

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH I DZIEWIĘCIU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010 R.**

Limassol, 9 listopada 2010

SPIS TREŚCI

		Strona
CZĘŚĆ I	INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE FINANSOWE	21

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 82 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności zawiera okresowe skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2010 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie kwartalnym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport kwartalny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu kwartalnego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Part I Additional information

1. Overview

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Rosja, Słowacja, Ukraina, Polska, Czechy, Białoruś, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry i kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i inne państwa Zatoki).

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe (dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych). Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez trzy główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i Chinach) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 75 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2010

Poniższe podsumowanie powinno być czytane w połączeniu z informacją o czynnikach wpływających na działalność Spółki w raportowanym okresie. Informacje na ten temat można znaleźć w innych miejscach niniejszego dokumentu.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 roku:

- Przychody w III kw. 2010 wzrosły o 23,67% do 357.437 USD z 289.024 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Było to możliwe dzięki lepszemu popytowi oraz ulepszonemu portfolio produktowemu.
- Zysk brutto przed zmianami walutowymi w III kw. 2010 wzrósł o 8,01% do 15.271 USD z 14.139 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- Zysk brutto po zmianach walutowych w III kw. 2010 wzrósł o 19,69% do 17.259 USD z 14.421 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- Marża zysku brutto w III kw. 2010 wyniosła 4,83% w porównaniu do 4,99% w analogicznym okresie 2009 roku.

- Koszty sprzedaży w III kw. 2010 wzrosły o 5,38% do 7.365 USD z 6.989 USD w analogicznym okresie 2009 roku, w następstwie wzrostu sprzedaży oraz zysku brutto. Wzrost ten był jednak niższy niż wzrost przychodów i zysku brutto.
- Koszty ogólnego zarządu w III kw. 2010 wzrosły o 8,21% do 5.778 USD z 5.340 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- EBITDA w III kw. 2010 wzrosła o 73,65% i wyniosła 4.862 USD w porównaniu do 2.800 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- Zysk netto w III kw. 2010 wzrósł o 17,78% i wyniósł 1.309 USD w porównaniu do 1.111 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony, w okresach trzech i dziewięciu miesięcy zakończonych 30 września 2010 i 2009 roku (dane w tys. USD):

Region	III kw. 2010	III kw. 2009	I – III kw. 2010	I - III kw. 2009
Kraje b. ZSRR	152.948	90.619	374.045	220.107
Europa Środkowa i Wschodnia	112.672	118.043	315.262	301.182
Bliski Wschód i Afryka	52.098	43.177	147.752	131.417
Europa Zachodnia	27.290	24.574	82.946	72.563
Pozostałe	12.429	12.610	37.988	32.925
Ogółem	357.437	289.024	957.994	758.192

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego. Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i dziewięciu miesięcy zakończonych 30 września 2010 i 2009 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje bilansu (sprawozdania z sytuacji finansowej) – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2009: 1 USD = 2,8503 PLN oraz 1 EUR = 4,1082 PLN i na dzień 30 września 2010: 1 USD = 2.9250 PLN oraz 1 EUR = 3,9870 PLN
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych (sprawozdania z przepływów pieniężnych) – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 września 2009: 1 USD = 3,2243 PLN oraz 1 EUR = 4,3993 PLN, a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 września 2010: 1 USD = 3,0556 PLN oraz 1 EUR = 4,0027 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych odrębnie dla III kw. 2010 i 2009 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn dla okresu pomiędzy 1 lipca a 30 września 2009: 1 USD =

2,9017 PLN oraz 1 EUR = 4,1610 PLN, a dla okresu pomiędzy 1 lipca a 30 września 2010:
1 USD = 3,0521 PLN oraz 1 EUR = 3,9996 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 lipca do 30 września 2010			1 lipca do 30 września 2009		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	357.437	1.090.935	272.761	289.024	838.660	201.553
Koszt własny sprzedaży	-342.167	-1.044.327	-261.108	-274.885	-797.633	-191.693
Zysk brutto przed zmianami walutowymi	15.271	46.608	11.653	14.139	41.027	9.860
Zmiany walutowe na zysku brutto	1.989	6.069	1.518	282	818	197
Zysk brutto po zmianach walutowych	17.259	52.677	13.171	14.421	41.845	10.056
Koszty sprzedaży	-7.365	-22.479	-5.620	-6.989	-20.279	-4.874
Koszty ogólnego zarządu	-5.778	-17.636	-4.409	-5.340	-15.495	-3.724
Zysk z działalności operacyjnej	4.116	12.563	3.141	2.092	6.070	1.459
Koszty finansowe	-2.837	-8.657	-2.165	-1.548	-4.491	-1.079
Przychody finansowe	145	442	110	500	1.451	349
Pozostałe zyski i straty	21	65	16	4	12	3
Udział w zyskach joint ventures	16	49	12	-	-	-
Zysk przed opodatkowaniem	1.462	4.462	1.116	1.048	3.042	731
Podatek dochodowy	-153	-467	-117	63	182	44
Zysk po opodatkowaniu	1.309	3.995	999	1.111	3.224	775
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	100	306	77	97	280	67
Właścicielom podmiotu dominującego	1.209	3.688	922	1.015	2.944	708
	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	2,18	6,65	1,66	1,83	5,30	1,27

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 września 2010			1 stycznia do 30 września 2009		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(46.846)	(143.144)	(35.762)	9.140	29.470	6.699
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(2.158)	(6.593)	(1.647)	(3.002)	(9.678)	(2.200)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	7.985	24.399	6.096	(5.683)	(18.324)	(4.165)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(41.019)	(125.337)	(31.313)	455	1.468	334
Środki pieniężne na początek okresu	36.572	111.749	27.918	12.934	41.703	9.480
Środki pieniężne na koniec okresu	(4.447)	(13.589)	(3.395)	13.389	43.172	9.813
	Stan na 30 września 2010			Stan na 31 grudnia 2009		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	388.417	1.136.119	284.956	357.920	1.020.179	248.328
Aktywa trwałe	26.803	78.398	19.663	27.903	79.532	19.359
Aktywa ogółem	415.220	1.214.517	304.519	385.823	1.099.711	267.687
Zobowiązania	325.153	951.072	238.543	294.471	839.332	204.307
Kapitały własne	90.067	263.446	66.076	91.352	260.379	63.380

	Okres od 1 stycznia do 30 września 2010			Okres od 1 stycznia do 30 września 2009		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	957.994	2.927.246	731.318	758.192	2.444.640	555.688
Koszt własny sprzedaży	-911.398	-2.784.867	695.747	-720.960	-2.324.590	-528.400
Zysk brutto przed zmianami walutowymi	46.596	142.378	35.571	37.233	120.049	27.288
Zmiany walutowe na zysku brutto	-2.045	-6.250	-1.561	-3.946	12.724	2.892
Zysk brutto po zmianach walutowych	44.551	136.129	34.009	33.287	107.326	24.396
Koszty sprzedaży	-22.621	-69.121	-17.269	-19.228	-61.996	-14.092
Koszty ogólnego zarządu	-17.031	-52.040	-13.001	-16.266	-52.445	-11.921
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej	4.899	14.969	3.740	-2.207	-7.116	-1.617
Koszty finansowe	-5.829	-17.812	-4.450	-4.883	-15.744	-3.579
Przychody finansowe	493	1.505	376	909	2.932	666
Pozostałe zyski i straty	186	567	142	374	1.205	274
Udział w zyskach joint ventures	28	85	21	-	-	-
Strata przed opodatkowaniem	-224	-686	-171	-5.807	-18.722	-4.256
Podatek dochodowy	-388	-1.185	-296	398	1.282	291
Strata po opodatkowaniu	-612	-1.870	-467	-5.409	-17.441	-3.964
Przypisana:						
Udziałowcom mniejszościowym	201	613	153	105	337	77
Właścicielom podmiotu dominującego	-813	-2.483	-620	-5.514	-17.778	-4.041
	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	-1,46	-4,47	-1,12	-9,93	-32,03	-7,28

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 września 2010 roku:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallinn, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)

FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (former ISA Hardware Limited–Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o.) (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L (dawniej ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRB d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o Beograd) (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M.Euro-Mall D.o.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o Slovenia) (Ljubljana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istambuł, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia Hercegowina)	Pełna (90% własność)
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (66,6% własność)
ASBIS IT S.R.L." (Rzym, Włochy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Taiwan (Taipei City, Tajwan)	Pełna (100% spółka zależna)
AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHE) CORP. (Shenzhen, Chiny)	48% własność
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
ION-Ukraine LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Rijad, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS KOREA (Seul, Korea)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 miały miejsce następujące zmiany w strukturze Spółki i Grupy:

Utworzono nową spółkę zależną:

- ASBIS KOREA (Seul, Korea) – 100% spółka zależna została założona by realizować działania na rynku koreańskim

Jedna spółka zależna została sprzedana:

- Prestigio Ukraine Limited (Kijów, Ukraina) – 100% spółka zależna została sprzedana w związku z faktem, iż nie prowadziła żadnej działalności

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

Nie publikowaliśmy żadnych prognoz w odniesieniu do okresu trzech miesięcy zakończonego 30 września 2010.

7. Informacja o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 dywidenda nie była wypłacana.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25,676,361	46.26%	25,676,361	46.26%
Alpha Ventures S.A.	3,200,000	5.76%	3,200,000	5.76%
Aviva Investors Funds	2,919,414	5,26%	2,919,414	5,26%
Free float	23,704,225	42.71%	23,704,225	42.71%*
Ogółem	55,500,000	100.00%	55,500,000	100.00%

* Tabela nie uwzględnia MAIZURI ENTERPRISES LTD które 8 października 2010 roku poinformowało Spółkę, iż w wyniku sprzedaży 2.400.000 akcji Spółki, zmniejszyło liczbę posiadanych akcji do 2.400.000 co stanowi mniej niż 5% kapitału zakładowego Spółki.

