

ASBIS[®]

SUCCESS THROUGH FOCUS

POWRÓT NA ŚCIEŻKĘ WZROSTÓW

**ASBIS WYPRACOWAŁ NAJBARDZIEJ
ZYSKOWNY PIERWSZY KWARTAŁ W
HISTORII!**

WYNIKI ZA Q1 2023



AGENDA

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2023

WYNIKI FINANSOWE Q1 2023

PROGNOZA FINANSOWA NA 2023

DYWIDENDA ZA 2022

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

Q1 2023 GŁÓWNE WYDARZENIA BIZNESOWE

MOCNE DANE MIESIĘCZNE

Bardzo dobre pierwsze trzy miesiące 2023 roku dla ASBIS. Spółka osiągnęła w marcu rekordowe przychody z 30-proc. dynamiką wzrostu.

ROZWÓJ BIZNESU

- ❑ ASBIS założył spółkę zależną w Grecji, ASBIS Hellas S.A.
- ❑ ASBIS zainwestował w spółkę Theramir LTD – kolejną firmę biotechnologiczną, która rozwija technologie oparte na komórkach macierzystych i RNA do diagnostyki i leczenia chorób nowotworowych
- ❑ Breezy, spółka zależna ASBIS, w związku z dynamicznym rozwojem rozpoczęła działalność na dwóch kolejnych rynkach: polskim i mołdawskim
- ❑ ASBIS podwoił swoją biznesową dywizję robotyczną - ASBIS Robotic Solutions (AROS) i rozpoczął działalność tej dywizji w nowych krajach, takich jak Węgry i Bułgaria, a także na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej (region MENA).

DYWIDENDA

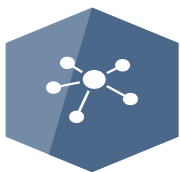
Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy postanowiło wypłacić finalną dywidendę z zysku Spółki za 2022 r. w wysokości 0,25 USD na akcję.

AMBITNA PROGNOZA FINANSOWA

Spółka przedstawiła prognozę finansową na 2023 rok:

- przychody między 3,0 a 3,2 mld USD
- zysk netto po opodatkowaniu między 78,0 a 82,0 mln USD.

ASBIS W Q1 2023



Spółki zależne w
28
krajach



20 000
Aktywnych klientów
w 60 krajach



2 485
pracowników



Przychody
722 mln USD



4
Centra
dystrybucyjne



110 000
Produktów w
ofercie



20 sklepów
internetowych – B2B
5 sklepów
internetowych B2C



Ponad
240
dostawców



60%
Transakcji online

AGENDA

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2023

WYNIKI FINANSOWE Q1 2023

PROGNOZA FINANSOWA NA 2023

DYWIDENDA ZA 2022

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

Q1 2023 ŚWIETNY KWARTAŁ

Q1 2023 Podsumowanie wyników

PRZYCHODY

722 mln USD

+4% r/r

ZYSK BRUTTO

62,1 mln USD

+17% r/r

MARŻA ZYSKU BRUTTO

8,60%

ZYSK NETTO

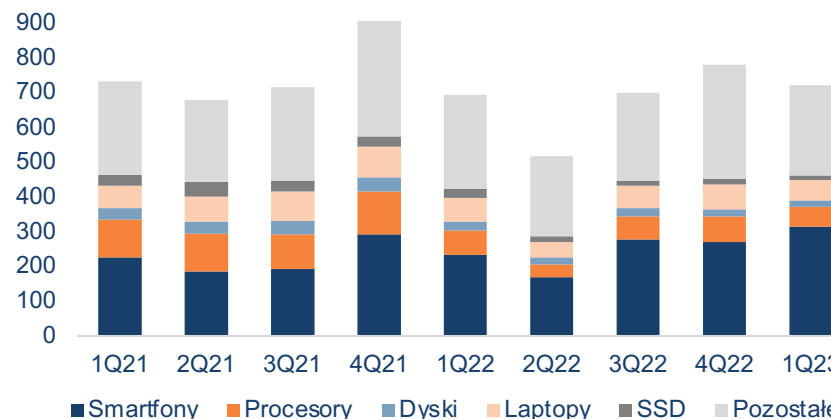
17,4 mln USD

+8% r/r

W Q1 2023 MOCNY WZROST W SEGMENTCIE SMARTFONÓW

- Silny wzrost sprzedaży smartfonów w wyniku ożywienia podaży i wysokiego popytu na różne modele Apple iPhone.
- Smartfony, laptopy i procesory pozostają głównymi driverami napędzającymi przychody Grupy.
- Spadek w procesorach oraz serwerach związany z brakiem sprzedaży w krajach objętych sankcjami.
- Monitory z solidnym 25-proc. wzrostem r/r w I kwartale 2023 roku.

