

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH I DWUNASTU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021 R.**

SPIS TREŚCI

	Strona
CZĘŚĆ I SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI	4
CZĘŚĆ II SPRAWZODANIE FINANSOWE	31

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport kwartalny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie kwartalnym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających na akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport kwartalny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie kwartalnym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu kwartalnego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Część I SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA) Europie Środkowo- Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Katar i inne państwa Zatoki), Rosja, Białoruś, Kazachstan, Ukraina i Łotwa.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych i inteligentny dom oraz innych produktów pod markami własnymi Prestigio, Canyon, Perenio, AENO i LORGAR.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 27 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 56 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021.

W czwartym kwartale 2021 r. ASBIS kontynuował swój doskonały czas, pokazując po raz kolejny swoją zdolność do generowania świetnych wyników, pomimo zawirowań w regionach, niedoborów produktów i wzrostu cen wielu surowców i wyrobów gotowych, a także znacznych wzrostów kosztów ładunku i transportu.

W czwartym kwartale 2021 r. ASBIS znacząco poprawił zarówno przychody, jak i zyski, osiągając najlepsze wyniki w tym kwartale w swojej historii.

W IV kwartale 2021 r. przychody wyniosły 948,0 mln USD (wzrost o 9,5% w porównaniu do IV kwartału 2021 r.). W IV kwartale 2021 r. Grupa znacząco poprawiła marżę zysku brutto do rekordowego poziomu 7,53% z 6,33% w IV kwartale 2020 r. Zysk operacyjny (EBIT) wzrósł o 43,8% i wyniósł 40,8 mln USD w porównaniu z 28,4 mln USD w IV kwartale 2020 r. Zysk netto po opodatkowaniu odnotował 34,0% wzrost i wyniósł 28,7 mln USD wobec 21,4 mln USD rok wcześniej.

W 2021 r. ASBIS osiągnął przychody w wysokości 3.078,0 mln USD (30,1% wyższe niż w 2020 r.) i wypracował zysk netto w wysokości 77,1 mln USD, co stanowi oszałamiający wzrost o 111,1% w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku.

W 2021 roku ASBIS odnotował również poprawę przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej w ujęciu rok do roku.

W IV kwartale 2021 r. i 12 miesiącach 2021 r. wiele linii produktowych zanotowało znaczący wzrost. Głównymi driverami były smartfony, procesory i laptopy.

Jeśli chodzi o nasze marki własne, w IV kwartale 2021 roku poszerzyliśmy portfolio o dwie nowe marki własne: AENO – markę inteligentnego sprzętu AGD oraz LORGAR – markę akcesoriów dla graczy. Wszystkie nasze marki własne sprzedawały się dobrze. W rezultacie nasze marki własne znacząco przyczyniły się poprawy zarówno naszych przychodów, jak i rentowności. Celem Spółki jest zwiększenie przychodów ze sprzedaży marek własnych.

Jeśli chodzi o regiony, w których jesteśmy obecni, tradycyjnie największy udział w przychodach Grupy miał region byłego Związku Radzieckiego oraz Europy Środkowo-Wschodniej. Udział krajów byłego ZSRR w przychodach ogółem wyniósł w IV kwartale 2021 r. 64,01% wobec 56,72% w IV kwartale 2020 r.

Analiza według krajów potwierdza doskonale wskaźniki wzrostu, jakie Grupa była w stanie osiągnąć we wszystkich głównych krajach działalności. Krajami o największym wzroście sprzedaży w IV kwartale 2021 r. były:

- Białoruś – wzrost o 40%
- Ukraina – wzrost o 30%
- Rosja – wzrost o 22%
- Kazachstan – wzrost o 18%

W IV kwartale 2021 roku w Spółce miało miejsce kilka ważnych wydarzeń:

- ASBIS rozszerzył istniejącą umowę dystrybucyjną z firmą Vertiv – globalnym dostawcą krytycznej infrastruktury cyfrowej i rozwiązań zapewniających ciągłość biznesową. Umowa ta umożliwi ASBIS rozszerzenie swojego autoryzowanego terytorium na rynek litewski, łotewski i estoński,
- ASBIS zainwestował w EMBIO Diagnostics Ltd, nabywając 20% udziałów – cypryjskiej firmy biotechnologicznej, która projektuje i rozwija oparte na biosensorach innowacyjne urządzenia służące do szybkiej diagnostyki w zakresie bezpieczeństwa żywności, badania jakości powietrza i badań środowiskowych,
- ASBIS został uznany przez firmę NVIDIA za partnera ds. integracji rozwiązań z kompetencją „Compute” w regionie EMEA w ramach autorskiego programu Elite NVIDIA Partnership Network (Elite NPN). Ten nowy poziom partnerstwa daje Spółce nowe możliwości i bliższą współpracę z NVIDIA.

Zgodnie z naszą polityką dywidendową wypłaciliśmy naszym akcjonariuszom dywidendę zaliczkową z zysku Spółki za 2021 r. w łącznej wysokości 11.100.000 USD, co stanowiło 0,20 USD na akcję. Widząc nasze wyniki za IV kwartał 2021 r., możemy założyć, że jeśli nie zajdą żadne nieprzewidziane okoliczności, cała dywidenda za 2021 r. będzie najwyższa w naszej historii.

Warto wspomnieć, że w IV kwartale 2021 roku Spółka weszła do indeksu WIGdiv, skupiającego spółki notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie zaliczane do indeksów WIG20, mWIG40 czy sWIG80, które w ostatnich 5 latach obrotowych regularnie wypłacały dywidendę.

Podsumowując, jesteśmy bardzo zadowoleni z wyników Grupy w IV kwartale 2021 r. oraz w 2021 r. Oficjalnie dołączyliśmy do prestiżowego grona firm o rocznych przychodach 3 mld USD. To dla nas wielkie osiągnięcie, z którego wszyscy jesteśmy dumni. Miniony rok był dla nas wyjątkowy. Osiągnęliśmy nie tylko rekordowe przychody, ale także rekordowy zysk netto po opodatkowaniu. Wzmocniliśmy naszą obecność na wszystkich rynkach, na których działamy, a wszystkie linie produktów znacznie się rozwinęły. Aktywnie inwestujemy również w alternatywne źródła przychodów. Planujemy kontynuować nasz sukces w kolejnych latach.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2021 (w tys. USD):

- Przychody w IV kw. 2021 wzrosły o 9,5% do 947.989 USD z 865.814 USD w IV kw. 2020.
- Zysk brutto w IV kw. 2021 wzrósł znacząco o 30,2% do 71.370 USD z 54.810 USD w IV kw. 2020.
- Marża zysku brutto w IV kw. 2021 znacznie poprawiona, na rekordowym poziomie 7,53% w porównaniu z 6,33% w IV kw. 2020.
- Koszty sprzedaży w IV kw. 2021 wzrosły o 5,5% do 17.498 USD z 16.591 USD w IV kw. 2020.
- Koszty ogólnego zarządu w IV kw. 2021 wzrosły o 32,8% do 13.052 USD z 9.828 USD w IV kw. 2020.
- EBITDA w IV kw. 2021 była znacząco wyższa rok do roku i osiągnęła poziom 42.217 USD w porównaniu do 29.528 USD w IV kw. 2020, mocny wzrost o 43,0%.
- Grupa zakończyła IV kw. 2021 imponującym zyskiem netto po opodatkowaniu w wysokości 28.671 USD, co stanowi 34,0% wzrost w porównaniu do 21.403 USD w IV kw. 2020.
- W IV kw. 2021 wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 45.569 USD w porównaniu do wpływów środków pieniężnych netto w wysokości 41.464 USD w IV kw. 2020.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 31 grudnia 2021 i 2020 roku (w tys. USD):

Region	IV kw. 2021	IV kw. 2020	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	606.844	491.079	23,6%
Europa Środkowo- Wschodnia	201.900	189.592	6,5%
Blisko Wschód i Afryka	84.554	96.708	-12,6%
Europa Zachodnia	48.813	74.126	-34,1%
Pozostałe	5.878	14.309	-58,9%
Ogółem	947.989	865.814	9,5%

Główne wydarzenia w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2021 (w tys. USD):

- Przychody w I-IV kw. 2021 znacząco wzrosły o 30,1% do 3.077.976 USD z 2.366.441 USD w I-IV kw. 2020.
- Zysk brutto w I-IV kw. 2021 znacząco wzrósł o 58,0% do 218.528 USD z 138.285 USD w I-IV kw. 2020.
- Marża zysku brutto w I-IV kw. 2021 znacznie poprawiona do poziomu 7,10% z 5,84% w I-IV kw. 2020.
- Koszty sprzedaży w I-IV kw. 2021 wzrosły o 28,3% do 62.286 USD z 48.541 USD w I-IV kw. 2020.
- Koszty ogólnego zarządu w I-IV kw. 2021 wzrosły o 28,5% do 42.493 USD z 33.071 USD w I-IV kw. 2020.

- EBITDA w I-IV kw. 2021 wyniosła 118.823 USD w porównaniu do 61.061 USD w I-IV kw. 2020, imponujący wzrost o 94,6%.
- W rezultacie mocnego wzrostu przychodów, zysku brutto oraz kosztów pod kontrolą, w I-IV kw. 2021 zysk netto po opodatkowaniu wzrósł znacząco o 111,1% do 77.067 USD w porównaniu do 36.515 USD w I-IV kw. 2020 - co uważamy za znaczące i historyczne osiągnięcie Grupy - najwyższy poziom zysku netto w historii ASBIS.
- W I-IV kw. 2021, wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 41.367 USD w porównaniu do 42.175 USD w I-IV kw. 2020.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy dwunastu miesięcy zakończone 31 grudnia 2021 i 2020 roku (w tys. USD):

Region	I-IV kw. 2021	I-IV kw. 2020	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	1.774.834	1.289.513	37,6%
Europa Środkowo- Wschodnia	654.117	574.389	13,9%
Blisko Wschód i Afryka	327.799	279.419	17,3%
Europa Zachodnia	266.607	171.104	55,8%
Pozostałe	54.621	52.016	1,77%
Ogółem	3.077.976	2.366.441	30,1%

Definicje i stosowanie alternatywnych miar:

Zysk brutto

Zysk brutto to zysk rezydualny obliczony po odjęciu kosztów sprzedaży od przychodów.

Marża zysku brutto

Marża zysku brutto jest obliczana jako stosunek zysku brutto do przychodu.

EBITDA

EBITDA (zysk przed odsetkami, podatkiem, amortyzacją) oblicza się jako zysk przed opodatkowaniem, koszty finansowe netto, inne dochody, udział w zysku / stracie jednostek rozliczanych metodą praw własności, amortyzację, utratę wartości firmy i ujemną wartość firmy, wszystkie które można bezpośrednio zidentyfikować w sprawozdaniach finansowych.

Powyższe alternatywne miary wyników zostały zaprezentowane w celu zapewnienia bardziej szczegółowej analizy wyników finansowych.

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego. Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 i 2020 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2020: 1 USD = 3,7584 PLN oraz 1 EUR = 4,6148 PLN i na dzień 31 grudnia 2021: 1 USD = 4,0600 PLN oraz 1 EUR = 4,5994 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2020: 1 USD = 3,8170 PLN oraz 1 EUR = 4,5705 PLN a dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2021: 1 USD = 4,0493 PLN oraz 1 EUR = 4,6345 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2020: 1 USD = 3,9045 PLN oraz 1 EUR = 4,4742 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2021: 1 USD = 3,8757 PLN oraz 1 EUR = 4,5775 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 października do 31 grudnia 2021			1 października do 31 grudnia 2020		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	947.989	3.838.660	828.273	865.814	3.304.841	723.081
Koszt własny sprzedaży	(876.620)	(3.549.668)	(765.917)	(811.004)	(3.095.629)	(677.306)
Zysk brutto	71.369	288.992	62.356	54.810	209.212	45.774
<i>Marża zysku brutto</i>	7,53%			6,33%		
Koszty sprzedaży	(17.498)	(70.854)	(15.288)	(16.591)	(63.328)	(13.856)
Koszty ogólnego zarządu	(13.052)	(52.851)	(11.404)	(9.828)	(37.514)	(8.208)
Zysk z działalności operacyjnej	40.819	165.287	35.664	28.391	108.369	23.711
Koszty finansowe	(7.450)	(30.167)	(6.509)	(5.555)	(21.204)	(4.639)
Przychody finansowe	1.660	6.722	1.450	2.599	9.920	2.171
Pozostałe zyski i straty	(155)	(628)	(135)	103	393	86
Udział w zyskach/ (stratach) od jednostek stowarzyszonych	6	24	5	6	23	5
Zysk przed opodatkowaniem	34.880	141.238	30.475	25.544	97.502	21.333
Podatek dochodowy	(6.209)	(25.142)	(5.425)	(4.141)	(15.806)	(3.458)
Zysk za okres	28.671	116.097	25.050	21.403	81.696	17.875
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	59	239	52	33	126	28
Akcjonariuszom spółki dominującej	28.612	115.858	24.999	21.370	81.570	17.847

Sposób obliczenia EBITDA

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zysk przed opodatkowaniem	34.880	141.238	30.475	25.544	97.502	21.333
Korekty:						
Koszty finansowe/netto	5.791	23.449	5.060	2.956	11.283	2.469
Pozostałe zyski i straty	155	628	135	(103)	(393)	(86)
Udział w zyskach i stratach w jednostkach	(6)	(24)	(5)	(6)	(23)	(5)
Amortyzacja	1.094	4.430	956	855	3.264	714
Amortyzacja wartości niematerialnych i	303	1.227	265	282	1.076	236
EBITDA za okres	42.217	170.948	36.886	29.528	112.709	24.660

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	51,55	208,74	45,04	38,51	146,99	32,16

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2021			Okres od 1 października do 31 grudnia 2020		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	45.569	184.521	39.814	41.464	158.269	34.628
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(3.968)	(16.067)	(3.467)	(1.511)	(5.768)	(1.262)
Wpływy/ (wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	4.036	16.343	3.526	(8.694)	(33.185)	(7.261)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	45.637	184.796	39.874	31.259	119.317	26.106
Środki pieniężne na początek okresu	105.283	426.319	91.987	82.424	314.615	68.836
Środki pieniężne na koniec okresu	150.920	611.115	131.861	113.683	433.932	94.942

	Stan na 31 grudnia 2021			Stan na 31 grudnia 2020		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	874.760	3.551.526	772.172	751.844	2.825.730	612.319
Aktywa trwałe	48.427	196.614	42.748	37.068	139.316	30.189
Aktywa ogółem	923.187	3.748.139	814.919	788.912	2.965.047	642.508
Zobowiązania	733.723	2.978.915	647.675	653.274	2.455.265	532.041
Kapitały własne	189.464	769.224	167.244	135.638	509.782	110.467

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 31 grudnia 2021			1 stycznia do 31 grudnia 2020		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	3.077.976	11.929.389	2.606.093	2.366.441	9.239.867	2.065.163
Koszt własny sprzedaży	(2.859.448)	(11.082.434)	(2.421.067)	(2.228.156)	(8.699.928)	(1.944.484)
Zysk brutto	218.528	846.954	185.026	138.285	539.940	120.680
<i>Marża zysku brutto</i>	7,10%			5,84%		
Koszty sprzedaży	(62.286)	(241.403)	(52.737)	(48.541)	(189.530)	(42.361)
Koszty ogólnego zarządu	(42.493)	(164.691)	(35.978)	(33.071)	(129.127)	(28.861)
Zysk z działalności operacyjnej	113.749	440.860	96.310	56.673	221.282	49.458
Koszty finansowe	(24.313)	(94.231)	(20.586)	(16.708)	(65.237)	(14.581)
Przychody finansowe	4.626	17.929	3.917	4.319	16.864	3.769
Pozostałe zyski i straty	180	698	152	377	1.472	329
Udział w zyskach/stratach od jednostek stowarzyszonych	0	0	0	6	23	5
Zysk przed opodatkowaniem	94.242	365.256	79.794	44.667	174.404	38.980
Podatek dochodowy	(17.175)	(66.566)	(14.542)	(8.152)	(31.830)	(7.114)
Zysk za okres	77.067	298.690	65.252	36.515	142.574	31.868
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	44	171	37	(2)	(8)	(2)
Akcjonariuszom spółki dominującej	77.023	298.520	65.215	36.517	142.582	31.868

Sposób obliczenia EBITDA

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zysk przed opodatkowaniem	94.242	365.256	79.794	44.667	174.404	38.980
Korekty:						
Koszty finansowe/netto	19.687	76.301	16.669	12.389	48.373	10.812
Pozostałe zyski i straty	(180)	(698)	(152)	(377)	(1.472)	(329)
Udział w zyskach i stratach w jednostkach	0	0	0	(5)	(20)	(4)
Amortyzacja	3.910	15.154	3.311	3.388	13.299	2.957
Amortyzacja wartości niematerialnych i	1.164	4.511	986	999	3.901	872
EBITDA za okres	118.823	460.525	100.606	61.061	238.415	53.287

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	138,78	537,87	117,50	66,15	258,29	57,73

**Okres od
1 stycznia do
31 grudnia 2020**

**Okres od
1 stycznia do
31 grudnia 2019**

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	41.367	160.327	35.025	42.175	164.647	36.806
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(15.029)	(58.248)	(12.725)	(4.755)	(18.566)	(4.150)
Wpływy/ (wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	10.899	42.242	9.228	(2.043)	(7.977)	(1.783)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	37.237	144.324	31.528	35.377	138.131	30.873
Środki pieniężne na początek roku	113.683	440.604	96.254	78.306	305.749	68.337
Środki pieniężne na koniec roku	150.920	584.924	127.783	113.683	443.880	99.210

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 31 grudnia 2021:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka matka
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ,spoI.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trcin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO 'Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanka, Moroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (poprzednio Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
"ASBIS BALTICS" SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% spółka zależna)
ASBIS Close Joint-Stock Company (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis China Corp. (poprzednio Prestigio China Corp.) (Szenzen, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)

EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
iSupport Ltd (Kijów, Ukraina) (poprzednio ASBIS SERVIC Ltd)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Atlantech Ltd (Ras Al Khaimah, Z.E.A)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC LLC (Tibilisi, Gruzja)	Pełna (100% spółka zależna)
Private Educational Institution "Center of excellence in Education for executives and specialists in Information Technology" (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Must (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Real Scientists Limited (Londyn, Wielka Brytania)	Pełna (55% spółka zależna)
i-Care LLC (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS IT Solutions Hungary Kft. (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy LLC (Mińsk, Białoruś) (poprzednio Café-Connect LLC)	Pełna (100% spółka zależna)
MakSolutions LLC (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy TOO (Almaty, Kazachstan) (poprzednio TOO "ASNEW")	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I.O.N. Clinical Trading Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (70% spółka zależna)
R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (85% spółka zależna)
ASBIS CA LLC (Taszkient, Uzbekistan)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy Service LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy Trade-In Ltd (Limassol, Cypr) (poprzednio Redmond Europe Ltd)	Pełna (80% spółka zależna)
I.O. Clinic Latvia SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA Joule Production (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC LLC (Jerewan, Armenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy Georgia LLC (Tibilisi, Gruzja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC Entity OOO (Taszkient, Uzbekistan)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2021 miały miejsca następujące zmiany w strukturze Spółki i Grupy:

- W dniu 13 października 2021 r. Emitent zbył 20% udziałów spółki Breezy Trade-In Ltd (Limassol, Cypr) za cenę 80 USD.
- W dniu 25 października 2021 r. Emitent zbył 100% udziałów spółki Prestigio Plaza Sp. z o.o. (Warszawa, Polska) bez wynagrodzenia.
- W dniu 30 października 2021 r. Emitent zbył 100% udziałów spółki Advanced Systems Company LLC (Rijad, Królestwo Arabii Saudyjskiej) bez wynagrodzenia.
- W dniu 30 listopada 2021 r. Emitent zbył 100% udziałów spółki Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Stambuł, Turcja) bez wynagrodzenia.
- W dniu 30 listopada 2021 r. Emitent doszedł do porozumienia w sprawie zbycia 100% udziałów AVECTIS, a umowa została sfinalizowana i podpisana 11 lutego 2022 r.
- W dniu 15 grudnia 2021 r. Emitent nabył 100% udziałów spółki ASBC Entity OOO (Taszkient, Uzbekistan). Emitent posiada 100% w tej spółce zależnej, co jest równe kapitałowi zakładowemu w wysokości 550 000 UZS (51 USD). Przejęliśmy ten podmiot, aby rozszerzyć działalność detaliczną o sklepy Apple.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 29 marca 2021 roku Spółka ogłosiła prognozę finansową na 2021 rok, zakładającą przychody pomiędzy 2,7 miliarda USD a 2,9 miliarda USD oraz zysk netto po opodatkowaniu pomiędzy 47,0 milionów USD a 51 milionów USD.

W dniu 25 sierpnia 2021 roku Spółka podniosła prognozę finansową na 2021 rok, zgodnie z którą zaplanowała osiągnięcie przychodów pomiędzy 2,9 miliarda USD a 3,1 miliarda USD oraz zysku netto po opodatkowaniu pomiędzy 71,0 miliony USD a 74,0 milionów USD.

Wyniki za I-IV kw. 2021 r. pokazują, że Spółka nie tylko zrealizowała podwyższoną prognozę finansową na 2021 r., ale w przypadku zysku netto również ją przekroczyła.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W dniu 03 listopada 2021 r. Rada Dyrektorów podjęła decyzję o wypłacie zaliczki na poczet dywidendy z zysku za 2021 rok w wysokości 0,20 USD na akcję. Zaliczka na poczet dywidendy została wypłacona w dniu 2 grudnia 2021 r. Dzień ustalenia prawa akcjonariuszy do zaliczki na poczet dywidendy został wyznaczony na 18 listopada 2021 r.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.443.127	36,83%	20.443.127	36,83%
Free-float	35.056.873	63,17%	35.056.873	63,17%
RAZEM	55.500.000	100%	55.500.000	100%

* Pan Siarhei Kostevitch jest posiadaczem akcji jako udziałowcem spółki KS Holdings Ltd.

W okresie od przekazania raportu za III kwartał 2021 r. tj. od dnia 4 listopada 2021 roku do dnia publikacji niniejszego raportu nie nastąpiły żadne zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki.

Informacja o programie skupu akcji własnych:

W dniu 25 stycznia 2022 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki podjęło uchwałę o realizacji programu skupu akcji własnych. Zgodnie z uchwałą Rada Dyrektorów upoważniona została do realizacji programu skupu do 300.000 akcji Spółki i do łącznej kwoty 1.000.000 USD w okresie 12 miesięcy od dnia podjęcia stosownej uchwały.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2021, Pan Constantinos Tziamalis nabył 1.150 szt. akcji Spółki.

Poza wyżej wymienionymi transakcjami, w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2021 oraz w okresie pomiędzy 4 listopada 2021 (data publikacji raportu okresowego za III kwartał 2021 roku) a 24 lutego 2022 roku (data niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne inne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (pośrednio i bezpośrednio) *	20.443.127	36,83%
Constantinos Tziamalis	556.150	1,00%
Marios Christou	463.061	0,83%
Julia Prihodko	0	0%
Maria Petridou	0	0%
Tasos A. Panteli	0	0%

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2021 nie nastąpiły żadne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2021 zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Na dzień 31 grudnia 2021 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych w celu wsparcia lokalnego finansowania wyniosła 230.835 USD. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 31 grudnia 2021 roku wyniosła 60.275 USD – jak wskazano w nocie 16 do sprawozdania finansowego.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech i dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2021 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

Sytuacja między Rosją a Ukrainą

Przez ostatnie kilka miesięcy rozwój sytuacji pomiędzy dwoma głównymi rynkami, na których działamy, Rosją i Ukrainą, stale się pogarszał, a sytuacja w tym regionie jest bardzo niestabilna. Ewentualna wojna między tymi krajami oznaczałaby poważne zakłócenie popytu w obu krajach i całym otaczającym je regionie. Ogólne nastroje i ciągle wiadomości napływające z rynków były wyjątkowo negatywne, co odegrało znaczącą rolę w ogólnym otoczeniu biznesowym. Strategia Grupy jest elastyczna i w razie potrzeby będzie modyfikowana, jednak w przypadku wybuchu wojny na pełną skalę konsekwencje mogą być bezprecedensowe.

Sytuacja pandemiczna z COVID-19

Pandemia COVID-19 miała i nadal ma znaczący wpływ na cały świat. Znajdujemy się w piątej fali pandemii, a kraje jeden po drugim ponownie narzucają środki mające na celu poprawę sytuacji.

