

**ASBIS<sup>®</sup>**

**SUCCESS THROUGH FOCUS**

**NAJBARDZIEJ ZYSKOWNY  
PIERWSZY KWARTAŁ W HISTORII  
POMIMO BARDZO TRUDNEGO  
OTOCZENIA**

**WYNIKI ZA Q1 2022**



# AGENDA

---

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2022

WYNIKI FINANSOWE Q1 2022

PROGNOZA FINANSOWA NA 2022

PROGRAM SKUPU AKCJI WŁASNYCH

DYWIDENDA ZA 2021

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

# WOJNA NA UKRAINIE ZMIENIŁA CAŁKOWICIE OBRAZ NASZYCH GŁÓWNYCH RYNKÓW

ZAMKNIĘTE RYNKI

SANKCJE

BEZPIECZEŃSTWO  
NASZYCH  
PRACOWNIKÓW

KRYZYS POPYTU I  
PODAŻY

- ❑ ASBIS, jako spółka zarejestrowana w Unii Europejskiej, przestrzega bez wyjątku wszystkich sankcji, jakie zostały nałożone na kraje odpowiedzialne za wojnę
- ❑ Od pierwszych dni konfliktu, priorytetem Grupy było zapewnienie bezpieczeństwa dla naszych ukraińskich pracowników i ich rodzin. Utworzony został specjalny fundusz #HelpUkraine Fund, w ramach którego dostarczona została już znacząca pomoc potrzebującym
- ❑ Ukraina, która jest najbardziej dotkniętym rynkiem, pozostała zamrożona w pierwszym miesiącu wojny. Teraz zaczyna się ponownie otwierać dla biznesu - nasza lokalna firma jest w trakcie ponownego uruchamiania działalności
- ❑ Niższa sprzedaż i popyt dotknęła również kraje ościenne

# ASBIS POZOSTAJE SILNY POMIMO TRUDNYCH CZASÓW

- ❑ Po rekordowym 2021 roku ASBIS był bardzo mocny aby zmierzyć się z trudnymi czasami
- ❑ W oparciu o doświadczenie z poprzednich lat ASBIS przygotował plan awaryjny na wypadek wojny
  - Należności handlowe zostały ubezpieczone
  - ASBIS był w stanie zabezpieczyć ekspozycję na rubla na długo przed wybuchem kryzysu, więc nie spodziewano się strat walutowych
  - Spółka zabezpieczyła lub przeniósła dostawy z krajów biorących udział w wojnie do bezpiecznych miejsc
- ❑ Dzięki szybkiej reakcji i elastyczności ASBIS dostosował skalę swojej działalności do nowych warunków i odzyskał część utraconych przychodów z rynków dotkniętych wojną
  - Intensyfikacja działalności na rynkach niedotkniętych wojną takich jak Kazachstan, ZEA, Słowacja czy Azerbejdżan
  - Rozszerzanie portfolio produktów - podpisywanie nowych umów dystrybucyjnych lub rozszerzanie istniejących o nowe rynki
  - Poszukiwanie nowych rynków
  - Poszukiwanie nowych okazji do dywersyfikacji działalności w drodze przejęć

SILNA POZYCJA  
GOTÓWKOWA

30 LAT  
DOŚWIADCZENIA

ELASTYCZNOŚĆ

SZEROKIE POKRYCIE  
GEOGRAFICZNE

BOGATE PORTFOLIO  
PRODUKTÓW

# Q1 2022 GŁÓWNE WYDARZENIA BIZNESOWE

## MOCNE DANE MIESIĘCZNE

Bardzo dobre pierwsze dwa miesiące 2022 roku dla ASBIS. Spółka pobiła nawet rekordowe przychody ze stycznia i lutego z 2021 roku. W marcu ASBIS był w stanie zastąpić na innych rynkach część przychodów utraconych w wyniku wojny.

## ROZWÓJ BIZNESU

- ❑ ASBIS podpisał umowę z Prarena 1 s.r.o na wynajem blisko 10 000 m2 powierzchni magazynowej dla nowego centrum dystrybucyjnego w Pradze
- ❑ ASBIS został uznany przez NVIDIA jako partner ds. integracji rozwiązań z kompetencją „Compute” w regionie EMEA
- ❑ ASBIS otworzył nowy sklep APR w Kazachstanie
- ❑ ASBIS został dystrybutorem Loewe – wiodącej międzynarodowej marki telewizorów i elektroniki o prawie 100-letniej historii działalności
- ❑ ASBIS podpisał umowę z Vertiv rozszerzającą zakres działalności o nowe rynki w Algierii i Tunezji.

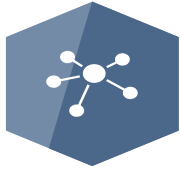
## DYWIDENDA

Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy postanowiło wypłacić finalną dywidendę z zysku Spółki za 2021 r. w wysokości 0,10 USD na akcję, co daje łączną kwotę 5.550.000 USD.