PRZYCHODY wg LINII (mln USD)

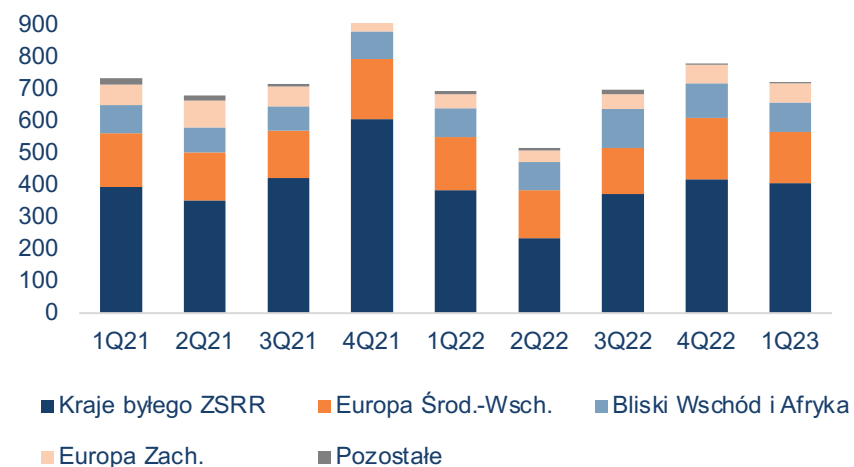


mln USD	Q1'23	Q1'22	r/r
Smartfony	314,8	232,7	35%
Laptopy	60,0	69,6	-14%
Procesory	56,9	71,2	-20%
Urządzenia peryferyjne	32,8	37,4	-12%
Serwery	31,5	35,3	-11%
Monitory	18,9	15,1	25%
OGÓŁEM	722,0	694,6	4%

Q1 2023 SPODZIEWANE PRZYCHODY W REGIONACH

- Region krajów byłego ZSRR z 6-proc. wzrostem r/r w rezultacie intensyfikacji działalności w krajach nieobjętych wojną oraz przywrócenia biznesu na Ukrainie.
- Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej z największym udziałem w przychodach.
- Niższy popyt w krajach Europy Środkowo-Wschodniej efektem ekstremalnie wysokiej inflacji.
- Region krajów Bliskiego Wschodu i Afryki z 1-proc. wzrostem r/r wspierany przez master dystrybucję.
- Rosnące znaczenie Europy Zachodniej (wzrost o 40-proc. r/r).

PRZYCHODY wg REGIONÓW (mln USD)



USD m	Q1'23	Q1'22	r/r
Krajy byłego ZSRR	405,5	383,8	6%
Europa Środkowo-Wschodnia	160,0	165,9	-4%
Bliski Wschód i Afryka	91,9	90,7	1%
Europa Zachodnia	60,7	43,5	40%
Pozostałe	3,9	10,7	-63%
OGÓŁEM	722,0	694,6	4%

