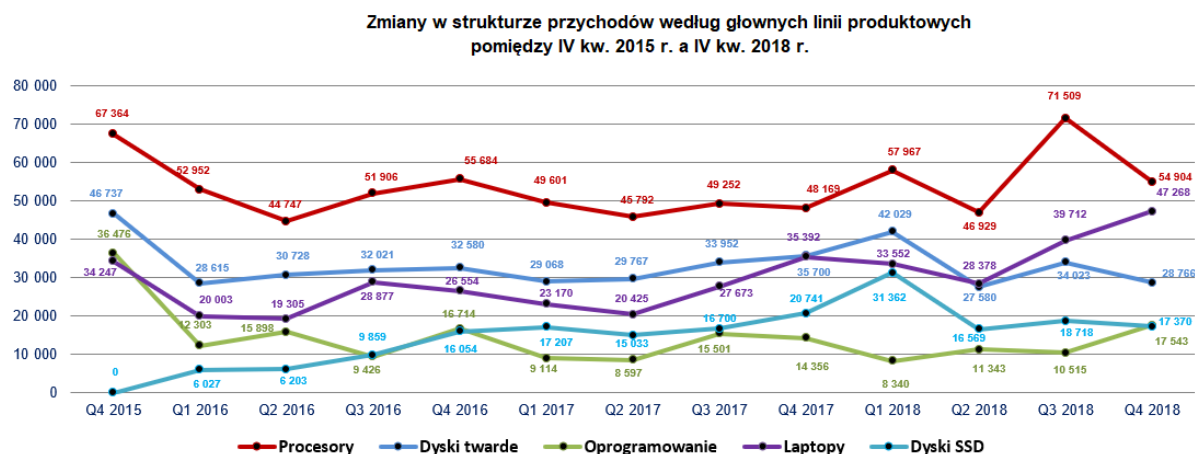
Struktura przychodów – Top 10 krajów w I-IV kw. 2018 oraz I-IV kw. 2017 (w tys. USD)

I-IV kw. 2018		I-IV kw. 2017		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Rosja	369.040	Rosja	241.724
2.	Ukraina	297.944	Ukraina	211.666
3.	Kazachstan	198.803	Słowacja	170.921
4.	Słowacja	191.667	Kazachstan	147.500
5.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	152.663	Zjednoczone Emiraty Arabskie	113.269
6.	Białoruś	119.377	Czechy	81.889
7.	Czechy	83.520	Białoruś	79.748
8.	Holandia	72.718	Rumunia	70.177
9.	Rumunia	71.220	Holandia	44.144
10.	Węgry	35.104	Bułgaria	30.499
11.	Pozostałe	477.507	Pozostałe	293.378
	OGÓLEM	2.069.563	OGÓLEM	1.484.912

Sprzedaż według linii produktowych

ASBIS pozostaje dystrybutorem pierwszego wyboru dla wielu światowych dostawców. W okresie 12 miesięcy 2018 prawie wszystkie główne linie produktowe Grupy odnotowały silne wzrosty w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego. Wszelkie zmiany w naszym portfolio produktowym współgrają z naszym głównym celem, którym jest zwiększanie marży i rentowności.

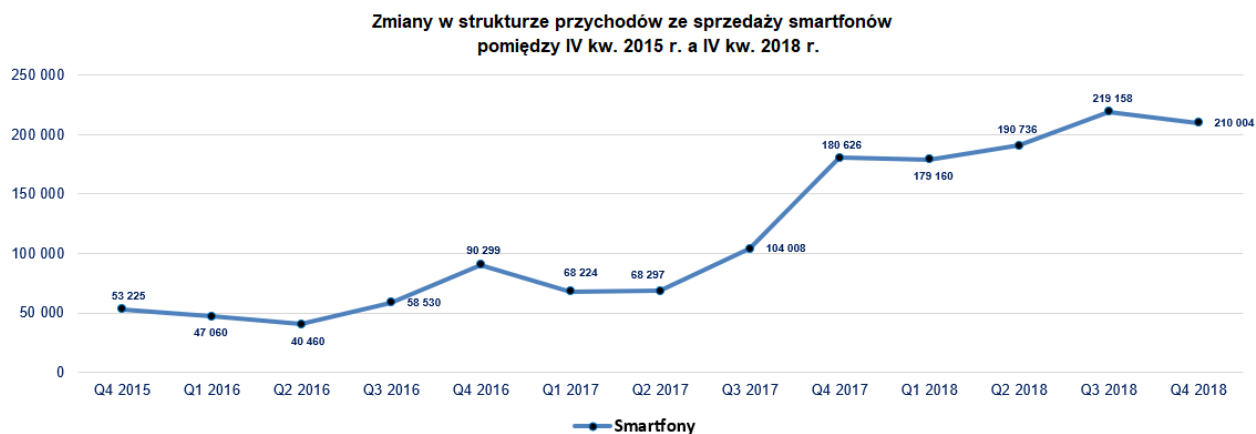
Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:



Wzrost sprzedaży w IV kw. 2018 był napędzany przez mocny wzrost sprzedaży komputerów stacjonarnych, akcesoriów i multimedii, laptopów oraz oprogramowania. Podczas gdy w 2018 roku głównymi determinantami wzrostów były smartfony, akcesoria i multimedia, komputery stacjonarne oraz laptopy.

Przychody ze sprzedaży procesorów wzrosły o 14% w IV kw. 2018 r. i o 20% w okresie 12 miesięcy 2018 r. Przychody ze sprzedaży dysków twardej spadły o 19% w IV kw. 2018 r. ale wzrosły o 6% w okresie 12 miesięcy 2018 r. W IV kw. 2018 r. przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 22% i o 0,4% w okresie 12 miesięcy 2018 r. Przychody ze sprzedaży laptopów wzrosły o 34% w IV kwartale 2018 r. i o 40% w okresie 12 miesięcy 2018 r. Przychody ze sprzedaży dysków SSD spadły o 16% w IV kwartale 2018 r. ale wzrosły o 21% w okresie 12 miesięcy 2018 r.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży smartfonów:



Sprzedaż smartfonów, która jest kluczowym czynnikiem wzrostu sprzedaży, wzrosła o 16% w IV kw. 2018 oraz o 90% za dwanaście miesięcy 2018.