## ODPOWIEDZIALNOŚĆ SPOŁECZNA

ASBIS uruchomił specjalny fundusz humanitarny „UkraineHelpFund”, na który przeznaczył 1 mln USD. Pomoc ta obejmuje 10 karetek pogotowia, materace medyczne, materace do spania, żywność, elektronikę i inne podstawowe artykuły pierwszej potrzeby.

# ASBIS W Q1 2022



Spółki zależne w  
**27**  
krajach



**20 000**  
Aktywnych klientów  
w 56 krajach



**2 185**  
pracowników



Przychody  
**695 mln USD**



**2**  
Centra  
dystrybucyjne



**23 000**  
Produktów w  
ofercie



**20** sklepów  
internetowych – B2B  
**5** sklepów  
internetowych B2C



Ponad  
**240**  
dostawców



**60%**  
Transakcji online

# AGENDA

---

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2022

WYNIKI FINANSOWE Q1 2022

PROGNOZA FINANSOWA NA 2022

PROGRAM SKUPU AKCJI WŁASNYCH

DYWIDENDA ZA 2021

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

# Q1 2022 ZYSKOWNY KWARTAŁ

## Q1 2022 Podsumowanie wyników

### PRZYCHODY

695 mln USD

-5% r/r

### ZYSK BRUTTO

52,9 mln USD

+12% r/r

### MARŻA ZYSKU BRUTTO

7,61%

### ZYSK NETTO

16,0 mln USD

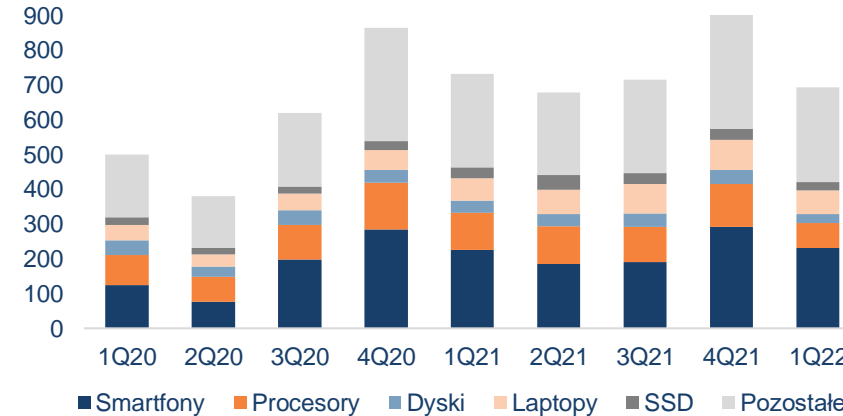
+6% r/r



# W Q1 2022 POMIMO WOJNY WIELE LINII PRODUKTOWYCH ZE WZROSTEM

- Utrzymujący się wysoki popyt na smartfony.
- Znaczące udziały w rynku zarówno procesorów jak i laptopów.
- Solidne wzrosty w laptopach z uwagi na większą sprzedaż głównie do użytku komercyjnego.
- Imponujący wzrost sprzedaży w segmencie serwerów napędzany przez projekty w centrach danych i inne projekty biznesowe VAD.

PRZYCHODY wg LINII (mln USD)



mln USD	Q1'22	Q1'21	r/r
Smartfony	232,7	226,0	3%
Procesory	71,2	108,0	-34%
Laptopy	69,6	63,0	11%
Urządzenia peryferyjne	37,4	35,7	4.5%
Serwery	35,3	23,1	53%
Karty pamięci	21,1	18,0	17%
<b>OGÓŁEM</b>	<b>694,6</b>	<b>733,4</b>	<b>-5%</b>

# Q1 2022 NAJBARDZIEJ ZYSKOWNYM PIERWSZYM KWARTAŁEM W HISTORII

- Mocny wzrost zysku brutto na sprzedaży.
- Marża brutto na sprzedaży na rekordowym poziomie tj. 7,61-proc. w Q1'22.
- Koszty operacyjne pozostają pod kontrolą pomimo mocnego wzrostu zysku brutto na sprzedaży i rentowności netto.
- Wzrost zysku netto do poziomu 16,0 mln USD.

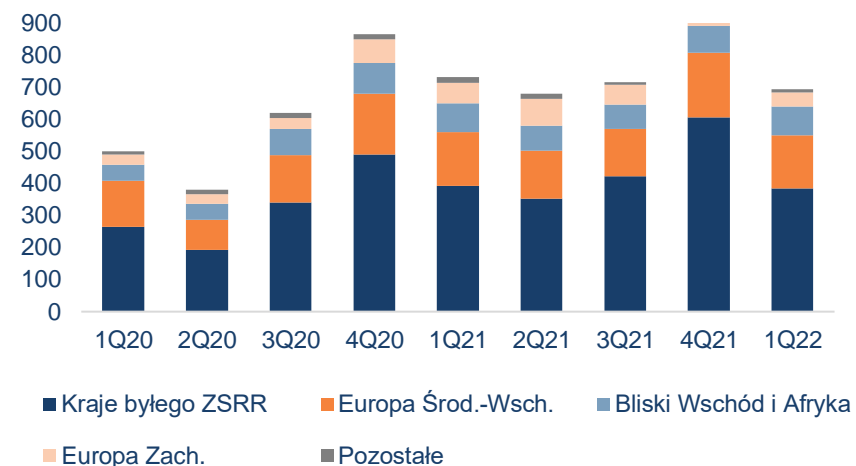
mln USD	Q1'22	Q1'21	r/r
<b>Przychody</b>	<b>694,6</b>	<b>733,4</b>	<b>-5%</b>
Zysk brutto na sprzedaży	52,9	47,2	12%
<i>Marża brutto na sprzedaży</i>	<i>7,61%</i>	<i>6,43%</i>	<i>1,18 ppt</i>
Koszty operacyjne	28,5	24,2	18%
<b>Zysk operacyjny</b>	<b>24,3</b>	<b>23,0</b>	<b>6%</b>
<i>Marża operacyjna</i>	<i>3,50%</i>	<i>3,13%</i>	<i>0,37 ppt</i>
Przychody finansowe	1,7	1,1	54%
Koszty finansowe	-6,4	-5,5	18%
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>19,6</b>	<b>18,7</b>	<b>5%</b>
Podatek	-3,6	-3,6	0%
<b>Zysk netto</b>	<b>16,0</b>	<b>15,1</b>	<b>6%</b>
<i>Marża netto</i>	<i>2,31%</i>	<i>2,06</i>	<i>0,24ppt</i>

NAJWYŻSZY ZYSK NETTO W PIERWSZYM KWARTALE

# Q1 2022 SPODZIEWANE PRZYCHODY W REGIONACH

- Region krajów byłego ZSRR dotknięty skutkami wojny na Ukrainie.
- Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej z największym udziałem w przychodach.
- Niższy popyt w krajach Europy Środkowo-Wschodniej efektem niechęci klientów do wydatków na sprzęt i usługi IT.
- Region krajów Bliskiego Wschodu i Afryki z 2-proc. wzrostem r/r wspierany przez master dystrybucję.

PRZYCHODY wg REGIONÓW (mln USD)

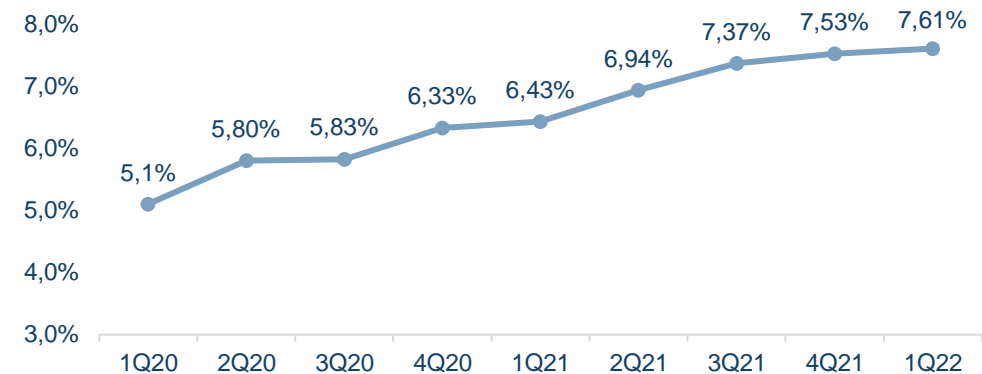


USD m	Q1'22	Q1'21	r/r
Kraje byłego ZSRR	383,8	393,3	-2%
Europa Środkowo-Wschodnia	165,9	168,1	-1%
Bliski Wschód i Afryka	90,7	89,2	2%
Europa Zachodnia	43,5	63,3	-31%
Pozostałe	10,7	19,5	-45%
<b>OGÓŁEM</b>	<b>694,6</b>	<b>733,4</b>	<b>-5%</b>

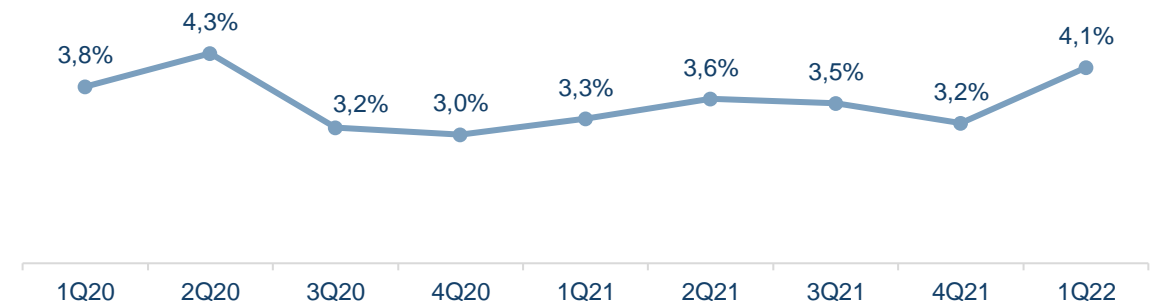
# Q1 2022 NAJWYŻSZA W HISTORII MARŻA BRUTTO NA SPRZEDAŻY

- Marża brutto na sprzedaży poszybowała do rekordowego poziomu 7,61-proc. w Q1'22.
- Kontynuacja pozytywnego, wzrostowego trendu marży brutto na sprzedaży.
- Wzrost kosztów operacyjnych o 18-proc. r/r z uwagi na wzrost zysku brutto na sprzedaży ale dobrze zeskalowany w porównaniu ze wzrostem rentowności brutto i netto.

## MARŻA BRUTTO NA SPRZEDAŻY (%)

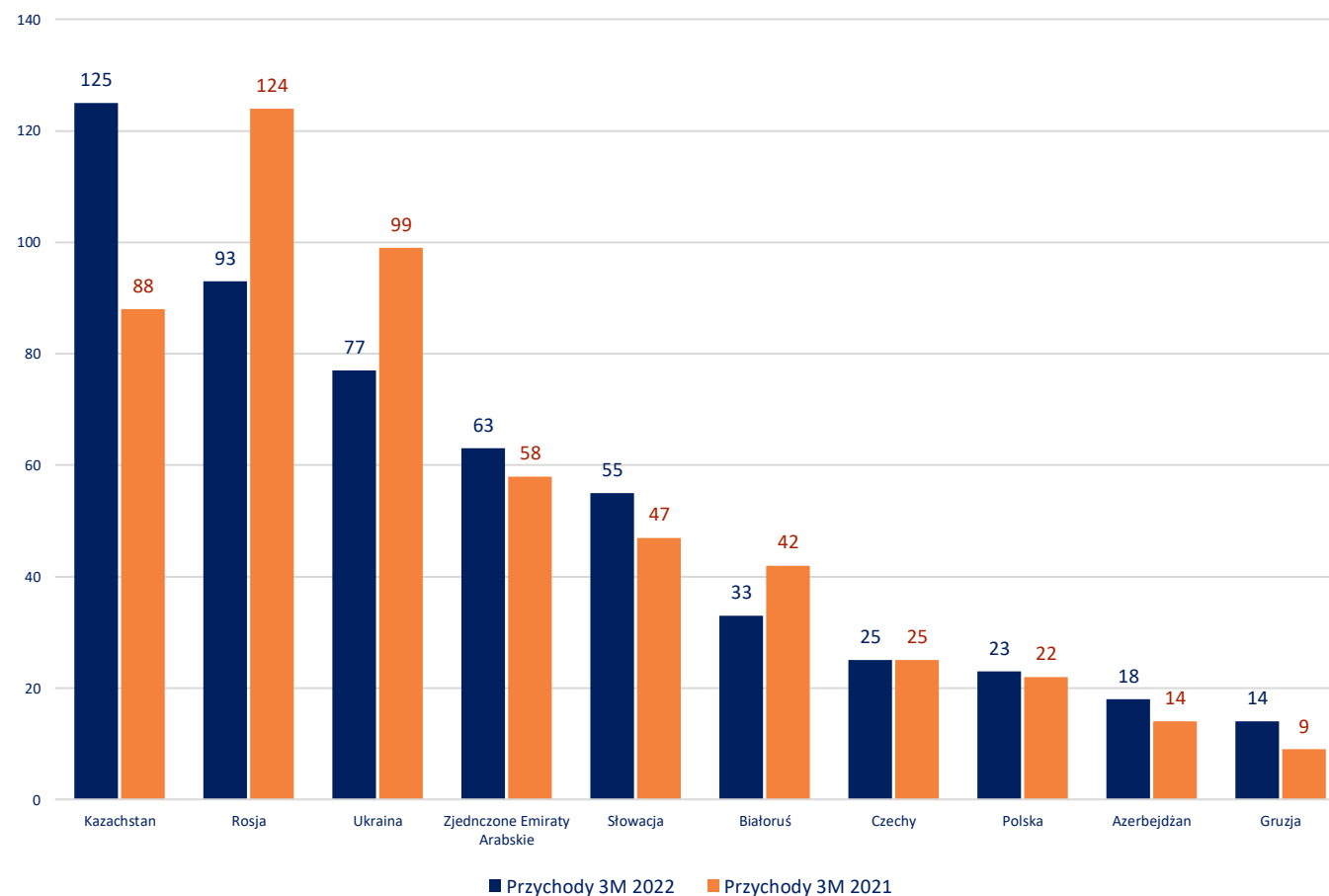


## KOSZTY OPERACYJNE % SPRZEDAŻY



# Q1 2022 TOP 10 KRAJÓW POD WZGLĘDEM PRZYCHODÓW vs Q1 2021

- Kazachstan z przychodami na poziomie 125 mln USD i 42,1-proc. wzrostem został liderem pod względem przychodów.
- Azerbejdżan i Gruzja z bardzo mocnym, odpowiednio 28-proc. i 52-proc. wzrostem r/r, po raz pierwszy w TOP 10.
- Polska utrzymuje pozycję w TOP 10 z 2-proc. wzrostem r/r.
- Możliwa kontynuacja spadku sprzedaży w krajach zaangażowanych w wojnę.



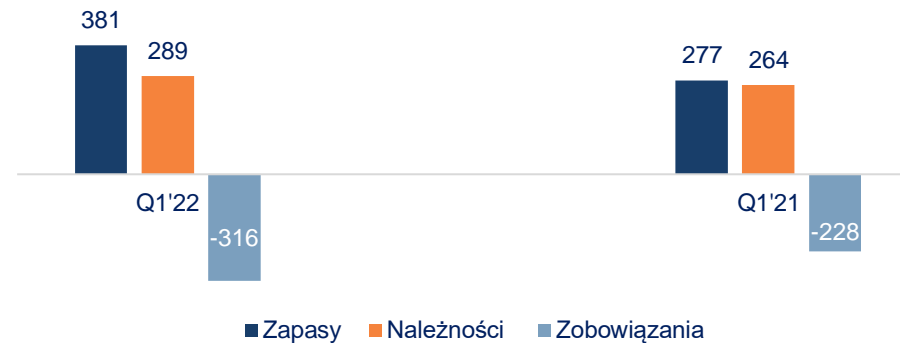
# GOTÓWKA ZAANGAŻOWANA W KAPITAŁ OBROTOWY

- Intensywny kwartał efektem większego zapotrzebowania na kapitał obrotowy.
- Wydatki inwestycyjne to głównie inwestycje w aktywa materialne i niematerialne.
- Ujemne przepływy z działalności operacyjnej w Q1 2022 r. - typowe dla tego okresu. Niemniej znacznie poprawione r/r.
- Celem Grupy jest wypracowanie dodatnich przepływów z działalności operacyjnej w 2022 r.

## KAPITAŁ OBROTOWY NETTO (mln USD)

**NWC: 51% sprzedaży**

**NWC: 43% sprzedaży**



mln USD	Q1 2022	Q1 2021
Gotówka netto z działalności operacyjnej	-49,6	-75,5
Gotówka netto z działalności inwestycyjnej	-1,7	-0,7
Gotówka netto z działalności finansowej	-9,4	2,4
<b>Zmiana netto w środkach pieniężnych i ekwiwalentach</b>	<b>-60,7</b>	<b>-73,8</b>

# ZADŁUŻENIE NA BEZPIECZNYM POZIOMIE

- Silny wzrost pozycji gotówkowej w intensywnym kwartale.
- Spółka posiada bardzo dobre możliwości dostępu do finansowania.
- Średni ważony koszt długu wyniósł 9,2-proc. w Q1 2022 wobec 6,0-proc. w 2021 r.

mIn USD	Q1'22	Q1'21	r/r
Krótkoterminowe zadłużenie (bez leasingu i faktoringu)	130,3	86,8	50%
Długoterminowe zadłużenie (bez leasingu)	0,0	0,5	-87%
Pozostałe długoterminowe zadłużenie	0,8	0,7	9%
Gotówka i ekwiwalenty	159,2	89,3	78%
Faktoring	59,5	70,4	-16%
<b>Dług netto (bez faktoringu)</b>	<b>-28,0</b>	<b>-1,3</b>	<b>-</b>
<b>Dług netto (z faktoringiem)</b>	<b>31,5</b>	<b>69,1</b>	<b>-54%</b>

dług netto / kapitały na koniec Q1 2022

0x bez faktoringu

0,2x z faktoringiem

Na bezpiecznym i niskim poziomie

# AGENDA

---

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2022

WYNIKI FINANSOWE Q1 2022

PROGNOZA FINANSOWA NA 2022

PROGRAM SKUPU AKCJI WŁASNYCH

DYWIDENDA ZA 2021

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI



# PROGNOZA FINANSOWA NA 2022

PRZYCHODY

pomiędzy 2,2 mld USD a 2,4 mld USD

ZYSK NETTO

pomiędzy 48,0 mln USD a 52,0 mln USD

## GLÓWNE ZAŁOŻENIA

- Wojna pomiędzy Rosją i Ukrainą deeskaluje począwszy od maja 2022,
- Nie będzie kolejnych ataków przez Rosję na inne kraje naszej działalności,
- Nie będzie kolejnych sankcji na kraje, w których prowadzimy działalność,
- Nie wystąpią kolejne blokady, które mogą doprowadzić do zamknięcia sklepów detalicznych oraz znaczącego zmniejszenia wydatków konsumenckich,
- Sytuacja polityczna na rynkach niezaangażowanych w wojnę na Ukrainie, nie ulegnie pogorszeniu, a sytuacja finansowa na tych rynkach będzie stabilna,
- Nie wystąpi znaczący spadek popytu lub podaży na produkty IT,
- Nie ulegnie pogorszeniu sytuacja finansowa na naszych głównych rynkach w Kazachstanie, Zjednoczonych Emiratach Arabskich i Słowacji, w porównaniu z 2021 rokiem

# AGENDA

---

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2022

WYNIKI FINANSOWE Q1 2022

PROGNOZA FINANSOWA NA 2022

PROGRAM SKUPU AKCJI WŁASNYCH

DYWIDENDA ZA 2021

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

# REALIZACJA PROGRAMU SKUPU AKCJI WŁASNYCH

Maksymalna kwota  
1.000.000 USD



Maksymalna cena  
PLN 30,00



Maksymalna ilość akcji  
2.000.000



Minimalna cena  
PLN 1,00



Ramy czasowe  
Marzec 2023



W dniu 28 marca 2022, NWZA Spółki podjęło uchwałę o realizacji programu skupu akcji własnych wg nowych założeń.

Do dnia 5 maja 2022 roku Spółka nabyła 90 tys. akcji własnych przeznaczając na ten cel około 300 tys. USD.

# AGENDA

---

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2022

WYNIKI FINANSOWE Q4 2021 i 2021

PROGRAM SKUPU AKCJI WŁASNYCH

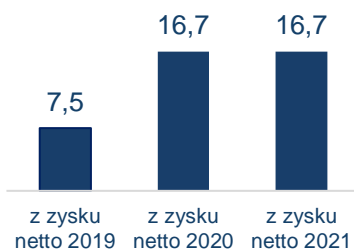
DYWIDENDA ZA 2021

PODSUMOWANIE

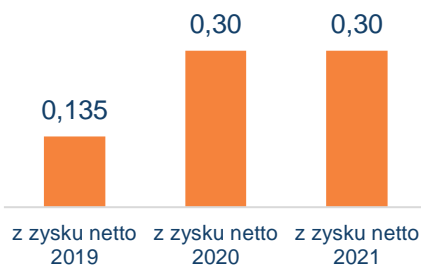
ZAŁĄCZNIKI

# DYWIDENDA ZA 2021

## DYWIDENDA (mIn USD)



## DYWIDENDA NA AKCJĘ (USD)



Nasza polityka dywidendowa zakłada wypłatę dywidendy na poziomie zgodnym z planami wzrostu i rozwoju Spółki, przy zachowaniu rozsądnego poziomu płynności.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 4 maja 2022 podjęło uchwałę o wypłacie dywidendy z zysku Spółki za 2021 r. w wysokości 5,6 mln USD.

Łączna dywidenda z zysków Spółki za 2021 r., wraz z zaliczką, wyniesie 0,30 USD na akcję, co oznacza łączną wypłatę 16,7 mln USD.

Pomimo wojny na Ukrainie nasze silne przepływy pieniężne i pozycja gotówkowa pozwalają na tak wysoką dywidendę.

# AGENDA

---

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2022

WYNIKI FINANSOWE Q1 2022

PROGNOZA FINANSOWA NA 2022

PERSPEKTYWY NA 2022

PROGRAM SKUPU AKCJI WŁASNYCH

DYWIDENDA ZA 2021

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

# PODSUMOWANIE

## NAJBARDZIEJ ZYSKOWNY PIERWSZY KWARTAŁ

- Najwyższy zysk netto w Q1
- Najwyższa marża brutto

## SPÓŁKA DYWIDENDOWA

- Dywidenda z zysku Spółki w 2021 r.: łącznie 16,7 mln USD do wypłaty akcjonariuszom (tj. 0,30 USD na akcję), czyli identyczny poziom jak w rekordowym 2021 r.
- Wypłacamy dywidendę nieustannie od sześciu lat

## DYNAMICZNY ROZWÓJ BIZNESU

- Zawarcie/przedłużenie nowych kontraktów
- Otwarcie nowego sklepu APR w Kazachstanie
- Kontrakt na dzierżawę 10.000 m2 powierzchni magazynowej dla nowego centrum dystrybucyjnego w Pradze.

## PROGNOZA FINANSOWA NA 2022

- Wysoka prognoza na 2022 r. pomimo trudnych warunków rynkowych
- Wysoka prognozowana zyskowność na 2022 r.

## ASBIS JEST PRZYGOTOWANY NA PRZYSZŁOŚĆ

- ASBIS jest silny i ma doświadczenie, aby zarządzać obecną sytuacją
- Asbis jest elastyczny, dzięki czemu może się łatwo dostosować nawet w trudnych czasach
- ASBIS dostosował skalę swojej działalności do nowych warunków
- ASBIS koncentruje się na intensyfikacji działań na rynkach niezaangażowanych w konflikt



# ASBIS<sup>®</sup>

SUCCESS THROUGH FOCUS

Kontakt dla inwestorów:

**Tziamalis Constantinos**  
tel.: +357 25857188  
email: [costas@asbis.com](mailto:costas@asbis.com)

**Bartosz Basa**  
tel.: +48 691 910 760  
email: [b.basa@asbis.com](mailto:b.basa@asbis.com)

Kontakt dla mediów:

**Iwona Mojsiuszko**  
tel.: +48 502 344 992  
e-mail: [iwona.mojsiuszko@8sensepr.pl](mailto:iwona.mojsiuszko@8sensepr.pl)

## SIEDZIBA SPÓŁKI:

43, Kolonakiou Street, Diamond Court, 4103 Ayios Athanasios  
Limassol – Cypr, tel.: + 357 2 5857 101, [www.asbis.com](http://www.asbis.com)



# AGENDA

---

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2022

WYNIKI FINANSOWE Q1 2022

PROGNOZA FINANSOWA NA 2022

PROGRAM SKUPU AKCJI WŁASNYCH

DYWIDENDA ZA 2021

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

# SKLEPY APR I MONOBRAND

## BIEŻĄCA SYTUACJA

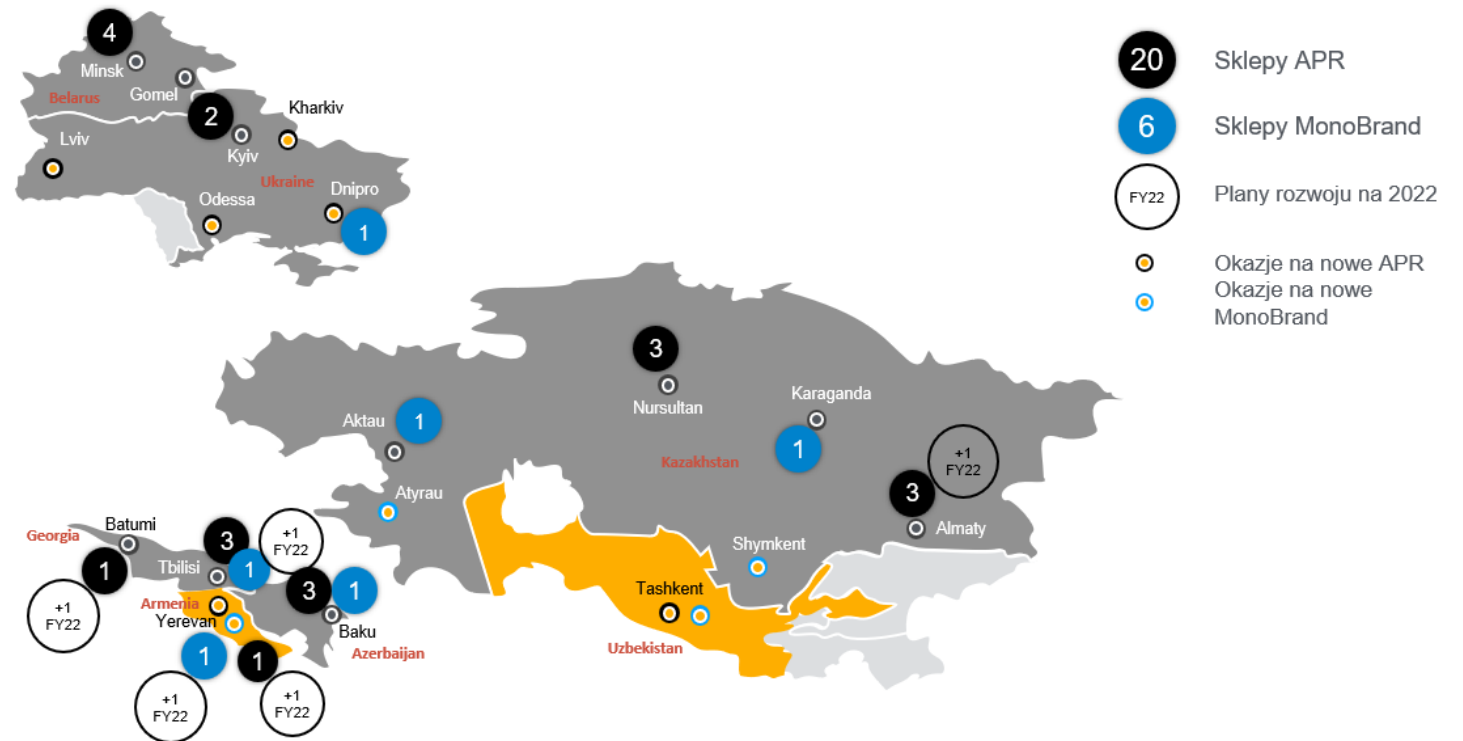
ASBIS jest autoryzowanym dystrybutorem produktów Apple w 11 krajach byłego Związku Radzieckiego (z wyjątkiem Rosji):

- Ukraina,
- Białoruś,
- Kazachstan,
- Gruzja,
- Armenia,
- Azerbejdżan,
- Kirgistan,
- Uzbekistan,
- Mołdawia
- Turkmenistan
- Tadżikistan

ASBIS jako Premium DYSTRYBUTOR produktów Apple posiada 17 sklepów w pięciu krajach.

## PLANY ASBIS NA 2022

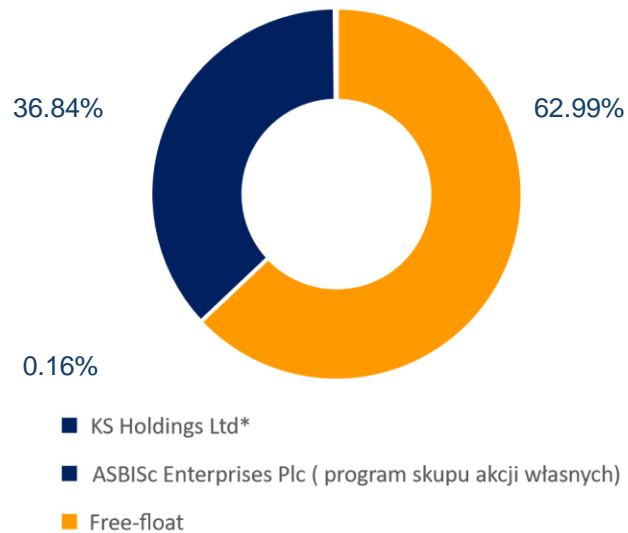
ASBIS planuje otworzyć kolejne 3 nowe sklepy Apple i 2 sklepy MonoBrand



# MARKI WŁASNE ASBIS



# STRUKTURA AKCJONARIATU



	Liczba akcji i głosów	% udział w kapitale i głosach
KS Holdings Ltd *	20.448.127	36,84%
ASBISc Enterprises Plc (program skupu akcji własnych)	90.000	0,16%
Free-float	34.961.873	62,99%
<b>TOTAL</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100,00%</b>

Na dzień: 2022-05-05

*\*Siarhei Kostevitch posiada udziały jako jedyny udziałowiec KS Holdings Ltd*

Przynależność do indeksów:



# OŚWIADCZENIE

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) została przygotowana przez ASBISc Enterprises Plc ("Spółka") z należytą starannością. Może ona jednak posiadać pewne nieścisłości lub pominięcia. Prezentacja nie zawiera kompletnej ani całościowej analizy finansowej Spółki, jak również nie przedstawia jej pozycji i perspektyw w kompletny ani całościowy sposób. Dlatego zaleca się, aby każda osoba zamierzająca podjąć decyzję inwestycyjną odnośnie Spółki opierała się na informacjach ujawnionych w oficjalnych raportach sporządzonych i opublikowanych zgodnie z przepisami prawa obowiązującymi Spółkę. Prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych i nie stanowi oferty kupna bądź sprzedaży instrumentów finansowych.

Prezentacja może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, jednak nie mogą być one odbierane jako projekcje przyszłych wyników Spółki. Stwierdzenia dotyczące przyszłych wyników finansowych nie stanowią gwarancji, że takie wyniki zostaną osiągnięte. Oczekiwania Rady Dyrektorów Spółki są oparte na bieżącej wiedzy i są zależne od szeregu czynników, które mogą powodować, że faktyczne wyniki będą w sposób istotny różnić się od wyników opisanych w tym dokumencie. Wiele spośród tych czynników pozostaje poza świadomością i kontrolą Spółki czy też możliwością ich przewidzenia.

Spółka, jej dyrektorzy, członkowie kierownictwa, doradcy i przedstawiciele takich osób nie ponoszą żadnej odpowiedzialności z jakiegokolwiek powodu wynikającego z dowolnego wykorzystania niniejszej Prezentacji. Ponadto, żadne informacje zawarte w Prezentacji nie stanowią zobowiązania ani oświadczenia ze strony Spółki, jej kierownictwa czy dyrektorów, doradców lub przedstawicieli takich osób. Stwierdzenia zawarte w Prezentacji wyrażają stanowisko Spółki na dzień sporządzenia Prezentacji. Nie muszą być prawdziwe dla kolejnych okresów. Spółka nie podejmuje żadnego zobowiązania do publikowania korekt czy aktualizacji stwierdzeń zawartych w Prezentacji w celu odzwierciedlenia zmian zaistniałych po dacie sporządzenia Prezentacji.