6 lipca 2010 roku Spółka otrzymała od Sangita Enterprises Limited zawiadomienie w trybie art. 69 ustawy z 29 lipca 2005 roku o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych. Sangita Enterprises Limited poinformowała o zmniejszeniu udziału w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta poniżej 5%. Zmiana ta nastąpiła w wyniku transferu 2.800.000 akcji Emitenta posiadanych przez Sangita Enterprises Limited, do jego właścicieli, w rezultacie transakcji przeprowadzonej 30 czerwca 2010 roku. Transakcje te zostały zrealizowane poza rynkiem regulowanym, na podstawie umów cywilno-prawnych.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 oraz w okresie pomiędzy 12 sierpnia 2010 (data publikacji raportu półrocznego) a 9 listopada 2010 (data niniejszego raportu) miały miejsce następujące zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

8 października 2010 Spółka została poinformowana przez swojego Dyrektora Generalnego i Przewodniczącego Rady Dyrektorów, Pana Siarhei Kostevitch o transakcji nabycia akcji Spółki. Pan Siarhei Kostevitch nabył w dniu 5 października 2010 łącznie 21.766 akcji po średniej cenie 4,01 PLN za akcję. Akcje te zostały nabyte na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych w trybie transakcji zwykłych sesyjnych. Przed tą transakcją Pan Siarhei Kostevitch kontrolował 25.676.361 akcji Spółki (przez KS Holdings Ltd) stanowiących 46,26% kapitału zakładowego Spółki i dających prawo do 46,26% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki oraz dodatkowo 20.000 akcji Spółki bezpośrednio. W rezultacie wskazanej transakcji Pan Siarhei Kostevitch kontroluje 25.718.127 akcji Spółki stanowiących 46,34% kapitału zakładowego Spółki i uprawniających do 46,34% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki.

Poniższa tabela przedstawia informację o liczbie akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji niniejszego raportu. Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)	25.718.127	46,34%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Marios Christou	350.000	0,63%
Constantinos Tziomalis	35.000	0,06%
Efstathios Papadakis	0	0%
Kyriacos Christofi	0	0%

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 nie było żadnych zmian w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Na dzień 30 września 2010 nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji, dotyczące Spółki lub innych członków Grupy, których pojedyncza lub łączna wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych emitenta.

12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 nie zawarliśmy z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji innej niż typowa lub rutynowa, której wartość przekroczyłaby ekwiwalent 500 tysięcy Euro wyrażony w złotych polskich.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliły żadnych gwarancji ani poręczeń kredytów innemu podmiotowi, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych Spółki. Niemniej jednak, łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na 30 września 2010 roku wyniosła 10.133 USD – jak wskazano w nocie 18 do sprawozdania finansowego – co przekroczyło 10% kapitałów własnych Spółki.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego, nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 na wyniki Spółki wpływał szereg czynników, co do których oczekuje się kontynuacji tego wpływu, w tym: efekty światowego kryzysu finansowego, wahania kursów walut, konkurencja i presja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, ryzyko kredytowe oraz sezonowość działalności.

Istotną zmianą w porównaniu do poprzednich kwartałów 2010 roku był zmniejszony wpływ wahań walutowych. Pomimo wpływu wskazanych powyżej czynników Spółka w istotny sposób zwiększyła przychody, zysk brutto i zysk z działalności operacyjnej w porównaniu do analogicznego okresu 2009 roku. Było to możliwe głównie dzięki lepszemu popytowi na głównych rynkach Spółki, ulepszonemu portfolio produktowemu oraz dobrej efektywności operacyjnej połączonej z solidnymi fundamentami zbudowanymi w czasie kryzysu. Pozwoliło to Spółce zwiększyć udział w poszczególnych rynkach oraz

zwiększyć sprzedaż. W rezultacie Spółka osiągnęła w III kw. 2009 zysk netto w wysokości 1,309 mln USD.

Poniżej prezentujemy wszystkie czynniki, które wpływały i nadal wpływają na naszą działalność:

Światowy kryzys finansowy

Światowy kryzys finansowy osłabił znacznie w ciągu 2010 roku i trend ten był kontynuowany w III kwartale. Było to widoczne szczególnie na poziomie sprzedaży oraz zyskowności w porównaniu do analogicznych okresów 2009 roku. Na niektórych z naszych rynków – w szczególności w krajach b. ZSRR - sygnały poprawy były mocne. Spółka podejmuje starania by wykorzystać te sygnały poprawy do zwiększenia przychodów i zyskowności. Spółka zrewidowała swoją strategię i dostosowała ją do nowego otoczenia, np. przebudowując portfolio produktowe. Opłaciło się to wraz z rosnącym popytem na wielu rynkach działalności Spółki, jako że była ona w stanie zdobywać udziały rynkowe od słabszych konkurentów.

Wzrosty w omawianym kwartale były istotne, ale nie mogą być porównywalne z pierwszym kwartałem 2010 roku ponieważ porównawczy okres 2009 roku był pod istotnym wpływem kryzysu. Pomimo osłabienia światowego kryzysu finansowego, jego niekorzystne efekty są nadal widoczne na rynkach działalności Grupy. Nielatwa dostępność pożyczek bankowych na wielu rynkach oraz obawy konsumentów o możliwość podwójnego dna w gospodarce są wciąż głównymi czynnikami otoczenia gospodarczego.

Oczekujemy, iż wpływ kryzysu będzie nadal widoczny w 2010 roku, jednak jesteśmy pewni, że wraz z lepszą pozycją rynkową będziemy w stanie nadal korzystać z wyższego popytu, w szczególności w nadchodzącym okresie świątecznym.

Wahania kursów walut

Jak wskazywano w poprzednich raportach, walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Tradycyjnie około 40% przychodów Spółki było denominowanych w dolarach amerykańskich. W związku ze staraniami Spółki zmierzającymi do ograniczenia ryzyka kursowego, w III kwartale 2009 roku ten udział wzrósł do ponad 50% i odtąd utrzymał się na niezmiennym poziomie. Natomiast pozostała część przychodów jest denominowana w Euro i w innych walutach, z których niektóre są powiązane z Euro. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana jest w dolarach, była ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych. Ryzyko związane z kursami walutowymi pozostaje bardzo ważnym czynnikiem, który może wpływać na wyniki Spółki w przyszłości. Z drugiej strony, Grupa adaptuje wszelkie możliwe strategie hedgingowe w celu rozwiązania tego problemu. Problem istnieje i będzie istniał, ponieważ Euro i inne wschodnioeuropejskie waluty wahają się tak mocno wobec dolara amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy.

Warto wspomnieć, że w raportowanym okresie miały miejsce korzystne zmiany kursów walut, które skutkowały istotnymi zyskami walutowymi dla Grupy. Nie były one jednak wystarczające by pokryć straty wygenerowane w pierwszych sześciu miesiącach 2010 roku.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

- a) dystrybutorów międzynarodowych, takich jak np. Avnet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od Spółki, ale nie zawsze pokrywają te same regiony geograficzne dysponując podobną do naszej obecnością lokalną,

- b) dystrybutorów regionalnych bądź lokalnych w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, w Rosji, na Ukrainie), Kwarzar Micro i Merlion (na terenie byłego Związku Radzieckiego), AB, ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i ED System-BGS Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w najbliższej przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marży brutto w przyszłości.

Aby rozwiązać ten problem, Spółka kontynuuje strategię dywersyfikacji portfolio produktowego zwiększając sprzedaż dóbr A-brandowych, laptopów, oprogramowania oraz marek własnych w stosunku do tradycyjnych komponentów IT, w celu uzyskania lepszych marż w przyszłości.

Porównując prezentowaną przez Spółkę marżę zysku brutto z marżami osiąganymi przez konkurentów, istotne jest aby pamiętać, że Spółka ujmuje część efektu walutowego związanego ze sprzedażą w zysku brutto. Ma to negatywny wpływ na prezentowaną marżę zysku brutto (zakładając straty walutowe, jak miało to miejsce w I półroczu 2010) i tworzy różnicę w porównaniu do marż notowanych przez innych dystrybutorów IT. Po wyłączeniu tego efektu, prezentowana marża zysku brutto wzrosłaby w istotny sposób.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek gotowych produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen, by zachować konkurencyjność. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Część najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 60 dni, a w kilku przypadkach – do 90 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu

komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów, będziemy narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% naszych przychodów.

Ze względu na zmiany rynkowe wynikające z kryzysu kredytowego, który wpłynął na wszystkie kraje działalności Grupy, ryzyko kredytowe stało się jednym z najważniejszych czynników, które mogą wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Mimo, iż Grupa ubezpieczyła istotną część swoich należności, awersja firm ubezpieczeniowych do ryzyka jest aktualnie wyższa i anulują one lub zmniejszają limity kredytowe klientom. W rezultacie Grupa jest wystawiona na większe ryzyko kredytowe, więc szczególnej wagi nabiera zdolność Grupy do jego analizowania i oceniania.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

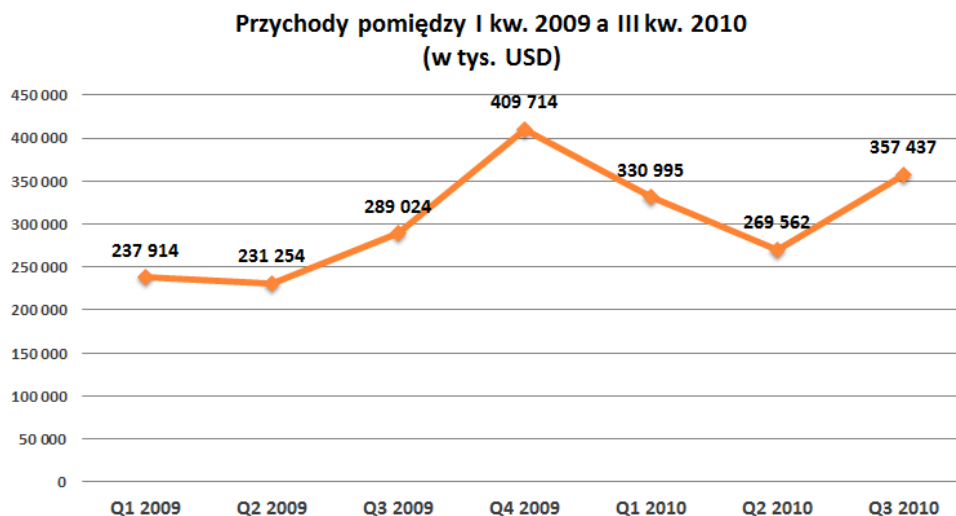
Ta sytuacja zmieniła się w drugiej połowie 2008 roku i w 2009 roku, gdy światowy kryzys finansowy ograniczył popyt i poziomy sprzedaży, jak również możliwości zakupowe niektórych naszych klientów. Niemniej jednak w drugiej części 2009 roku i w pierwszych dziewięciu miesiącach 2010 roku było więcej sygnałów poprawy. Znalazło to odzwierciedlenie w rosnącej sprzedaży. Jeśli ten trend będzie kontynuowany, tradycyjny efekt sezonowości powinien być znów widoczny.

Wyniki działalności

Okresy trzech miesięcy zakończony 30 września 2010 roku w porównaniu do okresu trzech miesięcy zakońzonego 30 września 2009 roku:

- **Przychody:** Istotne jest aby podkreślić istotny wzrost przychodów w III kw. 2010 oraz w całym okresie dziewięciu miesięcy. W III kw. 2010 przychody wzrosły o 23,67% do 357.437 USD z 289.024 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Było to możliwe dzięki lepszemu popytowi, ulepszonemu portfolio produktowemu oraz mocniejszej pozycji rynkowej Spółki.

Oczekuje się, że poziomy sprzedaży będą nadal rosły w IV kw. 2010, ponieważ wydaje się, że tradycyjny efekt sezonowości wrócił na rynek dystrybucyjny.



- **Zysk brutto:** Zysk brutto wzrósł zarówno w III kw. 2010 jak i w okresie dziewięciu miesięcy 2010 roku. Niemniej jednak w pierwszej i drugiej części dziewięciomiesięcznego okresu obserwowane były różne dynamiki wzrostów – podobnie jak miało to miejsce w przypadku opisanych wyżej przychodów. Ze względu na istotną wagę wpływu walut na zysk brutto Grupa zdecydowała się prezentować tę pozycję przed i po zmianach walutowych.

- Zysk brutto przed zmianami walutowymi:

Zysk brutto przed zmianami walutowymi w III kw. 2010 wzrósł o 8,01% do 15.271 USD z 14.139 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Zysk brutto po zmianach walutowych:

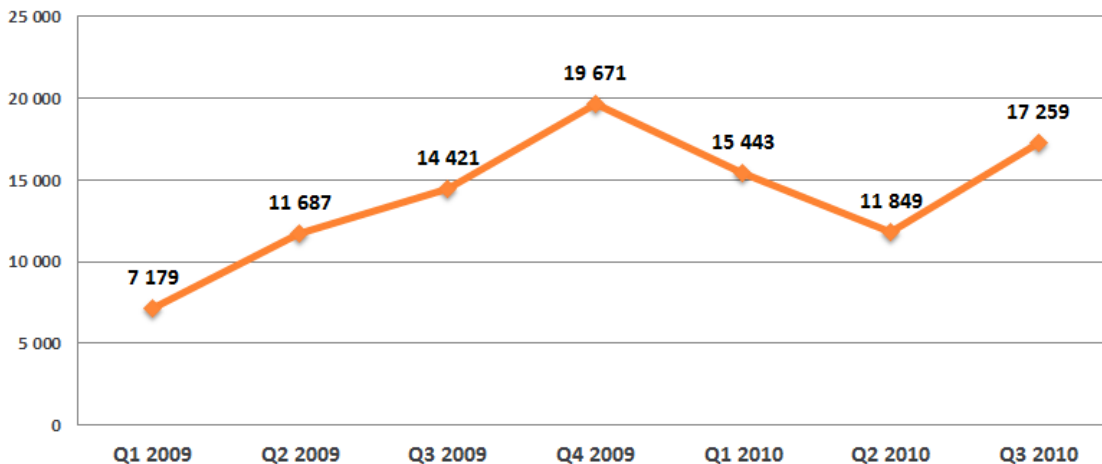
Zysk brutto po zmianach walutowych w III kw. 2010 wzrósł o 19,69% USD do 17.259 USD z 14.421 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Istotne jest wskazanie, iż w III kw. 2010 miał miejsce pozytywny efekt walutowy na wartości zysku brutto. Był on częściowo zmniejszony wyższymi kosztami finansowymi oraz stratami związanymi z hedgingiem należności Grupy.

Jeśli ogólne otoczenie gospodarcze nie zmieni się radykalnie, wzrost zysku brutto powinien być widoczny również w kolejnych okresach.

Marża zysku brutto: W III kw. 2010 wyniosła 4,83% w porównaniu do 4,99% w analogicznym okresie 2009 roku.

**Zysk brutto pomiędzy I kw. 2009 a III kw. 2010
(w tys. USD)**



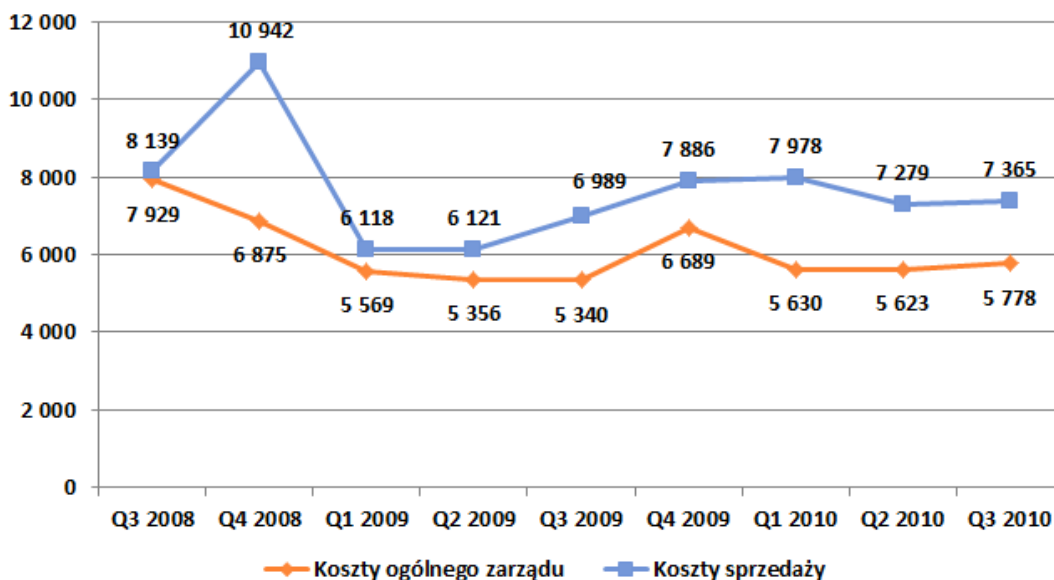
- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych.

W III kw. 2010 koszty sprzedaży wzrosły o 5,38% do 7.365 USD z 6.989 USD w analogicznym okresie 2009 roku, w związku ze wzrostem sprzedaży i zysku brutto. Wzrost ten był jednak niższy, niż wzrost przychodów i zysku brutto. W rezultacie koszty sprzedaży w III kw. 2010 stanowiły 2,06% przychodów Spółki w porównaniu do 2,42% w analogicznym okresie 2009 roku.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów plac, wynagrodzeń i kosztów wynajmu.

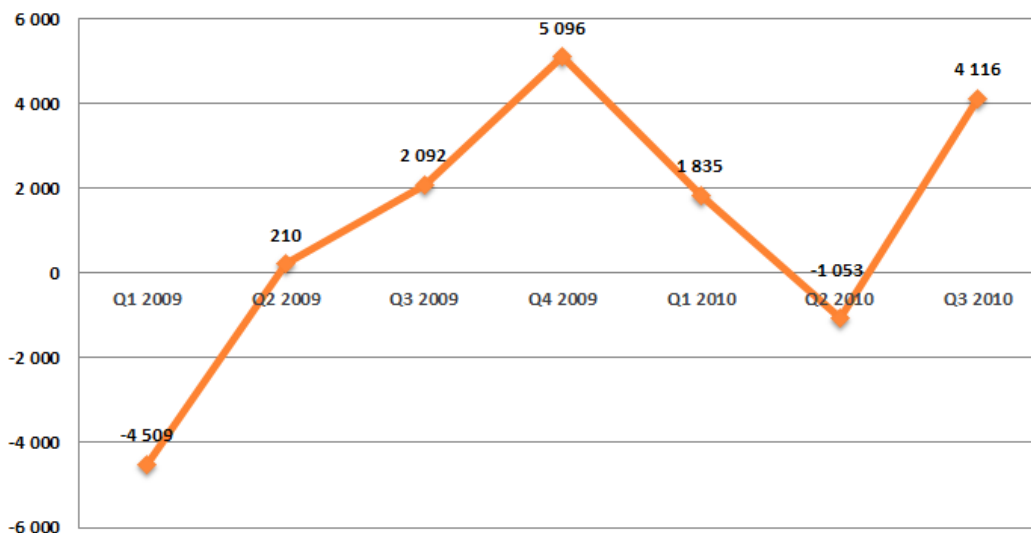
W III kw. 2010 koszty ogólnego zarządu pozostały pod kontrolą i wzrosły jedynie o 8,21% do 5.778 USD z 5.340 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Jednocześnie ich wzrost był znacznie niższy niż wzrost przychodów i zysku brutto.

Koszty ogólnego zarządu oraz koszty sprzedaży pomiędzy III kw. 2008 a III kw. 2010 (w tys. USD)



- **Zysk operacyjny:** W III kw. 2010 zysk operacyjny wzrósł o 96,76% do 4.116 USD w porównaniu do 2.092 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Potwierdza to dobra efektywność operacyjną oraz rosnącą efektywność działalności Spółki.

Zysk z działalności operacyjnej pomiędzy I kw. 2009 a III kw. 2010 (w tys. USD)



- **Zysk przed opodatkowaniem:** W III kw. 2010 zysk przed opodatkowaniem wzrósł o 39,44% do 1.462 USD w porównaniu do 1.048 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Różnica w dynamice wzrostu zysku operacyjnego oraz zysku przed opodatkowaniem wynikała głównie ze zmian walutowych.

- **EBITDA:** W III kw. 2010 wzrosła o 73,65% i wyniosła 4.862 USD w porównaniu do 2.800 USD w analogicznym okresie 2009 roku.
- **Zysk netto po opodatkowaniu:** W III kw. 2010 wzrósł o 17,78% i wyniósł 1.309 USD w porównaniu do 1.111 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Tradycyjnie i w działalności Spółki regionem mającym najwyższy udział w przychodach były kraje b. ZSRR. Zmieniło się to tymczasowo w 2009 roku, gdy region Europy Środkowo-Wschodniej był mniej dotknięty światowym kryzysem finansowym. Niemniej wraz z poprawą na dużych rynkach takich jak Rosja i Ukraina, w 2010 roku b. ZSRR odzyskało pierwszą pozycję w strukturze przychodów Spółki. Tak było również w III kw. 2010, gdy przychody osiągnięte w b. ZSRR wzrosły o +68,78% w porównaniu do analogicznego okresu 2009 roku.

Ponadto w III kw. 2010 Spółka była w stanie zwiększyć przychody w Europie Zachodniej o 11,05% oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce o 20,66%. Z drugiej strony sprzedaż w Europie Środkowo-Wschodniej spadła nieznacznie o 4,55%; mało prawdopodobne jest jednak powtórzenie takiej sytuacji a Spółka spodziewa się dalszych wzrostów sprzedaży w tym regionie w kolejnych okresach.

Analiza wg krajów potwierdza sygnały poprawy na największych rynkach Spółki. Sprzedaż w Rosji wzrosła o 85,41% a na Ukrainie o 30,07%. Doprowadziło to do zwiększenia przychodów ogółem oraz zyskowności. Jednocześnie przychody na Słowacji – kraju który zachowywał się w kryzysowym czasie 2009 roku znacznie lepiej niż średnia – spadły o 13,12%. Zostało to jednak zrównoważone przez dobre zachowanie innych krajów: Zjednoczone Emiraty Arabskie wzrosły o 10,16%, Czechy wzrosły o 21,16% a Białoruś wzrosła o 65,41%. Wszystko to było możliwe dzięki znacznie ulepszonemu portfolio produktowemu zbudowanemu w bardzo trudnych czasach kryzysu.

Poniższa tabela przedstawia geograficzną strukturę przychodów w okresach trzech miesięcy zakończonych 30 września 2010 i 2009 roku.

	III kw. 2010		III kw. 2009	
	Tys. USD	% przychodów ogółem	Tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje b. ZSRR	152.948	42,79%	90.619	31,35%
Europa Środkowo-Wschodnia	112.672	31,52%	118.043	40,84%
Bliski Wschód i Afryka	52.098	14,58%	43.177	14,94%
Europa Zachodnia	27.290	7,64%	24.574	8,50%
Pozostałe	12.429	3,48%	12.610	4,36%
Ogółem	357.437	100%	289.024	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w III kw. 2010 roku i III kw. 2009 roku (w tys. USD)

	III kw. 2010		III kw. 2009	
	Kraj	Sprzedaż Tys. USD	Kraj	Sprzedaż Tys. USD
1.	Rosja	87.067	Rosja	46.958
2.	Ukraina	40.003	Słowacja	42.747
3.	Słowacja	37.136	Ukraina	30.756
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	19.257	Zjednoczone Emiraty Arabskie	17.481

5.	Czechy	18.508	Czechy	15.276
6.	Białoruś	15.344	Polska	10.838
7.	Arabia Saudyjska	12.165	Białoruś	9.276
8.	Polska	9.634	Holandia	7.921
9.	Kazachstan	9.336	Rumunia	7.909
10.	Holandia	8.002	Turcja	7.829
11.	Pozostałe	101.086	Pozostałe	92.033
	OGÓŁEM	357.437	OGÓŁEM	289.024

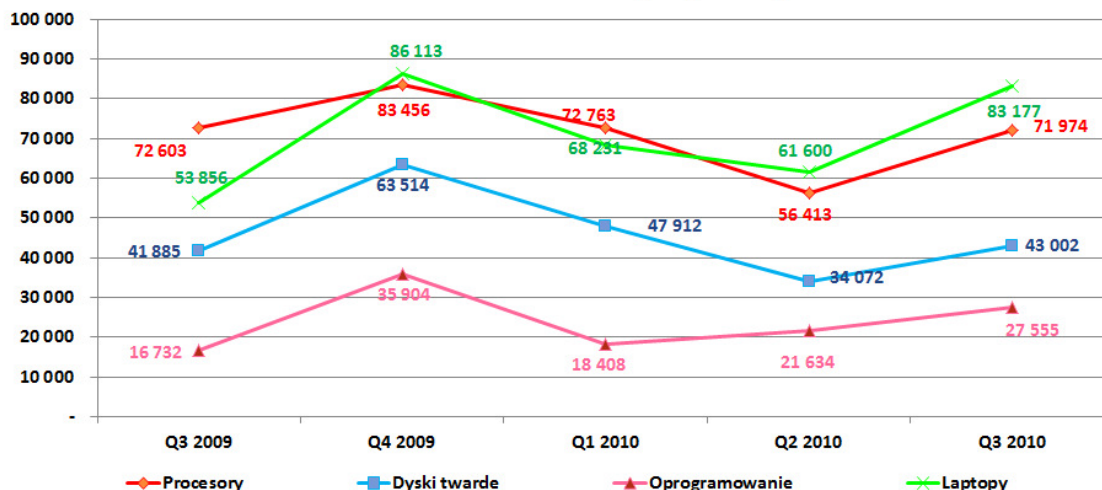
Sprzedaż według linii produktowych

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w III kw. 2010 i w III kw. 2009 roku (dane w tys. USD):

	III kw. 2010		III kw. 2009	
	Tys. USD	% przychodów	Tys. USD	% przychodów
Central processing units (CPUs)	71,974	20.14%	72,603	25.12%
Hard disk drives (HDDs)	43,002	12.03%	41,885	14.49%
Software	27,555	7.71%	16,732	5.79%
PC-mobile (laptops)	83,177	23.27%	53,856	18.63%
Other	131,729	36.85%	103,947	35.97%
Total revenue	357,437	100%	289,024	100%

- W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 przychody ze sprzedaży procesorów ("CPU") zmniejszyły się nieznacznie o 0,86% do 71.974 USD z 72.603 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Ważne jest jednak aby podkreślić, iż jednocześnie przychody ze sprzedaży procesorów w III kw. 2010 były o 27,58% wyższe niż w II kw. 2010 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 przychody ze sprzedaży dysków twardych ("HDD") wzrosły o 2,67% do 43.002 USD z 41.885 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Jednocześnie przychody ze sprzedaży dysków twardych w III kw. 2010 były o 26,21% wyższe niż w II kw. 2010 roku.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 64,68% do 27.555 USD z 16.732 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Wzrost ten był możliwy dzięki ulepszonemu portfolio produktowemu (oprogramowanie Microsoft, antywirusowe i do wirtualizacji) oferowanemu na rynkach z rosnącym popytem, podczas gdy średnia cena sprzedaży pozostała niemal niezmienną.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 przychody ze sprzedaży laptopów wzrosły o 54,44% do 83.177 USD z 53.856 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Ten segment zdobył największy udział w przychodach Grupy. Ponieważ było to oczekiwane ze względu na konwergencję rynku IT w kierunku produktów gotowych, Grupa była wystarczająco szybka aby wcześniej przygotować się do nowego otoczenia i zwiększyła swój udział rynkowy w segmencie laptopów.

Struktura przychodów wg głównych linii produktowych pomiędzy I kw. 2009 a III kw. 2010 (w tys. USD)



Oprócz głównych kategorii, Grupa rozwija również segment z wysokimi marżami, takie jak peryferia, produkty do wyświetlania czy akcesoria i multimedia. W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2010 przychody ze sprzedaży:

- peryferiów wzrosły o 37,21% do 20.749 USD z 15.122 USD w analogicznym okresie 2009,
- produktów do wyświetlania wzrosły o 44,54% do 3.511 USD z 2.429 USD w analogicznym okresie 2009,
- akcesoriów i multimedii wzrosły o 139,19% do 14.671 USD z 6.134 USD w analogicznym okresie 2009.

Spółka rozwija również marki własne, Canyon i Prestigio, które tradycyjnie pozwalają na osiągnięcie dwucyfrowych marż brutto. W III kw. 2010 roku udział sprzedaży marek własnych w sprzedaży ogółem wyniósł około 5%, podczas gdy ich udział w zysku wyniósł około 15%.

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Finansowanie w Rosji i na niektórych innych rynkach stało się bardziej dostępne i tańsze, co obniżyło średni ważony koszt długu Grupy.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych w dziewięciu miesiącach zakończonych 30 września 2010 i 2009 roku:

	Dziewięć miesięcy zakończonych 30 września	
	2010	2009
	<i>USD</i>	
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(46.846)	9.140
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(2.158)	(3.002)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	7.985	(5.683)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(41.019)	455

Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 46.846 USD w okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2010, w porównaniu do wpływów środków pieniężnych w wysokości 9.140 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Było to związane głównie ze zwiększonym stamen zapasów oraz należności wynikającym ze znacznie większego popytu w III kw. oraz dziewięciu miesiącach 2010 roku.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 2.158 USD w okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2010, w porównaniu do 3.002 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Zmniejszenie wydatków środków pieniężnych wynikało głównie z niższych wydatków na rzeczowe aktywa trwałe.

Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 7.985 USD w okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2010 roku w porównaniu do wydatków środków pieniężnych netto w wysokości 5.683 USD w analogicznym okresie 2009 roku. Zwiększenie to wynikało głównie z niższego kosztu finansowania oraz większej dostępności kredytów bankowych w poszczególnych krajach.

Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W wyniku wysiłków Spółki zmierzających do obsłużenia rosnącego popytu i zwiększonej sprzedaży, stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się o 41.019 USD w porównaniu do zwiększenia o 445 USD w analogicznym okresie 2009 roku.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Zdolność Grupy do zwiększania przychodów wraz z ustępowaniem globalnego spowolnienia gospodarczego

Dramatyczne globalne otoczenie gospodarcze wpłynęło w minionych dwóch latach na wiele rynków działalności Spółki. Niemniej jednak, sytuacja na największych rynkach Spółki, takich jak Rosja czy Ukraina, zaczęła się poprawiać w drugiej połowie 2009 roku i trend ten jak do tej pory był kontynuowany w 2010 roku. W związku z tym Spółka mogła korzystać ze słabszej konkurencji na niektórych rynkach, z ulepszonych portfolio produktowego, i – w rezultacie – powiększyła swój udział rynkowy w poszczególnych krajach. Znalazło to odzwierciedlenie w wolumenie sprzedaży. Jeśli ten trend będzie kontynuowany przychody w 2010 roku powinny być wyższe niż w 2009 roku.

Co więcej, szeroka obecność geograficzna Spółki, pozwala jej częściowo ograniczać uzależnienie od poszczególnych rynków. Nie ma wątpliwości, że popyt na największych rynkach, jak Rosja i Ukraina, wraz z rosnącą wagą regionu Bliskiego Wschodu – pozostanie kluczowym czynnikiem sukcesu determinującym poziom sprzedaży Spółki. Co jeszcze ważniejsze, mocny wzrost na głównych rynkach w połączeniu z dobrą dywersyfikacją przychodów widoczną np. w rosnącej wadze regionu Bliskiego Wschodu, pozwala Spółce równoważyć tymczasowo niższe przychody w innych regionach i/lub poszczególnych krajach.

Z drugiej strony, podczas gdy popyt i sprzedaż rosną, dynamiki tego wzrostu wyrażone w procentach zmieniają się w przyszłych okresach. Będzie tak ze względu na fakt, że Spółka wchodzi w czas gdy okresy porównawcze będą tymi, gdy kryzys zaczął ustępować. W związku z tym efektywność operacyjna oraz zdolność do zdobywania większego udziału rynkowego będą kluczowe dla dalszego wzrostu przychodów.

Ulepszanie zarządzania ryzykiem kredytowym

Ponieważ Grupa korzysta z rosnącego popytu, szczególnie istotna staje się jakość należności. Jednak po zastosowaniu znacznie bardziej konserwatywnej strategii w 2010 roku nie przewidujemy przypadków, które mogłyby wpłynąć na nasze wyniki w sposób inny niż typowy dla naszego biznesu.

Pomimo to, specjalna dbałość o klientów i jakość sprzedaży jest rzeczą szczególnej wagi. Grupie udało się przejść przez kryzys bez istotnych strat wynikających z nieuregulowanych należności. Zdolność Grupy do ubezpieczenia dużej części jej należności okazała się istotna i będzie miała jeszcze istotniejszą rolę w przyszłości. Funkcja ryzyka kredytowego w Grupie została rozbudowana zarówno na poziomie zasobów ludzkich jak również innych narzędzi analizy ryzyka.

Zarządzanie zmiennością walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Dzięki pozytywnym ruchom walut w III kw. 2010 oraz lepszej efektywności walutowych zespołów hedgingowych uruchomionych w firmie wcześniej w tym roku, w III kw. 2010 nie ucierpieliśmy w wyniku strat walutowych jak to miało miejsce w I oraz II kw. 2010. Nadal rzeczą wielkiej wagi jest specjalna uwaga na tę część naszego biznesu. Celem managementu Spółki jest podjęcie wszelkich możliwych środków aby ograniczyć ryzyko walutowe, aczkolwiek w przy tak zmiennym otoczeniu nie istnieje idealna strategia hedgingowa, która mogłaby je całkowicie wyeliminować. W związku z tym, w 2010 roku oraz w przyszłości Grupa będzie nadal narażona na wahania kursów walut, pomimo wszelkich podjętych środków zapobiegawczych. Wierzymy, że jeśli nastąpi stabilizacja kursów walut, wyniki Grupy będą znacznie lepsze.

Rozwój portfolio produktowego

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrym relacjom z producentami, Spółka nawet w czasie kryzysu w latach 2008 i 2009 była w stanie istotnie ulepszyć swoje portfolio produktowe. Będzie to kontynuowane w 2010 roku i w przyszłości. Strategia Spółki zmierzająca do ulepszenia portfolio produktowego obejmuje:

- 1) Rozwój segmentu produktów gotowych pod A-brandami, przez podpisywanie większej ilości umów dystrybucyjnych z producentami laptopów na różne kraje. Zaowocowało to wzrostem udziału rynkowego Spółki w poszczególnych krajach oraz zmianą ogólnej struktury przychodów. Oczekuje się dalszego wzrostu udziału segmentu produktów gotowych w przychodach Spółki w najbliższej przyszłości.
- 2) Rozwój segmentu oprogramowania przez podpisywanie umów dystrybucyjnych z firmą Microsoft na nowe kraje oraz z innymi producentami oprogramowania na różne kraje działalności Spółki. Ponieważ marże zysku brutto na sprzedaży oprogramowania są wyższe niż w segmencie komponentów, oczekuje się że jego rozwój wpłynie pozytywnie na wyniki Spółki w przyszłości.
- 3) Rozwój marek własnych (Canyon i Prestigio) przez dodawanie nowych produktów do już ulepszanego portfolio.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 września 2010 a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 30 września 2010 roku a 9 listopada 2010 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby wpłynąć na działalność bądź stabilność finansową Spółki.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 września 2010 roku

Spis treści	Strona
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	2
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Śródroczne skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5-6
Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	7-18

ASBISC ENTERPRISES PLC

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ZA OKRES ZAKOŃCZONY

30 WRZEŚNIA 2010

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010**

Spis treści

	Strona
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	2
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Śródroczne skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5-6
Noty objaśniające do śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	7-18

**ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010**

(Dane wyrażone w USD)

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Przychody	5,22	357.437.341	289.023.767	957.993.672	758.192.362
Koszt własny sprzedaży		(342.166.541)	(274.884.857)	(911.397.775)	(720.959.652)
Zysk brutto przed zmianami walutowymi		15.270.800	14.138.910	46.595.897	37.232.710
Zmiany walutowe na zysku brutto	6	1.988.592	281.777	(2.045.275)	(3.946.226)
Zysk brutto po zmianach walutowych		17.259.392	14.420.687	44.550.622	33.286.484
Koszty sprzedaży		(7.364.931)	(6.988.717)	(22.620.974)	(19.227.848)
Koszty ogólnego zarządu		(5.778.302)	(5.340.054)	(17.030.887)	(16.265.494)
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej		4.116.159	2.091.916	4.898.761	(2.206.858)
Koszty finansowe	8	(2.836.512)	(1.547.707)	(5.829.207)	(4.882.793)
Przychody finansowe	8	144.726	500.048	492.626	909.301
Pozostałe zyski i straty	7	21.401	4.139	185.626	373.755
Udział w zysku joint ventures	27	16.132	-	27.759	-
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	9	1.461.906	1.048.396	(224.435)	(5.806.595)
Podatek dochodowy	10	(153.122)	62.785	(387.638)	397.456
Zysk/(strata) po opodatkowaniu		1.308.784	1.111.181	(612.073)	(5.409.139)
Przypisany:					
Udziałowcom mniejszościowym		100.305	96.531	200.521	104.597
Właścicielom podmiotu dominującego		1.208.479	1.014.650	(812.594)	(5.513.736)
		1.308.784	1.111.181	(612.073)	(5.409.139)
		Centów USD	Centów USD	Centów USD	Centów USD
Zysk na akcję					
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		2,18	1,83	(1,46)	(9,93)

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010**
(Dane wyrażone w USD)

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Zysk/(strata) po opodatkowaniu	1.308.784	1.111.181	(612.073)	(5.409.139)
Inne całkowite dochody:				
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	998.563	334.826	(423.346)	(514.737)
Inny całkowity dochód/(strata) za okres	<u>998.563</u>	<u>334.826</u>	<u>(423.346)</u>	<u>(514.737)</u>
Całkowity dochód/(strata) ogółem za okres	<u>2.307.347</u>	<u>1.446.007</u>	<u>(1.035.419)</u>	<u>(5.923.876)</u>
Całkowity dochód/(strata) ogółem przypisany:				
Udziałowcom mniejszościowym	105.547	100.293	177.733	90.233
Właścicielom podmiotu dominującego	2.201.800	1.345.714	(1.213.152)	(6.014.109)
	<u>2.307.347</u>	<u>1.446.007</u>	<u>(1.035.419)</u>	<u>(5.923.876)</u>

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
WEDŁUG STANU NA 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

		Niezbadane na 30 września 2010 <i>USD</i>	Zbadane na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
AKTYWA	Nota		
Aktywa obrotowe			
Zapasy	11	107.721.620	83.476.504
Należności z tytułu dostaw i usług	12	236.893.875	214.444.867
Pozostałe aktywa obrotowe	13	8.930.091	6.985.056
Podatek dochodowy	10	353.976	156.135
Środki pieniężne w banku i gotówka	23	34.517.298	52.857.260
Aktywa obrotowe ogółem		<u>388.416.860</u>	<u>357.919.822</u>
Aktywa trwałe			
Wartość firmy	26	600.730	550.517
Rzeczowe aktywa trwałe	14	23.342.792	24.541.436
Inwestycje w joint ventures	27	379.356	-
Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży	16	9.580	9.580
Wartości niematerialne i prawne	15	1.844.908	2.175.799
Aktywa z tytułu podatku odroczonego		625.371	625.795
Aktywa trwałe ogółem		<u>26.802.737</u>	<u>27.903.127</u>
Aktywa ogółem		<u>415.219.597</u>	<u>385.822.949</u>
PASYWA			
Zobowiązania			
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		214.900.274	210.325.327
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	17	39.031.225	43.777.114
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	10	109.141	220.794
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	20	169.270	101.409
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe	18	67.288.834	35.806.853
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		<u>321.498.744</u>	<u>290.231.497</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania długoterminowe	19	3.510.494	4.099.294
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	20	143.497	140.626
Zobowiązania długoterminowe ogółem		<u>3.653.991</u>	<u>4.239.920</u>
Zobowiązania ogółem		<u>325.152.735</u>	<u>294.471.417</u>
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	21	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		55.185.829	56.413.886
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		89.804.072	91.032.129
Udziały mniejszościowe		262.790	319.403
Kapitały własne ogółem		<u>90.066.862</u>	<u>91.351.532</u>
Pasywa ogółem		<u>415.219.597</u>	<u>385.822.949</u>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę 8 listopada 2010
Siarhei Kostevitch
Dyrektor

Marios Christou
Dyrektor

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**
Przypisane właścicielom podmiotu dominującego

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Zatrzymane zyski USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Ogółem USD	Udziały mniejszoś- ciowe USD	Kapitały własne ogółem USD
Stan na 31 grudnia 2008 i 1 stycznia 2009	11.100.000	23.518.243	59.498.454	765.535	94.882.232	131.049	95.013.281
(Strata)/zysk za okres od 1 stycznia 2009 do 30 września 2009	-	-	(5.513.736)	-	(5.513.736)	104.597	(5.409.139)
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2009 do 30 września 2009	-	-	-	(500.373)	(500.373)	(14.364)	(514.737)
Stan na 30 września 2009	11.100.000	23.518.243	53.984.718	265.162	88.868.123	221.282	89.089.405
Dochody za okres od 1 października 2009 do 31 grudnia 2009	-	-	2.305.356	-	2.305.356	107.303	2.412.659
Inna całkowita strata za okres od 1 października 2009 do 31 grudnia 2009	-	-	-	(141.350)	(141.350)	(9.182)	(150.532)
Stan na 31 grudnia 2009 i 1 stycznia 2010	11.100.000	23.518.243	56.290.074	123.812	91.032.129	319.403	91.351.532
(Strata)/dochody za okres od 1 stycznia 2010 do 30 września 2010	-	-	(812.594)	-	(812.594)	200.521	(612.073)
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2010 do 30 września 2010	-	-	-	(400.558)	(400.558)	(22.788)	(423.346)
Wypłata dywidendy dla udziałowców mniejszościowych	-	-	-	-	-	(188.356)	(188.356)
Akwizycje udziałów od udziałowców mniejszościowych	-	-	(14.905)	-	(14.905)	(45.990)	(60.895)
Stan na 30 września 2010	11.100.000	23.518.243	55.462.575	(276.746)	89.804.072	262.790	90.066.862

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŃYWÓW PIENIĘŻNYCH
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010**

(Dane wyrażone w USD)

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Zysk/(strata) za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		1.461.906	1.048.396	(224.435)	(5.806.595)
Korekty:					
Różnice kursowe z konsolidacji		(384.945)	(466.578)	326.953	(513.338)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		175.005	191.974	1.364.524	504.182
Odzyskane należności nieściągalne		(22.339)	(939)	(23.083)	(67.965)
Amortyzacja	14	566.267	521.186	1.671.991	1.538.596
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	15	179.891	186.980	540.138	602.547
Zyski z akwizycji		(176)	-	(176)	(3.251)
Udział w zyskach joint ventures	27	(16.132)	-	(27.759)	-
Odsetki otrzymane		(54.416)	(10.322)	(306.287)	(656.237)
Odsetki zapłacone		1.190.430	994.209	3.039.904	3.208.194
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		50.085	(6.484)	65.442	34.742
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		3.145.576	2.458.422	6.427.212	(1.159.125)
Zwiększenie stanu zapasów		(5.593.034)	(16.018.718)	(24.244.871)	(12.435.155)
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		(42.920.802)	(28.734.314)	(23.785.364)	21.183.576
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu pozostałych aktywów obrotowych		(38.317)	1.188.891	(1.265.509)	144.688
Zwiększenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		48.912.411	43.891.970	4.570.650	11.097.998
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		12.207.748	8.695.310	(4.862.771)	(6.405.467)
(Zmniejszenie)/zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		(47.244)	5.750	49.913	16.809
Wpływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		15.666.338	11.487.311	(43.110.740)	12.443.324
Podatki (zapłacone)/odzyskane, netto	10	(228.201)	138.764	(695.690)	(95.256)
Odsetki zapłacone		(1.190.430)	(994.209)	(3.039.904)	(3.208.194)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		14.247.707	10.631.866	(46.846.334)	9.139.874

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPIŹYWÓW PIENIĘŻNYCH (ciąg dalszy)
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej					
Odsetki otrzymane		54.416	10.322	306.287	656.237
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(1.042.665)	(453.846)	(1.975.733)	(2.606.887)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	15	(31.003)	(21.664)	(225.095)	(1.340.651)
Wpływy/(płatności) netto na akwizycje		253	-	(310.927)	(8.928)
Środki pieniężne netto (wydane)/uzyskane z akwizycji		(76)	-	22.793	98.655
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		14.083	57.987	25.115	200.028
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(1.004.992)	(407.201)	(2.157.560)	(3.001.546)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej					
Dywidendy wypłacone udziałowcom mniejszościowym		-	-	(188.356)	-
Wpływy/(spłaty) kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		147.753	(53.909)	(697.548)	(458.635)
Wpływy/(spłaty) kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		5.835.033	(2.270.028)	8.870.888	(5.224.360)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej		5.982.786	(2.323.937)	7.984.984	(5.682.995)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu netto środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		19.225.501	7.900.728	(41.018.910)	455.333
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		(23.672.653)	5.488.693	36.571.758	12.934.088
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	23	(4.447.152)	13.389.421	(4.447.152)	13.389.421

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Basis of preparation

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa, przyjętym przez Unię Europejską (UE).

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji i ujawnień wymaganych dla rocznych sprawozdań finansowych i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2009.

3. Podstawa konsolidacji

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe konsoliduje sprawozdania finansowe Spółki i jej podmiotów zależnych, do których łącznie odnosi się jako do Grupy.

4. Istotne zasady rachunkowości

Skondensowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

Przygotowanie śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od władz Grupy dokonania ocen i szacunków, które mają istotny wpływ na kwoty prezentowane w sprawozdaniu finansowym.

Oceny i szacunki te są spójne z używanymi podczas przygotowania rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok 2009.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w dolarze amerykańskim.

Zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 były takie same jak te używane do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2009, z wyjątkiem zaadaptowania przez Grupę wszystkich nowych i zrewidowanych standardów i interpretacji wydanych przez Międzynarodową Radę Standardów Rachunkowości (IASB) oraz Międzynarodowy Komitet Interpretacji Raportowania Finansowego (IFRIC) IASB, które są istotne dla jej działalności i efektywne dla okresów rocznych począwszy od 1 stycznia 2010. Zaadaptowanie nowych i zrewidowanych standardów i interpretacji nie miało żadnego istotnego efektu dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy.

5. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010**

(Dane wyrażone w USD)

6. Zmiany walutowe na zysku brutto	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2010 <i>USD</i>	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2009 <i>USD</i>	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 <i>USD</i>	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 <i>USD</i>
Zrealizowane zmiany walutowe na działalności handlowej	700.492	1.007.957	(2.960.816)	(2.558.542)
Niezrealizowane zmiany walutowe na działalności handlowej	2.156.830	(726.180)	1.268.195	(1.387.684)
Zrealizowane (straty)/zyski na wykonanych kontraktach forward	(341.280)	-	53.727	-
Niezrealizowana strata netto na niewykonanych kontraktach forward	(527.450)	-	(406.381)	-
Zyski/(straty) na zmianach walutowych	<u>1.988.592</u>	<u>281.777</u>	<u>(2.045.275)</u>	<u>(3.946.226)</u>
7. Pozostałe zyski i straty	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2010 <i>USD</i>	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2009 <i>USD</i>	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 <i>USD</i>	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 <i>USD</i>
Przychody z wynajmu	43.658	45.841	131.053	134.901
Strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(50.085)	-	(65.442)	-
Odzyskane należności nieściągalne	22.339	939	23.083	67.965
Pozostałe przychody/(straty)	5.489	(42.641)	96.932	170.889
	<u>21.401</u>	<u>4.139</u>	<u>185.626</u>	<u>373.755</u>
8. Koszty finansowe, netto	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2010 <i>USD</i>	Za trzy miesiące zakończony 30 września 2009 <i>USD</i>	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 <i>USD</i>	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 <i>USD</i>
Przychody z tytułu odsetek	54.416	10.322	306.287	656.237
Zysk netto z tytułu różnic kursowych	-	386.429	-	149.154
Pozostałe przychody finansowe	90.310	103.297	186.339	103.910
	<u>144.726</u>	<u>500.048</u>	<u>492.626</u>	<u>909.301</u>
Odsetki na rzecz banków	1.190.430	994.209	3.039.904	3.208.194
Opłaty na rzecz banków	413.739	306.248	1.089.347	826.677
Odsetki z tytułu faktoringu	284.075	173.899	840.372	502.551
Opłaty z tytułu faktoringu	102.211	42.702	226.911	262.525
Pozostałe koszty finansowe	43.925	8.574	115.535	25.479
Pozostałe odsetki	56.113	22.075	242.618	57.367
Strata netto z tytułu różnic kursowych	746.019	-	274.520	-
	<u>(2.836.512)</u>	<u>(1.547.707)</u>	<u>(5.829.207)</u>	<u>(4.882.793)</u>
Netto	<u>(2.691.786)</u>	<u>(1.047.659)</u>	<u>(5.336.581)</u>	<u>(3.973.492)</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010**
(Dane wyrażone w USD)

9. Zysk/(strata) przed opodatkowaniem

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem jest wykazywana po ujęciu:				
(a) Amortyzacji	566.267	521.186	1.671.991	1.538.596
(b) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	179.891	186.980	540.138	602.547
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	158.086	135.147	430.977	369.541
(d) Wynagrodzenia dyrektorów wykonawczych (Nota 24)	135.329	130.343	380.983	378.768
(e) Wynagrodzenia dyrektorów niewykonawczych (Nota 24)	9.722	19.237	29.532	70.447

10. Opodatkowanie

	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2009 USD
Stan netto na 1 stycznia	64.659	(2.663.619)
Aktywa podatkowe z nabytych spółek zależnych	(278)	-
Aktywa podatkowe ze zbycia spółki zależnej	-	628.040
Rezerwa na okres/rok	386.903	643.811
Niedopłata z poprzednich okresów rocznych	2.012	12.571
Różnica kursowa z przeliczenia	(2.441)	241.492
Kwoty (zapłacone)/otrzymane, netto	(695.690)	1.202.364
Stan netto na 30 września/31 grudnia	(244.835)	64.659

	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2009 USD
Należności z tytułu podatków	(353.976)	(156.135)
Zobowiązania z tytułu podatków	109.141	220.794
Netto	(244.835)	64.659

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Rezerwa na okres	149.489	(6.855)	386.903	23.211
Niedopłata/(nadpłata) z lat poprzednich	2.012	(93.846)	2.012	(86.453)
Płatności/(nadwyżki) z tytułu podatku odroczonego	1.621	37.916	(1.277)	(334.214)
Płatności/(nadwyżki) za okres	153.122	(62.785)	387.638	(397.456)

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC
**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

11. Zapasy	Stan na 30 września 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Towary przeznaczone do odsprzedaży	96.852.715	78.755.070
Towary w tranzycie	11.943.661	6.060.882
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	<u>(1.074.756)</u>	<u>(1.339.448)</u>
	<u>107.721.620</u>	<u>83.476.504</u>
12. Należności z tytułu dostaw i usług	Stan na 30 września 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Należności z tytułu dostaw i usług	242.086.284	219.001.324
Rezerwa na należności wątpliwe	<u>(5.192.409)</u>	<u>(4.556.457)</u>
	<u>236.893.875</u>	<u>214.444.867</u>
<u>Zmiany w rezerwie na należności wątpliwe:</u>	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 <i>USD</i>	Za rok zakończony 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Stan na 1 stycznia	4.556.457	3.548.253
Rezerwy w okresie/roku	1.364.524	1.530.770
Kwota odpisana jako nieściągalna	(619.455)	(530.070)
Odzyskane należności nieściągalne	(23.083)	(291.108)
Różnica z przeliczenia	<u>(86.034)</u>	<u>298.612</u>
Stan na 30 września/31 grudnia	<u>5.192.409</u>	<u>4.556.457</u>
13. Pozostałe aktywa obrotowe	Stan na 30 września 2010 <i>USD</i>	Stan na 31 grudnia 2009 <i>USD</i>
Pozostałe należności i zaliczki	4.083.276	2.648.844
Należności z tytułu VAT i innych podatków	2.786.042	3.133.742
Płatności zaliczkowe za nabycie budynków	679.525	-
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	579.287	350.425
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	<u>801.961</u>	<u>852.045</u>
	<u>8.930.091</u>	<u>6.985.056</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)

14. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Aktywa w budowie USD	Maszyny magazynowe USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Środki transportu USD	Sprzęt komputerowy USD	Ogółem USD
Koszty								
Stan na 1 stycznia 2009	12.915.207	5.551.839	223.219	1.682.730	2.659.536	3.260.333	5.302.632	31.595.496
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	-	26.934	39.085	-	14.947	80.966
Zwiększenia	183.592	1.198.901	74.546	337.103	268.759	315.429	672.348	3.050.678
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	-	-	-	-	(1.661)	(1.661)
Zmniejszenia	-	-	(150.132)	(61.343)	(264.195)	(305.502)	(729.625)	(1.510.797)
Transfery	6.182.145	(6.182.145)	-	-	-	-	-	-
Różnica kursowa z przeliczenia	235.179	(568.595)	(4.605)	25.604	23.087	6.120	119.250	(163.960)
Stan na 1 stycznia 2010	19.516.123	-	143.028	2.011.028	2.726.272	3.276.380	5.377.891	33.050.722
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	-	953	214	-	1.720	2.887
Zwiększenia	105.349	-	11.013	160.527	161.474	438.639	419.206	1.296.208
Zmniejszenia	-	-	-	(15.824)	(57.054)	(167.766)	(225.299)	(465.943)
Różnica kursowa z przeliczenia	(577.690)	-	85	(56.809)	(60.058)	(73.944)	(141.036)	(909.452)
Stan na 30 września 2010	19.043.782	-	154.126	2.099.875	2.770.848	3.473.309	5.432.482	32.974.422
Skumulowana amortyzacja								
Stan na 1 stycznia 2009	1.023.510	-	146.353	655.709	1.069.118	1.373.247	2.857.061	7.124.998
Odpis za rok	330.181	-	14.769	232.527	261.270	541.094	746.591	2.126.432
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	-	-	-	-	-	-	(1.186)	(1.186)
Zmniejszenia	-	-	(144.652)	(36.347)	(217.163)	(240.733)	(322.280)	(961.175)
Różnica kursowa z przeliczenia	11.557	-	(4.224)	22.505	35.186	26.750	128.443	220.217
Stan na 1 stycznia 2010	1.365.248	-	12.246	874.394	1.148.411	1.700.358	3.408.629	8.509.286
Odpis za okres	353.665	-	11.715	157.980	210.866	384.662	553.103	1.671.991
Zmniejszenia	-	-	-	(13.333)	(15.358)	(141.600)	(205.225)	(375.516)
Różnica kursowa z przeliczenia	(38.703)	-	69	(16.571)	(22.008)	(30.843)	(66.075)	(174.131)
Stan na 30 września 2010	1.680.210	-	24.030	1.002.470	1.321.911	1.912.577	3.690.432	9.631.630
Wartość księgową netto								
Stan na 30 września 2010	17.363.572	-	130.096	1.097.405	1.448.937	1.560.732	1.742.050	23.342.792
Stan na 31 grudnia 2009	18.150.875	-	130.782	1.136.634	1.577.861	1.576.022	1.969.262	24.541.436

Aktywa w budowie odnoszące się do budowy magazynu i biur na Białorusi (2.791.971 USD) oraz na Bliskim Wschodzie (3.390.174 USD) rozpoczęły pracę operacyjną w 2009 roku i zostały przeniesione do pozycji grunty i budynki. Grunty i budynki według całkowitego kosztu nabycia 15.597.924 USD (2009: 13.616.698 USD) zostały objęte hipoteką w celach finansowych

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

15. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszty			
Stan na 1 stycznia 2009	5.493.326	672.454	6.165.780
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	1.380	-	1.380
Zwiększenia	1.369.405	6.525	1.375.930
Zmniejszenia	(413.671)	(2.397)	(416.068)
Różnica kursowa z przeliczenia	83.521	2.854	86.375
Stan na 1 stycznia 2010	6.533.961	679.436	7.213.397
Zwiększenia	114.220	110.875	225.095
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(76)	-	(76)
Zmniejszenia	(46.556)	(10.600)	(57.156)
Różnica kursowa z przeliczenia	(38.145)	(3.945)	(42.090)
Stan na 30 września 2010	6.563.404	775.766	7.339.170
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2009	4.074.654	489.329	4.563.983
Odpis za rok	706.320	63.462	769.782
Zmniejszenia	(382.966)	(1.717)	(384.683)
Różnica kursowa z przeliczenia	85.793	2.723	88.516
Stan na 1 stycznia 2010	4.483.801	553.797	5.037.598
Odpis za rok	472.592	67.546	540.138
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(76)	-	(76)
Zmniejszenia	(46.425)	(10.599)	(57.024)
Różnica kursowa z przeliczenia	(22.756)	(3.618)	(26.374)
Stan na 30 września 2010	4.887.136	607.126	5.494.262
Wartość księgową netto			
Stan na 30 września 2010	1.676.268	168.640	1.844.908
Stan na 31 grudnia 2009	2.050.160	125.639	2.175.799

16. Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży

	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Zmniejsze nie wartości USD	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
<i>Inwestycje w podmioty powiązane</i>						
E-Vision Ltd	Cypr	18%	90.000	(90.000)	-	-
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9,09%	9.580	-	9.580	9.580
			<u>99.580</u>	<u>(90.000)</u>	<u>9.580</u>	<u>9.580</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

17. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 września 2010	Stan na 31 grudnia 2009
	<i>USD</i>	<i>USD</i>
Zobowiązania z tytułu faktoringu (i)	24.779.338	24.359.986
Zobowiązania inne niż tytułu dostaw i usług	2.753.949	4.822.123
Wynagrodzenia i powiązane koszty	1.159.141	1.372.243
Podatek od towarów i usług	4.515.663	9.294.206
Kwoty należne dyrektorom – wykonawczym	1.602	1.071
Kwoty należne dyrektorom – niewykonawczym	10.046	14.790
Zobowiązania finansowe wg wartości godziwej w oparciu o zyski i straty	409.186	-
Niewypłacone wynagrodzenie związane z inwestycją joint venture	111.597	-
Rozliczenia międzyokresowe bierne i przychód odroczoney	5.290.703	3.912.695
	<u>39.031.225</u>	<u>43.777.114</u>

(i) Według stanu na 30 września 2010 Grupa posiadała umowy faktoringowe na kwotę 50.952.972 USD (31 grudnia 2009: 34.962.429 USD). Są one zabezpieczone tak jak opisano w nocie 18.

18. Kredyty w bankowych rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 30 września 2010	Stan na 31 grudnia 2009
	<i>USD</i>	<i>USD</i>
Kredyty w rachunkach bieżących	38.964.450	16.285.502
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	27.699.589	18.657.298
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	624.795	864.053
	<u>67.288.834</u>	<u>35.806.853</u>

Podsumowanie pożyczek i kredytów w rachunkach bieżących

Na dzień 30 września 2010 w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- kredyty w rachunkach bieżących: 51.114.197 USD (31 grudnia 2009: 41.158.551 USD)
- kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne: 28.577.044 USD (31 grudnia 2009: 20.947.902 USD)
- gwarancje bankowe: 10.132.914 USD (31 grudnia 2009: 11.970.088 USD)

W okresie zakończonym 30 września 2010 Grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty, kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w tym okresie 6,8% (2009: 8,0%)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty odnawialne oraz inne kredyty udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Pierwszy, drugi i trzeci zastaw zmienny (First, second and third floating charges) na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, na Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii i na Słowacji gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne oraz, w niektórych przypadkach, gwarancje wzajemne udzielone przez wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy w zakresie zawartych umów kredytowych
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 913.970 USD (31 grudnia 2009: 910.489 USD)

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010 (Dane wyrażone w USD)

19. Zobowiązania długoterminowe	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Kredyty bankowe	3.276.515	3.915.227
Pozostałe zobowiązanie długoterminowe	233.979	184.067
	<u>3.510.494</u>	<u>4.099.294</u>

20. Leasing finansowy	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	312.767	242.035
Pomniejszone o: kwotę płatną w ciągu jednego roku	(169.270)	(101.409)
Kwoty płatne w ciągu 2-5 lat włącznie	<u>143.497</u>	<u>140.626</u>

21. Kapitał zakładowy	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Kapitał statutowy 63.000.000 (2009: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony 55.500.000 (2009: 55.500.000) akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

22. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – krajach byłego ZSRR, Europie Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Segment revenues

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	152.948.097	90.619.223	374.044.860	220.106.817
Europa Środkowo- Wschodnia	112.672.123	118.043.368	315.262.376	301.181.462
Europa Zachodnia	27.289.724	24.574.279	82.946.173	72.563.071
Bliski Wschód i Afryka	52.098.260	43.176.482	147.752.222	131.416.502
Pozostałe	12.429.137	12.610.415	37.988.041	32.924.510
	<u>357.437.341</u>	<u>289.023.767</u>	<u>957.993.672</u>	<u>758.192.362</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

22. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.3 Wyniki w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	3.306.708	1.441.413	3.655.571	(2.219.956)
Europa Środkowo- Wschodnia	(12.046)	53.158	291.183	(784.652)
Europa Zachodnia	952.200	530.357	1.057.564	463.501
Bliski Wschód i Afryka	(703.736)	(165.443)	(905.955)	252.824
Pozostałe	573.033	232.431	800.398	81.425
Zysk/(strata) z działalności operacyjnej	4.116.159	2.091.916	4.898.761	(2.206.858)
Koszty finansowe netto	(2.691.786)	(1.047.659)	(5.336.581)	(3.973.492)
Pozostałe zyski i straty	21.401	4.139	185.626	373.755
Udział w zysku joint ventures	16.132	-	27.759	-
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	1.461.906	1.048.396	(224.435)	(5.806.595)

1.4 Przychody pomiędzy segmentami

Segment sprzedaży	Segment zakupów	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD
Bliski Wschód i Afryka	Kraje byłego ZSRR	-	326.878
Europa Zachodnia	Bliski Wschód i Afryka	494.549	235.466
		Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Bliski Wschód i Afryka	Kraje byłego ZSRR	-	845.629
Europa Zachodnia	Bliski Wschód i Afryka	1.315.821	594.166

1.5 Wydatki kapitałowe według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	4.350.380	4.412.332
Europa Środkowo Wschodnia	12.725.223	13.545.517
Europa Zachodnia	525.743	636.818
Bliski Wschód i Afryka	4.202.909	4.164.720
Nieprzypisane	3.984.175	4.508.365
	25.788.430	27.267.752

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)

22. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.6 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	86.706	62.563	260.476	192.737
Europa Środkowo- Wschodnia	277.120	273.341	789.944	784.825
Europa Zachodnia	57.953	58.393	173.395	182.519
Bliski Wschód i Afryka	90.487	55.099	262.473	191.210
Nieprzypisane	233.892	258.770	725.841	789.852
	<u>746.158</u>	<u>708.166</u>	<u>2.212.129</u>	<u>2.141.143</u>

1.7 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Kraje byłego ZSRR	166.423.878	129.247.148
Europa Wschodnia	102.345.901	119.860.646
Europa Zachodnia	36.694.879	36.583.229
Bliski Wschód i Afryka	59.674.243	56.681.836
Ogółem	<u>365.138.901</u>	<u>342.372.859</u>
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.5)	25.788.430	27.267.752
Pozostałe nieprzypisane aktywa	24.292.266	16.182.338
Skonsolidowane aktywa	<u>415.219.597</u>	<u>385.822.949</u>

23. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	34.517.298	52.857.260
Kredyty w rachunkach bieżących (Nota 18)	(38.964.450)	(16.285.502)
	<u>(4.447.152)</u>	<u>36.571.758</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 913.970 USD (31 grudnia 2009: 910.489 USD) objętą zastawem.

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

24. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2010 USD	Za trzy miesiące zakończone 30 września 2009 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2010 USD	Za dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2009 USD
Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych	135.329	130.343	380.983	378.768
Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych	9.722	19.237	29.532	70.447
	<u>145.051</u>	<u>149.580</u>	<u>410.515</u>	<u>449.215</u>
			Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Kwoty należne dyrektorom – wykonawczym			1.602	1.071
Kwoty należne dyrektorom – niewykonawczym			10.046	14.790
			<u>11.648</u>	<u>15.861</u>

25. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 września 2010 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 7.398.253 USD, które to zapasy znajdowały się w drodze na 30 września 2010 i zostały dostarczone w październiku 2010. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę przed końcem okresu objętego sprawozdaniem.

Na dzień 30 września 2010 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych w wysokości 10.132.914 USD, udzielonych głównie na rzecz dostawców.

Na dzień 30 września 2010 Grupa nie miała żadnych innych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

26. Wartość firmy

	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Stan na 1 stycznia	550.517	550.517
Wartość firmy wynikająca z akwizycji	50.213	-
Stan na 30 września/31 grudnia	<u>600.730</u>	<u>550.517</u>

Skapitalizowana wartość firmy wynikała z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Megatrend D.O.O. Sarajevo	550.517	550.517
Euromall Limited Bulgaria EOOD	41.416	-
ION-Ukraine LLC	8.797	-
	<u>600.730</u>	<u>550.517</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2010
(Dane wyrażone w USD)**

27. Inwestycje joint ventures	Stan na 30 września 2010 USD	Stan na 31 grudnia 2009 USD
Koszty		
Stan na 1 stycznia	-	-
Inwestycje w joint ventures w okresie/roku	351.597	-
Stan na 30 września/31 grudnia	<u>351.597</u>	<u>-</u>
Skumulowany udział w zyskach z joint ventures		
Stan na 1 stycznia	-	-
Udział w zyskach z joint ventures w okresie/roku	27.759	-
Stan na 30 września/31 grudnia	<u>27.759</u>	<u>-</u>
Inwestycje w joint ventures ujęte metodą konsolidacji kapitałów własnych	<u>379.356</u>	<u>-</u>

28. Wartości porównawcze

W celu spełnienia wymagań dotyczących prezentacji skróconego sprawozdania finansowego za aktualny okres, tam gdzie było to niezbędne, przytoczone zostały wartości porównawcze.

29. Wydarzenia po dacie bilansowej

Po dacie bilansowej nie wystąpiły żadne istotne wydarzenia.