Zamknięcie gospodarek w krajach naszej działalności może doprowadzić do bezprecedensowego spowolnienia gospodarczego, które stwarza znaczną niepewność co do tego, jak rozwinie się sytuacja międzynarodowa po ponownym otwarciu rynków. Chociaż pandemia COVID-19 nie wpłynęła dotychczas negatywnie na działalność Spółki, nie można wykluczyć, że działalność Grupy będzie w przyszłości dotknięta skutkami pandemii.

Pełny zakres przyszłego wpływu pandemii COVID-19 na wyniki operacyjne i finansowe Spółki jest obecnie niepewny i będzie zależał od wielu czynników pozostających poza kontrolą Spółki, w tym m.in. a) od zasięgu, trajektorii i czasu trwania pandemii; b) dostępności, dystrybucji i skuteczności szczepionek; c) zastosowanych środków bezpieczeństwa; oraz d) wpływu pandemii na światową gospodarkę i popyt na produkty konsumenne.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka mogła przetrwać w tej sytuacji i podjąć wszelkie niezbędne kroki, aby uniknąć poważnego wpływu na ogólną sytuację.

Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną. Musimy monitorować zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

Wahania kursów walut

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. W okresie 12 miesięcy 2021 roku w tej walucie denominowanych było około 50% naszych przychodów, podczas gdy pozostała część denominowana była w Euro, rosyjskim rublu (RUB), ukraińskiej hrywnie (UAH), kazachskim tenge (KZT) i innych walutach, w tym również powiązanych z Euro.

Większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowanych jest w USD. Ponadto, w USD denominowane jest około połowy naszych kosztów operacyjnych, podczas gdy druga połowa denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym powiązanych z Euro. W rezultacie na raportowane wyniki wpływają zmiany kursów wymiany, w szczególności USD do Euro i innych walut krajów, w których działamy, wliczając: rubla rosyjskiego, hrywnę ukraińską, koronę czeską, polskiego złotego, chorwacką kunę, kazachskie tenge i forinta węgierskiego.

W szczególności wzmocnienie USD wobec Euro i innych walut krajów naszej działalności, może skutkować zmniejszeniem przychodów i zysku brutto raportowanych w USD oraz stratami z przeliczenia walut związanymi z zobowiązaniami i należnościami z tytułu dostaw towarów i usług. Może to negatywnie wpływać na nasz zysk operacyjny i zysk netto, pomimo pozytywnego wpływu na koszty operacyjne. Z drugiej strony osłabienie USD wobec Euro i innych walut krajów w których działamy, może mieć pozytywny wpływ na nasze przychody i zysk brutto raportowane w USD, pozytywny wpływ na zysk operacyjny i zysk netto, mimo negatywnego wpływu na koszty operacyjne.

Ponadto, wahania kursów wymiany pomiędzy USD a EUR i innymi walutami krajów w których działamy, mogą skutkować zyskami lub stratami wynikającymi z przeliczenia walut, wpływającymi na rezerwę kursów wymiany.

Co więcej, istotna dewaluacja lub deprecjacja którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowym rynku walutowym i może zmniejszać możliwość transferu lub wymiany takiej waluty na USD lub inne waluty.

Pomimo wszystkich wysiłków Spółki, nie ma pewności, że wahania kursów wymiany Euro i/lub innych walut krajów naszej działalności wobec USD nie będą miały istotnego negatywnego wpływu na naszą działalność, sytuację finansową i rezultaty działalności. Dlatego uważna obserwacja otoczenia walutowego pozostaje ważnym czynnikiem naszego sukcesu.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku.

Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiągnięte przez Spółkę marże zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto.

Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową z wartością dodaną VAD, oczekując iż przyniesienie ona także wyższe marże brutto na sprzedaży.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku.

Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe.

Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów.

Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw lub nawet odpisów. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności.

Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności. Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni.

Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar.

Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęta jest większość naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem.

Wprawdzie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł w ostatnich latach. W wyniku częściowej poprawy, Spółka podjęła starania by wykorzystać tę sytuację w odniesieniu do przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego przełożyło się na większą rentowność oraz na większą sprzedaż w ostatnich trzech latach.

Istnieje jednak wiele niepewności związanych ze światową gospodarką wynikających z zawirowań w różnych krajach, zmiennością kursów walut oraz osłabieniem popytu na wielu rynkach.

Ponadto, od czasu do czasu na poszczególnych rynkach mogą mieć miejsce nieprzewidywalne sytuacje – jak napięcia między Ukrainą a Rosją na granicy ukraińskiej, gwałtowne protesty w Kazachstanie, kolejne fale pandemii Covid-19 i ekstremalne zjawiska pogodowe na całym świecie – pożary, wybuchy wulkanów i masowe powodzie. Wierzymy, że Spółka jest znacznie bardziej elastyczna oraz lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą się pojawić w związku ze światowym otoczeniem finansowym.

Ponadto należy zauważyć, iż ostatnio ceny wielu surowców i wyrobów gotowych gwałtownie wzrosły, co może znacząco wpłynąć na generowanie popytu. Spółka musi stale monitorować poziom cen, tak aby na bieżąco reagować na wszelkie anomalie rynkowe.

Rozwój biznesu marek własnych

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży.

Obejmuje to rozwój linii produktowych tabletów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio, Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki. Spółka również zainwestowała w rozwój kolejnej marki własnej – Perenio obejmującej sprzedaż rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa (inteligentny dom, czujniki bezp.) jak i innych produktów.

W okresie zakończonym 31 grudnia 2021 r. Spółka wprowadziła na rynek kolejne dwie marki własne Lorgar - marka akcesoriów dla graczy i AENO - marka inteligentnych urządzeń domowych.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz osiągnięcia jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko ale biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, nie jesteśmy w stanie przewidzieć czy konsumenci nie zdecydują się na zwroty dużych ilości produktów. Ta sytuacja uległa znacznej poprawie w w ubiegłych latach oraz w okresie 9 miesięcy 2021 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów.

Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia odpowiednich rezerw na wszelką przeszłą i przyszłą sprzedaż. Na Grupę mogą mieć wpływ zmiany w certyfikatach i/lub inne kwestie dotyczące zgodności w krajach, w których oferujemy nasze marki własne.

Wysoki koszt długu

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki.

Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi instytucjami finansującymi łańcuch dostaw i aktualnie podejmuje dodatkowe działania, w celu redukcji kosztów finansowania.

Sankcje nałożone na Rosję oraz napięcia związane z kryzysem ukraińskim doprowadziły do wzrostu kosztu finansowania w tych krajach co może ograniczyć nasze wysiłki w celu dalszego zmniejszenia średniego kosztu zadłużenia.

W okresie 12 miesięcy 2021 r. nasz koszt zadłużenia w krajach byłego Związku Radzieckiego pozostał stabilny i znajduje odzwierciedlenie w naszych kosztach finansowych.

Zmiany środowiskowe i klimatyczne

Jeśli chodzi o ryzyko przejścia wynikające z przejścia na gospodarkę niskoemisyjną i odporną na zmiany klimatu, możemy doświadczyć następujących ryzyk: ryzyka polityki i prawne (mogą zostać wdrożone przepisy prawne lub polityki, które mogą wymagać bardziej ostrożnego z punktu widzenia ochrony środowiska podejścia do surowców materiały i użytkowania gruntów), ryzyko technologiczne (zmiany technologii wykorzystywanej do produkcji sprzętu IT) - oba mogą prowadzić do wzrostu cen sprzętu i rozwiązań IT.

Możemy również doświadczyć ryzyka rynkowego, gdy konsumenci będą przechodzić na bardziej energooszczędne urządzenia lub dokonają bardziej świadomych zakupów, aby ograniczyć swój wpływ na środowisko.

Możemy również być narażeni na ryzyko utraty reputacji związanej z trudnościami w przyciąganiu klientów, partnerów biznesowych i pracowników, jeśli nie podejmiemy wystarczających działań przeciwko zmianom klimatu.

Jeśli chodzi o ryzyka fizyczne wynikające ze zmian klimatu możemy być narażeni zarówno na ostre, jak i przewlekłe ryzyka. Ostre ryzyka fizyczne mogą wynikać z wydarzeń pogodowych w postaci powodzi, pożarów lub susz, które mogą uszkodzić fabryki w niektórych regionach, spowodować ograniczenie lub tymczasowe zaprzestanie produkcji lub zakłócenie naszego łańcucha dostaw w inny sposób.

Może to spowodować tymczasowe ograniczenia w naszym portfolio produktowym lub wzrost cen sprzętu i komponentów. Przewlekłe ryzyka fizyczne, czyli ryzyka wynikające z długoterminowych zmian klimatu, również mogą wpływać na ASBIS.

Niedobory poszczególnych komponentów w branży IT

Przez ostatnie kwartały, przy znaczącym wzroście popytu na produkty IT, na rynku półprzewodników i mikroczipów występowały braki. Może to prowadzić do wyższych kosztów wielu produktów, co będzie miało niekorzystny wpływ na przychody Grupy.

Z uwagi na trwającą pandemię nie można oczekiwać, że sytuacja ta szybko się zmieni. Grupa musi podjąć wszelkie niezbędne kroki, aby zapewnić ciągłe dostawy komponentów i gotowych produktów, aby zaspokoić popyt swoich klientów.

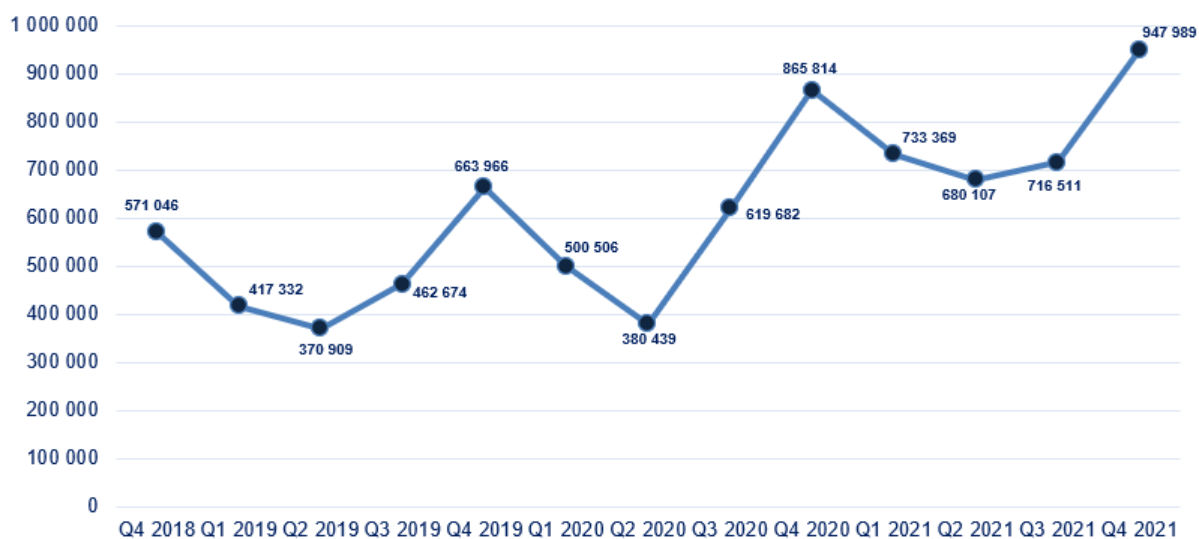
Wyniki działalności (w tys. USD)

Dla okresów trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 w porównaniu do okresów trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020

- **Przychody:** W IV kw. 2021 przychody wzrosły o 9,5% do 947.989 USD 865.814 USD w IV kw. 2020.

Przychody w I-IV kw. 2021 wzrosły znacząco o 30,1.% do 3.077.976 USD z 2.366.441 USD w I-IV kw. 2020.

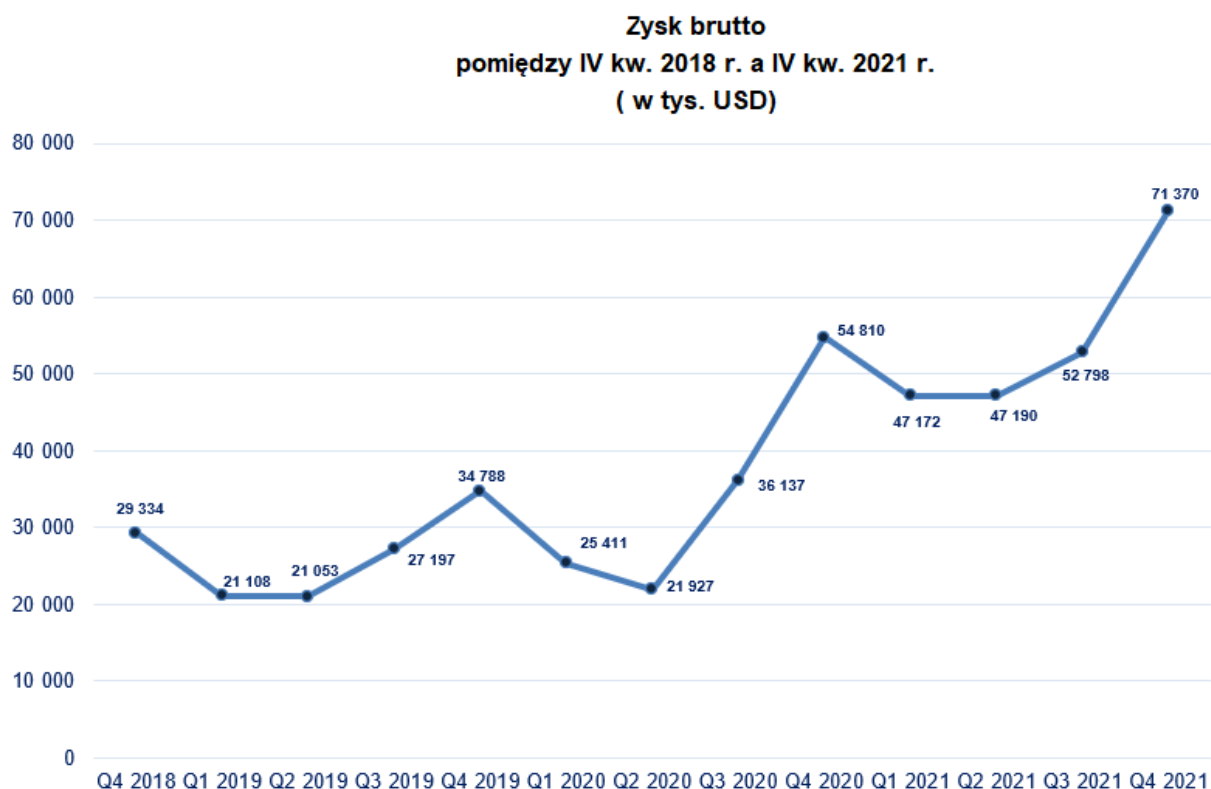
**Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS
pomiędzy IV kw. 2018 r. a IV kw. 2021 r.
(w tys. USD)**



- **Zysk brutto:** W IV kw. 2021 oraz w I-IV kw. 2021 zysk brutto wzrósł istotnie w porównaniu do analogicznych okresów 2020.

Zysk brutto w IV kw. 2021 wzrósł do 71.370 USD z 54.810 USD w IV kw. 2020.

Zysk brutto w I-IV kw. 2021 wzrósł istotnie o 58% do 218.528 USD z 132.285 USD w I-IV kw. 2020.



- **Marża zysku brutto:** Marża zysku brutto wzrosła znacząco zarówno w IV kw. 2021 jak i w okresie 12 miesięcy 2021 w porównaniu do analogicznych okresów 2020 roku.

Marża zysku brutto w IV kw. 2021 wzrosła znacznie do rekordowego poziomu 7,53% z 6,33% w IV kw. 2020.

Marża zysku brutto w I-IV kw. 2021 wzrosła do 7,10% z 5,84% w I-IV kw. 2020.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników (działy sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów PR i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

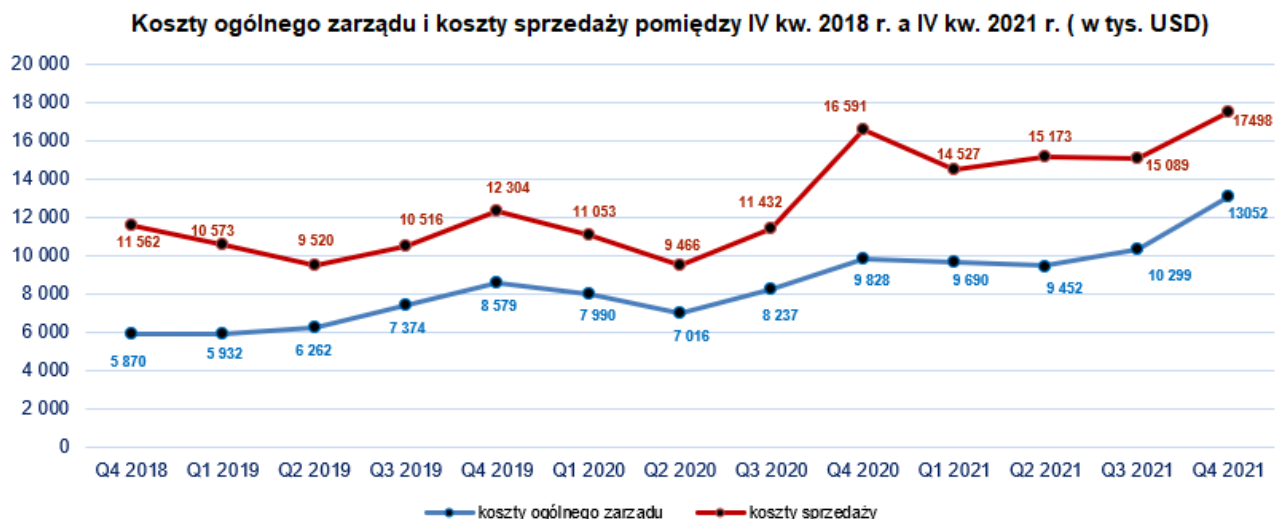
Koszty sprzedaży w IV kw. 2021 wzrosły o 5,5% do 17.498 USD z 16.591 USD w IV kw. 2020.

Koszty sprzedaży w I-IV kw. 2021 wzrosły o 28,3% do 62.286 USD z 48.541 USD w I-IV kw. 2020.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji.

Koszty ogólnego zarządu w IV kw. 2021 wzrosły o 32,8% do 13.052 USD z 9,828 USD w IV kw. 2020.

Koszty ogólnego zarządu w I-IV kw. 2021 wzrosły o 28,5% do 42.493 USD z 33.071 USD w I-IV kw. 2020.



- **EBITDA:** W IV kw. 2021 EBITDA wyniosła 42.217 USD w porównaniu do 29.528 USD w IV kw. 2020 (mocny wzrost o 43,0%)
EBITDA w I-IV kw. 2021 wyniosła 118.823 USD w porównaniu do 61.061 USD w I-IV kw. 2020 (imponujący wzrost o 94,6%)
- **Zysk netto:** W rezultacie mocnego wzrostu przychodów, wzrostu zysku brutto, kosztów operacyjnych pod kontrolą, Grupa osiągnęła historyczny zysk netto zarówno w IV kw. 2021 jak i w I-IV kw. 2021.

W IV kw. 2021 zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 34,0% do 28.671 USD w porównaniu do 21.403 USD w IV kw. 2020.

W I-IV kw. 2021 zysk netto po opodatkowaniu wzrósł do 77.067 USD w porównaniu do 36.515 USD w I-IV kw. 2020.

Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie generują większość naszych przychodów. Nie zmieniło się to zarówno w IV kw. jak i w 12 miesiącach 2021 r. W IV kw. 2021 r. sprzedaż krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej wzrosła odpowiednio o 23,6% i 6,5%. Wzrosła również sprzedaż w tych regionach w okresie 12 miesięcy 2021 r. odpowiednio o 37,6% i 13,9%.

Uwzględniając wszystkie wyżej wymienione zmiany, udział krajów byłego ZSRR w naszych przychodach ogółem wzrósł do 57,66% w 2021 z 54,49% w 2020.

Analiza według krajów potwierdza doskonałe wskaźniki wzrostu, jakie Grupa była w stanie osiągnąć we wszystkich głównych krajach działalności. Wzrost w regionie krajów byłego ZSRR wynika z poprawy w Rosji (+22,3% w IV kw. 2021 i +32,5% w okresie 12 miesięcy 2021), na Ukrainie (+30,3% w IV kw. 2021 i +34,9% w okresie 12 miesięcy 2021), Kazachstanie (+18,0% w IV kw. 2021 i +54,3% w okresie 12 miesięcy 2021) i Białorusi (+40,1% w IV kw. 2021 i +28,5% w okresie 12 miesięcy 2021). Wzrost sprzedaży w regionie krajów byłego ZSRR napędzany był głównie przez sprzedaż nowych produktów Apple i projekty biznesowe VAD.

Jednocześnie silny wzrost w Europie Środkowo-Wschodniej był wynikiem pozytywnego trendu wzrostowego na Słowacji (+12,0% w IV kw. 2021 i +11,7% w okresie 12 miesięcy 2021), Czechach (+1,4% w IV kw. 2021 i +25,2 % w okresie 12 miesięcy 2021) oraz w Rumunii (+6,2% w IV kwartale 2021 i +8,3% w okresie 12 miesięcy 2021).

Polska odnotowała wzrost zarówno w IV kwartale 2021 r., jak i w okresie 12 miesięcy 2021 r. (odpowiednio +2,2% i 9,6%). Wzrost sprzedaży w Polsce wynikał głównie ze sprzedaży procesorów, kart graficznych i oprogramowania.

Wynik Bliskiego Wschodu i Afryki, na który wpływ mają głównie przychody w Zjednoczonych Emiratach Arabskich spadł o 12,6% w IV kwartale 2021 r., ale wzrósł o 17,3% w okresie 12 miesięcy 2021 r. w porównaniu do analogicznych okresów 2020 r.

Sprzedaż w Europie Zachodniej odnotowała spadek w IV kwartale 2021 o 34,1%, ale w okresie 12 miesięcy 2021 zanotowała znaczący wzrost o 55,8% w porównaniu do analogicznych okresów 2020 roku.

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i dwunastu miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 i 2020 roku.

	IV kw. 2021		IV kw. 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	606.844	64,01%	491.079	56,72%
Europa Środkowo-Wschodnia	201.900	21,30%	189.592	21,90%
Bliski Wschód i Afryka	84.554	8,92%	96.708	11,17%
Europa Zachodnia	48.813	5,15%	74.126	8,56%
Pozostałe	5.878	0,62%	14.309	1,65%
Ogółem	947.989	100%	865.814	100%

	I-IV kw. 2021		I-IV kw. 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	1.774.834	57,66%	1.289.513	54,49%
Europa Środkowo-Wschodnia	654.117	21,25%	574.389	24,27%
Bliski Wschód i Afryka	327.799	10,65%	279.419	11,81%
Europa Zachodnia	266.607	8,66%	171.104	7,23%
Pozostałe	54.619	1,77%	52.016	2,20%
Ogółem	3.077.976	100%	2.366.441	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w IV kw. 2021 oraz IV kw. 2020 (w tys. USD)

IV kw. 2021		IV kw. 2020		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Ukraina	178.768	Rosja	146.106
2.	Rosja	178.750	Ukraina	137.224
3.	Kazachstan	138.293	Kazachstan	117.158
4.	Słowacja	67.477	Zjednoczone Emiraty Arabskie	68.167
5.	Białoruś	63.771	Słowacja	60.258
6.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	57.279	Białoruś	45.528
7.	Czechy	32.886	Czechy	32.422
8.	Polska	25.573	Niemcy	31.947
9.	Rumunia	19.958	Polska	25.027
10.	Azerbejdżan	16.607	Rumunia	18.796

Struktura przychodów – Top 10 krajów w I-IV kw. 2021 oraz I-IV kw. 2020 (w tys. USD)

I-IV kw. 2021		I-IV kw. 2020		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Rosja	575.615	Rosja	434.334
2.	Ukraina	475.303	Ukraina	352.350
3.	Kazachstan	383.141	Kazachstan	248.381
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	219.940	Zjednoczone Emiraty Arabskie	189.360
5.	Słowacja	197.708	Słowacja	177.063
6.	Białoruś	190.028	Białoruś	147.874
7.	Czechy	107.577	Czechy	85.934
8.	Holandia	78.746	Polska	71.164
9.	Polska	77.981	Holandia	66.795
10.	Rumunia	64.067	Rumunia	59.135

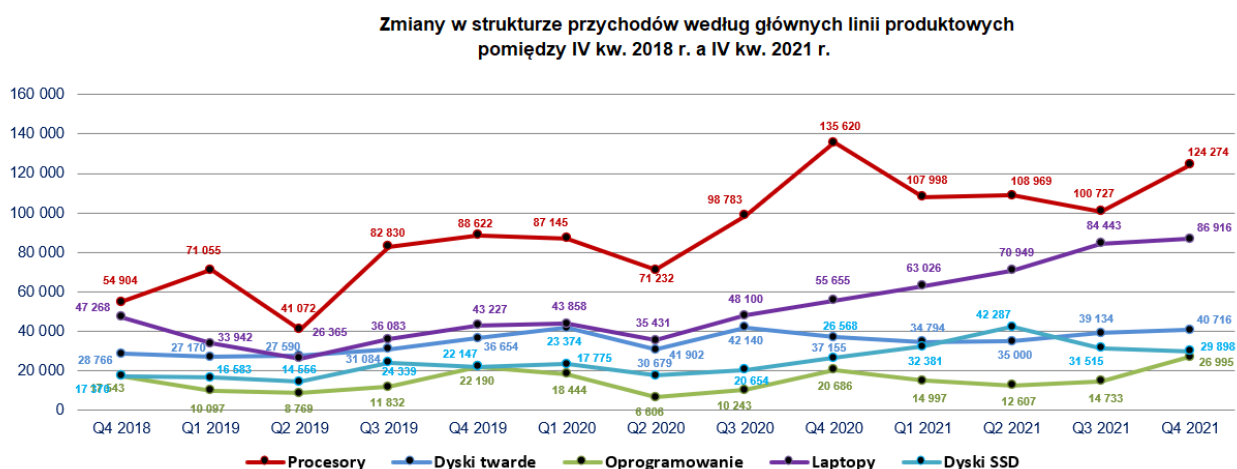
Sprzedaż według linii produktowych

Czwarty kwartał 2021 r. pokazał, że pomimo zawirowań na granicy Rosji z Ukrainą, niedoborów w kilku grupach produktowych (tj. półprzewodnikach, dyskach SSD i wybranych procesorach), ASBIS nie miał problemu z wypracowaniem wyższych przychodów.

ASBIS udowodnił, że dzięki swojej silnej pozycji na rynku, kompletnemu portfolio produktowemu oraz zdobytemu priorytetowi wśród producentów jest w stanie poradzić sobie z kryzysami i zapewnić ciągłość sprzedaży.

W IV kwartale 2021 r. większość grup produktowych ASBIS odnotowała znaczny wzrost rok do roku. Odnotowaliśmy bardzo dobre tempo wzrostu kart graficznych i procesorów graficznych, laptopów i urządzeń inteligentnych. Kategorie te były liderami pod względem wzrostu.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:



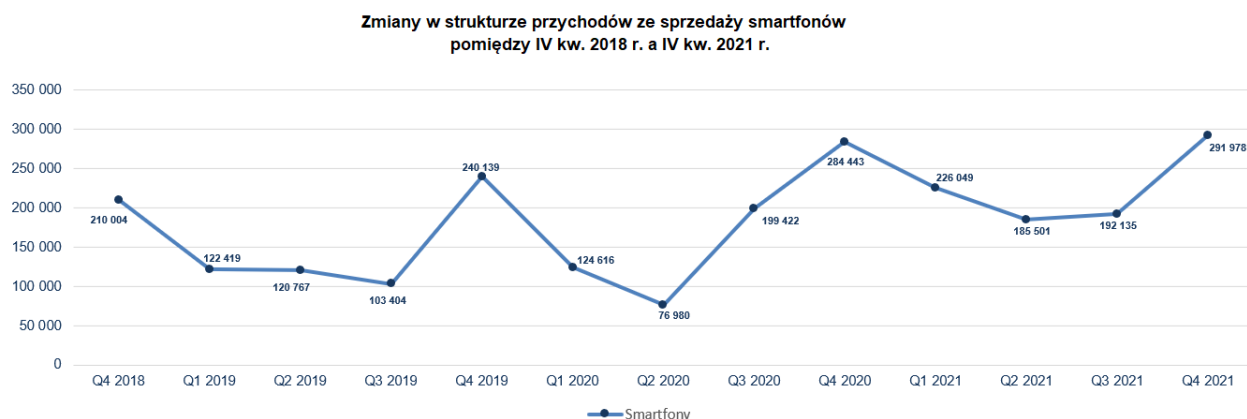
W czwartym kwartale 2021 r. i dwunastu miesiącach 2021 r. głównymi czynnikami napędzającymi nasz silny wzrost przychodów były smartfony, procesory i laptopy.

W ujęciu rocznym przychody z procesorów spadły o 8,4% w IV kw. 2021, ale wzrosły o 11,3% w okresie 12 miesięcy 2021. Sprzedaż dysków twardej wzrosła o 9,6% w IV kw. 2021, ale spadła o 2,7% w okresie 12 miesięcy 2021. W IV kw. 2021 przychody z oprogramowania wzrosły o 30,5% i 18,9% w okresie 12 miesięcy 2021. Segment laptopów wzrósł o 56,2% w IV kwartale 2021 i 71,6% w okresie 12 miesięcy 2021. Przychody z dysków SSD wzrosły o 12,5% w IV kwartale 2021 i 52,1% w okresie 12 miesięcy 2021.

Biznes związany z komputerami stacjonarnymi wzrósł o 24,0% w IV kw. 2021 r. i 38,3% w okresie 12 miesięcy 2021. Segment tabletów odnotował spadek o 36,0% w IV kw. 2021, ale wzrósł o 8,4% w okresie 12 miesięcy 2021.

Warto również wspomnieć, że wszystkie „Inne” linie produktów odnotowały bardzo pozytywny wzrostowy trend w okresie 12 miesięcy 2021.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży smartfonów:



Sprzedaż smartfonów, która stanowi większość naszych przychodów, wzrosła w IV kw. 2021 o 2,6% oraz o 30,9% za 12 miesięcy 2021, w porównaniu do analogicznych okresów roku poprzedniego.

Było to wynikiem wyższej sprzedaży nowych modeli iPhone'ów wprowadzonych na rynek w czwartym kwartale 2021 r. oraz wyższej sprzedaży pozostałych modeli iPhone'ów.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w IV kw. 2021 oraz w IV kw. 2020:

	IV kw. 2021		IV kw. 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	291.978	30,80%	284.443	32,85%
Procesory	124.274	13,11%	135.620	15,66%
Laptopy	86.916	9,17%	55.655	6,43%
Urządzenia peryferyjne	45.376	4,79%	42.070	4,86%
Serwery	44.046	4,65%	36.220	4,18%
Urządzenia audio	42.402	4,47%	51.818	5,98%
Dyski twarde	40.716	4,29%	37.155	4,29%
Dyski SSD	29.898	3,15%	26.568	3,07%
Urządzenia smart	29.323	3,09%	21.238	2,45%
Oprogramowanie	26.995	2,85%	20.686	2,39%
Karty wideo i GPU's	24.676	2,60%	9.278	1,07%
Komputery stacjonarne	24.372	2,57%	19.657	2,27%
Produkty sieciowe	19.543	2,06%	20.249	2,34%
Monitory	18.893	1,99%	17.728	2,05%
Multimedia	16.226	1,71%	13.790	1,59%
Karty pamięci (RAM)	14.236	1,50%	14.015	1,62%
Tablety	13.459	1,42%	21.032	2,43%
Pozostałe	54.663	5,77%	38.591	4,46%
Przychody ogółem	947.989	100%	865.814	100%

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I-IV kw. 2021 oraz w I-IV kw. 2020:

	I-IV kw. 2021		I-IV kw. 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	895.664	29,10%	684.482	28,92%
Procesory	441.968	14,36%	397.093	16,78%
Laptopy	305.333	9,92%	177.967	7,52%
Dyski twarde	149.644	4,86%	153.793	6,50%
Urządzenia peryferyjne	148.669	4,83%	104.494	4,42%
Urządzenia audio	137.456	4,47%	115.839	4,90%
Dyski SSD	136.080	4,42%	89.443	3,78%
Serwery	119.608	3,89%	109.780	4,64%

Komputery stacjonarne	76.589	2,49%	55.398	2,34%
Urządzenia smart	72.735	2,36%	50.154	2,12%
Produkty sieciowe	71.308	2,32%	60.077	2,54%
Oprogramowanie	69.331	2,25%	58.331	2,46%
Karty pamięci (RAM)	63.578	2,07%	47.049	1,99%
Monitory	60.607	1,97%	44.483	1,88%
Tablety	59.266	1,93%	54.649	2,31%
Multimedia	58.204	1,89%	33.164	1,40%
Karty wideo i GPU's	54.503	1,77%	19.789	0,84%
Pozostałe	157.431	5,11%	110.454	4,67%
Przychody ogółem	3.077.976	100%	2.366.441	100%

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w IV kw. 2021 r. i za 12 miesięcy 2021 r. wpływ miał wzrost przychodów, lepsze wykorzystanie kapitału obrotowego, wypłata dywidendy oraz zaliczki na poczet dywidendy.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 i 2020 roku (w tys. USD):

	Dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia	
	2021	2020
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	41.367	42.175
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(15.029)	(4.755)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	10.899	(2.043)
Zwiększenie stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	37.237	35.377

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 41.367 USD za dwanaście miesięcy 2021, w porównaniu do wpływów w wysokości 42.175 USD w analogicznym okresie 2020 r.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 15.029 USD za dwanaście miesięcy 2021, w porównaniu do wydatków w wysokości 4.755 USD w analogicznym okresie 2020 r.

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 10.899 USD za dwanaście miesięcy 2021, w porównaniu do wydatków w wysokości 2.043 USD w analogicznym okresie 2020 r.

Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W wyniku zwiększonej rentowności oraz wyższej efektywności kapitału obrotowego w I-IV kw. 2021 stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zwiększył się o 37.237 USD, w porównaniu do zwiększenia o 35.377 USD w analogicznym okresie 2020 r.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Możliwość wojny między Rosją a Ukrainą

Jak wspomniano wcześniej, możliwość wojny między dwoma krajami, które są głównymi rynkami ASBIS, może być głównym czynnikiem, który może wpłynąć na nasze wyniki w przyszłości. Pomimo dużej obecności geograficznej Grupy, nie byłoby możliwe całkowite przetrwanie skutków wojny na pełną skalę między dwoma krajami. Spółka jest dobrze przygotowana do obrony swojej pozycji w przypadku sankcji dla jednego z dwóch krajów, jednak w przypadku wybuchu wojny nie możemy być pewni sytuacji.

Covid-19 - aktualizacja

W ostatnich miesiącach nowy wariant koronawirusa („COVID-19”) zaczął szybko rozprzestrzeniać się na całym świecie, co skłoniło rządy i przedsiębiorstwa do podjęcia w odpowiedzi bezprecedensowych działań. Takie działania dotyczyły ograniczenia w zakresie podróży i działalności biznesowej, czasowe zamykanie firm i kwarantanny. Pandemia COVID-19 znacząco wpłynęła na gospodarki na całym świecie, co spowodowało znaczne zakłócenia w ogólnym otoczeniu gospodarczym.

Należy pamiętać, że skutki pandemii będą nadal występować na wszystkich poziomach popytu (konsumenci, korporacje, rządy itp.) i mogą w przyszłości mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej wyniki i sytuację finansową.

Spółka bardzo uważnie monitoruje ewolucję tego wirusa i podjęła już pewne kroki, aby przetrwać tę sytuację. Pomimo tego, że pandemia nie wpłynęła do chwili obecnej na nasze wyniki, jesteśmy gotowi do podjęcia dalszych działań wraz z rozwojem sytuacji.

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności oraz wojny handlowe na całym świecie

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Słabe gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie. Widać to po napięciach między Rosją a Ukrainą na ich granicach.

Ponadto, rozwijamy obecnie coraz to więcej rynków w naszych regionach dzięki nowym liniom produktowym, a nasze przychody i rentowność powinny z tego skorzystać.

Będziemy kontynuować tę strategię i skoncentrować się bardziej na naszych głównych regionach i mocnych stronach, tak aby maksymalizować zyski i wykorzystać zmiany rynkowe. Bardzo ważne jest, aby śledzić wszystkie zmiany i szybko dostosowywać się do wszelkich znaczących zmian.

Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy sprawia, że zmniejszamy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju przez możliwość większej sprzedaży w wielu innych krajach. Rosja i Ukraina są obecnie liderami pod względem generowania przychodów.

Kraje byłego ZSRR oraz kraje Europy Środkowo-Wschodniej powinny utrzymać swoją wiodącą pozycję w strukturze sprzedaży. Wynika to z koncentracji Grupy na jej silnych kompetencjach oraz rozszerzenia portfolio produktów na tych rynkach.

W 2022 r. cel nadrzędny dla Grupy pozostaje niezmienny, jest nim rentowność, ale zawsze z mocnymi przepływami pieniężnymi.

Pomimo wszystkich działań podjętych przez Spółkę w erze pandemii koronawirusa, możliwość spadku popytu i sprzedaży w danym kraju lub regionie pozostaje dość wysoka. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka jak najlepiej przygotowała swoją strukturę, aby zrównoważyć taką sytuację wyższą sprzedażą na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktów, jak i bliskie relacje z klientami w celu uzyskania większego udziału w rynku od słabszych konkurentów.

Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Silny wzrost zaobserwowany w IV kw. 2022 oraz w okresie 12 miesięcy 2021 w porównaniu do analogicznych okresów 2020 r. wynikał z niedoborów produktów na rynku oraz realizacji bieżącej strategii Spółki skupionej na wysoko marżowych produktach i rozwiązaniach IT.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na rynkach, na których jesteśmy obecni.

Ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w okresie 12 miesięcy 2021. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w 2022 roku.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

W IV kw. 2021 r. i w okresie 12 miesięcy 2021 koszty sprzedaży i ogólnego zarządu wzrosły łącznie odpowiednio o 15,6% i 28,4% w porównaniu do analogicznych okresów roku 2020. Było to wynikiem wzrostu przychodów, zysku brutto na sprzedaży oraz inwestycji w kapitał ludzki we wszystkich regionach naszej działalności.

Kontrolę kosztów uważamy za istotny czynnik w celu osiągnięcia coraz to lepszych wyników w przyszłości. Bardzo ważne jest, aby Grupa podejmowała niezbędne działania w celu zmniejszenia swoich kosztów w przypadku spadku przychodów i zysku brutto.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe.

Dla Spółki bardzo istotne jest ciągłe ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. Usługi VAD jak i segment usług ESD dają nam nowe strumienie dochodów z wyższą marżą brutto dla Grupy.

Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i nasze koszty. Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka.

W rezultacie w IV kw. 2021 oraz w okresie 12 miesięcy 2021 r. nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Niemniej jednak musimy stale przewidywać i analizować rynek, aby uniknąć możliwych strat.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 31 grudnia 2021 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 31 grudnia 2021 roku a 24 lutego 2022 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 31 grudnia 2021

Spis treści	Strona
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	1
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	2
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5-6
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	7-22

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

SPIS TREŚCI

STRONA

Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	1
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	2
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5 - 6
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	7 - 22

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Przychody	4,23	947.989	865.814	3.077.976	2.366.441
Koszt własny sprzedaży		(876.620)	(811.004)	(2.859.448)	(2.228.156)
Zysk brutto		71.369	54.810	218.528	138.285
Koszty sprzedaży		(17.498)	(16.591)	(62.286)	(48.541)
Koszty ogólnego zarządu		(13.052)	(9.828)	(42.493)	(33.071)
Zysk z działalności operacyjnej		40.819	28.391	113.749	56.673
Przychody finansowe	7	1.660	2.599	4.626	4.319
Koszty finansowe	7	(7.450)	(5.555)	(24.313)	(16.708)
Koszty finansowe netto		(5.790)	(2.956)	(19.687)	(12.389)
Pozostałe zyski i straty	5	(155)	103	180	377
Udział w zyskach jednostki rozliczanej metodą praw własności		6	6	-	6
Zysk przed opodatkowaniem	6	34.880	25.544	94.242	44.667
Podatek dochodowy	8	(6.209)	(4.141)	(17.175)	(8.152)
Zysk netto za okres		28.671	21.403	77.067	36.515
Przypisany:					
Akcjonariuszom spółki dominującej		28.612	21.370	77.023	36.517
Udziałowcom mniejszościowym		59	33	44	(2)
		28.671	21.403	77.067	36.515
		centy USD	centy USD	centy USD	centy USD
Zysk na akcję					
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		51,55	38,51	138,78	66,15

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Zysk za okres	<u>28.671</u>	<u>21.403</u>	<u>77.067</u>	<u>36.515</u>
Inna całkowita (strata)/zysk				
Różnica kursowa z przeliczenia operacji zagranicznych	(902)	1.998	(1.764)	629
Korekty reklasyfikacji dotyczące jednostek zagranicznych zlikwidowanych i sprzedanych w danym okresie	<u>63</u>	<u>-</u>	<u>62</u>	<u>-</u>
Inny całkowity zysk za okres	<u>(839)</u>	<u>1.998</u>	<u>(1.702)</u>	<u>629</u>
Całkowity zysk za okres	<u><u>27.832</u></u>	<u><u>23.401</u></u>	<u><u>75.365</u></u>	<u><u>37.144</u></u>
Całkowity zysk przypisany do:				
Akcjonariuszom spółki dominującej	27.778	23.368	75.344	37.122
Udziałowcom mniejszościowym	<u>54</u>	<u>33</u>	<u>21</u>	<u>22</u>
	<u><u>27.832</u></u>	<u><u>23.401</u></u>	<u><u>75.365</u></u>	<u><u>37.144</u></u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

	Nota	Na dzień 31 Grudnia 2021 USD	Na dzień 31 Grudnia 2020 USD
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	43.724	32.728
Wartości niematerialne i prawne	10	1.903	2.418
Inwestycje rozliczane metodą praw własności	11	1.749	827
Wartość firmy	27	595	629
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	20	456	466
Aktywa trwałe ogółem		48.427	37.068
Aktywa obrotowe			
Zapasy	12	324.560	277.557
Należności z tytułu dostaw i usług	13	352.275	295.846
Pozostałe aktywa obrotowe	14	11.959	19.140
Aktywa finansowe z tytułu derywatyw	25	192	199
Bieżące opodatkowanie	8	1.156	204
Środki pieniężne w banku i gotówka	26	184.618	158.898
Aktywa obrotowe ogółem		874.760	751.844
Aktywa ogółem		923.187	788.912
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	15	11.100	11.100
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.721	23.518
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		154.089	100.725
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		188.910	135.343
Udziały mniejszościowe		554	295
Kapitały własne ogółem		189.464	135.638
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	17	5.105	5.729
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	18	791	732
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	20	329	306
Zobowiązania długoterminowe ogółem		6.225	6.767
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania handlowe i przedpłaty		386.287	336.010
Zobowiązania z tytułu faktoringu	29	28.298	51.403
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	21	129.290	92.369
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	16	178.704	160.962
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatyw	24	299	883
Bieżące opodatkowanie	8	4.620	4.880
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		727.498	646.507
Zobowiązania ogółem		733.723	653.274
Pasywa ogółem		923.187	788.912

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 23 lutego 2022.

.....
Siarhei Kostevitch
Dyrektor

.....
Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE ZMIAN W KAPITAŁACH WŁASNYCH ZA ZAKOŃCZONY OKRES 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

	Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej							
	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich		Translacja operacji zagranicznych		Zyski zatrzymane		Udziały mniejszościowe	
	Kapitał zakładowy USD	wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	USD	USD	Ogółem USD	USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2020 2020	11.100	23.518	(176)	(11.357)	84.856	107.941	254	108.195
<i>Całkowite dochody</i>								
Zysk za okres od 1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	-	-	-	-	36.517	36.517	(2)	36.515
Inny Całkowity zysk za okres od 1 stycznia 2020 do 31 grudnia 2020	-	-	-	605	-	605	24	629
<i>Transakcje z właścicielami Spółki</i>								
<i>Zmiany udziałów własnościowych</i>								
Udziały mniejszości przy utworzeniu nowej spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	19	19
<i>Wpłaty i wypłaty</i>								
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(9.684)	(9.684)	-	(9.684)
Nabycie akcji własnych	-	-	(36)	-	-	(36)	-	(36)
Stan na 31 grudnia 2020	11.100	23.518	(212)	(10.752)	111.689	135.343	295	135.638
<i>Całkowite dochody</i>								
Zysk za okres od 1 stycznia 2021 do 31 grudnia 2021	-	-	-	-	77.023	77.023	44	77.067
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2021 do 31 grudnia 2021	-	-	-	(1.679)	-	(1.679)	(23)	(1.702)
<i>Transakcje z właścicielami Spółki</i>								
<i>Zmiany udziałów własnościowych</i>								
Odsetki mniejszości od podwyższenia kapitału zakładowego spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	103	103
Zbycie udziałów niekontrolujących bez zmiany kontroli	-	-	-	-	-	-	108	108
Likwidacja posiadanych udziałów mniejszościowych	-	-	-	-	-	-	27	27
<i>Wpłaty i wypłaty</i>								
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(22.192)	(22.192)	-	(22.192)
Sprzedaż akcji własnych	-	203	212	-	-	415	-	415
Stan na 31 grudnia 2021	11.100	23.721	-	(12.431)	166.520	188.910	554	189.464

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH ZA ZAKOŃCZONY OKRES 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

	Nota	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesiące zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesiące zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowym		34.880	25.544	94.242	44.667
Korekty:					
Różnica kursowa z konsolidacji		(289)	1.275	(580)	205
Amortyzacja	9	1.095	855	3.910	3.388
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	303	282	1.164	999
Straty z tytułu utraty wartości niematerialnych i prawnych	5	-	-	-	39
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		(93)	2.322	(604)	1.410
w stratach jednostki wycenianej metodą praw własności	11	-	(6)	-	(6)
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	22	14	67	(24)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		(882)	(130)	352	477
Odzyskane należności nieściągalne	5	-	(15)	(11)	(24)
Odsetki otrzymane	7	(67)	(21)	(146)	(231)
Odsetki zapłacone		2.034	1.194	6.065	4.308
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		37.003	31.314	104.459	55.208
Zwiększenie stanu zapasów		(51.078)	(34.723)	(46.400)	(12.926)
Zwiększenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		(72.751)	(95.182)	(56.770)	(84.131)
Zmniejszenie/(zwiększenie) pozostałych aktywów obrotowych		3.769	(1.423)	7.188	(2.359)
Zwiększenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		149,026	58.433	50.277	14.734
(Zmniejszenie)/zwiększenie stanu zobowiązań faktoringowych		(19.831)	26.910	(23.105)	22.297
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		16.471	22.646	36.602	32.095
(Zmniejszenie)/zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		(3)	26	60	97
(Zmniejszenie)/zwiększenie zakresie faktoringu		(8.854)	36.045	(6.914)	25.858
Wpływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		53.752	44.046	65.397	50.873
Zapłacone odsetki		(1.924)	(1.103)	(5.660)	(3.948)
Zapłacone podatki, netto	8	(6.259)	(1.479)	(18.370)	(4.750)
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		45.569	41.464	41.367	42.175

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA ZAKOŃCZONY OKRES 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

		Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
	Nota				
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej					
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	10	(237)	(242)	(694)	(808)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(2.627)	(682)	(13.284)	(3.608)
Płatność za nabycie udziałów w jednostce zależnej		-	-	(37)	-
Płatność za nabycie udziałów w jednostce stowarzyszonej		(1.149)	(594)	(1.149)	(594)
(Odpisy)/wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		(22)	(14)	(11)	24
Odsetki otrzymane	7	67	21	146	231
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(3.968)	(1.511)	(15.029)	(4.755)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej					
Zbycie/(nabycie) akcji własnych		5	-	418	(36)
Wypłata dywidendy		(11.100)	(5.549)	(22.192)	(9.684)
(Spłaty)/wpływy kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(1.309)	(319)	(2.882)	194
Wpływy/(spłaty) kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		16.440	(2.826)	35.555	7.483
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej		4.036	(8.694)	10.899	(2.043)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		45.637	31.259	37.237	35.377
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		105.283	82.424	113.683	78.306
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	26	150.920	113.683	150.920	113.683

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc ("Spółka lub "the Spółka matka") została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego w wielu regionach jak to zostało ujawnione w nocie 23. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od dnia 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2020. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2020.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 23 lutego 2022.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez kierownictwo w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2020.

3. Zmiany w istotnych zasadach rachunkowości

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 są zgodne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2020 wyjątkiem przyjęcia przez grupę wszystkich nowych i zmienionych standardów i interpretacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF) RMSR, które są istotne dla jego działalności i obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021. Grupa nie zastosowała wcześniej żadnego z przyszłych lub zmienionych standardów przy sporządzaniu niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

4. Przychody

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Sprzedaż towarów	934.916	856.967	3.042.908	2.337.831
Sprzedaż opcjonalnej gwarancji	127	114	370	615
Sprzedaż licencji	10.021	7.676	29.359	27.853
Świadczenie usług	2.925	1.057	5.339	142
	<u>947.989</u>	<u>865.814</u>	<u>3.077.976</u>	<u>2.366.441</u>

Efekt sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

5. Pozostałe zyski i straty

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
(Strata)/zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(22)	(14)	(67)	24
Pozostały zysk	(157)	79	150	290
Odzyskane należności nieściągalne	-	15	11	24
Przychody z najmu	24	23	86	78
Odpis aktualizujący wartość firmy	-	-	-	(39)
	<u>(155)</u>	<u>103</u>	<u>180</u>	<u>377</u>

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:				
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	303	282	1.164	999
(b) Amortyzacji (Nota 9)	1.095	855	3.910	3.388
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	112	126	437	432
(d) Wynagrodzenie dyrektorów - wykonawczych (Nota 28)	399	498	1.706	1.047
(e) Wynagrodzenie dyrektorów - niewykonawczych (Nota 28)	7	7	32	28
	<u>7</u>	<u>7</u>	<u>32</u>	<u>28</u>

7. Koszty finansowe, netto

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Przychody finansowe				
Przychody z tytułu odsetek	67	21	146	231
Pozostałe przychody finansowe	991	1.167	3.546	2.976
Zysk z wymiany walut	<u>602</u>	<u>1.411</u>	<u>934</u>	<u>1.112</u>
	<u>1.660</u>	<u>2.599</u>	<u>4.626</u>	<u>4.319</u>
Koszty finansowe				
Odsetki na rzecz banków	1.924	1.103	5.660	3.948
Opłaty na rzecz banków	1.493	1.337	4.928	3.533
Opłaty z tytułu derywatów	426	318	1.661	1.102
Odsetki z tytułu zobowiązań leasingowych	110	92	405	360
Odsetki z tytułu faktoringu	2.794	2.071	9.173	5.558
Opłaty z tytułu faktoringu	101	99	386	358
Pozostałe koszty finansowe	246	50	358	143
Pozostałe odsetki	<u>356</u>	<u>485</u>	<u>1.742</u>	<u>1.706</u>
	<u>7.450</u>	<u>5.555</u>	<u>24.313</u>	<u>16.708</u>
	±			
Netto	<u>(5.790)</u>	<u>(2.956)</u>	<u>(19.687)</u>	<u>(12.389)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

8. Opodatkowanie

	Stan na 31 grudnia 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Stan zobowiązań na 1 stycznia	4.676	839
Rezerwa za rok	17.532	8.544
(Nadpłata)/ niedopłata rezerwy z poprzednich lat	(361)	40
Różnica kursowa z przeliczenia	(13)	3
Kwoty zapłacone, netto	<u>(18.370)</u>	<u>(4.750)</u>
Saldo zobowiązań netto na 31 grudnia	<u><u>3.464</u></u>	<u><u>4.676</u></u>

	Stan na 31 grudnia 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Należności z tytułu podatków	(1.156)	(204)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>4.620</u>	<u>4.880</u>
Netto	<u><u>3.464</u></u>	<u><u>4.676</u></u>

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Rezerwa za okres	6.254	4.520	17.532	8.544
Niedopłata/(nadpłata) rezerwy z lat ubiegłych	3	23	(361)	40
Opłata z tytułu podatku odroczonego (Nota 20)	<u>(48)</u>	<u>(402)</u>	<u>4</u>	<u>(432)</u>
Płatność za okres	<u><u>6.209</u></u>	<u><u>4.141</u></u>	<u><u>17.175</u></u>	<u><u>8.152</u></u>

Opodatkowanie Grupy obejmuje podatek dochodowy od osób prawnych od dochodów podlegających opodatkowaniu Spółki, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz jej spółek zależnych, które podlegają opodatkowaniu w odpowiednich jurysdykcjach.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Środki trwałe w budowie USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt								
Stan na 1 stycznia 2020	29.688	-	7.250	524	3.109	2.806	3.839	47.216
Zwiększenia	2.361	-	978	115	1.573	411	616	6.054
Zmniejszenia	(575)	-	(137)	(24)	(561)	(155)	(18)	(1.470)
Różnica kursowa z przeliczenia	767	-	10	25	(38)	35	(237)	562
Stan na 31 grudnia 2020	32.241	-	8.101	640	4.083	3.097	4.200	52.362
Zwiększenia	4.755	7.249	1.363	159	794	875	559	15.754
Zmniejszenia	(250)	-	(495)	(24)	(335)	(74)	(87)	(1.265)
Różnica kursowa z przeliczenia	(896)	-	(169)	20	(57)	(68)	(72)	(1.242)
Stan na 31 grudnia 2021	35.850	7.249	8.800	795	4.485	3.830	4.600	65.609
Skumulowana amortyzacja								
Stan na 1 stycznia 2020	5.641	-	5.447	380	1.635	2.021	2.412	17.536
Odpis za rok	1.347	-	682	36	664	310	349	3.388
Zmniejszenia	(575)	-	(137)	(24)	(561)	(155)	(18)	(1.470)
Różnica kursowa z przeliczenia	22	-	87	24	8	76	(37)	180
Stan na 31 grudnia 2020	6.435	-	6.079	416	1.746	2.252	2.706	19.634
Odpis za rok	1.661	-	729	73	796	271	380	3.910
Zmniejszenia	(250)	-	(495)	(24)	(290)	(74)	(87)	(1.220)
Różnica kursowa z przeliczenia	(136)	-	(140)	23	(85)	(68)	(33)	(439)
Stan na 31 grudnia 2021	7.710	-	6.173	488	2.167	2.381	2.966	21.885
Wartość księgowa netto								
Stan na 31 grudnia 2021	28.140	7.249	2.627	307	2.318	1.449	1.634	43.724
Stan na 31 grudnia 2020	25.806	-	2.022	224	2.337	845	1.494	32.728

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe (ciąg dalszy)

	Grunty i budynki USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2020	3.913	-	550	4.463
Odpis za rok	(1.036)	(1)	(353)	(1.390)
Zwiększenie prawa użytkowania aktywów	2.395	37	740	3.172
Wyłączenie prawa użytkowania aktywów	(726)	-	-	(726)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>509</u>	<u>(1)</u>	<u>142</u>	<u>650</u>
Stan na 31 grudnia 2020	5.055	35	1.079	6.169
Odpis za rok	(1.233)	(7)	(435)	(1.675)
Zwiększenie prawa użytkowania aktywów	4.565	-	463	5.028
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>(120)</u>	<u>(2)</u>	<u>12</u>	<u>(110)</u>
Stan na 31 grudnia 2021	<u>8.267</u>	<u>26</u>	<u>1.118</u>	<u>9.412</u>

Grupa wynajmuje biura, magazyny i sklepy w różnych lokalizacjach w krajach działalności. Ponadto Grupa wynajmuje samochody do użytku służbowego i dojazdów pracowników, a także niektóre maszyny magazynowe do obsługi magazynów.

10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2020	10.137	1.281	11.418
Zwiększenia	398	410	808
Zmniejszenia/odpisy	(31)	(120)	(151)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>88</u>	<u>2</u>	<u>90</u>
Stan na grudnia 2020	10.592	1.573	12.165
Zwiększenia	548	146	694
Zmniejszenia/odpisy	(97)	(47)	(144)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>(35)</u>	<u>18</u>	<u>(17)</u>
Stan na grudnia 2021	<u>11.008</u>	<u>1.690</u>	<u>12.698</u>
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2020	7.700	1.125	8.825
Odpis za rok	905	94	999
Zmniejszenia/odpisy	(31)	(120)	(151)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>71</u>	<u>3</u>	<u>74</u>
Stan na 31 grudnia 2020	8.645	1.102	9.747
Odpis za rok	1.008	156	1.164
Zmniejszenia/odpisy	(93)	(39)	(132)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>(6)</u>	<u>22</u>	<u>16</u>
Stan na 31 grudnia 2021	<u>9.554</u>	<u>1.240</u>	<u>10.795</u>
Wartość księgową netto			
Stan na 31 grudnia 2021	<u>1.454</u>	<u>449</u>	<u>1.903</u>
Stan na 31 grudnia 2020	<u>1.947</u>	<u>471</u>	<u>2.418</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

11. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	868	274
Zwiększenia (i), (ii)	1.149	594
Zbycie inwestycji w jednostce stowarzyszonej (iii)	(227)	-
Stan na 31 grudnia	<u>1.790</u>	<u>868</u>
Zakumulowany udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności		
Stan na 1 stycznia	(41)	(47)
Udział w stratach jednostki wycenianej metodą prawa własności w okresie/ roku	-	6
Różnice kursowe	-	-
Stan na 31 grudnia	<u>(41)</u>	<u>(41)</u>
Wartość bilansowa jednostek wycenianych metodą praw własności	<u>1.749</u>	<u>827</u>

(i) W grudniu 2021, Spółka nabyła 20% udziałów w Embio Diagnostics Ltd (Cypr), za cenę 1,149 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.

(ii) W styczniu 2020, Spółka nabyła 40% udziałów w Spółce Cleventura LLC za cenę 594 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.

(iii) W marcu 2021, Grupa nabyła pozostałe 50% udziałów w Spółce Breezy Trade-In Ltd (poprzednio Redmond Europe Ltd), za cenę 31 USD.

W okresie zakończonym 31 grudnia 2020 Grupa zawarła umowę pożyczki ze spółką stowarzyszoną LLC Cleventura na kwotę 30 USD. Oprocentowanie pożyczki wynosi 4% rocznie i przypada do spłaty w grudniu 2022. Ponadto Grupa, za okres kończący się 31 grudnia 2021, nabyła od tej jednostki stowarzyszonej usługi za łączną kwotę 611 USD (2020: 374 USD).

12. Zapasy

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Towary w tranzycie	59.620	55.119
Towary przeznaczone do odsprzedaży	269.686	227.746
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(4.746)	(5.308)
	<u>324.560</u>	<u>277.557</u>

Na dzień 31 grudnia 2021, zapasy stanowiące zabezpieczenie na potrzeby finansowania wyniosły 103.948 USD (2020: 73.274 USD).

Zmiany w zakresie zapasów wolno rotujących i przestarzałych

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Stan na 1 stycznia	5.308	3.728
Rezerwa za rok	716	3.105
Odpisane zapasy	(1.319)	(1.695)
Różnica kursowa	41	170
Stan na 31 grudnia	<u>4.746</u>	<u>5.308</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

13. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	344.645	294.515
Zaliczki dla dostawców	10.009	3.427
Odpis aktualizujący wartość należności	(2.379)	(2.096)
	<u>352.275</u>	<u>295.846</u>

Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Stan na 1 stycznia	2.097	1.657
Rezerwa za okres/rok	652	1.226
Kwota odpisana jako nieściągalna	(300)	(749)
Odzyskane nieściągalne długi	(11)	(24)
Różnice kursowe	(59)	(14)
Stan na 31 grudnia	<u>2.379</u>	<u>2.096</u>

Na dzień 31 grudnia 2021, należności Grupy, które zostały przeniesione na zabezpieczenie finansowania wyniosły 89.968 USD (2020: 66.884 USD).

14. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	302	554
Rozliczenia z pracownikami	112	171
VAT i inne podatki podlegające zwrotowi	6.886	14.065
Inni dłużnicy i przedpłaty	4.659	4.350
	<u>11.959</u>	<u>19.140</u>

15. Kapitał zakładowy

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Kapitał statutowy 63.000.000 (2020: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600</u>	<u>12.600</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony 55.500.000 (2020: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100</u>	<u>11.100</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

16. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Kredyty w bieżących rachunkach bankowych (Nota 26)	33.698	45.215
Bieżąca część długoterminowych kredytów	241	61
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	69.885	34.256
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota19)	<u>1.737</u>	<u>1.373</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>105.561</u>	<u>80.905</u>
Faktoring	<u>73.143</u>	<u>80.057</u>
	<u>178.704</u>	<u>160.962</u>

Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Na dzień 31 grudnia 2021 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości 169.727 USD (31 Grudnia 2020: 117.775 USD).

Ponadto, na dzień 31 grudnia 2021 Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- kredyty w rachunkach bieżących w wysokości 119.833 USD (31 grudnia 2020: 111.439 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne w wysokości 101.450 USD (31 grudnia 2020: 52.939 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy w kwocie 60.275 USD (31 grudnia 2020: 52.183 USD)

Grupa korzystała w okresie zakończonym 31 grudnia 2021 linii kredytowych (kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki i kredyty odnawialne) oraz z linii faktoringowych.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 6,0% (za 2020: 8,0%)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 32.453 USD (31 grudnia 2020: 33.322 USD)

17. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Kredyty bankowe	123	523
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota19)	<u>4.982</u>	<u>5.206</u>
	<u>5.105</u>	<u>5.729</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

18. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	<u>791</u>	<u>732</u>

19. Leasing finansowy

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 16)	1.737	1.373
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 17)	<u>4.982</u>	<u>5.206</u>
	<u>6.719</u>	<u>6.579</u>

20. Podatek odroczony

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
(Saldo debetowe)/kredytowe na dzień 1 stycznia	(160)	284
Opłata z tytułu podatku odroczonego za rok (Nota 8)	4	(432)
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>28</u>	<u>(12)</u>
Stan na dzień 31 grudnia	<u>(128)</u>	<u>(160)</u>

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(456)	(466)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>329</u>	<u>306</u>
Aktywa z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(127)</u>	<u>(160)</u>

21. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Wynagrodzenia do zapłacenia i związane z nimi koszty	4.834	3.103
VAT należny	11.177	9.413
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	77.893	56.041
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	8.081	5.974
Rezerwa na marketing	19.857	11.935
Rezerwa na gwarancje	<u>7.448</u>	<u>5.903</u>
	<u>129.290</u>	<u>92.369</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

22. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 31 grudnia 2021 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu zakupu zapasów wg kosztu nabycia wynoszące 32.502 USD (31 grudnia 2020: 35.109 USD) które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 31 grudnia 2021 i zostały dostarczone w styczniu 2022. Takie zapasy i zobowiązania wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Grupę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 31 grudnia 2021 Grupa wystawiła gwarancje bankowe i akredytywy stand-by od szeregu instytucji finansowych, głównie w celu zabezpieczenia salda zobowiązań handlowych Grupy w kwocie 60.275 USD (31 grudnia 2020: 52.183 USD).

Na dzień 31 grudnia 2021 Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

23. Segmenty działalności

1.1 Segmenty

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Przychody w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	606.844	491.079	1.774.834	1.289.513
Europa Środkowo-Wschodnia	187.900	189.592	654.117	574.389
Bliski Wschód i Afryka	84.554	96.708	327.799	279.419
Europa Zachodnia	57.813	74.127	266.607	171.104
Pozostałe	10.878	14.308	54.619	52.016
	<u>947.989</u>	<u>865.814</u>	<u>3.077.976</u>	<u>2.366.441</u>

1.3 Wyniki w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	22.461	15.997	58.804	29.275
Europa Środkowo-Wschodnia	6.189	7.434	21.577	14.500
Europa Zachodnia	2.561	1.376	11.175	3.354
Bliski Wschód i Afryka	5.628	3.380	15.936	7.016
Pozostałe	3.980	204	6.257	2.528
Zysk z działalności operacyjnej	<u>40.819</u>	<u>28.391</u>	<u>113.749</u>	<u>56.673</u>
Koszty finansowe netto	(5.790)	(2.956)	(19.687)	(12.389)
Udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności	6	(6)	-	6
Pozostałe zyski i straty	(155)	103	180	377
Zysk przed opodatkowaniem	<u>34.880</u>	<u>25.544</u>	<u>94.242</u>	<u>44.667</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

23. Segmenty sprawozdawcze (ciąg dalszy)

1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	9.315	8.491
Europa Środkowo-Wschodnia	14.569	14.943
Bliski Wschód i Afryka	3.631	3.745
Nieprzypisane	18.707	8.596
	<u>46.222</u>	<u>35.775</u>

1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	445	340	1.517	1.488
Europa Środkowo-Wschodnia	392	323	1.486	1.169
Bliski Wschód i Afryka	48	50	187	199
Nieprzypisane	513	424	1.884	1.531
	<u>1.398</u>	<u>1.137</u>	<u>5.074</u>	<u>4.387</u>

1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	500.800	453.802
Europa Środkowo-Wschodnia	68.868	69.654
Europa Zachodnia	168.729	125.934
Bliski Wschód i Afryka	104.370	65.653
Ogółem	<u>842.767</u>	<u>715.043</u>
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.4)	46.222	35.775
Pozostałe nieprzypisane aktywa	<u>34.198</u>	<u>38.093</u>
Skonsolidowane aktywa	<u>923.187</u>	<u>788.911</u>

Do celów monitorowania wyników segmentów i alokacji zasobów między segmentami tylko segmenty zostały przypisane do segmentów sprawozdawczych. Ponieważ zobowiązania Grupy są głównie wykorzystywane wspólnie przez segmenty sprawozdawcze, nie zostały one przypisane do każdego segmentu.

1.7 Informacje geograficzne

Ponieważ segmenty operacyjne Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej, a informacje te podano powyżej (1.2 – 1.6) dalsza analiza nie jest uwzględniona.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

24. Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
<u>Pochodne zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	299	883

25. Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
<u>Pochodne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	192	199

26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	184.618	158.898
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 16)	(33.698)	(45.215)
	<u>150.920</u>	<u>113.683</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 32.453 USD (31 Grudnia 2020: 33.322 USD) która reprezentuje depozyty zabezpieczające, otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach hedgingu walut obcych.

27. Wartość firmy

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Stan na 1 stycznia	629	591
Zwiększenia	-	39
Odpisana wartość firmy (nota ii)	-	(39)
Różnica kursowa z przeliczenia	(34)	38
Stan na 31 grudnia (nota i)	<u>595</u>	<u>629</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

27. Wartość firmy (ciąg dalszy)

(i) Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
OOO Must	201	201
ASBIS d.o.o. (BA)	<u>394</u>	<u>428</u>
	<u>595</u>	<u>629</u>

(ii) Odpis wartości firmy odnosi się do akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
MakSolutions LLC	-	(27)
Breezy LLC (poprzednio Café-Connect LLC)	<u>-</u>	<u>(12)</u>
	<u>-</u>	<u>(39)</u>

28. Transakcje z podmiotami powiązanymi

	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2020 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2021 USD	Za dwanaście miesięcy zakończonych 31 grudnia 2020 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	399	498	1.706	1.047
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	<u>7</u>	<u>7</u>	<u>32</u>	<u>28</u>
	<u>406</u>	<u>505</u>	<u>1.738</u>	<u>1.175</u>

29. Zobowiązania z tytułu faktoringu

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Zobowiązania z tytułu faktoringu	<u>28.298</u>	<u>51.403</u>

które umożliwiają Grupie i Spółce uzyskanie wydłużonych terminów płatności dla wstępnie zatwierdzonych dostawców. Grupa ponosi dodatkowe odsetki wobec SCF od zobowiązań wobec dostawców. Spółka może zdecydować, aby którykolwiek ze swoich SCF zapłacił swoim dostawcom w dacie rabatu lub w terminie, a następnie uzyskać od nich przedłużone warunki płatności. Grupa ujawnia kwoty uwzględnione przez dostawców oddzielnie od zobowiązań z tytułu dostaw i usług, ponieważ charakter i funkcja zobowiązań finansowych na tyle odbiegają od zobowiązań z tytułu dostaw i usług, że odrębna prezentacja jest właściwa. Płatności na rzecz finansowania łańcucha dostaw zaliczane są do przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, ponieważ nadal stanowią część normalnego cyklu operacyjnego Grupy, a ich zasadniczy charakter pozostaje operacyjny – tj. płatności za zakup towarów i usług.

Na dzień 31 grudnia 2021, Spółka i Grupa korzystały z usług faktoringu zobowiązań handlowych w wysokości 70.749 USD (2020: 52.000 USD).

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

30. Połączenia jednostek gospodarczych

1. Nabycia

1.1 Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2021

W okresie roku, Grupa nabyła pozostałe 50% udziałów Spółki Breezy Trade-In Ltd (poprzednio Redmond Europe Ltd) i 100% udziałów Spółek: ASBIS CA LLC, Vizutors LLC, Breezy Service LLC, I.O. Clinic Latvia SIA, Joule Production SIA, ASBC LLC (Armenia), Breezy Georgia LLC i ASBC Entity LLC.

Nazwa jednostki	Rodzaj działalności	Data nabycia	Nabyty %	Posiadany %
Breezy Trade-In Ltd (Cypr) (poprzednio Redmond Europe Ltd)	IT	30 marca 2021	50%	100%
ASBIS CA LLC (Uzbekistan)	IT	5 lutego 2021	100%	100%
Vizutors LLC (Białoruś)	IT	1 lutego 2021	100%	100%
Breezy Service LLC (Ukraina)	IT	15 marca 2021	100%	100%
I.O. Clinic Latvia SIA (Łotwa)	IT	3 lutego 2021	100%	100%
Joule Production SIA (Łotwa)	IT	8 stycznia 2021	100%	100%
ASBC LLC (Armenia)	IT	23 sierpnia 2021	100%	100%
Breezy Georgia LLC (Gruzja)	IT	7 września 2021	100%	100%
ASBC Entity OOO (Uzbekistan)	IT	15 grudnia 2021	100%	100%

Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2020

W okresie roku, Grupa nabyła 55% udziałów Spółki Real Scientists Ltd, 70% udziałów Spółki I.O.N Clinical Trading Ltd, 85% udziałów Spółki R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd i 100% udziałów Spółki ASBIS IT Solutions Hungary Kft, MakSolutions LLC, Breezy LLC (poprzednio Café-Connect LLC), Breezy Kazakhstan TOO (poprzednio TOO "ASNEW") i Breezy Ltd.

Nazwa jednostki	Rodzaj działalności	Data nabycia	Nabyty %	Posiadany %
Real Scientists Ltd (Wielka Brytania)	IT	16 marca 2020	55%	55%
ASBIS IT Solutions Hungary Kft (Węgry)	IT	2 września 2020	100%	100%
MakSolutions LLC (Białoruś)	IT	10 września 2020	100%	100%
Breezy LLC (Belarus) (poprzednio Café-Connect LLC)	IT	10 września 2020	100%	100%
Breezy Kazakhstan TOO (Kazachstan) (poprzednio TOO "ASNEW")	IT	11 listopada 2020	100%	100%
Breezy Ltd (Ukraina)	IT	24 października 2020	100%	100%
I.O.N Clinical Trading Ltd (Cypr)	IT	2 października 2020	70%	70%
R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd (Cypr)	IT	2 października 2020	85%	85%

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

30. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

1.2 Nabyte aktywa i zobowiązania

Wartość bilansowa netto oddzielnie identyfikowalnych aktywów i zobowiązań przeniesionych do Grupy na dzień przejścia była następująca:

	Stan na 31 Grudnia 2021 USD	Stan na 31 Grudnia 2020 USD
Rzeczowe aktywa trwale i wartości niematerialne	-	233
Zapasy	-	200
Należności	11	71
Inne aktywa trwale	-	15
Pozostałe należności	-	1
Pożyczki krótkoterminowe	-	(15)
Zobowiązania	-	(321)
Inne zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	(1)	(135)
Inne zobowiązania długoterminowe	-	-
Gotówka i ekwiwalenty	53	102
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	63	151
Udział Grupy w nabytych aktywach netto	31	151
Całkowity koszt zakupu	(31)	(190)
Odpis aktualizujący wartość firmy	-	39
Wartość firmy aktywowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	-	-

2. Zbycia

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2021

W okresie następujące spółki zależne zostały zlikwidowane. Łączna strata ze zbycia wyniosła 124 USD.

Nazwa likwidowanej jednostki	Rodzaj działalności	Data likwidacji	Zlikwidowany %
LLC Vizuatika (Białoruś)	IT	24 maja 2021	75%
LLC Vizuator (Białoruś)	IT	24 maja 2021	75%
Vizuators LLC (Białoruś)	IT	24 maja 2021	100%
Prestigio Plaza Sp. Z o.o (Polska)	IT	25 października 2021	100%
Advanced Systems Company LLC (Arabia Saudyjska)	IT	30 października 2021	100%
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Turcja)	IT	30 listopada 2021	100%
OOO Avectis (Moskwa)	IT	30 listopada 2021	100%
ALC Avectis (Białoruś)	IT	30 listopada 2021	100%

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2020

W okresie roku, następujące spółki zależne zostały zlikwidowane. Likwidacja ta nie wygenerowała ani zysku ani straty.

Nazwa likwidowanej jednostki	Rodzaj działalności	Data likwidacji	Zlikwidowany %
Shark Computers a.s.	IT	20 listopada 2020	100%

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2021

(w tys. USD)

31. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług, salda faktoringu, kredyty w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczki. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen).