

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011 R.**

Limassol, 11 maja 2011

SPIS TREŚCI

	Strona
CZĘŚĆ I INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II SPRAWOZDANIE FINANSOWE	19

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 82 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności zawiera okresowe skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2011 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie kwartalnym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcji, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport kwartalny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu kwartalnego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Rosja, Słowacja, Ukraina, Polska, Czechy, Białoruś, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry i kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i inne państwa Zatoki).

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe (dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych). Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto, coraz większa część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez trzy główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i Chinach) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 75 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 roku:

- Przychody w I kw. 2011 wzrosły o 5,63% do 349.619 USD z 330.995 USD w analogicznym okresie 2010 roku.
- Zysk brutto przed zmianami walutowymi w I kw. 2011 wzrósł o 5,68% do 18.113 USD z 17.139 USD w analogicznym okresie 2010 roku.
- Zysk brutto po zmianach walutowych w I kw. 2011 wzrósł o 25,97% do 19.453 USD z 15.443 USD w analogicznym okresie 2010 roku.
- Marża zysku brutto w I kw. 2011 wzrosła o 19,08% do 5,56% z 4,67% w analogicznym okresie 2010 roku.
- Koszty sprzedaży w I kw. 2011 wzrosły o 17,36% do 9.363 USD z 7.978 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Było to związane z wyższą sprzedażą oraz zyskiem brutto.
- Koszty ogólnego zarządu w I kw. 2011 wzrosły o 12,59% do 6.339 USD z 5.630 USD w analogicznym okresie 2010 roku.

- EBITDA w I kw. 2011 wyniosła 4.506 USD w porównaniu do 2.556 USD w analogicznym okresie 2010 roku.
- Zysk netto po opodatkowaniu w I kw. 2011 wyniósł 829 tysięcy USD w porównaniu do 202 tysięcy USD w analogicznym okresie 2010 roku.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony, w okresach trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2011 i 2010 roku (dane w tys. USD):

Region	I kw. 2011	I kw. 2010
Kraje b. ZSRR	145.126	121.825
Europa Środkowa i Wschodnia	112.908	114.589
Europa Zachodnia	29.589	30.255
Bliski Wschód i Afryka	51.801	51.656
Pozostałe	10.195	12.671
Ogółem	349.619	330.995

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego.

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2011 i 2010 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje bilansu (sprawozdania z sytuacji finansowej) – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2010: 1 USD = 2.9641 PLN oraz 1 EUR = 3.9603 PLN i na dzień 31 marca 2011: 1 USD = 2.8229 PLN oraz 1 EUR = 4.0119 PLN
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych (sprawozdania z przepływów pieniężnych) – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 marca 2010: 1 USD = 2.9018 PLN oraz 1 EUR = 3.9669 PLN, a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 marca 2011: 1 USD = 2.8613 PLN oraz 1 EUR = 3.9742 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 31 marca 2011			1 stycznia do 31 marca 2010		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	349.619	1.000.364	251.715	330.995	960.481	242.126
Koszt własny sprzedaży	(331.506)	(948.537)	(238.674)	(313.856)	910.746	229.586
Zysk brutto przed zmianami walutowymi	18.113	51.826	13.041	17.139	49.735	12.538
Zmiany walutowe na zysku brutto	1.340	3.833	965	(1.697)	(4.924)	(1.241)
Zysk brutto po zmianach walutowych	19.453	55.660	14.005	15.443	44.811	11.296
Koszty sprzedaży	(9.363)	(26.789)	(6.741)	(7.978)	(23.149)	(5.836)
Koszty ogólnego zarządu	(6.339)	(18.136)	(4.564)	(5.630)	(16.337)	(4.118)
Zysk z działalności operacyjnej	3.752	10.734	2.701	1.835	5.326	1.343
Koszty finansowe	(2.701)	(7.728)	(1.944)	(1.699)	(4.929)	(1.243)
Przychody finansowe	24	68	17	103	299	75
Pozostałe zyski i straty	69	198	50	13	36	9
Udział w stratach joint ventures	(72)	(206)	(52)	-	-	-
Zysk przed opodatkowaniem	1.072	3.066	772	252	732	185
Podatek dochodowy	(243)	(696)	(175)	(50)	(146)	(37)
Zysk po opodatkowaniu	829	2.371	597	202	585	148
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	46	131	33	75	218	55
Właścicielom podmiotu dominującego	783	2.240	564	127	367	93

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	1,41	4,03	1,02	0,23	0,66	0,17

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 31 marca 2011			1 stycznia do 31 marca 2010		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(33.071)	(94.625)	(23.810)	(49.371)	(143.264)	(36.115)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(739)	(2.113)	(532)	(496)	(1.438)	(363)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	1.394	3.987	1.003	(2.635)	(7.647)	(1.928)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(32.416)	(92.750)	(23.338)	(52.502)	(152.349)	(38.405)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	21.370	61.145	15.385	36.572	106.124	26.753
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	(11.046)	(31.606)	(7.953)	(15.930)	(46.225)	(11.653)

	Stan na 31 marca 2011			Stan na 31 grudnia 2010		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	392.676	1.108.485	276.299	435.383	1.290.519	325.864
Aktywa trwałe	30.884	87.182	21.731	30.244	89.645	22.636
Aktywa ogółem	423.560	1.195.667	298.030	465.627	1.380.164	348.500
Zobowiązania	330.097	931.830	232.267	373.860	1.108.158	279.817
Kapitały własne	93.463	263.837	65.764	91.767	272.006	68.683

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 31 marca 2011 roku:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallin, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (former ISA Hardware Limited-Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
ООО 'Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL CZ s.r.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o.) (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o.) (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L (dawniej ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRB d.o.o. (dawniej ISA Hardware d.o.o Beograd) (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M.Euro-Mall D.o.o. (dawniej ISA Hardware s.r.o Slovenia) (Ljubljana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istambuł, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia Hercegowina)	Pełna (90% własność)
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (66.6% własność)
ASBIS IT S.R.L." (Rzym, Włochy)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Taiwan (Taipei City, Tajwan)	Pełna (100% spółka zależna)
AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHE) CORP. (Shenzhen, Chiny)	48% własność
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)

ION-Ukraine LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Rijad, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS KOREA (Seul, Korea)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 nie nastąpiły żadne zmiany w strukturze Spółki i Grupy.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

Nie publikowaliśmy żadnych prognoz w odniesieniu do okresu trzech miesięcy zakończonego 31 marca 2011. Jednakże 23 lutego 2011 opublikowaliśmy oficjalną prognozę na 2011 rok zakładającą przychody pomiędzy 1,6 mld USD i 1,65 mld USD, oraz zysk netto po opodatkowaniu pomiędzy 6 mln USD i 7,5 mln USD. Biorąc pod uwagę wyniki I kw. 2011, Spółka podtrzymuje te prognozy.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 dywidenda nie była wypłacana.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25.676.361	46,26%	25.676.361	46,26%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,76%	3.200.000	5,76%
Aviva Investors	2.919.414	5,26%	2.919.414	5,26%
Free float	23.704.225	42,71%	23.704.225	42,71%*
Ogółem	55.500.000	100,00%	55.500.000	100,00%

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 oraz w okresie pomiędzy 30 marca 2011 (data publikacji raportu rocznego za 2010 rok) a 11 maja 2011 (data niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów. Poniższa tabela przedstawia informację o liczbie akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji niniejszego raportu. Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)	25.718.127	46,34%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Marios Christou	350.000	0,63%
Constantinos Tziamalis	35.000	0,06%
Efstathios Papadakis	0	0%
Kyriacos Christofi	0	0%

Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako właściciel (the ultimate beneficial) spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 nie było żadnych zmian w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Na dzień 31 marca 2011 nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji, dotyczące Spółki lub innych członków Grupy, których pojedyncza lub łączna wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych emitenta.

12. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 nie zawarliśmy z podmiotami powiązаныmi żadnej transakcji innej niż typowa lub rutynowa, której wartość przekroczyłaby ekwiwalent 500 tysięcy Euro wyrażony w złotych polskich.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliły żadnych gwarancji ani poręczeń kredytów innemu podmiotowi, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych Spółki. Niemniej jednak, łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na 31 marca 2011 roku wyniosła 7,861 USD – jak wskazano w nocie 21 do sprawozdania finansowego – co przekroczyło 10% kapitałów własnych Spółki.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego, nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 na wyniki Spółki wpływał szereg czynników, co do których oczekuje się kontynuacji tego wpływu, w tym: efekty wahań kursów walut, konkurencja i presja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, niestabilne światowe otoczenie finansowe, ryzyko kredytowe oraz sezonowość działalności.

Pomimo wcześniejszych problemów ze stratami walutowymi, wyniki I kw. 2011 potwierdzają jakość rozwiązań w zakresie walut wprowadzonych przez Spółkę w 2010 roku. Wysiłki poczynione w tym kierunku pozwoliły Spółce być mniej zależną od zmian walutowych. Intencją Spółki jest utrzymanie tak efektywnej polityki w przyszłości.

Zniósłwszy wpływ wymienionych wcześniej czynników, Spółka istotnie zwiększyła przychody, zysk brutto, zysk z działalności operacyjnej oraz zysk netto w porównaniu do analogicznego okresu 2010 roku. Jest to szczególnie ważne, jako że I kw. 2010 był kwartałem po kryzysie, a zatem wyniki bazowe np. na poziomie przychodów były już wystarczająco wysokie. Polepszenie było możliwe głównie dzięki lepszemu popytowi w krajach b. ZSRR oraz stabilnym poziomom sprzedaży w pozostałych regionach. Ponadto, ulepszone portfolio produktowe oraz dobra efektywność operacyjna pozwoliły istotnie zwiększyć marżę zysku brutto. W rezultacie w I kw. 2011 Spółka wygenerowała zysk netto w wysokości 829 tysięcy USD, co oznacza 310 wzrost w stosunku do I kw. 2010.

Poniżej prezentujemy wszystkie czynniki, które wpływały i nadal wpływają na naszą działalność:

Wahania kursów walut

Jak wskazywano w poprzednich raportach, walutą sprawozdawczą Spółki jest dolar amerykański. Tradycyjnie około 40% przychodów Spółki było denominowanych w dolarach amerykańskich. W związku ze staraniami Spółki zmierzającymi do ograniczenia ryzyka kursowego, w III kwartale 2009 roku ten udział wzrósł do ponad 50% i odtąd utrzymał się na niezmiennym poziomie. Natomiast pozostała część przychodów jest denominowana w Euro i w innych walutach, z których niektóre są powiązane z Euro. Ponieważ większość zobowiązań Spółki z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowana jest w dolarach, była ona narażona na ryzyko z tytułu różnic kursowych. Ryzyko związane z kursami walutowymi pozostaje bardzo ważnym czynnikiem, który może wpływać na wyniki Spółki w przyszłości. Z drugiej strony, Grupa adaptuje wszelkie możliwe strategie hedgingowe w celu rozwiązania tego problemu. Problem istnieje i będzie istniał, ponieważ Euro i inne wschodnioeuropejskie waluty wahają się gwałtownie wobec dolara amerykańskiego, który jest walutą sprawozdawczą Grupy.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

- a) dystrybutorów międzynarodowych, takich jak np. Avnet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od Spółki, ale nie zawsze pokrywają te same regiony geograficzne dysponując podobną do naszej obecnością lokalną,
- b) dystrybutorów regionalnych bądź lokalnych w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, w Rosji, na Ukrainie), Kvazar Micro i Merlion (na terenie byłego Związku Radzieckiego), AB, ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i ED System-BGS Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w najbliższej przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marży brutto w przyszłości.

Aby rozwiązać ten problem, Spółka kontynuuje strategię dywersyfikacji portfolio produktowego zwiększając sprzedaż dóbr A-brandowych, laptopów, oprogramowania oraz marek własnych w stosunku do tradycyjnych komponentów IT, w celu uzyskania lepszych marż w przyszłości.

Opłaciło się to w I kw. 2011 gdy marża zysku brutto wzrosła o 19,08% do 5,56% z 4,67% w I kw. 2010.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek gotowych produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen, by zachować konkurencyjność. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Część najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 60 dni, a w kilku przypadkach – do 90 dni. Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów, będziemy narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% naszych przychodów.

Ze względu na zmiany rynkowe wynikające z kryzysu kredytowego, który wpłynął na wszystkie kraje działalności Grupy, ryzyko kredytowe stało się jednym z najważniejszych czynników, które mogą wpływać na wyniki Grupy w przyszłości. Mimo, iż Grupa ubezpieczyła istotną część swoich należności, awersja firm ubezpieczeniowych do ryzyka jest aktualnie wyższa i anulują one lub zmniejszają limity kredytowe klientom. W rezultacie Grupa jest wystawiona na większe ryzyko kredytowe, więc szczególnej wagi nabiera zdolność Grupy do jego analizowania i oceniania.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł znacznie w ciągu 2010 roku i trend ten był kontynuowany w I kw. 2011. Było to widoczne szczególnie na poziomie sprzedaży oraz zyskowności w porównaniu do analogicznego okresu 2010 roku. Na niektórych z naszych rynków – w szczególności w krajach b. ZSRR - sygnały poprawy były ponownie mocne. Z drugiej strony, sytuacja na innych rynkach ustabilizowała się wystarczająco by utrzymać poziomy sprzedaży, nawet pomimo niespodziewanych czynników, np. sytuacji w krajach Afryki północnej. Spółka podejmuje starania by wykorzystać te sygnały poprawy do zwiększenia przychodów i zyskowności. Spółka zrewidowała swoją strategię i dostosowała ją do nowego otoczenia, np. przebudowując portfolio produktowe. Opłaciło się to wraz z rosnącym popytem na wielu rynkach działalności Spółki, a w rezultacie była ona w stanie zdobywać udziały rynkowe od słabszych konkurentów.

Spółka stara się z tego korzystać wraz ze wzrostem rynków, jednak skupia się przede wszystkim na marżach i zyskowności, a nie na sprzedaży. Było to widoczne w wynikach I kw. 2011, gdy marże i zysk netto wzrosły znacznie bardziej niż przychody.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

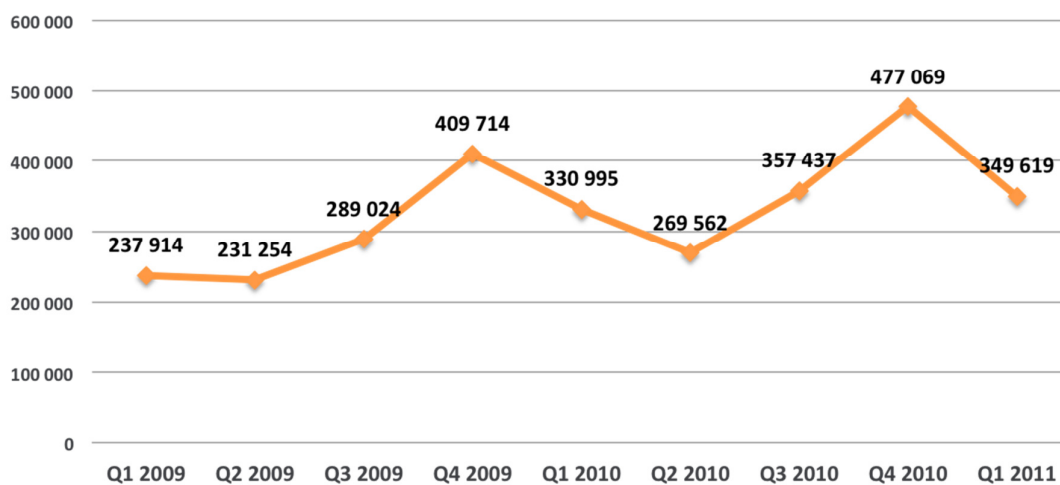
Ta sytuacja zmieniła się w drugiej połowie 2008 roku i w 2009 roku, gdy światowy kryzys finansowy ograniczył popyt i poziomy sprzedaży, jak również możliwości zakupowe niektórych naszych klientów. Niemniej jednak w drugiej części 2009 roku i w 2010 roku było więcej sygnałów poprawy. Znalazło to odzwierciedlenie w rosnącej sprzedaży, dlatego przychody ze sprzedaży w I kw. 2011 nie miały szansy być wyższe niż w I kw. 2010 w takim samym stopniu jak miało to miejsce pomiędzy I kw. 2010 a I kw. 2009. Pomimo to Spółka wypracowała solidny wzrost przychodów o 5,63% oraz wzrost zysku netto o 310%. Na dzień publikacji niniejszego raportu management Spółki wierzy, że tradycyjny efekt sezonowości powinien być widoczny na rynku również w 2011 roku, co powinno pozytywnie wpłynąć na wyniki Spółki w nadchodzących kwartałach.

Wyniki działalności

Okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2011 roku w porównaniu do okresu trzech miesięcy zakońzonego 31 marca 2010 roku:

Przychody: W I kw. 2011 przychody wzrosły o 5,63% do 349.619 USD z 330.995 USD w analogicznym okresie 2010 roku. W związku z tym Spółka skupiła się na generowaniu lepszego wyniku z nieco wyższych przychodów osiąganych dzięki lepszemu popytowi na głównych rynkach oraz ulepszonemu portfolio produktowemu.

**Przychody pomiędzy I kw. 2009 a I kw. 2011
(w tys. USD)**



Zysk brutto: Zysk brutto w I kw. 2011 wzrósł istotnie w porównaniu do analogicznego okresu 2010 roku, zarówno przed jak i po zmianach walutowych.

Zysk brutto przed zmianami walutowymi:

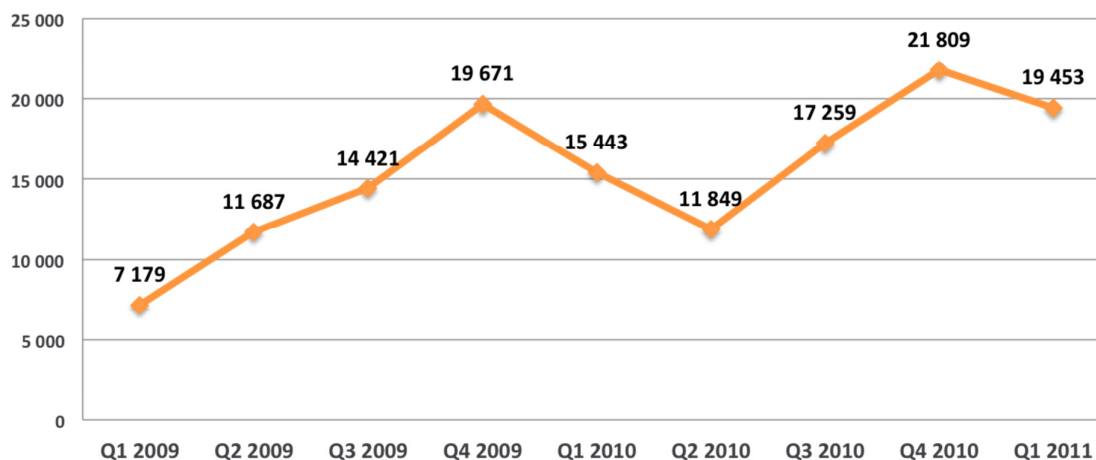
Zysk brutto przed zmianami walutowymi w I kw. 2011 wzrósł o 5,68% do 18.113 USD z 17.139 USD w analogicznym okresie 2010 roku.

Zysk brutto po zmianach walutowych:

Zysk brutto po zmianach walutowych w I kw. 2011 wzrósł o 25,97% do 19.453 USD z 15.443 USD w analogicznym okresie 2010 roku.

Jeśli ogólne otoczenie gospodarcze nie zmieni się drastycznie, oczekuje się kontynuacji wzrostu zysku brutto w następnych okresach.

**Zysk brutto pomiędzy I kw. 2009 a I kw. 2011
(w tys. USD)**



Marża zysku brutto: W I kw. 2011 marża zysku brutto wzrosła o 19,08% do 5,56% z 4,67% w analogicznym okresie 2010 roku. Było to możliwe głównie dzięki wysiłkom Spółki zmierzającym do ulepszenia portfolio produktowego, koncentracji na produktach zapewniających lepszą marżę oraz korzystaniu z mocniejszej pozycji rynkowej.

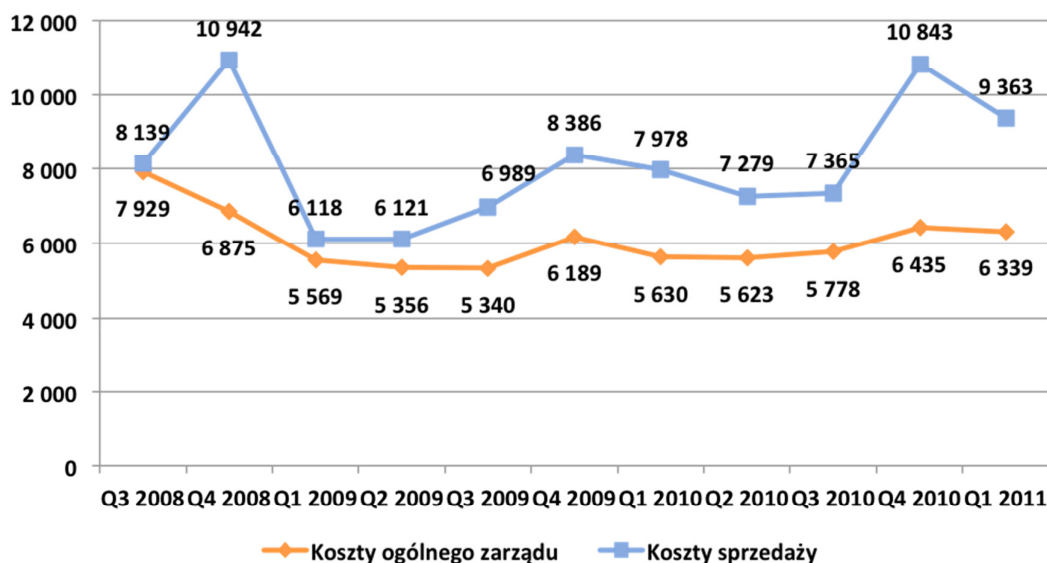
Koszty sprzedaży składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych

Koszty sprzedaży w I kw. 2011 wzrosły o 17,36% do 9.363 USD z 7.978 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Było to związane z wyższą sprzedażą i zyskiem brutto.

Koszty ogólnego zarządu składają się głównie z kosztów płac, wynagrodzeń i kosztów wynajmu.

Koszty ogólnego zarządu w I kw. 2011 wzrosły o 12,59% do 6.339 USD z 5.630 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Było to spowodowane głównie pewnym wzrostem wynagrodzeń po dwóch latach kryzysu. Koszty ogólnego zarządu pozostały pod ścisłą kontrolą, niezależnie od wzrostu sprzedaży, zysku brutto i netto.

Koszty ogólnego zarządu i koszty sprzedaży pomiędzy III kw. 2008 a I kw. 2011 (w tys. USD)



- **Zysk operacyjny:** W I kw. 2011 Spółka zanotowała zysk operacyjny w wysokości 3.752 USD w porównaniu do 1.835 USD w analogicznym okresie 2010 roku.
- **Zysk przed opodatkowaniem:** W I kw. 2011 Spółka zanotowała zysk przed opodatkowaniem w wysokości 1.072 USD w porównaniu do 252 USD w analogicznym okresie 2010 roku.
- **EBITDA w I kw. 2011** wyniosła 4.506 USD w porównaniu do 2.556 USD w analogicznym okresie 2010 roku.
- **Zysk netto po opodatkowaniu** w I kw. 2011 wyniósł 829 (tysięcy) USD w porównaniu do 202 (tysięcy) USD w analogicznym okresie 2010 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Tradycyjnie i w działalności Spółki regionem mającym najwyższy udział w przychodach były kraje b. ZSRR. Zmieniło się to tymczasowo w 2009 roku, gdy region Europy Środkowo-Wschodniej był mniej dotknięty światowym kryzysem finansowym. Niemniej wraz z poprawą na dużych rynkach takich jak Rosja i Ukraina, w 2010 roku region b. ZSRR odzyskał pierwszą pozycję w strukturze przychodów Spółki. Było tak również w I kw. 2011, gdy przychody osiągnięte w krajach b. ZSRR wzrosły o +19,13% w porównaniu do analogicznego okresu 2010, podczas gdy sprzedaż w innych regionach pozostała relatywnie stabilna po istotnych wzrostach notowanych w czasie kryzysu.

Analiza wg krajów potwierdza, że największy pojedynczy rynek Spółki – Rosja – z +20,39% wzrostem napędzała sprzedaż Spółki, nawet pomimo słabszego kwartału na niektórych innych rynkach, jak Słowacja. Oprócz tego, przychody rosły również w wielu mniejszych krajach, np. w Czechach o +14,17% lub na Białorusi o +20,40%. Ogółem pozwoliło to Spółce zwiększyć przychody o 5,63%.

Poniższa tabela przedstawia geograficzną strukturę przychodów w okresach trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2011 i 2010 roku.

	I kw. 2011		I kw. 2010	
	Tys. USD	% przychodów ogółem	Tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje b. ZSRR	145.126	41,51%	121.825	36,81%
Europa Środkowo - Wschodnia	112.908	32,30%	114.589	34,62%
Bliski Wschód i Afryka	51.801	14,82%	51.656	15,61%
Europa Zachodnia	29.589	8,46%	30.255	9,14%
Pozostałe	10.195	2,92%	12.671	3,83%
Ogółem	349.619	100%	330.995	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w I kw. 2011 roku oraz w I kw. 2010 roku (w tys. USD)

	I kw. 2011		I kw. 2010	
	Kraj	Sprzedaż w tys. USD	Kraj	Sprzedaż w tys. USD
1.	Rosja	82.364	Rosja	68.412
2.	Ukraina	35.651	Słowacja	37.841
3.	Słowacja	31.854	Ukraina	36.475
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	19.513	Zjednoczone Emiraty Arabskie	18.360
5.	Czechy	19.182	Czechy	16.802
6.	Arabia Saudyjska	14.082	Białoruś	11.526
7.	Białoruś	13.877	Holandia	11.006
8.	Kazachstan	10.534	Arabia Saudyjska	9.798
9.	Holandia	9.163	Turcja	8.608
10.	Rumunia	8.854	Rumunia	8.041
11.	Pozostałe	104.545	Pozostałe	104.126
	Ogółem	349.619	Ogółem	330.995

Sprzedaż według linii produktowych

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I kw. 2011 roku i w I kw. 2010 roku (dane w tys. USD):

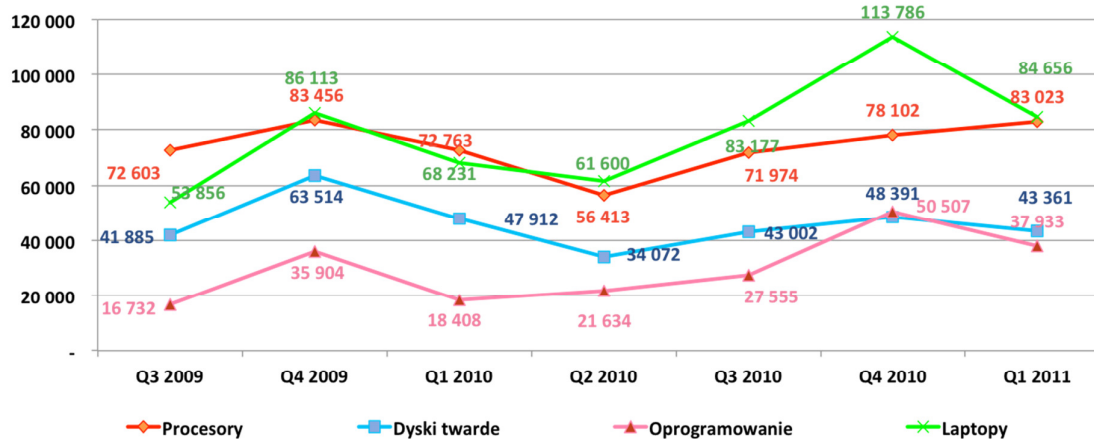
	I kw. 2011		I kw. 2010	
	Tys. USD	% przychodów	Tys. USD	% przychodów
Procesory (CPU)	83.023	23,75%	72.763	21,98%
Dyski twarde (HDD)	43.361	12,40%	47.912	14,48%
Oprogramowanie	37.933	10,85%	18.408	5,56%
Laptopy	84.656	24,21%	68.231	20,61%
Pozostałe	100.646	28,79%	123.681	37,37%
Przychody ogółem	349.619	100%	330.995	100%

Struktura przychodów wg linii produktowych potwierdza strategię Spółki mocnego zwrotu w kierunku dóbr gotowych, dóbr A-klasowych, akcesoriów, multimediiów i marek własnych. Jest to szczególnie widoczne w rosnącej wadze segmentów oprogramowania i laptopów w przychodach ogółem. Oprócz

tego, Spółka jest nadal silna w segmencie komponentów i była w stanie skorzystać z tego na poziomie sprzedaży. Struktura przychodów jest zdominowana przez segment laptopów, który urósł o 17,47% w udziale oraz o 24,07% w wartości przychodów. Ponadto udział przychodów generowanych ze sprzedaży oprogramowania wzrósł niemal dwukrotnie, podczas gdy Spółka utrzymała silną pozycję w segmentach procesorów i dysków twardech.

- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 przychody ze sprzedaży procesorów ("CPU") zwiększyły się o 14,1% do 83.023 USD z 72.763 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Było to związane głównie z lepszymi cenami, podczas gdy sprzedaż jednostkowa pozostała niemal bez zmian.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 przychody ze sprzedaży dysków twardech ("HDD") zmniejszyły się o 9,50% do 43.361 USD z 47.912 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Było to związane głównie z niższymi cenami, co jedynie częściowo równoważyła wyższa sprzedaż jednostkowa.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 106,07% do 37.933 USD z 18.408 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Było to związane głównie z mocnym wzrostem sprzedaży jednostkowej oprogramowania różnych producentów, w tym firmy Microsoft, oprogramowania antywirusowego oraz rozwiązań do wirtualizacji.
- W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 przychody ze sprzedaży laptopów wzrosły o 24,07% do 84.656 USD z 68.231 USD w analogicznym okresie 2010 roku i po raz kolejny stanowiły największy udział w przychodach Grupy. Tak jak oczekiwano, ze względu na konwergencję rynku IT w kierunku produktów gotowych, Grupa była wystarczająco szybka by wcześniej zaadaptować się do nowego otoczenia i zwiększyć udział rynkowy w segmencie laptopów. Oczekuje się, że ten segment będzie napędzał przychody Spółki również w przyszłych okresach.

Zmiany w strukturze przychodów wg głównych linii produktowych pomiędzy III kw. 2009 a I kw. 2011 (w tys. USD)



Oprócz głównych kategorii, Grupa rozwija również segment z wysokimi marżami, takie jak peryferia czy akcesoria i multimedia. W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011 przychody ze sprzedaży:

- płyt głównych wzrosły o +25,99% do 9.981 USD z 7.922 USD w analogicznym okresie 2010,
- akcesoriów i multimedii wzrosły o +90,39% do 16.453 USD z 8.642 USD w analogicznym okresie 2010 roku.

Spółka rozwija również marki własne, Canyon i Prestigio, które tradycyjnie pozwalają na osiągnięcie dwucyfrowych marż brutto.

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Finansowanie w Rosji i na niektórych innych rynkach stało się bardziej dostępne i tańsze, co obniżyło średni ważony koszt długu Grupy. Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych w trzech miesiącach zakończonych 31 marca 2011 i 2010 roku:

	Trzy miesiące zakończone 31 marca	
	2011	2010
	USD	
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(33,071)	(49,371)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(739)	(496)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	1,394	(2,635)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(32,416)	(52,502)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 33.071 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011, w porównaniu do 49.371 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Było to związane głównie z niższym staniem zapasów oraz z efektywniejszym zarządzaniem należnościami.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 738 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011, w porównaniu do 496 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Niewielki wzrost wydatków był związany głównie z wydatkami na rzeczowe aktywa trwałe.

Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 1.394 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2011, w porównaniu do wydatków w wysokości 2.635 USD w analogicznym okresie 2010 roku. Zwiększenie to wynikało głównie z niższego kosztu finansowania oraz większej dostępności kredytów bankowych w poszczególnych krajach.

Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W wyniku wysiłków Spółki zmierzających do obsłużenia rosnącego popytu i zwiększonej sprzedaży, stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się o 32.416 USD w porównaniu do zmniejszenia o 52.502 USD w analogicznym okresie 2010 roku.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Zdolność Grupy do zwiększania przychodów i udziału rynkowego

Bardzo dobra dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy zapewnia brak ich zależności od pojedynczego rynku. Jest jednak istotne aby Spółka pozostała skupiona na wszystkich rynkach swojej działalności i zapewniła wyższe przychody i udział rynkowy w wyniku swojej działalności. Okazało się to trudne szczególnie w wyniku kryzysu, który doprowadził do spowolnienia na wszystkich rynkach działalności. Pomimo poprawy na wszystkich głównych rynkach, otoczenie biznesowe pozostaje

mocno chwiejne i ekstremalnie konkurencyjne. Grupa musi zapewnić wszystkie elementy niezbędne dla sukcesu oraz adaptować się do wszystkich wyzwań jakie może napotkać. Ostra konkurencja, relacje z producentami, dodatnie przepływy pieniężne oraz właściwe zarządzanie ryzykiem uznawane są za kluczowe czynniki sukcesu w 2011 roku. Zdolność Grupy do utrzymania wysokich standardów w zakresie wymienionych czynników powinna mieć ekstremalnie istotne znaczenie dla naszej zyskowności w nadchodzących kwartałach. Management wierzy, że podjął wszelkie niezbędne kroki by poradzić sobie z wyzwaniami, jednakże czynniki inne niż typowe mogą wpłynąć na wyniki Grupy w każdym momencie..

Zmienność kursów walut:

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Mimo pozytywnego efektu ruchów walutowych w I kw. 2011, polityka hedgingowa Grupy dowiodła skuteczności i powinna być bez wyjątku utrzymana. Management uważa, że jest w znacznie lepszej pozycji by łagodzić wpływ zmienności walut, jednak gwałtowna deprecjacja walut lokalnych może i będzie miała negatywny efekt dla zyskowności Spółki. Celem managementu Spółki jest podjęcie wszelkich możliwych środków aby ograniczyć ryzyko walutowe, aczkolwiek w przy tak zmiennym otoczeniu nie istnieje idealna strategia hedgingowa, która mogłaby je całkowicie wyeliminować. W związku z tym, w 2011 roku oraz w przyszłości Grupa będzie nadal narażona na wahania kursów walut, pomimo wszelkich podjętych środków zapobiegawczych. Wierzymy, że jeśli nastąpi stabilizacja otoczenia walutowego, wyniki Grupy będą znacznie lepsze.

Zdolność Grupy do kontroli zwiększonych kosztów:

Światowy kryzys doprowadził Grupę do podjęcia poważnych cięć kosztów w 2009 roku. Wraz ze zwiększonym popytem i poprawą w otoczeniu biznesowym, Grupa zdecydowała się zainwestować w kapitał ludzki i rozpoczęła zatrudnianie pracowników na stanowiska, które są uznawane za kluczowe w celu zapewnienia lepszej obsługi rynków i klientów. Doprowadziło to do istotnego zwiększenia kosztów w dwóch minionych kwartałach. Szczególnie ważne jest aby koszty były kontrolowane i zarządzane na akceptowalnych poziomach oraz skutkowały ekonomią skali. Management podejmuje wszelkie środki, aby zapewnić, że wydatki i koszty ogólne znajdują się ponownie pod ścisłą kontrolą, bez powodowania strat wśród kluczowego personelu. Wydatki wynikające z wyższych kosztów finansowania nie zależą w zbyt dużym stopniu od managementu i w związku z tym możliwy wzrost kosztu zadłużenia może doprowadzić do zwiększenia kosztów ogólnych.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego:

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrym relacjom z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe, które odebrało istotną rolę w naszych zwiększonych przychodach w minionym roku i poprzednim kwartale. Kontynuacja przebudowy portfolio produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), które będą zwiększać zyskowność Spółki, ma dla niej bardzo istotne znaczenie.

Produkty takie jak procesory czy dyski twarde osiągnęły poziom nasycenia swojego cyklu życiowego i potrzeba nowych produktów zapewniających wyższe marże staje się ekstremalnie ważna. Grupa upewnia się, że portfolio produktowe jest rozszerzane o więcej produktów gotowych pod A-brandami oraz produktów nowych technologii, takich jak tablety PC, czytniki e-booków i inne nowe zaawansowane technologicznie produkty.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 31 marca 2011 a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 31 marca 2011 roku a 11 maja 2011 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby wpłynąć na działalność bądź stabilność finansową Spółki.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 31 marca 2011

Spis treści	Strona
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	2
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Śródroczne skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5
Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	6-17

ASBISC ENTERPRISES PLC

ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE

ZA OKRES ZAKOŃCZONY

31 MARCA 2011

**ŚRÓDROCZNE SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011**

Spis treści

	Strona
Śródroczny skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Śródroczne skonsolidowane zestawienie całkowitych dochodów	2
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Śródroczne skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Śródroczne skonsolidowane sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5
Noty objaśniające do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	6-17

**ŚRÓDROCZNY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

	Nota	Za trzy miesiące Zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące Zakończone 31 marca 2010 USD
Przychody	5,25	349.618.579	330.994.849
Koszt własny sprzedaży		(331.505.702)	(313.855.492)
Zysk brutto przed zmianami walutowymi		18.112.877	17.139.357
Zmiany walutowe na zysku brutto	6	1.339.711	(1.696.723)
Zysk brutto po zmianach walutowych		19.452.588	15.442.634
Koszty sprzedaży		(9.362.629)	(7.977.526)
Koszty ogólnego zarządu		(6.338.507)	(5.629.874)
Zysk z działalności operacyjnej		3.751.452	1.835.234
Koszty finansowe	8	(2.700.692)	(1.698.673)
Przychody finansowe	8	23.740	103.123
Pozostałe zyski i straty	7	69.243	12.463
Udział w stracie joint ventures	30	(72.071)	-
Zysk przed opodatkowaniem	9	1.071.672	252.147
Podatek dochodowy	10	(243.170)	(50.437)
Zysk po opodatkowaniu		828.502	201.710
Przypisany:			
Udziałowcom mniejszościowym		45.744	75.238
Właścicielom podmiotu dominującego		782.758	126.472
		828.502	201.710
		Centów USD	Centów USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		1,41	0,23

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011**
(Dane wyrażone w USD)

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Zysk po opodatkowaniu	828.502	201.710
Inny całkowity dochód/(strata):		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	1.144.182	(318.006)
Inny całkowity dochód/(strata) za okres	1.144.182	(318.006)
Całkowity dochód/(strata) ogółem za okres	<u>1.972.684</u>	<u>(116.296)</u>
 Całkowity dochód/(strata) ogółem przypisany:		
Udziałowcom mniejszościowym	48.358	59.296
Właścicielom podmiotu dominującego	1.924.326	(175.592)
	<u>1.972.684</u>	<u>(116.296)</u>

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ
WEDŁUG STANU NA 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

	Nota	Niezbadane na 31 marca 2011 USD	Zbadane na 31 grudnia 2010 USD
AKTYWA			
Aktywa obrotowe			
Zapasy	12	124.829.829	103.619.085
Należności z tytułu dostaw i usług	13	232.499.841	275.599.851
Pozostałe aktywa obrotowe	14	6.615.977	7.430.162
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	15	19.241	5.379
Bieżące opodatkowanie	10	327.354	348.667
Środki pieniężne w banku i gotówka	26	28.383.645	48.380.080
Aktywa obrotowe ogółem		392.675.887	435.383.224
Aktywa trwałe			
Wartość firmy	29	600.730	600.730
Rzeczowe aktywa trwałe	16	27.049.551	26.283.605
Inwestycje w joint ventures	30	613.561	685.632
Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży	18	9.580	9.580
Wartości niematerialne i prawne	17	1.637.360	1.672.152
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	11	973.042	991.821
Aktywa trwałe ogółem		30.883.824	30.243.520
Aktywa ogółem		423.559.711	465.626.744
PASYWA			
Zobowiązania			
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		214.373.290	263.969.863
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	19	43.202.789	51.132.058
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	20	401.432	138.840
Bieżące opodatkowanie	10	244.556	839.316
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	23	270.288	267.835
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe	21	66.102.452	52.070.722
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		324.594.807	368.418.634
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania długoterminowe	22	5.263.322	5.168.634
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	23	238.531	272.590
Zobowiązania długoterminowe ogółem		5.501.853	5.441.224
Zobowiązania ogółem		330.096.660	373.859.858
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	24	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		58.641.460	56.717.134
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		93.259.703	91.335.377
Udziały mniejszościowe		203.348	431.509
Kapitały własne ogółem		93.463.051	91.766.886
Pasywa ogółem		423.559.711	465.626.744

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę 10 maja 2011.

Constantinos Tziamalis
Dyrektor

Marios Christou
Dyrektor

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

Przypisane właścicielom podmiotu dominującego

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Zatrzymane zyski USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Ogółem USD	Udziały mniejszoś- ciowe USD	Kapitały własne ogółem USD
Stan na 31 grudnia 2009 i 1 stycznia 2010	11.100.000	23.518.243	56.290.074	123.812	91.032.129	319.403	91.351.532
Dochód za okres od 1 stycznia 2010 do 31 marca 2010	-	-	126.472	-	126.472	75.238	201.710
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2010 do 31 marca 2010	-	-	-	(302.064)	(302.064)	(15.942)	(318.006)
Stan na 31 marca 2010	11.100.000	23.518.243	56.416.546	(178.252)	90.856.537	378.699	91.235.236
Dochód za okres od 1 kwietnia 2010 do 31 grudnia 2010	-	-	822.813	-	822.813	277.525	1.100.338
Inna całkowita strata za okres od 1 kwietnia 2010 do 31 grudnia 2010	-	-	-	(329.068)	(329.068)	(7.098)	(336.166)
Wypłata dywidendy dla udziałowców mniejszościowych	-	-	-	-	-	(188.984)	(188.984)
Udziały mniejszościowe w nowopowołanych spółkach zależnych	-	-	-	-	-	17.357	17.357
Akwizycje udziałów od udziałowców mniejszościowych	-	-	(14.905)	-	(14.905)	(45.990)	(60.895)
Stan na 31 grudnia 2010	11.100.000	23.518.243	57.224.454	(507.320)	91.335.377	431.509	91.766.886
Dochód za okres od 1 stycznia 2011 do 31 marca 2011	-	-	782.758	-	782.758	45.744	828.502
Inny całkowity dochód za okres od 1 stycznia 2011 do 31 marca 2011	-	-	-	1.141.568	1.141.568	2.614	1.144.182
Wypłata dywidendy dla udziałowców mniejszościowych	-	-	-	-	-	(276.519)	(276.519)
Stan na 31 marca 2011	11.100.000	23.518.243	58.007.212	634.248	93.259.703	203.348	93.463.051

**ŚRÓDROCZNE SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		1.071.672	252.147
Korekty:			
Różnice kursowe z konsolidacji		390.563	618.133
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		367.890	731.535
Odzyskane należności nieściągalne		(7.926)	(1.492)
Amortyzacja	16	596.950	541.032
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	17	157.092	179.923
Udział w stratach joint ventures	30	72.071	-
Odsetki otrzymane		(27.881)	(92.791)
Odsetki zapłacone		1.177.570	869.388
Strata ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		20.237	8.251
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		3.818.238	3.106.126
Zwiększenie stanu zapasów		(21.210.744)	(21.001.555)
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu należności z tytułu dostaw i usług		42.740.045	(200.063)
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu pozostałych aktywów obrotowych		800.323	(2.734.470)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(49.596.573)	(13.590.219)
Zmniejszenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		(7.666.677)	(13.730.231)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		5.697	33.043
Wydatki środków pieniężnych z działalności operacyjnej		(31.109.691)	(48.117.369)
Podatki zapłacone, netto	10	(783.306)	(384.000)
Odsetki zapłacone		(1.177.570)	(869.388)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		(33.070.567)	(49.370.757)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Odsetki otrzymane		27.881	92.791
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	16	(675.892)	(459.433)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	17	(169.698)	(149.135)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		79.246	20.185
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(738.463)	(495.592)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
Wpływy/(spłaty) kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		54.930	(413.884)
Wpływy/(spłaty) kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		1.615.157	(2.221.327)
Dywidendy wypłacone udziałowcom mniejszościowym		(276.519)	-
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej		1.393.568	(2.635.211)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(32.415.462)	(52.501.560)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		21.369.517	36.571.758
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	26	(11.045.945)	(15.929.802)

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011 (Dane wyrażone w USD)

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa, przyjętym przez Unię Europejską (UE).

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie zawiera wszystkich informacji i ujawnień wymaganych dla rocznych sprawozdań finansowych i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2010.

3. Podstawa konsolidacji

Skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe konsoliduje sprawozdania finansowe Spółki i jej podmiotów zależnych, do których łącznie odnosi się jako do Grupy.

4. Istotne zasady rachunkowości

Skrócone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

Przygotowanie śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego zgodnie z MSSF wymaga od władz Grupy dokonania ocen i szacunków, które mają istotny wpływ na kwoty prezentowane w sprawozdaniu finansowym.

Oceny i szacunki te są spójne z używanymi podczas przygotowania rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok 2010.

Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest prezentowane w dolarze amerykańskim.

Zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 były takie same jak te używane do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2010, z wyjątkiem zaadaptowania przez Grupę wszystkich nowych i zrewidowanych standardów i interpretacji wydanych przez Międzynarodową Radę Standardów Rachunkowości (IASB) oraz Międzynarodowy Komitet Interpretacji Raportowania Finansowego (IFRIC) IASB, które są istotne dla jej działalności i efektywne dla okresów rocznych począwszy od 1 stycznia 2011. Przyjęcie nowych i zrewidowanych standardów i interpretacji nie miało żadnego istotnego efektu dla śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy.

5. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011 (Dane wyrażone w USD)

6. Zmiany walutowe na zysku brutto

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Zrealizowane zmiany walutowe na działalności handlowej	784.623	(1.334.754)
Niezrealizowane zmiany walutowe na działalności handlowej	1.288.649	(361.969)
Zrealizowane strata na wykonanych kontraktach forward	(402.208)	-
Niezrealizowane strata netto na niewykonanych kontraktach forward	(331.353)	-
Zysk/(strata) na zmianach walutowych	<u>1.339.711</u>	<u>(1.696.723)</u>

7. Pozostałe zyski i straty

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Strata/(zysk) ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(20.237)	(8.251)
Odzyskane należności nieściągalne	7.926	1.492
Przychody z wynajmu	30.303	43.632
Pozostałe przychody	51.251	17.006
Pozostałe wydatki nieoperacyjne	-	(41.416)
	<u>69.243</u>	<u>12.463</u>

8. Koszty finansowe, netto

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek	13.140	92.791
Pozostałe przychody finansowe	10.600	10.332
	<u>23.740</u>	<u>103.123</u>
Koszty finansowe		
Odsetki na rzecz banków	1.177.570	869.388
Opłaty na rzecz banków	391.570	329.511
Odsetki z tytułu faktoringu	151.649	276.683
Opłaty z tytułu faktoringu	99.613	55.261
Pozostałe koszty finansowe	76.958	29.068
Pozostałe odsetki	48.228	69.034
Strata netto z tytułu różnic kursowych	755.104	69.728
	<u>(2.700.692)</u>	<u>(1.698.673)</u>
Netto	<u>(2.676.952)</u>	<u>(1.595.550)</u>

9. Zysk przed opodatkowaniem

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji	596.950	541.032
(b) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	157.092	179.923
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	175.695	142.393
(d) Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (Nota 27)	149.352	126.179
(e) Wynagrodzenia dyrektorów - niewykonawczych (Nota 27)	10.362	10.316
	<u>1.089.451</u>	<u>1.000.843</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011 (Dane wyrażone w USD)

10. Opodatkowanie

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2010 USD
Stan na 1 stycznia	490.649	64.659
Aktywa podatkowe z nabytych spółek zależnych	-	(278)
Rezerwa na okres	209.413	1.315.092
Niedopłata z poprzedniego roku	-	7.477
Różnica kursowa z przeliczenia	446	(4.877)
Kwoty zapłacone netto	<u>(783.306)</u>	<u>(891.424)</u>
Stan netto na 31 marca/31 grudnia	<u>(82.798)</u>	<u>490.649</u>
Należności z tytułu podatków	(327.354)	(348.667)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>244.556</u>	<u>839.316</u>
Netto	<u>(82.798)</u>	<u>490.649</u>

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Rezerwa na okres	209.413	132.794
Nadpłata z lat ubiegłych	-	-
Opłata/(przychód) z tytułu podatku odroczonego (nota 11)	33.757	(82.357)
Płatność za okres	<u>243.170</u>	<u>50.437</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

11. Podatek odroczone

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2010 USD
Stan na 1 stycznia	(991.821)	(625.795)
Obciążenie/(uznanie) z tytułu podatku odroczonego za okres (nota 10)	33.757	(372.675)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>(14.978)</u>	<u>6.649</u>
Stan na 31 marca / 31 grudnia	<u>(973.042)</u>	<u>(991.821)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

12. Zapasy	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Towary przeznaczone do odsprzedaży	113.543.874	99.006.701
Towary w tranzycie	12.238.508	5.524.296
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(952.553)	(911.912)
	124.829.829	103.619.085
13. Należności z tytułu dostaw i usług	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	238.211.248	280.952.154
Rezerwa na należności wątpliwe	(5.711.407)	(5.352.303)
	232.499.841	275.599.851
14. Pozostałe aktywa obrotowe	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Pozostałe należności i zaliczki	3.086.579	3.001.796
Należności z tytułu VAT i innych podatków	2.338.226	3.244.704
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	436.523	326.032
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	754.649	857.630
	6.615.977	7.430.162
<p>Dyrektorzy uznają, że wartość księgowa pozostałych aktywów obrotowych Grupy w sposób prawidłowy przybliża ich wartość godziwą.</p>		
15. Aktywa finansowe z tytułu derywatów	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
<u>Aktywa finansowe z tytułu derywatów wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty typu forward na waluty obce	19.241	5.379
	19.241	5.379

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)

16. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Aktywa w budowie USD	Maszyny magazynowe USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Środki transportu USD	Sprzęt komputerowy USD	Ogółem USD
Koszty								
Stan na 1 stycznia 2010	19.516.123	-	143.028	2.011.028	2.726.272	3.276.380	5.377.891	33.050.722
Zwiększenia z tytułu nabycia spółek zależnych	-	-	-	953	214	-	1.720	2.887
Zwiększenia	106.863	3.402.910	31.920	222.353	195.453	598.214	645.938	5.203.651
Zmniejszenia	-	-	(5.690)	(78.566)	(150.004)	(241.565)	(275.108)	(750.933)
Różnica kursowa z przeliczenia	(838.908)	-	(59)	(88.697)	(87.433)	(121.372)	(196.426)	(1.332.895)
Stan na 31 grudnia 2010	18.784.078	3.402.910	169.199	2.067.071	2.684.502	3.511.657	5.554.015	36.173.432
Zwiększenia	121.602	138.222	-	84.730	27.713	85.700	217.925	675.892
Zmniejszenia	-	-	-	(17.178)	(34.726)	(186.511)	(130.577)	(368.992)
Różnica kursowa z przeliczenia	648.461	-	70	80.707	92.084	114.774	183.724	1.119.820
Stan na 31 marca 2011	19.554.141	3.541.132	169.269	2.215.330	2.769.573	3.525.620	5.825.087	37.600.152
Skumulowana amortyzacja								
Stan na 1 stycznia 2010	1.365.248	-	12.246	874.394	1.148.411	1.700.358	3.408.629	8.509.286
Odpis za rok	477.917	-	18.342	215.720	296.810	527.081	766.735	2.302.605
Zmniejszenia	-	-	(5.690)	(52.701)	(51.475)	(229.582)	(258.111)	(597.559)
Różnica kursowa z przeliczenia	(80.471)	-	(104)	(33.364)	(41.712)	(62.179)	(106.675)	(324.505)
Stan na 31 grudnia 2010	1.762.694	-	24.794	1.004.049	1.352.034	1.935.678	3.810.578	9.889.827
Odpis za okres	119.897	-	4.721	53.851	66.468	147.364	204.649	596.950
Zmniejszenia	-	-	-	(14.390)	(32.602)	(161.844)	(124.597)	(333.433)
Różnica kursowa z przeliczenia	105.547	-	5.671	37.780	56.363	73.274	118.622	397.257
Stan na 31 marca 2011	1.988.138	-	35.186	1.081.290	1.442.263	1.994.472	4.009.252	10.550.601
Wartość księgową netto								
Stan na 31 marca 2011	17.566.003	3.541.132	134.083	1.134.040	1.327.310	1.531.148	1.815.835	27.049.551
Stan na 31 grudnia 2010	17.021.384	3.402.910	144.405	1.063.022	1.332.468	1.575.979	1.743.437	26.283.605

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)

17. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszty			
Stan na 1 stycznia 2010	6.533.961	679.436	7.213.397
Zwiększenia	121.457	129.601	251.058
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(76)	-	(76)
Zmniejszenia	(90.219)	(23.766)	(113.985)
Różnica kursowa z przeliczenia	(53.518)	(12.013)	(65.531)
Stan na 31 grudnia 2010	6.511.605	773.258	7.284.863
Zwiększenia	143.292	26.406	169.698
Zmniejszenia/odpisy	(274.549)	(5.846)	(280.395)
Różnica kursowa z przeliczenia	56.221	7.956	64.177
Stan na 31 marca 2011	6.436.569	801.774	7.238.343
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2010	4.483.801	553.797	5.037.598
Odpis za rok	623.931	83.123	707.054
Zmniejszenia z tytułu zbycia spółek zależnych	(76)	-	(76)
Zmniejszenia	(89.806)	-	(89.806)
Różnica kursowa z przeliczenia	(34.832)	(7.227)	(42.059)
Stan na 31 grudnia 2010	4.983.018	629.693	5.612.711
Odpis za okres	141.582	15.510	157.092
Zmniejszenia/odpisy	(210.626)	(5.846)	(216.472)
Różnica kursowa z przeliczenia	41.982	5.670	47.652
Stan na 31 marca 2011	4.955.956	645.027	5.600.983
Wartość księgową netto			
Stan na 31 marca 2011	1.480.613	156.747	1.637.360
Stan na 31 grudnia 2010	1.528.587	143.565	1.672.152

18. Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży

	Kraj rejestracji	Udział %	Koszt USD	Zmniejszenie wartości USD	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
<i>Inwestycje w podmioty powiązane</i>						
E-Vision Ltd	Cypr	18%	90.000	(90.000)	-	-
<i>Pozostałe inwestycje</i>						
Asekol s.r.o.	Czechy	9,09%	9.580	-	9.580	9.580
			99.580	(90.000)	9.580	9.580

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

19. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Zobowiązania z tytułu faktoringu (i)	26.881.173	32.373.068
Zobowiązania inne niż tytułu dostaw i usług	3.182.305	4.578.205
Wynagrodzenia i powiązane koszty	1.195.144	1.217.365
Podatek od towarów i usług	5.166.031	6.106.819
Kwoty należne dyrektorom – wykonawczym	1.018	20.630
Kwoty należne dyrektorom – niewykonawczym	10.924	10.402
Niewypłacone wynagrodzenie związane z inwestycją joint venture	115.961	115.961
Rozliczenia międzyokresowe bierne i dochód odroczoney	6.650.233	6.709.608
	43.202.789	51.132.058

(i) Według stanu na 31 marca 2011 Grupa posiadała umowy faktoringowe na kwotę 48.719.024 USD (31 grudnia 2010: 48.245.810 USD). Są one zabezpieczone tak jak opisano w notcie 21.

20. Zobowiązanie finansowe z tytułu derywatów	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
<u>Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów wyceniane według wartości godziwej przez zysk lub stratę</u>		
Kontrakty typu forward na waluty obce	401.432	138.840
	401.432	138.840

21. Kredyty w bankowych rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących	39.429.590	27.010.563
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	25.914.730	24.382.256
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	758.132	677.903
	66.102.452	52.070.722

Podsumowanie pożyczek i kredytów w bankowych rachunkach bieżących

Na dzień 31 marca 2011 w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność, Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- Kredyty w rachunkach bieżących: 52.869.244 USD (31 grudnia 2010: 52.167.256 USD)
- kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne: 27.944.732 USD (31 grudnia 2010: 31.257.789 USD)
- gwarancje bankowe: 7.860.694 USD (31 grudnia 2010: 7.825.171 USD)

W okresie zakończonym 31 marca 2011 Grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty, kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w tym okresie 5,8% (2010: 6,5%).

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

21. Kredyty w bankowych rachunkach bieżących i pożyczki krótkoterminowe (ciąg dalszy)

Podsumowanie pożyczek i kredytów w bankowych rachunkach bieżących (ciąg dalszy)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty odnawialne oraz inne kredyty udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Pierwszy, drugi i trzeci zastaw zmienny (First, second and third floating charges) na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, na Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie zawartych umów kredytowych
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 1.079.336 USD (31 grudnia 2010: 888.327 USD)

22. Zobowiązania długoterminowe

	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Kredyty bankowe	4.991.208	4.902.217
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	272.114	266.417
	5.263.322	5.168.634

23. Leasing finansowy

	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Grupa		
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	508.819	540.425
Pomniejszone o: kwotę płatną w ciągu jednego roku	(270.288)	(267.835)
Kwoty płatne w ciągu 2-5 lat włącznie	238.531	272.590

24. Kapitał zakładowy

	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Kapitał statutowy		
63,000,000 (2010: 63,000,000) akcji o wartości nominalnej 0.20 USD każda	12.600.000	12.600.000
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony		
55,500,000 (2010: 55,500,000) akcji zwykłych o wartości nominalnej 0.20 USD każda	11.100.000	11.100.000

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)

25. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – krajach byłego ZSRR, Europie Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Przychody w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Kraje byłego ZSRR	145.126.432	121.824.549
Europa Środkowo-Wschodnia	112.907.830	114.588.508
Europa Zachodnia	29.588.943	30.255.142
Bliski Wschód i Afryka	51.800.767	51.655.874
Pozostałe	10.194.607	12.670.776
	<u>349.618.579</u>	<u>330.994.849</u>

1.3 Wyniki w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Kraje byłego ZSRR	3.538.904	611.785
Europa Środkowo-Wschodnia	(543.656)	954.838
Europa Zachodnia	636.458	148.967
Bliski Wschód i Afryka	(93.906)	14.122
Pozostałe	213.652	105.522
Zysk z działalności operacyjnej	<u>3.751.452</u>	<u>1.835.234</u>
Koszty finansowe netto	(2.676.952)	(1.595.550)
Pozostałe zyski i straty	69.243	12.463
Udział w stracie joint ventures	(72.071)	-
Zysk przed opodatkowaniem	<u>1.071.672</u>	<u>252.147</u>

1.4 Przychody pomiędzy segmentami

Segment sprzedający	Segment kupujący	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Europa Zachodnia	Bliski Wschód i Afryka	<u>488.721</u>	<u>519.798</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

25. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.5 Wydatki kapitałowe według segmentów (CAPEX)

	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Kraje byłego ZSRR	4.303.771	4.276.064
Europa Środkowo-Wschodnia	12.940.547	12.354.783
Europa Zachodnia	552.881	511.741
Bliski Wschód i Afryka	4.037.150	4.092.835
Nieprzypisane	7.453.292	7.321.064
	<u>29.287.641</u>	<u>28.556.487</u>

1.6 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Kraje byłego ZSRR	110.134	78.596
Europa Środkowo-Wschodnia	278.822	255.103
Europa Zachodnia	60.223	57.167
Bliski Wschód i Afryka	85.414	83.302
Nieprzypisane	219.449	246.787
	<u>754.042</u>	<u>720.955</u>

1.7 Aktywa według segmentów

	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Kraje byłego ZSRR	169.819.557	189.253.508
Europa Wschodnia	108.700.207	128.640.027
Europa Zachodnia	34.510.326	35.239.222
Bliski Wschód i Afryka	68.207.056	64.908.466
Ogółem	<u>381.237.146</u>	<u>418.041.223</u>
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.5)	29.287.641	28.556.487
Pozostałe nieprzypisane aktywa	13.034.924	19.029.034
Skonsolidowane aktywa	<u>423.559.711</u>	<u>465.626.744</u>

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011
(Dane wyrażone w USD)**

26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	28.383.645	48.380.080
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 21)	(39.429.590)	(27.010.563)
	<u>(11.045.945)</u>	<u>21.369.517</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 1.079.336 USD (31 grudnia 2010: 888.327 USD) objętą zastawem.

27. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2011 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2010 USD
Wynagrodzenia dyrektorów - wykonawczych	149.352	126.179
Wynagrodzenia dyrektorów - niewykonawczych	10.362	10.316
	<u>159.714</u>	<u>136.495</u>
	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Kwoty należne dyrektorom - wykonawczym	1.018	20.630
Kwoty należne dyrektorom - niewykonawczym	10.924	10.402
	<u>11.942</u>	<u>31.032</u>

28. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 31 marca 2011 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 2.606.950 USD, które to zapasy znajdowały się w drodze na 31 marca 2011 i zostały dostarczone w kwietniu 2011. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 31 marca 2011 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych w wysokości 7.860.694 USD (31 grudnia 2010: 7.825.171 USD), udzielonych głównie na rzecz dostawców.

Na dzień 31 marca 2011 Grupa nie miała żadnych innych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO ŚRÓDROCZNEGO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2011 (Dane wyrażone w USD)

29. Wartość firmy	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Stan na 1 stycznia	600.730	550.517
Wartość firmy wynikająca z akwizycji	-	50.213
Stan na 31 marca/grudnia	600.730	600.730

Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Megatrend D.O.O. Sarajevo	550.517	550.517
Euromall Limited Bulgaria EOOD	41.416	41.416
ION-Ukraine LLC	8.797	8.797
	600.730	600.730

30. Inwestycje w joint ventures	Stan na 31 marca 2011 USD	Stan na 31 grudnia 2010 USD
Koszty		
Stan na 1 stycznia	737.997	-
Inwestycje w joint ventures w trakcie okresu	-	737.997
Stan na 31 grudnia	737.997	737.997
Skumulowany udział w zyskach z joint ventures		
Stan na 1 stycznia	(52.365)	-
Udział w stratach z joint ventures w trakcie okresu	(72.071)	(52.365)
Stan na 31 grudnia	(124.436)	(52.365)
Inwestycje w joint ventures ujęte metodą konsolidacji kapitałów własnych	613.561	685.632

31. Wartości porównawcze

W celu spełnienia wymagań dotyczących prezentacji skróconego sprawozdania finansowego za bieżący okres, tam gdzie było to niezbędne, przytoczone zostały wartości porównawcze.

32. Wydarzenia po okresie sprawozdawczym

Po zakończeniu okresu sprawozdawczego nie wystąpiły żadne istotne wydarzenia.