Biznes związany z komputerami stacjonarnymi wzrósł o 76% w IV kw. 2018 i o 59% za dwanaście miesięcy 2018. Segment tableatów zanotował spadek o 6% w IV kw. 2018 ale wzrost o 24% za dwanaście miesięcy 2018.

Spśród innych linii produktowych, Spółka zanotowała pozytywny trend w IV kw. 2018 r. i w okresie 12 miesięcy 2018 r. na sprzedaży akcesorii i multimedii (+54% i +79%) oraz kart pamięci (+2% i +5%).

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w IV kw. 2018 oraz w IV kw. 2017 (w tys. USD):

	IV kw. 2018		IV kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	210.004	36,78%	180.626	33,34%
Procesory	54.904	9,61%	48.169	8,89%
Akcesoria i multimedia	49.776	8,72%	32.321	5,97%
Laptopy	47.268	8,28%	35.392	6,53%
Serwery	29.023	5,08%	30.381	5,61%
Dyski twarde	28.766	5,04%	35.700	6,59%
Tablety	23.388	4,10%	24.915	4,60%
Komputery PC	20.560	3,60%	11.707	2,16%
Oprogramowanie	17.543	3,07%	14.356	2,65%
Dyski SSD	17.370	3,04%	20.741	3,83%
Pozostałe	72.444	12,69%	107.486	19,84%
Przychody ogółem	571.046	100%	541.794	100%

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I-IV kw. 2018 oraz w I-IV kw. 2017 (w tys. USD):

	I-IV kw. 2018		I-IV kw. 2017	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	799.059	38,61%	421.155	28,36%
Procesory	231.308	11,18%	192.814	12,98%
Laptopy	148.910	7,20%	106.661	7,18%
Akcesoria i multimedia	142.872	6,90%	79.800	5,37%
Dyski twarde	132.398	6,40%	125.487	8,45%
Dyski SSD	84.018	4,06%	69.681	4,69%
Serwery	80.967	3,91%	68.595	4,62%
Tablety	75.841	3,66%	61.186	4,12%
Moduły pamięci RAM	54.964	2,66%	49.214	3,31%
Produkty sieciowe	50.660	2,45%	46.537	3,13%
Pozostałe	268.566	12,98%	263.782	17,76%
Przychody ogółem	2.069.563	100%	1.484.912	100%

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w IV kw. 2018 r. i za 12 miesięcy 2018 r. wpływ miał wzrost przychodów, zwiększenie wykorzystania kapitału obrotowego, wypłata dywidendy oraz zaliczki na poczet dywidendy. Pomimo tego udało się wypracować w skali całego roku dodatnie przepływy pieniężne z działalności operacyjnej.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 i 2017 roku (w tys. USD):

	Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia	
	2018	2017
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	18.679	42.112
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(3.133)	(2.162)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(3.370)	(553)
Zwiększenie stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	12.176	39.396

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 18.679 USD za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018, w porównaniu do wpływów w wysokości 42.112 USD w analogicznym okresie 2017.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 3.133 USD za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018, w porównaniu do 2.162 USD w analogicznym okresie 2017.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 3.370 USD za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018, w porównaniu do wydatków w wysokości 553 USD w analogicznym okresie 2017.

Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W wyniku lepszej efektywności kapitału obrotowego, zwiększonych przychodów oraz wypłaty dywidendy w I-IV kw. 2018 stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zwiększył się o 12.176 USD, w porównaniu do zwiększenia o 39.396 USD w analogicznym okresie 2017.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Zmienne gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie.

Widząc ostatnią poprawę na rynkach krajów byłego ZSRR oraz w innych regionach, głęboko wierzymy, że będziemy w stanie dalej pożytkować efekty pracy wykonanej w trudnych czasach. Co istotne, rozwijamy więcej rynków w tym regionie z nowymi liniami produktów, na czym korzystają nasze przychody i rentowność. Będziemy kontynuować tę strategię i koncentrować się bardziej na naszych kluczowych regionach i silnych stronach, aby maksymalizować zyski oraz korzystać ze zmian na rynkach

Zdolność Grupy do zwiększania przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy sprawia, że zmniejszamy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju przez możliwość większej sprzedaży w wielu innych krajach. Rosja, Ukraina, i Kazachstan są obecnie liderami pod względem generowania przychodów.

Musimy upewnić się, iż przystosujemy się szybko do wszelkich zmian rynkowych, które mogą się pojawić na tych rynkach oraz wzmocnić naszą strategię, aby w pełni zdywersyfikować źródła sprzedaży.

Kraje byłego ZSRR oraz kraje Europy Środkowo-Wschodniej powinny utrzymać swoją wiodącą pozycję w strukturze sprzedaży. Wynika to z koncentracji Grupy na jej silnych kompetencjach oraz rozszerzenia portfolio produktów na tych rynkach. W nadchodzącym roku Spółka będzie koncentrowała się nie na wzroście przychodów lecz głównie na wzroście rentowności.

Mimo wszelkich podjętych przez Spółkę środków zapobiegawczych, nie można wykluczyć w przyszłości możliwości spadku popytu i sprzedaży w konkretnym kraju lub regionie. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost. Dlatego bardzo ważne dla Spółki jest jak najlepsze przygotowanie jej struktury do skompensowania takiej sytuacji przez wyższą sprzedaż na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktowego jak i bliskie relacje z klientami, aby zdobywać większy udział rynkowy od słabszych konkurentów.

Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Spadek zaobserwowany w okresie 12 miesięcy 2018 r. w porównaniu do analogicznego okresu 2017 r. wynikał z wysokich marż w porównywalnych okresach ubiegłego roku, staraniach w zwiększeniu udziałów na nowych rynkach i niektórych transakcji o dużym wolumenie, ale z niską marżą dla niektórych klientów w okresie 12 miesięcy 2018 r.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na wielu rynkach. Całkiem ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w 2018 r. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w kolejnych okresach.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

Koszty sprzedaży w I-IV kw. 2018 roku wzrosły w porównaniu do oraz I-IV kw. 2017 roku z powodu wyższych przychodów i zysku brutto oraz inwestycji w kapitał ludzki we wszystkich regionach naszej działalności. Wzrost kosztów w okresie 12 miesięcy 2018 jest zgodny z założeniami i budżetem. Stale pracujemy nad kontrolą kosztów, co było widoczne w IV kw. 2018 roku, w którym koszty sprzedaży zanotowały spadek o 1,1% w porównaniu z IV kw. 2017 roku.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz z dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe. Dla Spółki bardzo istotne jest ciągłe ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. Takie marki własne jak Perenio, ATLANTECH i inne usługi VAD są obietnicą nowych strumieni dochodów dla Grupy.

Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i nasze koszty. Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka. W 2018 r. nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Pomimo tego musimy stale przewidywać i analizować rynek aby uniknąć możliwych strat.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 31 grudnia 2018 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 31 grudnia 2018 roku a 27 lutego 2019 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 31 grudnia 2018

Spis treści	Strona
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	1
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	2
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5-6
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	7-21

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

SPIS TREŚCI

STRONA

Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	1
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	2
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5 - 6
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	7 - 21

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Przychody	4,24	571.046.089	541.794.434	2.069.563.467	1.484.912.254
Koszt własny sprzedaży		(541.711.906)	(515.274.133)	(1.971.470.674)	(1.408.176.704)
Zysk brutto		29.334.183	26.520.301	98.092.793	76.735.550
Koszty sprzedaży		(11.562.311)	(11.688.150)	(46.029.534)	(34.744.737)
Koszty ogólnego zarządu		(5.869.904)	(4.922.715)	(22.652.834)	(17.584.652)
Zysk z działalności operacyjnej		11.901.968	9.909.436	29.410.425	24.406.161
Przychody finansowe	7	1.383.994	843.396	4.451.876	1.598.079
Koszty finansowe	7	(7.025.296)	(5.381.700)	(18.621.848)	(16.006.097)
Pozostałe zyski i straty	5	(231.924)	(292.641)	(81.220)	(985.206)
Udział w stratach jednostki rozliczanej metodą praw własności	11	(7.996)	-	(29.602)	-
Zysk przed opodatkowaniem	6	6.020.746	5.078.491	15.129.631	9.012.937
Podatek dochodowy	8	(1.105.696)	(1.265.407)	(3.092.365)	(2.104.227)
Zysk za okres		<u>4.915.050</u>	<u>3.813.084</u>	<u>12.037.266</u>	<u>6.908.710</u>
Przypisany:					
Akcjonariuszom spółki dominującej		4.903.614	3.834.320	12.037.670	6.955.821
Udziałowcom mniejszościowym		<u>11.436</u>	<u>(21.236)</u>	<u>(404)</u>	<u>(47.111)</u>
		<u>4.915.050</u>	<u>3.813.084</u>	<u>12.037.266</u>	<u>6.908.710</u>
		centy USD	centy USD	centy USD	centy USD
Zysk na akcję					
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>8,84</u>	<u>6,9</u>	<u>21,69</u>	<u>12,53</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Zysk za okres	<u>4.915.050</u>	<u>3.813.084</u>	<u>12.037.266</u>	<u>6.908.710</u>
Inny całkowity zysk				
Różnica kursowa z przeliczenia operacji zagranicznych	(279.115)	569.098	(997.094)	3.165.187
Korekty reklasifikacyjne odnoszące się do operacji zagranicznych zlikwidowanych w okresie	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>(153.609)</u>	<u>7.193</u>
Inna całkowita strata/zysk za okres	<u>(279.115)</u>	<u>569.098</u>	<u>(1.150.703)</u>	<u>3.172.380</u>
Całkowity zysk ogółem za okres	<u><u>4.635.935</u></u>	<u><u>4.382.182</u></u>	<u><u>10.886.563</u></u>	<u><u>10.081.090</u></u>
Całkowity zysk ogółem przypisany:				
Akcjonariuszom spółki dominującej	4.626.775	4.399.766	10.902.969	10.097.621
Udziałowcom mniejszościowym	<u>9.160</u>	<u>(17.584)</u>	<u>(16.406)</u>	<u>(16.531)</u>
	<u><u>4.635.935</u></u>	<u><u>4.382.182</u></u>	<u><u>10.886.563</u></u>	<u><u>10.081.090</u></u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU 31 GRUDNIA 2018

	Nota	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	25.250.316	24.533.220
Wartości niematerialne i prawne	10	3.067.920	3.164.273
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	12	-	11.794
Jednostka wyceniana metodą praw własności	11	336.130	-
Wartość firmy	28	399.777	418.589
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	21	<u>133.093</u>	<u>227.615</u>
Aktywa trwałe ogółem		<u>29.187.236</u>	<u>28.355.491</u>
Aktywa obrotowe			
Zapasy	13	180.211.080	144.980.373
Należności z tytułu dostaw i usług	14	174.579.610	238.192.248
Pozostałe aktywa obrotowe	15	16.859.358	18.127.273
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	26	1.087.762	373.302
Bieżące opodatkowanie	8	451.205	493.119
Środki pieniężne w banku i gotówka	27	<u>101.425.123</u>	<u>93.401.246</u>
Aktywa obrotowe ogółem		<u>474.614.138</u>	<u>495.567.561</u>
Aktywa ogółem		<u>503.801.374</u>	<u>523.923.052</u>
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	16	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		<u>64.339.843</u>	<u>59.541.873</u>
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		98.958.086	94.160.116
Udziały mniejszościowe		<u>275.262</u>	<u>307.690</u>
Kapitały własne ogółem		<u>99.233.348</u>	<u>94.467.806</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	18	87.220	169.324
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	19	577.985	369.341
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	21	<u>34.449</u>	<u>60.072</u>
Zobowiązania długoterminowe ogółem		<u>699.654</u>	<u>598.737</u>
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		238.248.478	253.021.109
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	22	46.938.140	38.083.176
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	17	116.462.273	136.491.999
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	25	357.693	739.587
Bieżące opodatkowanie	8	<u>1.861.788</u>	<u>520.638</u>
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		<u>403.868.372</u>	<u>428.856.509</u>
Zobowiązania ogółem		<u>404.568.026</u>	<u>429.455.246</u>
Pasywa ogółem		<u>503.801.374</u>	<u>523.923.052</u>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 26 lutego 2019.