Q1 2023 NAJBARDZIEJ RENTOWNY PIERWSZY KWARTAŁ

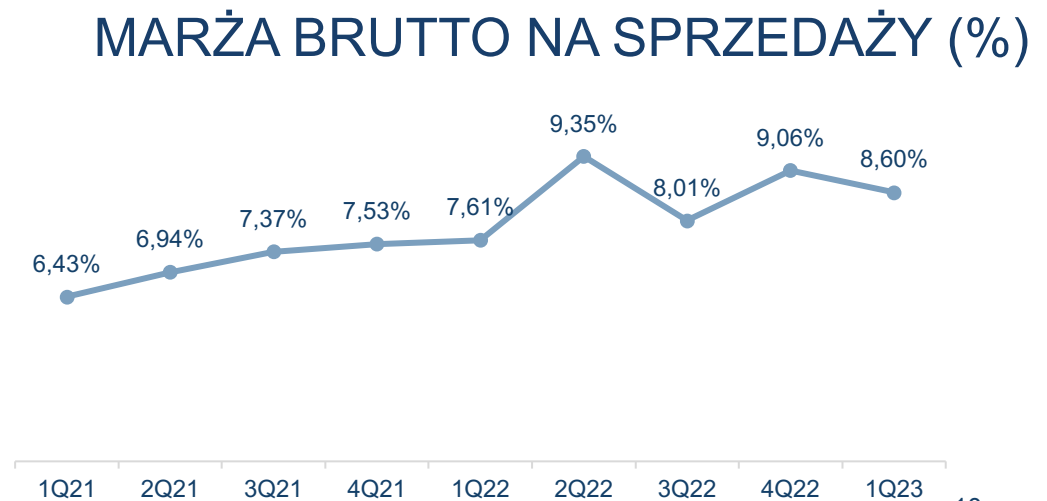
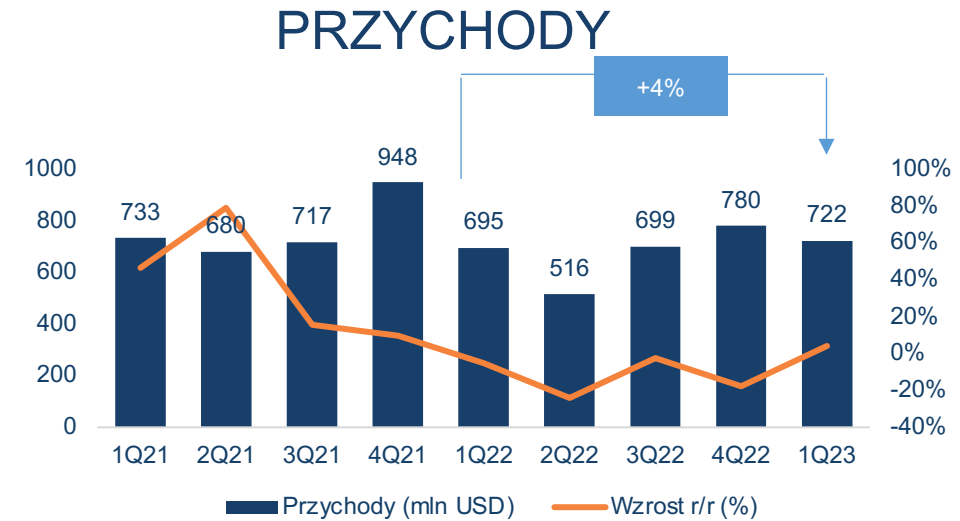
- Wysokie przychody ze sprzedaży w Q1'23, na poziomie 722 mln USD.
- Mocny wzrost zysku brutto na sprzedaży.
- Marża brutto na sprzedaży na bardzo wysokim poziomie tj. 8,60-proc. w Q1'23.
- Koszty operacyjne pozostają pod kontrolą pomimo wzrostu zysku brutto na sprzedaży i rentowności netto.
- Wysoki zysk netto w wysokości 17,4 mln USD – najwyższy w historii zysk netto w I kwartale.

mIn USD	Q1'23	Q1'22	r/r
Przychody	722,0	694,6	4%
Zysk brutto na sprzedaży	62,1	52,9	17%
<i>Marża brutto na sprzedaży</i>	<i>8,60%</i>	<i>7,61%</i>	<i>0,99 ppt</i>
Koszty operacyjne	-33,4	-28,5	17%
Zysk operacyjny	28,7	24,3	18%
<i>Marża operacyjna</i>	<i>3,97%</i>	<i>3,50%</i>	<i>0,47 ppt</i>
Przychody finansowe	0,9	1,7	-47%
Koszty finansowe	-9,0	-6,4	40%
Zysk przed opodatkowaniem	20,9	19,6	7%
Podatek	-3,5	-3,6	-2%
Zysk netto	17,4	16,0	8%
<i>Marża netto</i>	<i>2,41%</i>	<i>2,31%</i>	<i>0,10 ppt</i>

NAJWYŻSZY ZYSK NETTO W PIERWSZYM KWARTALE

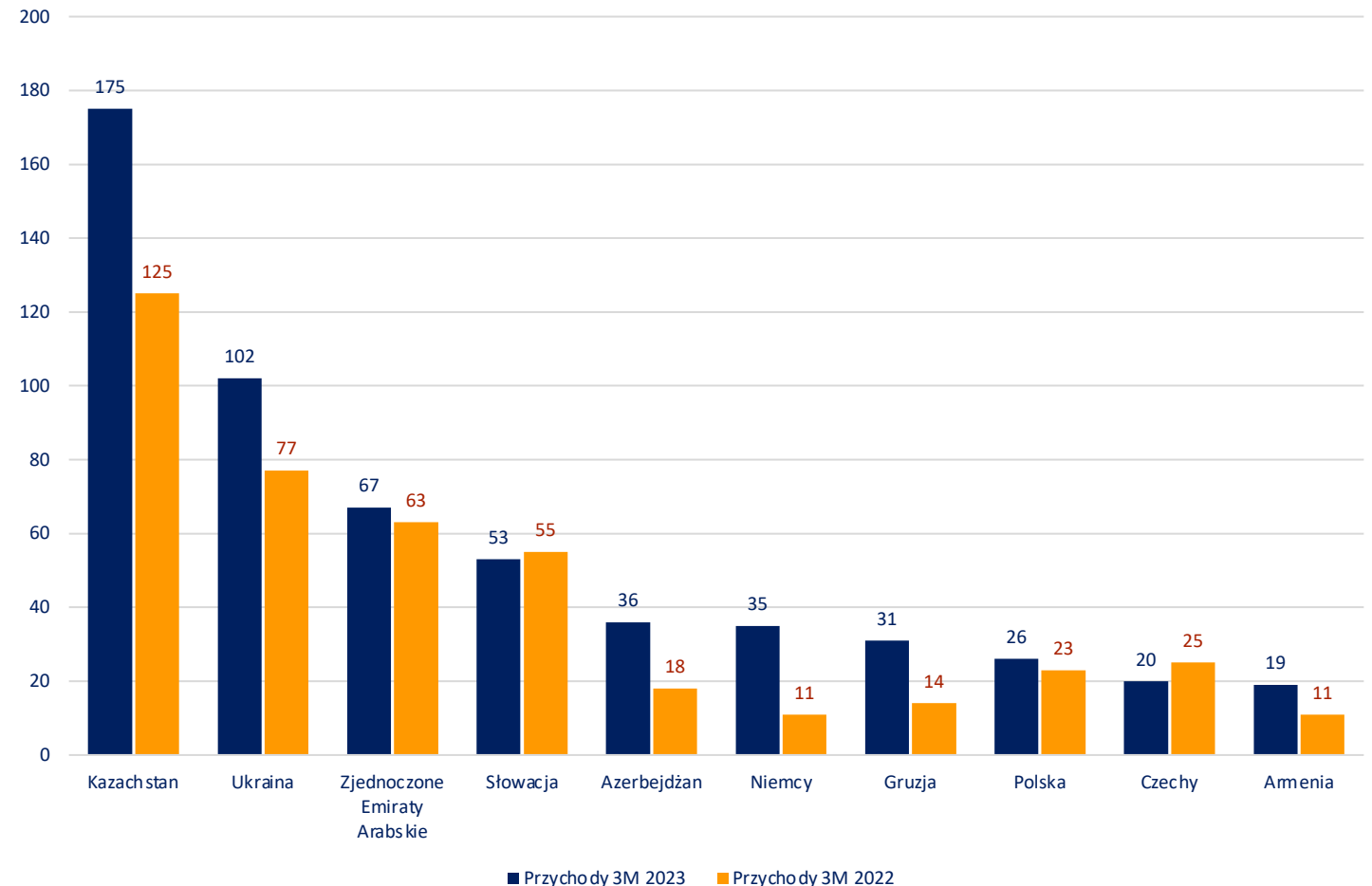
Q1 2023 MARŻA BRUTTO NA SPRZEDAŻY NADAL NA BARDZO WYSOKIM POZIOMIE

- Przychody ze sprzedaży wzrosły o 4-proc. r/r osiągając poziom 722 mln USD.
- Marża zysku brutto na bardzo wysokim poziomie 8,60% w Q1'23, głównie dzięki udoskonaleniu portfela produktów i sprzedaży usług z wyższą marżą.
- Dynamika marży brutto bezpośrednio związana ze zmianami w strategii Grupy.



Q1 2023 TOP 10 KRAJÓW POD WZGLĘDEM PRZYCHODÓW vs Q1 2022

- Kazachstan - nasz największy rynek, utrzymuje dynamiczny wzrost.
- Ukraina - pozostaje naszym drugim największym rynkiem z przychodami w wysokości 102,1 mln USD.
- Azerbejdżan, Gruzja i Armenia z bardzo mocnymi wzrostami r/r.
- Niemcy wzmacniają swoją pozycję w TOP 10 z niesamowitym 229,9-proc. wzrostem r/r.
- Polska utrzymuje pozycję w TOP 10 z 12,8-proc. wzrostem r/r.



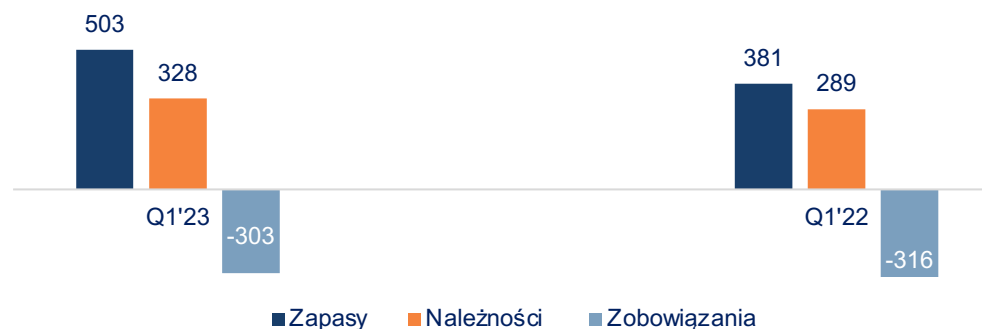
GOTÓWKA ZAANGAŻOWANA W KAPITAŁ OBROTOWY

- Intensywny kwartał efektem większego zapotrzebowania na kapitał obrotowy.
- Wydatki inwestycyjne to głównie inwestycje w aktywa materialne i niematerialne.
- Ujemne przepływy z działalności operacyjnej w Q1 2023 r. - typowe dla tego okresu.
- Celem Grupy jest wypracowanie dodatnich przepływów z działalności operacyjnej w 2023 r.

KAPITAŁ OBROTOWY NETTO (mln USD)

NWC: 73% sprzedaży

NWC: 51% sprzedaży



mln USD	Q1 2023	Q1 2022
Gotówka netto z działalności operacyjnej	-100,0	-49,6
Gotówka netto z działalności inwestycyjnej	-3,8	-1,7
Gotówka netto z działalności finansowej	5,2	-9,4
Zmiana netto w środkach pieniężnych i ekwiwalentach	-98,6	-60,7

ZADŁUŻENIE NA BEZPIECZNYM POZIOMIE

- Silna pozycja gotówkowa w intensywnym kwartale.
- Spółka posiada bardzo dobre możliwości dostępu do finansowania.
- Średni ważony koszt długu wzrósł w Q1 2023 z powodu znacznego wzrostu stóp procentowych.

mIn USD	Q1'23	Q1'22	r/r
Krótkoterminowe zadłużenie (bez leasingu i faktoringu)	179,6	130,3	38%
Długoterminowe zadłużenie (bez leasingu)	0,9	0,1	1.260%
Pozostałe długoterminowe zadłużenie	0,9	0,8	10%
Gotówka i ekwiwalenty	69,4	159,2	-56%
Faktoring	68,1	59,5	14%
Dług netto (bez faktoringu)	112,0	-28,0	-
Dług netto (z faktoringiem)	180,1	31,5	472%

dług netto / kapitały na koniec Q1 2023

0,4x bez faktoringu

0,7x z faktoringiem

Na bezpiecznym i niskim poziomie

AGENDA

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2023

WYNIKI FINANSOWE Q1 2023

PROGNOZA FINANSOWA NA 2023

DYWIDENDA ZA 2022

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

PROGNOZA FINANSOWA NA 2023

PRZYCHODY

pomiędzy 3,0 mld USD a 3,2 mld USD

ZYSK NETTO

pomiędzy 78,0 mln USD a 82,0 mln USD

GŁÓWNE ZAŁOŻENIA

- Nie będzie żadnego dodatkowego ataku na żaden inny kraj ze strony Rosji na terytoriach, które obsługujemy
- Nie będzie próby przejęcia przez Rosję całości lub części Ukrainy
- Dalszej eskalacji wojny nie będzie, a sytuacja utrzyma się przynajmniej na obecnym poziomie, gdy w stolicy Ukrainy nie toczą się żadne walki
- Nie będzie żadnych dalszych sankcji na żadne inne kraje, w których prowadzimy działalność
- Nie będzie zamykania innych fabryk (związanych z Covid), które mogłyby prowadzić do znacznych zakłóceń w łańcuchu dostaw
- Sytuacja polityczna na rynkach niekonfliktowych nie ulegnie pogorszeniu, a otoczenie finansowe tych rynków będzie stabilne
- Nie nastąpi znaczący spadek popytu ani podaży na produkty IT
- Otoczenie finansowe na naszych głównych rynkach Kazachstanu, Zjednoczonych Emiratów Arabskich i Słowacji nie ulegnie pogorszeniu w porównaniu do 2022 roku

AGENDA

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2023

WYNIKI FINANSOWE Q1 2023

PROGNOZA FINANSOWA NA 2023

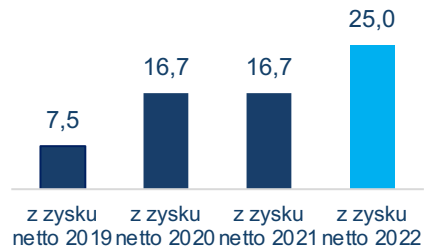
DYWIDENDA ZA 2022

PODSUMOWANIE

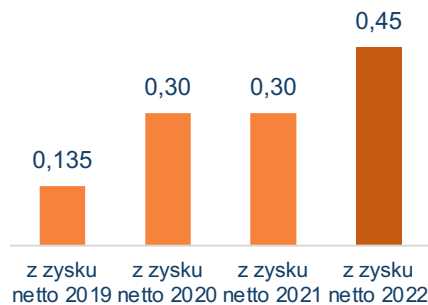
ZAŁĄCZNIKI

REKORDOWA DYWIDENDA

DYWIDENDA (mln USD)



DYWIDENDA NA AKCJĘ (USD)



Nasza polityka dywidendowa zakłada wypłatę dywidendy na poziomie zgodnym z planami wzrostu i rozwoju Spółki, przy zachowaniu rozsądnego poziomu płynności.

Zwyczajne Walne Zgromadzenie w dniu 10 maja 2023 podjęło uchwałę o wypłacie dywidendy z zysku Spółki za 2022 r. w wysokości 0,25 USD na akcję

Łączna dywidenda z zysków Spółki za 2022 r., wraz z zaliczką, wyniesie 0,45 USD na akcję, co oznacza łączną wypłatę 25,0 mln USD.

Pomimo wojny na Ukrainie nasze silne przepływy pieniężne i pozycja gotówkowa pozwalają na rekordową dywidendę.

AGENDA

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2023

WYNIKI FINANSOWE Q1 2023

PROGNOZA FINANSOWA NA 2023

DYWIDENDA ZA 2022

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

PODSUMOWANIE

NAJBARDZIEJ ZYSKOWNY PIERWSZY KWARTAŁ

- ❑ Najwyższy zysk netto w Q1.

NAJWYŻSZA DYWIDENDA W HISTORII

- ❑ Dywidenda z zysku Spółki w 2022 r.: 0,45 USD na akcję łącznie z dywidendą zaliczkową będzie wypłacona akcjonariuszom.
- ❑ Wypłacamy dywidendę nieustannie od siedmiu lat.

DYNAMICZNY ROZWÓJ BIZNESU

- ❑ Nowe umowy podpisane/przedłużone
- ❑ Nowa spółka zależna w Grecji, ASBIS Hellas S.A
- ❑ Inwestycja w Spółkę Theramir Sp.
- ❑ Dynamiczny rozwój Breezy i AROS - ASBIS Robotic Solutions.

PROGNOZA FINANSOWA NA 2023

- ❑ Wysoka prognoza na 2023 r. pomimo trudnych warunków rynkowych
- ❑ Wysoka prognozowana zyskowność na 2023 r.

ASBIS POZOSTAJE SILNY I ELASTYCZNY

- ❑ ASBIS jest silny i ma doświadczenie, aby zarządzać obecną sytuacją
- ❑ Asbis jest elastyczny, dzięki czemu może się łatwo dostosować nawet w trudnych czasach
- ❑ ASBIS dostosował skalę swojej działalności do nowych warunków
- ❑ ASBIS koncentruje się na intensyfikacji działań na nowych rynkach.

The logo for ASBIS, featuring the word "ASBIS" in a bold, dark blue, sans-serif font with a registered trademark symbol (®) to the upper right.

SUCCESS THROUGH FOCUS

Kontakt dla inwestorów:

Tziamalis Constantinos
tel.: +357 25857188
email: costas@asbis.com

Bartosz Basa
tel.: +48 691 910 760
email: b.basa@asbis.com

Kontakt dla mediów:

Iwona Mojsiuszko
tel.: +48 502 344 992
e-mail: iwona.mojsiuszko@8sensepr.pl

SIEDZIBA SPÓŁKI:

1, Iapetou Street, 4101, Agios Athanasios, Limassol, CYPRUS

Phone: +357 25 857000, Fax: +357 25 857288, www.asbis.com

AGENDA

ASBIS – PODSUMOWANIE Q1 2023

WYNIKI FINANSOWE Q1 2023

PROGNOZA FINANSOWA NA 2023

DYWIDENDA ZA 2022

PODSUMOWANIE

ZAŁĄCZNIKI

SKLEPY APR, APP AND MONOBRAND

BIEŻĄCA SYTUACJA

ASBIS jest autoryzowanym dystrybutorem produktów Apple w 11 krajach byłego Związku Radzieckiego (z wyjątkiem Rosji):

- Ukraina,
- Białoruś,
- Kazachstan,
- Gruzja,
- Armenia,
- Azerbejdżan,
- Kirgistan,
- Uzbekistan,
- Mołdawia
- Turkmenistan
- Tadżikistan



ASBIS jako Premium DYSTRYBUTOR produktów Apple prowadzi **26 sklepów** (APP, APR & Monobrand)

MARKI WŁASNE ASBIS

The logo for Prestigio SOLUTIONS, with 'Prestigio' in a large, bold, sans-serif font and 'SOLUTIONS' in a smaller, all-caps font inside a black rectangular box below it.

Prestigio Solutions specjalizuje się w produkcji i dostarczaniu innowacyjnych rozwiązań technologicznych dla biznesu i edukacji. www.prestigio-solutions.com

The logo for AENO, consisting of the letters 'A', 'E', 'N', and 'O' spaced out horizontally.

AENO to młoda dynamiczna marka inteligentnego sprzętu AGD. www.aeno.com

The logo for CANYON, with 'CANYON' in a bold, sans-serif font and a red diagonal slash through the letter 'Y'.

Canyon to dynamicznie rozwijająca się marka wysokiej jakości i stylowych, a jednocześnie przystępnych cenowo akcesoriów mobilnych, gadżetów komputerowych i urządzeń. www.canyon.eu

The logo for Prestigio, featuring a stylized 'P' inside a shield-like shape followed by the word 'Prestigio' in a sans-serif font.

Prestigio to międzynarodowa marka, która od 20 lat oferuje szeroką gamę elektroniki użytkowej dla domu, edukacji i biznesu. www.prestigio.com

The logo for perenio, with 'perenio' in a lowercase sans-serif font and a Wi-Fi symbol to the right of the word.

Perenio to marka technologiczna specjalizująca się w IoT, stworzyła wielofunkcyjny router IoT Elegance oraz inteligentną wtyczkę Power Link od sprzętu do oprogramowania i platformy. www.perenio.com

The logo for LORGAR, featuring a stylized red and white circular icon resembling a game controller or a face with eyes, followed by the word 'LORGAR' in a bold, red, sans-serif font.

Lorgar to marka urządzeń do gier, której celem jest wzniesienie wrażeń z gry na wysoki poziom. www.lorgar.eu



ASBIS ROBOTICS SOLUTIONS

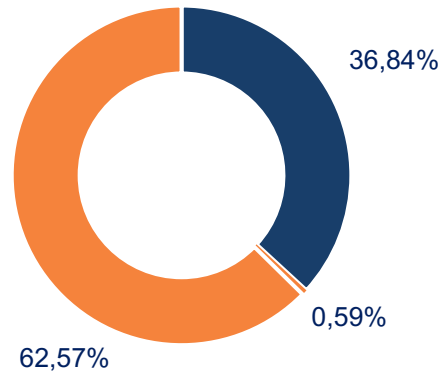
Zapewniamy wydajność Twojej firmy, wykorzystując roboty w operacjach trudnych dla ludzi

AROS (ASBIS Robotic Solutions) jest działem Grupy ASBIS specjalizującym się w projektowaniu, rozwoju, marketingu, dystrybucji i usługach w zakresie współpracujących i przemysłowych rozwiązań robotycznych dostosowanych do złożonych potrzeb przedsiębiorstw.

Kompleksowe rozwiązania zwiększające efektywność w kolejnych obszarach:

- Sprzątanie:** innowacje odpowiedzialne za czystość
- Obsługa:** obsługa klientów bez kolejek
- Przemysł:** poprawa kontroli jakości, optymalizacja wydajności i zwiększona produktywność
- Edukacja:** zwiększona pasja do nauki
- Dostawa:** koncentracja na udoskonalonym świadczeniu usług
- Logistyka:** przenoszenie materiałów bez fizycznych przewodników
- Bezpieczeństwo:** identyfikacja zagrożenia bezpieczeństwa z dużą dokładnością

STRUKTURA AKCJONARIATU



- KS Holdings Ltd*
- ASBIS (program skupu akcji własnych)
- Free-float

	Liczba akcji i głosów	% udział w kapitale i głosach
KS Holdings Ltd *	20.448.127	36,84%
ASBISc Enterprises Plc (program skupu akcji własnych)	328.800	0,59%
Free-float	34.723.073	62,57%
TOTAL	55.500.000	100,00%

Na dzień: 2022-05-11

*Siarhei Kostevitch posiada udziały jako jedyny udziałowiec KS Holdings Ltd.

Przynależność do indeksów:



OŚWIADCZENIE

Niniejsza prezentacja („Prezentacja”) została przygotowana przez ASBISc Enterprises Plc ("Spółka") z należytą starannością. Może ona jednak posiadać pewne nieścisłości lub pominięcia. Prezentacja nie zawiera kompletnej ani całościowej analizy finansowej Spółki, jak również nie przedstawia jej pozycji i perspektyw w kompletny ani całościowy sposób. Dlatego zaleca się, aby każda osoba zamierzająca podjąć decyzję inwestycyjną odnośnie Spółki opierała się na informacjach ujawnionych w oficjalnych raportach sporządzonych i opublikowanych zgodnie z przepisami prawa obowiązującymi Spółkę. Prezentacja została sporządzona wyłącznie w celach informacyjnych i nie stanowi oferty kupna bądź sprzedaży instrumentów finansowych.

Prezentacja może zawierać stwierdzenia dotyczące przyszłości, jednak nie mogą być one odbierane jako projekcje przyszłych wyników Spółki. Stwierdzenia dotyczące przyszłych wyników finansowych nie stanowią gwarancji, że takie wyniki zostaną osiągnięte. Oczekiwania Rady Dyrektorów Spółki są oparte na bieżącej wiedzy i są zależne od szeregu czynników, które mogą powodować, że faktyczne wyniki będą w sposób istotny różnić się od wyników opisanych w tym dokumencie. Wiele spośród tych czynników pozostaje poza świadomością i kontrolą Spółki czy też możliwością ich przewidzenia.

Spółka, jej dyrektorzy, członkowie kierownictwa, doradcy i przedstawiciele takich osób nie ponoszą żadnej odpowiedzialności z jakiegokolwiek powodu wynikającego z dowolnego wykorzystania niniejszej Prezentacji. Ponadto, żadne informacje zawarte w Prezentacji nie stanowią zobowiązania ani oświadczenia ze strony Spółki, jej kierownictwa czy dyrektorów, doradców lub przedstawicieli takich osób. Stwierdzenia zawarte w Prezentacji wyrażają stanowisko Spółki na dzień sporządzenia Prezentacji. Nie muszą być prawdziwe dla kolejnych okresów. Spółka nie podejmuje żadnego zobowiązania do publikowania korekt czy aktualizacji stwierdzeń zawartych w Prezentacji w celu odzwierciedlenia zmian zaistniałych po dacie sporządzenia Prezentacji.