.....
Constantinos Tziimalis
Dyrektor

.....
Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zatrzymane zyski USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2017	11.100.000	23.518.243	(14.234)	(13.340.843)	64.464.342	85.727.508	167.361	85.894.869
Zysk/(strata) za rok	-	-	-	-	6.955.821	6.955.821	(47.111)	6.908.710
Inny całkowity zysk za rok	-	-	-	3.141.800	-	3.141.800	30.580	3.172.380
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(1.665.000)	(1.665.000)	-	(1.665.000)
Udziały mniejszościowe z utworzenia nowej spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	156.860	156.860
Wypłaty w formie akcji	-	-	(13)	-	-	(13)	-	(13)
Stan na 31 grudnia 2017	11.100.000	23.518.243	(14.247)	(10.199.043)	69.755.163	94.160.116	307.690	94.467.806
Zysk/(strata) za rok	-	-	-	-	12.037.670	12.037.670	(404)	12.037.266
Inna całkowita strata za rok	-	-	-	(1.134.700)	-	(1.134.700)	(16.002)	(1.150.702)
Wypłata dywidendy i zaliczki na poczet dywidendy	-	-	-	-	(6.105.000)	(6.105.000)	-	(6.105.000)
Udziały mniejszościowe z utworzenia nowej spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	(16.022)	(16.022)
Stan na 31 grudnia 2018	11.100.000	23.518.243	(14.247)	(11.333.743)	75.687.833	98.958.086	275.262	99.233.348

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

		Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
	Nota				
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		6.020.746	5.078.491	15.129.631	9.012.937
Korekty:					
Różnica kursowa z konsolidacji		(185.214)	168.030	(689.202)	1.440.639
Amortyzacja	9	425.308	400.593	1.562.478	1.519.640
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	255.505	176.982	1.004.868	716.064
Straty z tytułu utraty wartości przez wartości niematerialne i prawne oraz wartość firmy	5	360.463	306.252	360.463	1.231.779
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		(1.105.688)	197.638	(1.483.096)	(2.501.694)
Udział w stratach jednostki wycenianej metodą praw własności	11	7.996	-	29.602	-
(Zysk)/strata ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	(14.852)	1.476	(24.733)	(27.502)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		(3.017.312)	1.534.825	(2.256.044)	(2.106.575)
Odzyskane należności nieściągalne	5	(379)	2.391	(50.759)	(11.906)
Starty ze sprzedaży aktywów finansowych przez inne całkowite dochody		-	-	11.794	-
Odsetki otrzymane	7	(30.065)	(8.625)	(136.504)	(49.288)
Odsetki zapłacone	7	1.228.637	1.062.958	4.317.245	4.075.271
Płatności w formie akcji	7	-	(13)	-	-
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		3.945.145	8.920.998	17.775.743	13.299.365
Zwiększenie stanu zapasów		(21.307)	(30.689.620)	(33.512.942)	(28.620.931)
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu należności z tytułu dostaw i usług		27.243.577	(35.619.071)	65.919.441	(15.005.734)
Zmniejszenie/(zwiększenie) pozostałych aktywów obrotowych		1.014.744	423.686	865.001	(430.932)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		12.348.737	96.789.821	(16.482.036)	50.982.817
(Zmniejszenie)/zwiększenie pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		(14.638.749)	6.572.511	8.473.070	11.876.020
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		72.324	6.691	208.644	55.866
(Zmniejszenie)/zwiększenie w zakresie faktoringu		(5.546.669)	19.313.808	(18.694.472)	15.089.155
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej		24.417.802	65.718.824	24.552.449	47.245.626
Odsetki zapłacone	7	(1.228.637)	(1.062.958)	(4.317.245)	(4.075.271)
Podatki zapłacone, netto	8	(686.084)	(600.805)	(1.556.202)	(1.058.514)
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		<u>22.503.081</u>	<u>64.055.061</u>	<u>18.679.002</u>	<u>42.111.841</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

		Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
	Nota				
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej					
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	10	(99.536)	(305.720)	(1.016.904)	(927.991)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		162.200	(445.229)	(1.997.492)	(1.403.731)
Płatność za nabycie udziałów w jednostce stowarzyszonej		96.383	5.123	110.857	120.376
Odpisy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		(285.732)	-	(365.732)	-
Odsetki otrzymane	7	30.065	8.625	136.504	49.288
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		<u>(96.620)</u>	<u>(737.201)</u>	<u>(3.132.767)</u>	<u>(2.162.058)</u>
Przepływy pieniężne z działalności finansowej					
Wypłata dywidendy i zaliczki na poczet dywidendy		(2.775.000)	-	(6.105.000)	(1.665.000)
Spłaty kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(32.778)	(53.445)	(82.104)	(1.014.783)
(Spłaty)/ wpływy kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		<u>(3.324.053)</u>	<u>(6.161.196)</u>	<u>2.816.609</u>	<u>2.126.346</u>
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej		<u>(6.131.831)</u>	<u>(6.214.641)</u>	<u>(3.370.495)</u>	<u>(553.437)</u>
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		16.274.630	57.103.219	12.175.740	39.396.346
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		<u>41.834.307</u>	<u>(11.170.023)</u>	<u>45.933.196</u>	<u>6.536.849</u>
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	27	<u>58.108.936</u>	<u>45.933.196</u>	<u>58.108.936</u>	<u>45.933.196</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Niniejsze skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe na dzień i za okres dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 składa się ze śródrocznego sprawozdania finansowego Spółki i jej podmiotów zależnych (do których razem odnosi się jako do "Grupy"). Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2017. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2017.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe jest pierwszym sprawozdaniem finansowych Grupy, w którym zastosowano MSSF 15 i MSSF 9. Zmiany istotnych zasad rachunkowości zostały opisane w nocie 3.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 26 lutego 2019.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez management w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2017, za wyjątkiem nowych istotnych osądów i kluczowych źródeł niepewności związanych z zastosowaniem MSSF 15 i MSSF 9, które opisano w nocie 3.

3. Istotne zasady rachunkowości

Za wyjątkiem niżej opisanych, zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego za okres dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 są zgodne z tymi używanymi do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2017. Oczekuje się, że zmiany zasad rachunkowości znajdą odzwierciedlenie również w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy na 31 grudnia 2018.

Początkowo Grupa przyjęła MSSF 15 i MSSF 9 od 1 stycznia 2018 r. Szereg innych nowych standardów weszło w życie z dniem 1 stycznia 2018 r., ale nie mają wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

A. MSSF 15 Przychody z umów z klientami

MSSF 15 ustanawia kompleksowe ramy dla określenia, w jakim stopniu i kiedy ujmuje się przychody. Zastępuje MSR 18 Przychody i związane z nimi interpretacje. Nie miało to istotnego wpływu na śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 31 grudnia 2018, śródroczne sprawozdanie z zysków lub strat oraz innych całkowitych dochodów oraz śródrocznego sprawozdania z przepływów pieniężnych za okres dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018. W związku z powyższym przedstawione informacje za rok zakończony 31 grudnia 2017 r., nie zostały przekształcone.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

B. MSSF 9 Instrumenty finansowe

MSSF 9 określa wymogi dotyczące ujmowania i wyceny aktywów finansowych, zobowiązań finansowych i niektórych umów dotyczących kupna lub sprzedaży pozycji niefinansowych. Niniejszy standard zastępuje MSR 39 Instrumenty finansowe: ujmowanie i wycena.

Szczegóły dotyczące nowych znaczących zasad rachunkowości oraz charakteru i skutków zmian poprzednich zasad rachunkowości przedstawiono poniżej.

i. Klasyfikacja i wycena aktywów finansowych i zobowiązań finansowych

MSSF 9 w dużej mierze zachowuje istniejące wymogi MSR 39 dotyczące klasyfikacji i wyceny zobowiązań finansowych, ale eliminuje wcześniejsze kategorie MSR 39 dla aktywów finansowych utrzymywanych do terminu wymagalności, pożyczek i należności oraz dostępnych do sprzedaży. Jednakże, chociaż wpływ na sprawozdanie finansowe ma charakter reklasyfikacyjny, nie ma wpływu na politykę pieniężną, jak poniżej:

W tys. USD	Pierwotna klasyfikacja zgodnie z MSR 39	Nowa klasyfikacja zgodnie z MSSF 9	Pierwotna wartość bilansowa zgodnie z MSR 39	Nowa wartość bilansowa zgodnie z MSSF 9
Aktywa finansowe				
Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez inne całkowite dochody	Przeznaczone do sprzedaży	FVOCI – instrument kapitałowy	-	-
Należności handlowe	Pożyczki i należności	Zamortyzowane koszty	174.580	174.580
Aktywa finansowe z tyt. derywatów	Wartość godziwa – hedging instrument	Wartość godziwa – hedging instrument	1.088	1.088
Gotówka w banku i kasie	Pożyczki i należności	Zamortyzowane koszty	101.425	101.425
Aktywa finansowe razem			277.093	277.093

ii. Utrata wartości aktywów finansowych - wpływ nowego modelu utraty wartości na należności handlowe

Grupa obliczyła spodziewane straty kredytowe związane z należnościami z tytułu dostaw i usług oraz ustaliła, że zastosowanie wymogów MSSF 9 w zakresie utraty wartości na dzień 1 stycznia 2018 r. nie ma istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe. Odpisy z tytułu utraty wartości MSSF9 zostały wycenione na podstawie oczekiwanych strat z tytułu utraty wartości, które wynikają z możliwych zdarzeń powodujących niedotrzymanie warunków w przewidywanym okresie spłaty należności.

4. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

5. Pozostałe zyski i straty

	Za trzy miesiące zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończonych 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Zysk/(strata) ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	14.852	(1.476)	24.733	27.502
Pozostałe dochody	116.812	163	161.043	66.083
Odzyskane należności nieściągalne	379	(2.391)	50.759	11.906
Przychody z najmu	(3.504)	17.315	42.708	82.227
Odpis z tytułu utraty wartości firmy	(360.463)	(306.252)	(360.463)	(1.172.924)
	<u>(231.924)</u>	<u>(292.641)</u>	<u>(81.220)</u>	<u>(985.206)</u>

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za trzy miesiące zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończonych 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:				
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	255.505	176.982	1.004.868	716.064
(b) Amortyzacji (Nota 9)	425.308	400.593	1.562.478	1.519.640
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	95.957	117.652	377.666	391.875
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (Nota 29)	214.406	164.712	766.010	434.442
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (Nota 29)	572	592	2.368	2.278
	<u>572</u>	<u>592</u>	<u>2.368</u>	<u>2.278</u>

7. Koszty finansowe, netto

	Za trzy miesiące zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończonych 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Przychody finansowe				
Przychody z tytułu odsetek	30.065	8.625	136.504	49.288
Pozostałe przychody finansowe	1.353.929	678.324	4.315.372	1.548.791
Zysk netto z tytułu różnic kursowych	-	156.447	-	-
	<u>1.383.994</u>	<u>843.396</u>	<u>4.451.876</u>	<u>1.598.079</u>
Koszty finansowe				
Odsetki na rzecz banków	1.228.637	1.062.958	4.317.245	4.075.271
Opłaty na rzecz banków	782.265	605.498	2.257.343	1.645.104
Opłaty z tytułu derywatyw	518.165	211.034	1.090.268	954.144
Odsetki z tytułu faktoringu	1.904.867	2.189.114	6.496.547	6.616.210
Opłaty z tytułu faktoringu	48.105	128.519	246.604	348.462
Pozostałe koszty finansowe	26.849	(7.567)	224.105	125.388
Pozostałe odsetki	712.974	1.192.144	2.772.637	2.072.289
Strata netto z tytułu różnic kursowych	1.803.434	-	1.217.099	169.229
	<u>7.025.296</u>	<u>5.381.700</u>	<u>18.621.848</u>	<u>16.006.097</u>
Netto	<u>(5.641.302)</u>	<u>(4.538.304)</u>	<u>(14.169.972)</u>	<u>(14.408.018)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

8. Opodatkowanie

	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Zobowiązanie/ należność na 1 stycznia	27.519	(328.631)
Rezerwa za okres/rok	2.911.057	1.407.137
Niedopłata/(nadpłata) rezerwy z poprzednich okresów rocznych	120.938	(14.800)
Różnica kursowa z przeliczenia	(92.730)	22.327
Kwoty zapłacone, netto	<u>(1.556.202)</u>	<u>(1.058.514)</u>
Saldo zobowiązań netto na 31 grudnia	<u>1.410.583</u>	<u>27.519</u>
	Stan na 31 grudnia 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Należności z tytułu podatków	(451.205)	(493.119)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>1.861.788</u>	<u>520.638</u>
Netto	<u>1.410.583</u>	<u>27.519</u>

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Rezerwa za okres	834.251	627.159	2.911.057	1.407.137
Niedopłata/ (nadpłata) rezerwy z lat ubiegłych	111.075	20	120.938	(14.800)
Opłata z tytułu podatku odroczonego (Nota 21)	<u>160.370</u>	<u>638.228</u>	<u>60.370</u>	<u>711.890</u>
Płatność za okres	<u>1.105.696</u>	<u>1.265.407</u>	<u>3.092.365</u>	<u>2.104.227</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt							
Stan na 1 stycznia 2017	23.785.847	6.035.737	374.861	2.021.169	2.332.396	2.711.637	37.261.647
Zwiększenia	137.566	521.513	34.056	361.777	116.820	231.999	1.403.731
Zmniejszenia	(324.448)	(142.665)	-	(204.671)	(42.385)	(53.812)	(767.981)
Różnica kursowa z przeliczenia	1.605.806	369.770	419	115.263	171.423	156.594	2.419.275
Stan na 31 grudnia 2017	25.204.771	6.784.355	409.336	2.293.538	2.578.254	3.046.418	40.316.672
Zwiększenia	312.579	801.471	7.020	406.906	458.445	813.797	2.800.218
Zmniejszenia	(118.246)	(642.361)	-	(503.045)	(56.801)	(169.343)	(1.489.796)
Różnica kursowa z przeliczenia	(579.744)	(197.229)	(156)	(74.437)	(87.371)	(102.414)	(1.041.351)
Stan na 31 grudnia 2018	24.819.360	6.746.236	416.200	2.122.962	2.892.527	3.588.458	40.585.743
Skumulowana amortyzacja							
Stan na 1 stycznia 2017	3.764.457	4.828.142	155.331	1.445.151	1.842.977	2.016.051	14.052.109
Odpis za rok	312.896	593.243	41.191	236.821	136.545	198.944	1.519.640
Zmniejszenia	(231.574)	(142.665)	-	(204.671)	(42.385)	(53.812)	(675.107)
Różnica kursowa z przeliczenia	263.877	283.424	408	83.578	133.993	121.530	886.810
Stan na 31 grudnia 2017	4.109.656	5.562.144	196.930	1.560.879	2.071.130	2.282.713	15.783.452
Odpis za rok	390.066	574.105	44.481	250.083	69.213	234.530	1.562.478
Zmniejszenia	(118.246)	(642.361)	-	(503.045)	(56.801)	(169.343)	(1.489.796)
Różnica kursowa z przeliczenia	(105.879)	(209.874)	(156)	(53.861)	(67.719)	(83.219)	(520.708)
Stan na 31 grudnia 2018	4.275.597	5.284.014	241.255	1.254.057	2.015.823	2.264.681	15.335.427
Wartość księgowa netto							
Stan na 31 grudnia 2018	20.543.763	1.462.222	174.945	868.905	876.704	1.323.777	25.250.316
Stan na 31 grudnia 2017	21.095.115	1.222.211	212.406	732.659	507.124	763.705	24.533.220

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2017	8.200.717	2.501.126	10.701.843
Zwiększenia	842.599	85.392	927.991
Zmniejszenia/odpisy	(117.752)	(114.184)	(231.936)
Różnica kursowa z przeliczenia	69.329	42.816	112.145
Stan na 31 grudnia 2017	8.994.893	2.515.150	11.510.043
Zwiększenia	955.649	61.255	1.016.904
Zmniejszenia/odpisy	(150.205)	(180.823)	(331.028)
Różnica kursowa z przeliczenia	(54.871)	(11.853)	(66.724)
Stan na 31 grudnia 2018	9.745.466	2.383.729	12.129.195
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2017	6.209.056	1.501.202	7.710.258
Odpis za rok	433.275	282.789	716.064
Zmniejszenia/odpisy	(117.752)	(55.329)	(173.081)
Różnica kursowa z przeliczenia	66.388	26.141	92.529
Stan na 31 grudnia 2017	6.590.967	1.754.803	8.345.770
Odpis za rok	725.310	279.558	1.004.868
Zmniejszenia/odpisy	(150.205)	(94.699)	(244.904)
Różnica kursowa z przeliczenia	(41.493)	(2.966)	(44.459)
Stan na 31 grudnia 2018	7.124.579	1.936.696	9.061.275
Wartość księgowa netto			
Stan na 31 grudnia 2018	2.620.887	447.033	3.067.920
Stan na 31 grudnia 2017	2.403.926	760.347	3.164.273

11. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	-	-
Zwiększenie w kapitale zakładowym (i)	365.732	-
Stan na 31 grudnia	365.732	-
Zakumulowany udział w stratach jednostki wycenianej metodą praw własności		
Stan na 1 stycznia	-	-
Udział w stratach jednostki wycenianej metodą praw własności w okresie roku	(29.602)	-
Stan na 31 grudnia	(29.602)	-
Wartość bilansowa jednostki wycenianej metodą praw własności	336.130	-

- (i) W kwietniu 2018, Grupa nabyła 40% udziałów w kapitale spółki iSpace LLC. za cenę 80.000 USD..
(ii) W grudniu 2018, Grupa nabyła 25% udziałów w kapitale spółki LLC Avectis, za cenę 285.732 USD.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

12. Aktywa finansowe w wartości godziwej przez inne całkowite dochody

Szczegóły inwestycji:

Nazwa	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Odpis USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9.09%	-	-	-	9.580
Regnon S.A.	Polska	0.01%	-	-	-	2.214
			<u>-</u>	<u>-</u>	<u>-</u>	<u>11.794</u>

13. Zapasy

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Towary w transzycie	16.058.511	17.217.879
Towary przeznaczone do odsprzedaży	167.334.457	132.491.293
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	<u>(3.181.887)</u>	<u>(4.728.799)</u>
	<u>180.211.081</u>	<u>144.980.373</u>

Zmiana w rezerwie na wolnorotujące i przestarzałe zapasy

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Stan na 1 stycznia	4.728.799	7.128.737
Rezerwa za okres/rok	1.843.518	403.105
Odpisane zapasy	(3.326.614)	(2.904.799)
Różnica kursowa	<u>(63.816)</u>	<u>101.756</u>
Stan na 31 grudnia	<u>3.181.887</u>	<u>4.728.799</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

14. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	178.124.830	244.427.686
Odpis na należności wątpliwe	<u>(3.545.220)</u>	<u>(6.235.438)</u>
	<u>174.579.610</u>	<u>238.192.248</u>

Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Stan na 1 stycznia	6.235.438	7.714.943
Rezerwa za rok	4.666.301	3.856.736
Kwota odpisana jako nieściągalna	(6.922.346)	(5.963.311)
Odzyskane należności	(50.759)	(11.906)
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>(383.414)</u>	<u>638.976</u>
Stan na 31 grudnia	<u>3.545.220</u>	<u>6.235.438</u>

15. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	752.818	539.913
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	64.062	47.573
Należności z tytułu VAT i innych podatków	5.314.344	7.727.844
Pozostałe należności i zaliczki	<u>10.728.134</u>	<u>9.811.943</u>
	<u>16.859.358</u>	<u>18.127.273</u>

16. Kapitał zakładowy

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kapitał statutowy		
63.000.000 (2017: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony		
55.500.000 (2017: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

17. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kredyty w bieżących rachunkach bankowych (Nota 27)	43.316.187	47.468.050
Bieżąca część długoterminowych kredytów	114.212	298.609
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	25.825.986	22.819.311
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 20)	<u>60.607</u>	<u>66.276</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>69.316.992</u>	<u>70.652.246</u>
Faktoring	<u>47.145.281</u>	<u>65.839.753</u>
	<u>116.462.273</u>	<u>136.491.999</u>

Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Grupa posiadała w okresie kończącym się 31 grudnia 2018, linie gotówkowe (kredyty w rachunku bieżącym, kredyty i pożyczki odnawialne) oraz linie faktoringowe.

Na dzień 31 grudnia 2018 korzystała z linii faktoringowych w wysokości 117.369.000 USD (31 grudnia 2017 139.661.000 USD).

Ponadto na dzień 31 grudnia 2018, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- kredyty w rachunkach bieżących 89.745.000 USD (31 grudnia 2017: 75.791.000 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne 40.803.000 USD (31 grudnia 2017: 36.322.000 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy 41.226.000 USD (31 grudnia 2017: 22.633.000 USD)

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 8.4% (za 2017: 9.3%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 26.649.000 USD (31 grudnia 2017: 17.583.000 USD)

18. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kredyty bankowe	45.201	156.825
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 20)	<u>42.019</u>	<u>12.499</u>
	<u>87.220</u>	<u>169.324</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

19. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Rezerwa na świadczenia emerytalne	<u>577.985</u>	<u>369.341</u>

20. Leasing finansowy

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	102.626	78.775
Pomniejszone o: kwotę płatną w ciągu jednego roku	<u>(60.607)</u>	<u>(66.276)</u>
Kwoty płatne w ciągu 2-5 lat włącznie	<u>42.019</u>	<u>12.499</u>

21. Podatek odroczony

	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 USD
Saldo zobowiązań na 1 stycznia	(167.543)	(856.909)
Opłata z tytułu podatku odroczonego za rok (Nota 8)	60.370	711.890
Różnica kursowa z przeliczenia	8.529	(22.524)
Saldo zobowiązań na 31 grudnia	<u>(98.644)</u>	<u>(167.543)</u>

	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2017 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(133.093)	(227.615)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>34.449</u>	<u>60.072</u>
Aktywa z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(98.644)</u>	<u>(167.543)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

22. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	30.708.972	23.176.940
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	1.112.374	1.176.671
VAT należny	7.111.106	8.822.098
Rezerwa na gwarancje	4.016.307	2.580.305
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	3.989.378	2.327.162
	<u>46.938.137</u>	<u>38.083.176</u>

23. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 31 grudnia 2018 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 9.365.000 USD (31 grudnia 2017: 2.218.000 USD), które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 31 grudnia 2018 i zostały dostarczone w styczniu 2019. Takie zapasy i zobowiązania wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Grupę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 31 grudnia 2018 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych i akredytyw w wysokości 41.226.000 USD (31 grudnia 2017: 22.633.000 USD), które to Grupa przedłużyła głównie na rzecz swoich dostawców.

Na dzień 31 grudnia 2018 Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań warunkowych.

24. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Przychody w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	308.637.551	273.063.315	1.085.558.480	719.388.144
Europa Środkowo-Wschodnia	175.475.683	184.120.663	575.107.260	496.006.671
Europa Zachodnia	36.438.227	29.593.236	163.672.319	93.666.442
Bliski Wschód i Afryka	42.885.148	49.776.381	202.664.376	162.609.891
Pozostałe	7.609.480	5.240.839	42.561.032	13.241.106
	<u>571.046.089</u>	<u>541.794.434</u>	<u>2.069.563.467</u>	<u>1.484.912.254</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

1.3 Wyniki w segmentach

	Za trzy miesiące zakończony 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończony 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	6.613.816	4.456.578	15.998.951	11.400.600
Europa Środkowo-Wschodnia	2.909.338	3.520.990	7.807.998	9.416.494
Europa Zachodnia	499.311	226.387	1.474.287	726.678
Bliski Wschód i Afryka	1.400.465	1.479.625	3.019.650	2.525.503
Pozostałe	479.038	-	1.109.539	336.886
Zysk z działalności operacyjnej	11.901.968	9.909.436	29.410.425	24.406.161
Koszty finansowe netto	(5.641.302)	(4.538.304)	(14.169.972)	(14.408.018)
Udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności	(7.996)	-	(29.602)	-
Pozostałe zyski i straty	(231.924)	(292.641)	(81.220)	(985.206)
Zysk przed opodatkowaniem	6.020.745	5.078.491	15.129.630	9.012.937

1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	5.914.415	4.372.717
Europa Środkowo-Wschodnia	11.794.076	12.502.008
Bliski Wschód i Afryka	2.970.594	3.084.118
Nieprzypisane	8.038.928	8.157.239
	28.718.013	28.116.082

1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za trzy miesiące zakończony 31 grudnia 2018 USD	Za trzy miesiące zakończony 31 grudnia 2017 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	168.659	98.726	512.698	370.459
Europa Środkowo-Wschodnia	138.853	186.371	620.622	722.425
Bliski Wschód i Afryka	41.807	50.491	184.819	199.161
Nieprzypisane	331.494	241.989	1.249.207	943.659
	680.813	577.577	2.567.346	2.235.704

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

24. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Kraje byłego ZSRR	240.879.815	232.984.691
Europa Środkowo-Wschodnia	161.982.723	177.942.005
Europa Zachodnia	32.261.905	34.503.594
Bliski Wschód i Afryka	<u>31.247.554</u>	<u>45.286.320</u>
Ogółem	466.371.997	490.716.610
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.4)	28.718.013	28.116.082
Pozostałe nieprzypisane aktywa	<u>8.711.364</u>	<u>5.090.360</u>
Skonsolidowane aktywa	<u>503.801.374</u>	<u>523.923.052</u>

25. Zobowiązania finansowe z tytułu derywatyw

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
<u>Zobowiązania finansowe z tytułu derywatyw wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	<u>357.693</u>	<u>739.587</u>

26. Aktywa finansowe z tytułu derywatyw

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
<u>Aktywa finansowe z tytułu derywatyw wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty pochodne na waluty obce	<u>1.087.762</u>	<u>373.302</u>

27. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	101.425.123	93.401.246
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 17)	<u>(43.316.187)</u>	<u>(47.468.050)</u>
	<u>58.108.936</u>	<u>45.933.196</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 26.649.000 USD (31 grudnia 2017: 17.818.000 USD), która reprezentuje depozyty zabezpieczające otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach hedgingu walut obcych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

28. Wartość firmy

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
Stan na 1 stycznia	418.589	1.255.204
Uzupełnienia	360.463	-
Odpisana wartość firmy (nota ii)	(360.463)	(1.172.924)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>(18.812)</u>	<u>336.309</u>
Stan na 31 grudnia (nota i)	<u><u>399.777</u></u>	<u><u>418.589</u></u>

(i) Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
ASBIS d.o.o. (BA) (dawniej Megatrend D.O.O. Sarajewo)	<u>399.777</u>	<u>418.589</u>
	<u><u>399.777</u></u>	<u><u>418.589</u></u>

(ii) Odpis wartości firmy odnosi się do akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 31 grudnia 2018 USD	Stan na 31 grudnia 2017 USD
iPoint Kazakhstan LLP	(360.463)	-
SHARK Computers a.s.	<u>-</u>	<u>(1.172.924)</u>
	<u><u>(360.463)</u></u>	<u><u>(1.172.924)</u></u>

29. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za okres trzech miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za okres trzech miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD	Za okres dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2018 USD	Za okres dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2017 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	214.406	164.712	766.010	434.442
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	<u>572</u>	<u>592</u>	<u>2.368</u>	<u>2.278</u>
	<u><u>214.978</u></u>	<u><u>165.304</u></u>	<u><u>768.378</u></u>	<u><u>436.720</u></u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2018

30. Połączenia jednostek gospodarczych

Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2018

W okresie roku, Grupa zakupiła pozostałe 15% udziałów w kapitale ASBIS Cloud Ltd, 100% udziałów w kapitale ASBC KAZAKHSTAN LLP i 100% udziałów w kapitale Atlantech Ltd.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Kupiony%</u>	<u>Posiadany%</u>
ASBIS Cloud Ltd	IT	09 lutego 2018	15%	100%
ASBC KAZAKHSTAN LLP	IT	13 Sierpnia 2018	100%	100%
Atlantech Ltd	IT	26 Grudnia 2018	100%	100%

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2018

W okresie zostały zlikwidowane następujące spółki zależne należące do Grupy. Likwidacje te nie spowodowały zysku ani strat.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
OU ASBIS Estonia	IT	29 listopada 2017	100%
Prestigio Plaza NL BV	IT	03 stycznia 2018	100%
ASBIS UK IT		30 kwietnia 2018	100%
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L	IT	26 września 2018	100%
EUROMALL CZ s.r.o.	IT	21 listopada 2018	100%

Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2017

W ciągu roku Grupa nabyła 100% udziałów w kapitale zakładowym spółek I ON LTD i ASBIS SERVIC Ltd,, odpowiednio 65.85% spółki ASBC LLC i 85% Spółki ASBIS Cloud Ltd.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Kupiony%</u>	<u>Posiadany%</u>
I ON LTD	IT	04 kwietnia 2017	100%	100%
ASBC LLC	IT	08 maja 2017	65.85%	65.85%
ASBIS SERVIC Ltd	Usługi gwarancyjne	04 lipca 2017	100%	100%
ASBIS Cloud Ltd	IT	27 lipca 2017	85%	85%

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2017

W ciągu roku, spółka zależna Grupy Shark Online a.s. została zlikwidowana. W wyniku tej transakcji, zanotowaliśmy stratę w wysokości 12.461 USD.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
Shark Online a.s	IT	01 stycznia 2017	100%

31. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie ze zobowiązań z tytułu dostaw i usług, sald faktoringu, kredytów w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczek. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen).