

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021 ROKU**

Spis treści

	Strona
Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Spółki i Grupy	3
CZĘŚĆ I INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II SPRAWOZDANIE FINANSOWE	27

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

Prezentacja danych finansowych i pozostałych danych

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport kwartalny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2021 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało zaprezentowane w dolarach amerykańskich i sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie kwartalnym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (KE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce.

Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających na akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

Stwierdzenia odnoszące się do przyszłości

Niniejszy raport kwartalny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie kwartalnym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu kwartalnego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Nasza działalność koncentruje się w następujących krajach: Słowacja, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, Polska, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Irak, Katar i inne państwa Zatoki), Rosja, Białoruś, Kazachstan, Ukraina i Łotwa.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto, część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi: Prestigio, Canyon i Perenio.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 27 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 56 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresie trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2021

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2021 roku ASBIS po raz kolejny pokazał swoją siłę i zdolność dostosowania się do nowych warunków rynkowych i wykorzystania wszystkich możliwych okazji, które się pojawiają.

W pierwszym kwartale 2021 roku ASBIS znacząco poprawił zarówno przychody, jak i zyski. Przychody wyniosły 733,4 mln USD (wzrost o 47% w porównaniu do I kwartału 2020 r.) ze względu na wysoki popyt na produkty i usługi IT. Zysk netto osiągnął 15,1 mln USD, co oznacza wzrost o 575% w porównaniu z porównywalnym okresem ubiegłego roku.

Wzrost sprzedaży netto kwartał do kwartału odzwierciedla silny wzrost we wszystkich geograficznych segmentach Spółki oraz niemal wszystkich głównych liniach produktowych. Największy wzrost spośród linii produktowych zanotowały urządzenia peryferyjne i audio, które wzrosły odpowiednio o 138% i 99% w porównaniu do I kwartału 2020 roku.

Jeśli chodzi o regiony, tradycyjnie największy udział w przychodach Grupy miały regiony byłego Związku Radzieckiego oraz Europy Środkowo-Wschodniej. Udział regionu byłego Związku Radzieckiego w przychodach ogółem wzrósł do 53,63% w I kwartale 2021 r. z 53,06% w I kwartale 2020 r.

Analiza według krajów potwierdza doskonale wskaźniki wzrostu, jakie Grupa była w stanie osiągnąć we wszystkich głównych krajach działalności. Istotnymi krajami o największym wzroście sprzedaży w I kwartale 2021 r. były:

- Kazachstan - wzrost o 83%
- Zjednoczone Emiraty Arabskie - wzrost o 77%
- Ukraina - wzrost o 46%
- Czechy - wzrost o 29%

W pierwszym kwartale 2021 r. ASBIS opublikował mocną prognozę na 2021 r. ASBIS spodziewa się przychodów ze sprzedaży w 2021 r. na poziomie 2,7–2,9 mld USD, a zysk netto po opodatkowaniu w przedziale od 47 mln USD do 51 mln USD. To znaczący wzrost wyników w stosunku do osiągniętych w 2020 roku. W 2020 roku ASBIS osiągnął rekordowe w swojej historii wyniki finansowe - przychody wyniosły blisko 2,4 mld USD, a zysk netto 36,5 mln USD.

W okresie trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2021 r., biorąc pod uwagę silną sytuację finansową Spółki, Rada Dyrektorów zdecydowała zarekomendować Zwyczajnemu Walnemu Zgromadzeniu Akcjonariuszy wypłatę dywidendy w wysokości 0,20 centa na akcję. Sugeruje to wypłatę kolejnych 11,1 mln USD z zysku netto za 2020 rok po opodatkowaniu, oprócz zaliczki na poczet dywidendy wypłaconej w grudniu ubiegłego roku. Zwyczajne Walne Zgromadzenie, które odbyło się w dniu 5 maja 2021 r., zatwierdziło finalną dywidendę, co oznacza, że całkowita dywidenda za 2020 r. jest najwyższa w historii ASBIS.

Zakończyliśmy pierwszy kwartał 2021 roku, najlepszy pierwszy kwartał w historii Grupy i uważamy go za bardzo udany i zgodny z naszymi oczekiwaniami. Widząc wyniki pierwszego kwartału, jesteśmy przekonani, że zrealizujemy opublikowaną prognozę.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2021 (w tys. USD):

- Przychody w I kw. 2021 zwiększyły się o 46,5% do 733.369 USD z 500.506 USD w I kw. 2020.
- Zysk brutto na sprzedaży w I kw. 2021 zwiększył się o 85,6% do 47.172 USD z 25.411 USD w I kw. 2020.
- Marża brutto na sprzedaży w I kw. 2021 wzrosła znacznie do 6,43% z 5,08% w I kw. 2020.
- Koszty sprzedaży w I kw. 2021 zwiększyły się o 31,4% do 14.527 USD z 11.053 USD w I kw. 2020.
- Koszty ogólnego zarządu w I kw. 2021 zwiększyły się o 21,3% do 9.690 USD z 7.990 USD w I kw. 2020.
- EBITDA w I kw. 2021 była zdecydowanie większa rok do roku i osiągnęła poziom 24.103 USD w porównaniu do 7.376 USD w I kw. 2020, co oznacza wzrost aż o 226,7%.
- Dzięki silnemu wzrostowi przychodów, zysku brutto na sprzedaży oraz kosztów pod kontrolą, w I kw. 2021 r., Spółka ogromnie poprawiła zysk netto po opodatkowaniu o 575,2% do wysokości 15.135 USD w porównaniu do 2.241 USD w I kw. 2020. Ten świetny wynik potwierdza po raz kolejny siłę Grupy i jej zdolność do wypracowywania znakomych wyników.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za I kw. 2021 oraz I kw. 2020 (w tys. USD):

Region	I kw. 2021	I kw. 2020	Zmiana r/r
Kraje byłego ZSRR	393.287	265.547	48,1%
Europa Środkowo-Wschodnia	168.096	143.801	16,9%
Bliski Wschód i Afryka	89.237	50.166	77,9%
Europa Zachodnia	63.272	31.351	101,8%
Pozostałe	19.476	9.641	102,0%
Ogółem	733.369	500.506	46,5%

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego.

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2020 i 2019 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z kursami walut publikowanymi przez Narodowy Bank Polski:

	Na 31 marca 2021 roku	Średni kurs z trzech miesięcy do 31 marca 2021 roku	Na 31 marca 2020 roku	Średni kurs z trzech miesięcy do 31 marca 2020 roku
USD/PLN	3,9676	3,8128	4,1466	3,9907
EUR/PLN	4,6603	4,5721	4,5523	4,3963

Elementy sprawozdania z sytuacji finansowej zostały przeliczone używając kursów walut na datę bilansową, a elementy rachunku zysków i strat i sprawozdania z przepływów pieniężnych zostały przeliczone używając średniej arytmetycznej za okres.

(w tys.)	Trzy miesiące do 31 marca 2021			Trzy miesiące do 31 marca 2020		
	<u>USD</u>	<u>PLN</u>	<u>EUR</u>	<u>USD</u>	<u>PLN</u>	<u>EUR</u>
Przychody	733.369	2.863.470	640.002	505.506	1.997.353	454.329
Koszt własny sprzedaży	(686.198)	(2.679.289)	(598.836)	(475.095)	(1.895.946)	(431.263)
Zysk brutto na sprzedaży	47.172	184.185	41.166	25.411	101.407	23.067
<i>Marża zysku brutto</i>	6,43%			5,08%		
Koszty sprzedaży	(14.527)	(56.721)	(12.678)	(11.053)	(44.109)	(10.033)
Koszty ogólnego zarządu	(9.690)	(37.835)	(8.456)	(7.990)	(31.885)	(7.253)
Zysk z działalności operacyjnej	22.955	89.629	20.033	6.368	25.413	5.780
Przychody finansowe	1.133	4.424	989	733	2.925	665
Koszty finansowe	(5.453)	(21.291)	(4.759)	(4.380)	(17.479)	(3.976)
Udział w stracie jednostek	8	31	7	0	0	0
Pozostałe zyski i straty	62	242	54	243	970	221
Zysk przed opodatkowaniem	18.705	73.034	16.324	2.964	11.828	2.691
Podatek dochodowy	(3.570)	(13.939)	(3.115)	(723)	(2.885)	(656)
Zysk po opodatkowaniu	15.135	59.095	13.208	2.241	8.943	2.034
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	(1)	(4)	(1)	(32)	(128)	(29)
Właścicielom Spółki	15.136	59.099	13.209	2.273	9.071	2.063
	15.135	59.095	13.208	2.241	8.943	2.034

Sposób obliczenia EBITDA

	<u>USD</u>	<u>PLN</u>	<u>EUR</u>	<u>USD</u>	<u>PLN</u>	<u>EUR</u>
Zysk przed opodatkowaniem	18.705	73.034	16.324	2.964	11.828	2.691
Korekty:						
Koszty finansowe/netto	4.320	16.868	3.770	3.647	14.554	3.311
Pozostałe zyski i straty	(62)	(242)	(54)	(243)	(970)	(221)
Udział w zyskach i stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	(8)	(31)	(7)	0	0	0
Amortyzacja	867	3.385	757	778	3.105	706
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych (Utrata wartości firmy) / Ujemna wartość firmy	0	0	0	0	0	0
EBITDA za okres	24.103	94.111	21.034	7.376	29.435	6.695

	<u>USD</u> <u>centy</u>	<u>PLN</u> <u>grosze</u>	<u>EUR</u> <u>centy</u>	<u>USD</u> <u>centy</u>	<u>PLN</u> <u>grosze</u>	<u>EUR</u> <u>centy</u>
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	27,27	106,48	23,80	4,10	16,36	3,72

Trzy miesiące do 31 marca 2021

Trzy miesiące do 31 marca 2020

(w tys.)	<u>USD</u>	<u>PLN</u>	<u>EUR</u>	<u>USD</u>	<u>PLN</u>	<u>EUR</u>
Zmiana środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(75.523)	(294.883)	(65.908)	(72.598)	(289.714)	(65.900)
Zmiana środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(673)	(2.628)	(587)	(944)	(3.767)	(857)
Zmiana środków pieniężnych netto z działalności finansowej	2.382	9.301	2.079	(1.392)	(5.555)	(1.264)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(73.813)	(288.206)	(64.416)	(74.934)	(299.037)	(68.021)
Środki pieniężne na początek okresu	113.683	443.880	99.210	78.306	312.493	71.081
Środki pieniężne na koniec okresu	39.870	155.674	34.794	3.372	13.457	3.061

	Stan na 31 marca 2021			Stan na 31 grudnia 2020		
(w tys.)	<u>USD</u>	<u>PLN</u>	<u>EUR</u>	<u>USD</u>	<u>PLN</u>	<u>EUR</u>
Aktywa obrotowe	647.742	2.434.474	527.536	751.844	3.117.596	684.840
Aktywa trwałe	35.909	134.960	29.245	37.068	153.706	33.765
Aktywa ogółem	683.651	2.569.434	556.781	788.912	3.271.302	718.604
Zobowiązania krótkoterminowe	527.868	1.983.939	429.908	646.507	2.680.806	588.890
Zobowiązania długoterminowe	6.466	24.302	5.266	6.767	28.060	6.164
Zobowiązania razem	534.334	2.008.241	435.174	653.274	2.708.866	595.054
Kapitały własne	149.318	561.197	121.608	135.638	562.437	123.550

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 31 marca 2021 r.:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka matka
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Z.E.A.)	Pełna (100% spółka zależna)

Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o w likwidacji (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
"ASBIS BALTICS" SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% własność)
ASBIS Close Joint-Stock Company (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis China Corp. (dawniej Prestigio China Corp.) (Shenzhen, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Riyadh, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS SERVIC Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka zależna)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Atlantech Ltd (Ras al-Chajma, Z.E.A)	Pełna (100% spółka zależna)
LLC Vizuatika (Mińsk, Białoruś)	Pełna (75% spółka zależna)
LLC Vizuators (Mińsk, Białoruś)	Pełna (75% spółka zależna)
ASBC LLC (Tbilisi, Gruzja)	Pełna (100% spółka zależna)
ALC Avectis (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Avectis (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prywatny Instytut Edukacyjny „Centrum doskonalenia dla kadry kierowniczej i specjalistów w dziedzinie technologii informatycznych” (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Must (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Real Scientists Limited (Londyn, Wielka Brytania)	Pełna (55% % spółka zależna)
i-Care LLC (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)

ASBIS IT Solutions Hungary Kft. (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Café-Connect LLC (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
MakSolutions LLC (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
TOO "ASNEW" (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100%% spółka zależna)
Breezy Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100%% spółka zależna)
I.O.N. Clinical Trading Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (70%% spółka zależna)
R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (85% % spółka zależna)
ASBIS CA LLC (Taszkent, Uzbekistan)	Pełna (100% spółka zależna)
Vizuators LLC (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy Service LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Redmond Europe Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
I.O. Clinic Latvia SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA Joule Production (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze organizacyjnej Grupy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2021 roku miały miejsca następujące zmiany w strukturze organizacyjnej Grupy:

- W dniu 8 stycznia 2021 r. Emitent nabył 100% udziałów spółki SIA Joule Production (Ryga, Łotwa). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 5 000 EUR (6 052 USD). Podmiot ten nabyliśmy w celu rozwoju, produkcji i dystrybucji produktów informatycznych oraz wyrobów medycznych.
- W dniu 1 lutego 2021 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki Vizuators LLC (Moskwa, Rosja). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 10 000 RUB (134 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu sprzedaży licencji na oprogramowanie
- W dniu 3 lutego 2021 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki I.O. Clinic Latvia SIA (Ryga, Łotwa). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 5 000 EUR (6 052 USD). Podmiot ten nabyliśmy w celu rozwoju, produkcji i dystrybucji produktów informatycznych oraz wyrobów medycznych.
- W dniu 5 lutego 2021 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki ASBIS CA LLC (Taszkent, Uzbekistan). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 105 000 000 USD (9 962 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.
- W dniu 15 marca 2021 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki Breezy Service LLC (Kijów, Ukraina). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 1 000 UAH (35 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu świadczenia usług gwarancyjnych.
- W dniu 30 marca 2021 roku Emitent nabył pozostałe 50% udziałów spółki Redmond Europe Ltd (Limassol, Cypr). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 400 000 EUR (461 660 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 29 marca 2021 r. Spółka opublikowała prognozę finansową na 2021 r., która zakładała przychody na poziomie 2,7–2,9 mld USD, a zysk netto po opodatkowaniu między 47,0 a 51,0 mln USD.

Widząc wyniki za I kwartał 2021 r., jesteśmy przekonani, że będziemy w stanie zrealizować prognozę finansową na 2021 r.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2021 Spółka nie wypłacała dywidendy.

Jednakże, w dniu 5 maja 2021 roku Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, zgodnie z rekomendacją Rady Dyrektorów Spółki zdecydowało o wypłaceniu dywidendy za rok 2020 r. w wysokości 0,20 USD na akcję tj. łącznie 11.100.000 USD. Dzień dywidendy ustalony został na 17 maja 2021 r. a dzień wypłaty dywidendy na 27 maja 2021 r.

Tym samym całościowa dywidenda z zysku za 2020 r. wraz z wypłaconą w dniu 17 grudnia 2020 roku zaliczką na poczet dywidendy wyniesie 0,30 USD na akcję, co oznacza całkowitą wypłatę w wysokości 16.650.000 USD z zysku za 2020 rok, co jest najwyższą dywidendą w historii Spółki.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.443.127	36,83%	20.443.127	36,83%
Free float (akcje wolne w obrocie)	35.056.873	63,17%	35.056.873	63,17%
Razem	55.500.000	100%	55.500.000	100%

* Pan Siarhei Kostevitch jest udziałowcem spółki KS Holdings Ltd.

Informacja o realizacji programu skupu akcji własnych:

W I kw. 2021 r. Rada Dyrektorów zdecydowała, że wszystkie akcje własne, które Spółka nabyła w ramach programów skupu akcji (tj. 325.389 akcji) zostaną zaoferowane kluczowym, wybranym pracownikom po średniej cenie 5,0 zł za akcję. Akcje te zostały nabyte na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie po średniej cenie 2,52 zł za akcję. W umowach pomiędzy Spółką a pracownikami ustalono 12-miesięczny okres lock-up.

Do dnia publikacji niniejszego raportu, na podstawie zawartych umów sprzedaży, Spółka sprzedała wszystkie tj. 325.389 akcji własnych, stanowiących 0,59% kapitału zakładowego i dających 325.389 głosów (0,59%) na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Poza sprzedażą akcji własnych w okresie od przekazania raportu rocznego za 2020 r. tj. od dnia 31 marca 2021 roku do dnia publikacji niniejszego raportu nie nastąpiły żadne inne zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki.

9. Zmiany w liczbie akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie pomiędzy 31 marca 2021 roku (data publikacji raportu rocznego za 2020 rok) a 6 maja 2021 roku (data niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji niniejszego raportu:

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (directly and indirectly)*	20,443,127	36.83%
Constantinos Tziamalis	555,000	1.00%
Marios Christou	463,061	0.83%
Tasos A. Panteli	0	0%
Maria Petridou	0	0%

* Pan Siarhei Kostevitch jest udziałowcem spółki KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają żadnych opcji na akcje Spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2021 r. miała miejsca jedna zmiana w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

W dniu 29 marca 2021 r. Pani Maria Petridou została wybrana do składu Rady Dyrektorów jako Dyrektor Niewykonawczy.

Po zakończeniu I kw. 2021, obradujące w dniu 5 maja 2021 r. Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy Spółki wybrało ponownie Pana Tasos. A. Panteli oraz Panią Marię Petridou w skład Rady Dyrektorów.

Ponadto, po zakończeniu I kw. 2021, Pan Yuri Ulasovich oraz Pan Demos Demou będąc uprawnionymi nie zgłosili swoich kandydatur do ponownego wyboru podczas Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy Spółki „ZWZA”, które odbyło się w dniu 5 maja 2021 roku. Tym samym z chwilą odbycia ZWZA ich kadencje wygasły.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowania toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wiarytelności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

12. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2021 r. zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązаныmi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Na dzień 31 marca 2021 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych (głównie w celu wsparcia lokalnego finansowania), wyniosła 200.315 USD. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw według stanu na dzień 31 marca 2020 roku wyniosła 52.510 USD – jak wskazano w nocie 16 do sprawozdania finansowego.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2021 r. na wyniki Spółki wpływał szereg czynników, co do których oczekuje się kontynuacji tego wpływu. Poniżej prezentujemy zwięzły opis tych czynników:

Sytuacja pandemiczna z COVID-19

Pandemiczne wyzwanie dla światowej gospodarki wciąż trwa. Jesteśmy w drugiej a niektóre kraje w trzeciej fali zachorowań. Aby sprostać tej sytuacji kraje jeden po drugim wprowadzają restrykcje. Obecna sytuacja jest trudniejsza od pierwszej fali.

Zamknięcie gospodarek w krajach naszej działalności może doprowadzić do bezprecedensowego spowolnienia gospodarczego, które stwarza znaczną niepewność co do tego, jak rozwinie się sytuacja międzynarodowa po ponownym otwarciu rynków. Chociaż pandemia COVID-19 nie wpłynęła dotychczas negatywnie na działalność Spółki, nie można wykluczyć, że działalność Grupy będzie w przyszłości dotknięta skutkami pandemii.

Pełny zakres przyszłego wpływu pandemii COVID-19 na wyniki operacyjne i finansowe Spółki jest obecnie niepewny i będzie zależał od wielu czynników pozostających poza kontrolą Spółki, w tym m.in. a) od zasięgu, trajektorii i czasu trwania pandemii; b) dostępności, dystrybucji i skuteczności szczepionek; c) zastosowanych środków bezpieczeństwa; oraz d) wpływu pandemii na światową gospodarkę i popyt na produkty konsumenckie.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka mogła przetrwać w tej sytuacji i podjąć wszelkie niezbędne kroki, aby uniknąć poważnego wpływu na ogólną sytuację.

Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną. Musimy monitorować zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

Wahania kursów walut

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. W I kw. 2021 roku w tej walucie denominowanych było około 45% naszych przychodów, podczas gdy pozostała część denominowana była w Euro, rosyjskim rublu (RUB), ukraińskiej hrywnie (UAH), kazachskim tenge (KZT) i innych walutach, w tym również powiązanych z Euro.

Większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowanych jest w USD. Ponadto, w USD denominowane jest około połowy naszych kosztów operacyjnych, podczas gdy druga połowa denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym powiązanych z Euro. W rezultacie na raportowane wyniki wpływają zmiany kursów wymiany, w szczególności USD do Euro i innych walut krajów, w których działamy, wliczając: rubla rosyjskiego, hrywnę ukraińską, koronę czeską, polskiego złotego, chorwacką kunę, kazachskie tenge i forinta węgierskiego.

W szczególności wzmocnienie USD wobec Euro i innych walut krajów naszej działalności, może skutkować zmniejszeniem przychodów i zysku brutto raportowanych w USD oraz stratami z przeliczenia walut związanymi z zobowiązaniami i należnościami z tytułu dostaw towarów i usług. Może to negatywnie wpływać na nasz zysk operacyjny i zysk netto, pomimo pozytywnego wpływu na koszty operacyjne. Z drugiej strony osłabienie USD wobec Euro i innych walut krajów w których działamy, może mieć pozytywny wpływ na nasze przychody i zysk brutto raportowane w USD, pozytywny wpływ na zysk operacyjny i zysk netto, mimo negatywnego wpływu na koszty operacyjne.

Ponadto, wahania kursów wymiany pomiędzy USD a EUR i innymi walutami krajów w których działamy, mogą skutkować zyskami lub stratami wynikającymi z przeliczenia walut, wpływającymi na rezerwę kursów wymiany. Co więcej, istotna dewaluacja lub deprecjacja którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowym rynku walutowym i może zmniejszać możliwość transferu lub wymiany takiej waluty na USD lub inne waluty.

Pomimo wszystkich wysiłków Spółki, nie ma pewności, że wahania kursów wymiany Euro i/lub innych walut krajów naszej działalności wobec USD nie będą miały istotnego negatywnego wpływu na naszą działalność, sytuację finansową i rezultaty działalności. Dlatego uważna obserwacja otoczenia walutowego pozostaje ważnym czynnikiem naszego sukcesu.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku.

Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiąganą przez nas marżę zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiąmane przez Spółkę marże zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto.

Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową z wartością dodaną VAD, oczekując iż przyniesienie ona także wyższe marże brutto na sprzedaży.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku.

Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów.

Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw lub nawet odpisów. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności. Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni.

Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar.

Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęta jest większość naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem.

Wprowadzenie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł w ostatnich latach. W wyniku częściowej poprawy, Spółka podjęła starania by wykorzystać tę sytuację w odniesieniu do przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego przełożyło się na większą rentowność oraz na większą sprzedaż w ostatnich trzech latach.

Istnieje jednak wiele niepewności związanych ze światową gospodarką wynikających z zawirowań w różnych krajach, zmiennością kursów walut oraz osłabieniem popytu na wielu rynkach.

Ponadto, od czasu do czasu na poszczególnych rynkach mogą mieć miejsce nieprzewidywalne sytuacje jak obecna pandemia wirusa COVID-19.

Wierzymy, że Spółka jest znacznie bardziej elastyczna oraz lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą się pojawić w związku ze światowym otoczeniem finansowym.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje wysoki popyt w miesiącach poprzedzających święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

Rozwój biznesu marek własnych

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży.

Obejmuje to rozwój linii produktowych tabletów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio, Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki.

Spółka również zainwestowała w rozwój kolejnej marki własnej – Perenio obejmującej sprzedaż rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa (inteligentny dom, czujniki bezp.) jak i innych produktów.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz osiągnięcia jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko ale biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, nie jesteśmy w stanie przewidzieć czy konsumenci nie zdecydują się na zwroty dużych ilości produktów. Ta sytuacja uległa znacznej poprawie w w ubiegłych latach oraz w okresie I kw. 2021 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów. Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia sobie właściwych rekompensat poniesionych w przeszłości kosztów. Jednocześnie aby uniknąć takich problemów w przyszłości, aktualnie prowadzimy znacznie głębszą analizę wyboru dostawców, co jednak nie gwarantuje eliminacji ryzyka strat z tytułu roszczeń gwarancyjnych.

Wysoki koszt długu

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki.

Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi instytucjami finansującymi łańcuch dostaw i aktualnie podejmuje dodatkowe działania, w celu redukcji kosztów finansowania.

Sankcje nałożone na Rosję oraz napięcia związane z kryzysem ukraińskim doprowadziły do wzrostu kosztu finansowania w tych krajach co może ograniczyć nasze wysiłki w celu dalszego zmniejszenia średniego kosztu zadłużenia.

W okresie I kw. 2021 r. nasz koszt zadłużenia w krajach byłego Związku Radzieckiego pozostał stabilny i znajduje odzwierciedlenie w naszych kosztach finansowych.

Zmiany środowiskowe i klimatyczne

Jeśli chodzi o ryzyko przejścia wynikające z przejścia na gospodarkę niskoemisyjną i odporną na zmiany klimatu, możemy doświadczyć następujących ryzyk: ryzyka polityk i prawne (mogą zostać wdrożone przepisy prawne lub polityki, które mogą wymagać bardziej ostrożnego z punktu widzenia ochrony środowiska podejścia do surowców materiały i użytkowania gruntów), ryzyko technologiczne (zmiany technologii wykorzystywanej do produkcji sprzętu IT) - oba mogą prowadzić do wzrostu cen sprzętu i rozwiązań IT.

Możemy również doświadczyć ryzyka rynkowego, gdy konsumenci będą przechodzić na bardziej energooszczędne urządzenia lub dokonają bardziej świadomych zakupów, aby ograniczyć swój wpływ na środowisko. Możemy również być narażeni na ryzyko utraty reputacji związanej z trudnościami w przyciąganiu klientów, partnerów biznesowych i pracowników, jeśli nie podejmiemy wystarczających działań przeciwko zmianom klimatu. Jeśli chodzi o ryzyka fizyczne wynikające ze zmian klimatu możemy być narażeni zarówno na ostre, jak i przewlekłe ryzyka. Ostre ryzyka fizyczne mogą wynikać z wydarzeń pogodowych w postaci powodzi, pożarów lub susz, które mogą uszkodzić fabryki w niektórych regionach, spowodować ograniczenie lub tymczasowe zaprzestanie produkcji lub zakłócenie naszego łańcucha dostaw w inny sposób. Może to spowodować tymczasowe ograniczenia w naszym portfolio produktowym lub wzrost cen sprzętu i komponentów. Przewlekłe ryzyka fizyczne, czyli ryzyka wynikające z długoterminowych zmian klimatu, również mogą wpływać na ASBIS.

Niedobory poszczególnych komponentów w branży IT

Przez ostatnie kwartały, przy znaczącym wzroście popytu na produkty IT, na rynku półprzewodników i mikroczipów występowały braki. Może to prowadzić do wyższych kosztów wielu produktów, co będzie miało niekorzystny wpływ na przychody Grupy.

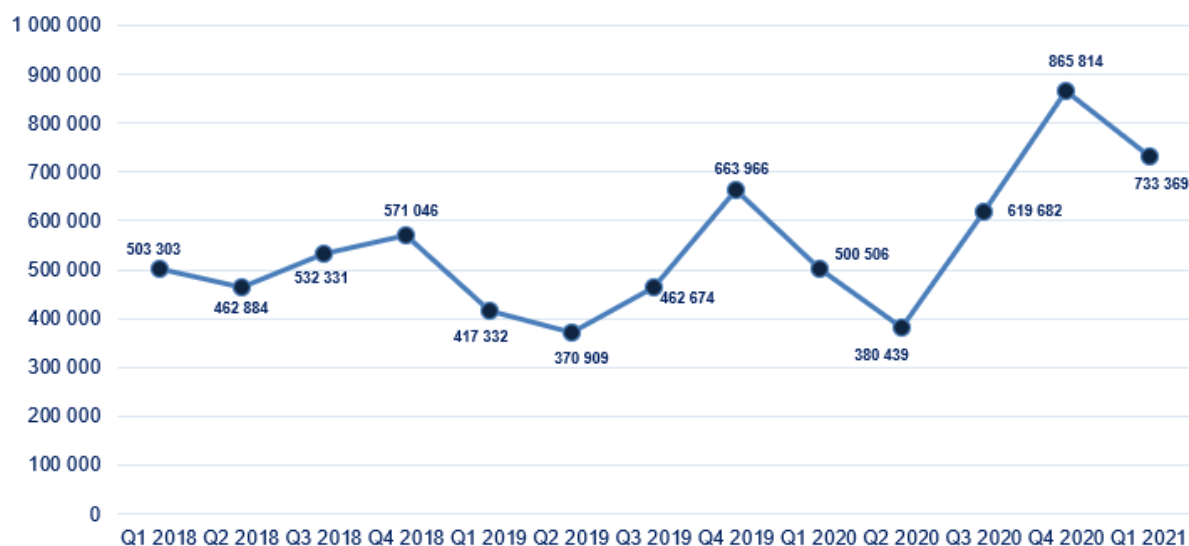
Z uwagi na trwającą pandemię nie oczekuje się, że w najbliższym czasie sytuacja się zmieni. Grupa musi podjąć wszelkie niezbędne kroki, aby zapewnić ciągle dostawy komponentów i gotowych produktów, aby zaspokoić popyt swoich klientów

Wyniki działalności

Okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2021 w porównaniu do okresu trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2020 (w tys. USD)

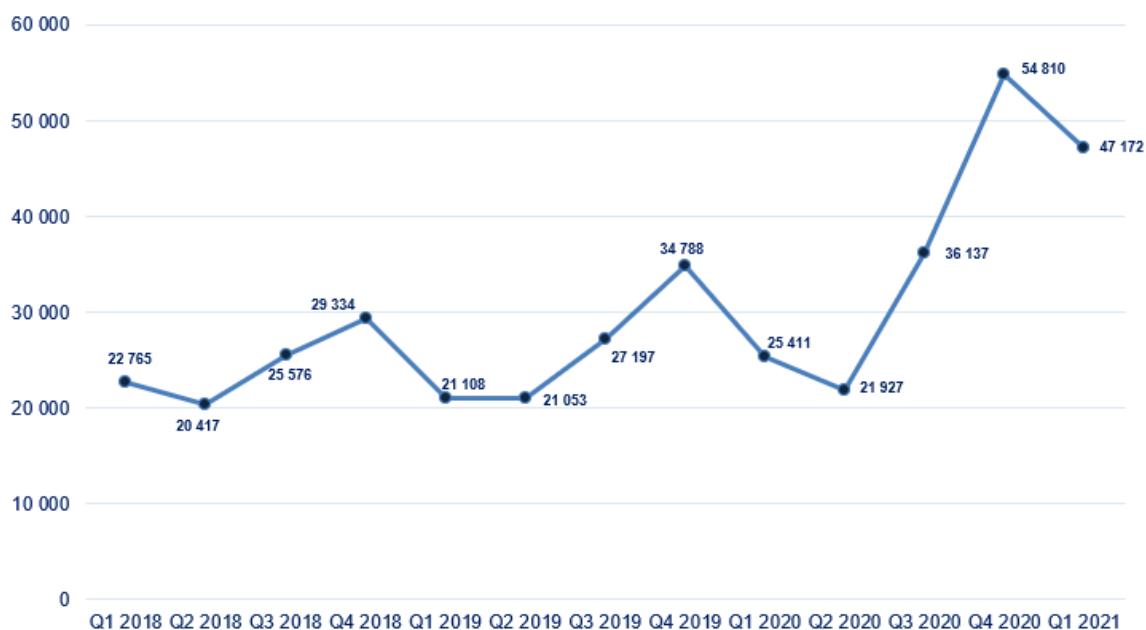
- **Przychody:** W I kw. 2021 przychody zwiększyły się znacznie o 46,5% do 733.369 USD z 500.506 USD w I kw. 2020.

Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS
pomiędzy I kw. 2018 r. a I kw. 2021 r.
(w tys. USD)



- **Zysk brutto na sprzedaży:** W I kw. 2021 zysk brutto na sprzedaży zwiększył się do 47.172 USD z 25.411 USD w I kw. 2020.

Zysk brutto
między I kw. 2018 r. a I kw. 2021 r.
(w tys. USD)



- **Marża zysku brutto na sprzedaży:**

Marża zysku brutto na sprzedaży w I kw. 2021 znacznie poprawiona do poziomu 6,43% z 5,08% w I kw. 2020.

Poprawa marży zysku brutto na sprzedaży jest wynikiem realizacji obecnej strategii Spółki polegającej na większej koncentracji na rozwoju portfela produktów poprzez dodanie nowych linii produktów i rozwiązań IT o wyższych marżach zysku brutto.

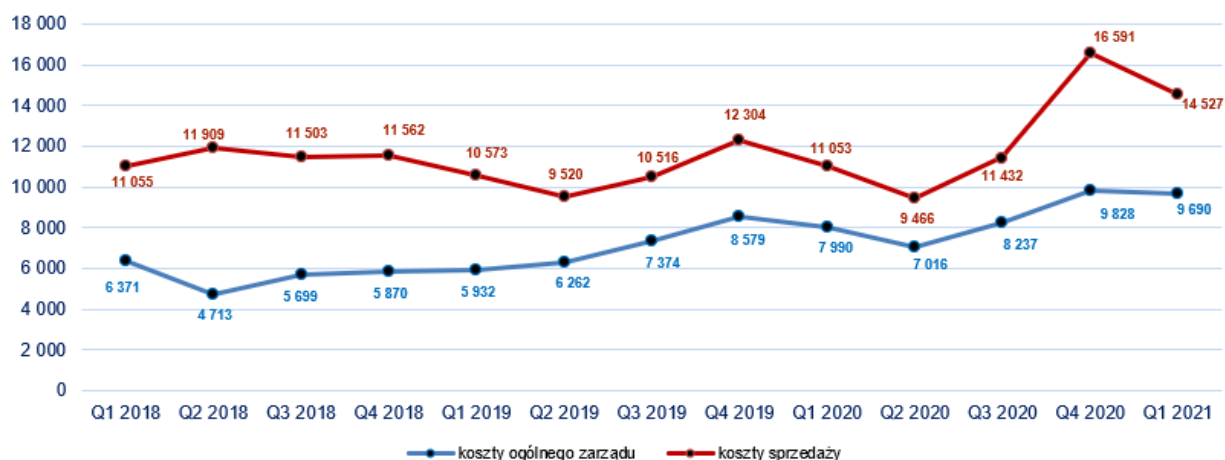
- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych, rezerw na wątpliwe długi oraz pozostałych rezerw. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto na sprzedaży.

Koszty sprzedaży w I kw. 2021 zwiększyły się o 31,4% do 14.527 USD z 11.053 USD w I kw. 2020.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji.

Koszty ogólnego zarządu w I kw. 2021 zwiększyły się o 21,3% do 9.690 USD z 7.990 USD w I kw. 2020.

Koszty ogólnego zarządu i koszty sprzedaży pomiędzy I kw. 2018 r. a I kw. 2021 r. (w tys. USD)



- **EBITDA:** W I kw. 2021 EBITDA była dodatnia i wzrosła o 226,7% do 24.103 USD z 7.376 USD w I kw. 2020.
- **Zysk netto:** Zysk netto po opodatkowaniu w I kw. 2021 r. wyniósł 15.135 USD w porównaniu do 2.241 USD w I kw. 2020 r. Uważamy ten wynik Grupy za świetny, spełniający nasze oczekiwania.

Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w I kw. 2021. W I kw. 2020 roku sprzedaż w krajach zarówno byłego ZSRR jak i w Europie Środkowo-Wschodniej mocno wzrosła odpowiednio o 48,1% i 16,9%. Biorąc pod uwagę wszystkie wskazane powyżej zmiany, udział krajów byłego ZSRR w przychodach ogółem wzrósł do 53,63% w I kw. 2021 r. z 53,06% w I kw. 2020 r.

Analiza według krajów potwierdza doskonale wskaźniki wzrostu, które Grupa była w stanie osiągnąć we wszystkich głównych krajach działalności. Wzrost w krajach byłego ZSRR wynika z poprawy w Rosji (+ 27,9% w I kwartale 2021 r.), Ukrainie (+ 45,7% w I kwartale 2021 r.), Kazachstanie (+ 82,9% w I kwartale 2021 r.) i Białorusi (+ 18,7% w I kwartale 2021 r.) w porównaniu do I kwartału 2020 r. Wzrost sprzedaży w regionie krajów byłego ZSRR był napędzany głównie przez sprzedaż produktów Apple oraz projektów biznesowych.

Jednocześnie wzrost o 28,5% na Słowacji w połączeniu z 14,4% wzrostem w Polsce, i 8,4% wzrostem w Rumunii doprowadził region Europy Środkowo-Wschodniej do 16,9% wzrostu w I kwartale 2021 roku w porównaniu do pierwszego kwartału 2020 r.

Sprzedaż w regionie krajów Bliskiego Wschodu i Afryki, którego wynik zależy głównie od przychodów w Zjednoczonych Emiratach Arabskich, znacząco wzrosła o 77,9% w porównaniu do pierwszego kwartału 2020 r.

W I kwartale 2021 r. Europa Zachodniej, która nie jest naszym głównym regionem, podwoiła swoją sprzedaż w porównaniu do I kwartału 2020 r.

Poniższa tabela przedstawia geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2021 oraz 2020 roku.

	I kw. 2021		I kw. 2020	
	w tys. USD	% przychodów ogółem	w tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	393.287	53,63%	265.547	53,06%
Europa Środkowo-Wschodnia	168.096	22,92%	143.801	28,73%
Bliski Wschód i Afryka	89.237	12,17%	50.166	10,02%
Europa Zachodnia	63.272	8,63%	31.351	6,26%
Pozostałe	19.476	2,66%	9.641	1,93%
Ogółem	733.369	100%	500.506	100%

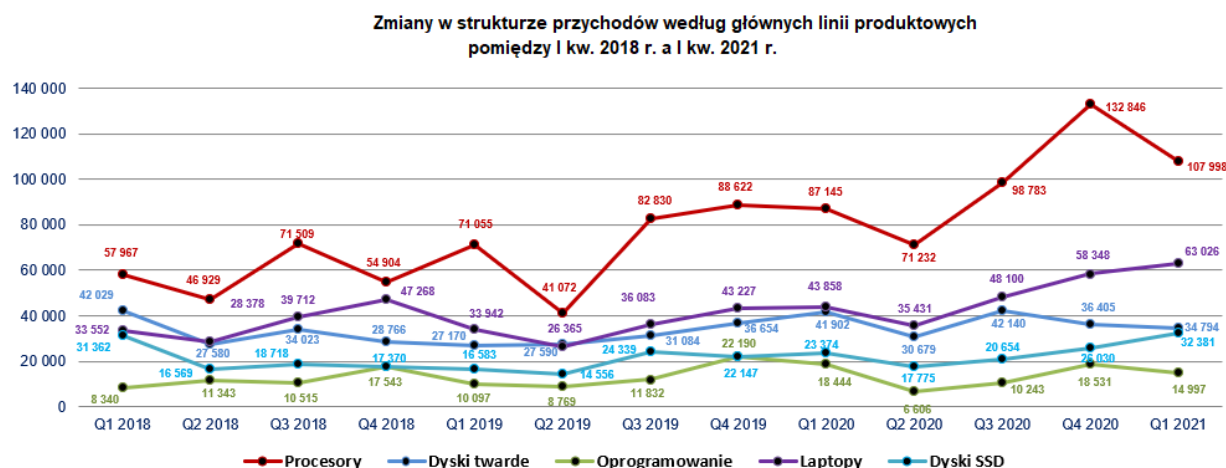
Struktura przychodów - Top 10 krajów w I kw. 2021 oraz w I kw. 2020 (w tys. USD)

	I kw. 2021		I kw. 2020	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	123.515	Rosja	96.595
2.	Ukraina	98.858	Ukraina	67.858
3.	Kazachstan	88.092	Słowacja	48.519
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	57.694	Kazachstan	48.163
5.	Słowacja	47.288	Białoruś	35.340
6.	Białoruś	41.952	Zjednoczone Emiraty Arabskie	32.614
7.	Czechy	24.731	Polska	19.603
8.	Holandia	24.726	Czechy	19.250
9.	Polska	22.430	Rumunia	15.283
10.	Rumunia	16.563	Holandia	12.260
	OGÓLEM	733.369	OGÓLEM	500.506

Sprzedaż według linii produktowych

Pierwszy kwartał tego roku pokazał, że ASBIS nie miał problemu ze znacznym zwiększeniem przychodów pomimo nowych fal pandemii wirusa COVID-19. W pierwszym kwartale 2021 r. niemal wszystkie główne linie produktów Grupy znacznie wzrosły w ujęciu rocznym. Wszystkie zmiany w naszym portfolio produktowym są zgodne z naszym głównym celem, jakim jest wzrost marż i rentowności.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:

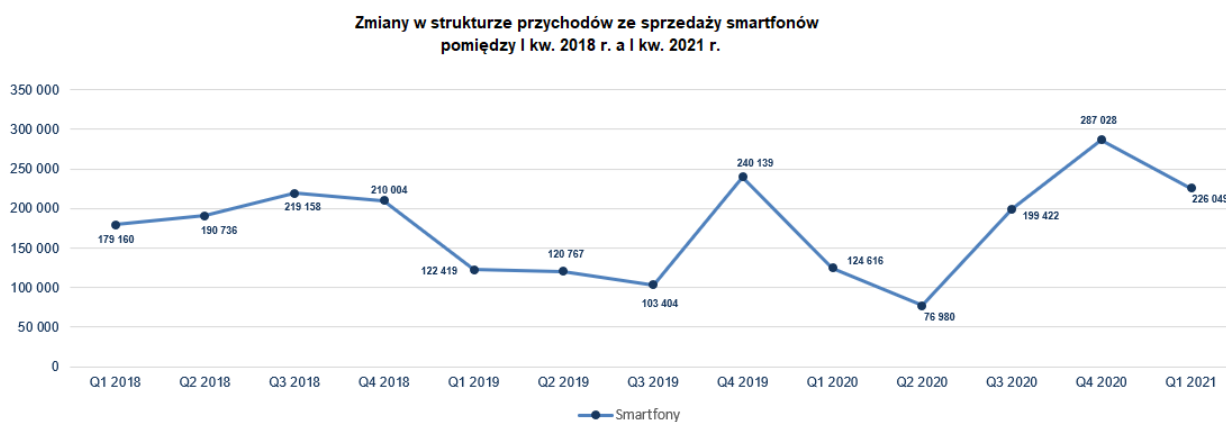


Sprzedaż w I kw. 2020 r. była napędzana głównie przez smartfony, procesory oraz laptopy.

W I kw. 2021 r. przychody ze sprzedaży procesorów wzrosły o 23,9% w porównaniu do I kw. 2020 r. Sprzedaż oprogramowania spadła o 18,7% w porównaniu do I kw. 2020 r. Sprzedaż dysków SSDs wzrosła o 38,5% podczas gdy dysków twardech spadła o 17,0% w porównaniu do I kw. 2020 r. Segment laptopów wzrósł o 43,7%, w porównaniu do I kw. 2020.

Z innych linii produktowych, Spółka zanotowała pozytywny trend w I kwartale 2021 r. w urządzeniach peryferyjnych (+137,6%), urządzeniach audio (+98,6%), komputerach stacjonarnych (+62,0%), i produktach sieciowych (+49,8%).

Poniższy wykres przedstawia trend w sprzedaży smartfonów:



W pierwszym kwartale 2021 r. sprzedaż smartfonów, lidera naszych przychodów, wzrosła istotnie o 81,4% w porównaniu do pierwszego kwartału 2020 r. Było to wynikiem utrzymującego się popytu na najnowsze modele Apple iPhone'a 12.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I kw. 2021 oraz w I kw. 2020.

	I kw. 2021		I kw. 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	226.049	30,82%	124.616	24,90%
Procesory (CPUs)	107.998	14,73%	87.145	17,41%
Laptopy	63.026	8,59%	43.858	8,76%
Urządzenia peryferyjne	35.734	4,87%	15.038	3,00%
Dyski twarde (HDDs)	34.794	4,74%	41.902	8,37%
Urządzenia audio	32.988	4,50%	16.606	3,32%
Dyski twarde (SSDs)	32.381	4,42%	23.374	4,67%
Serwery	23.067	3,15%	24.212	4,84%
Produkty sieciowe	21.130	2,88%	14.108	2,82%
Komputery stacjonarne	19.934	2,72%	12.305	2,46%
Karty pamięci (RAM)	18.043	2,46%	13.658	2,73%
Tablety	15.497	2,11%	10.426	2,08%
Urządzenia smart	15.392	2,10%	10.373	2,07%
Oprogramowanie	14.997	2,04%	18.444	3,69%
Multimedia	14.905	2,03%	4.921	0,98%
Monitory	14.061	1,92%	9.540	1,91%
Akcesoria	8.137	1,11%	5.559	1,11%
Karty video i GPUs	7.529	1,03%	2.558	0,51%
Pozostałe	27.707	3,78%	21.863	4,37%
OGÓŁEM	733.369	100%	500.506	100%

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. W I kw. 2021 r. przepływy pieniężne z działalności operacyjnej były ujemne – co jest sytuacją typową dla tego okresu. Celem kierownictwa Spółki jest wygenerowanie dodatnich przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej za 2021 rok.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 i 2020 roku:

(w tys.)	Trzy miesiące do 31 marca 2021 USD	Trzy miesiące do 31 marca 2020 USD
Zmiana środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(75.523)	(72.598)
Zmiana środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(673)	(944)
Zmiana środków pieniężnych netto z działalności finansowej	2.382	(1.392)
Zmiana netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(73.813)	(74.934)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 75.523 USD za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 r., w porównaniu do wydatków w wysokości 72.598 USD w analogicznym okresie 2020 r. Ujemne przepływy pieniężne z działalności operacyjnej są typowe dla tego okresu z uwagi na sezonowość oraz dodatkowo wysoki wzrost przychodów. Celem Spółki jest wypracowanie dodatnich przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej za 2020 rok.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 673 USD za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 944 USD w analogicznym okresie 2020 r.

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 2.382 USD za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 1.392 USD w analogicznym okresie 2020 r.

Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W wyniku wyższego wykorzystania kapitału obrotowego, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów, stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się o 73.813 USD w I kw. 2021 r., w porównaniu do zmniejszenia o 74.934 USD w analogicznym okresie 2020 r.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Rozprzestrzenianie się wirusa Covid-19 i kontynuacja restrykcji.

W ostatnich miesiącach nowy wariant koronawirusa („COVID-19”) zaczął szybko rozprzestrzeniać się na całym świecie, co skłoniło rządy i przedsiębiorstwa do podjęcia w odpowiedzi bezprecedensowych działań. Takie działania dotyczyły ograniczenia w zakresie podróży i działalności biznesowej, czasowe zamykanie firm i kwarantanny. Pandemia COVID-19 znacząco wpłynęła na gospodarki na całym świecie, co spowodowało znaczne zakłócenia w ogólnym otoczeniu gospodarczym.

Należy pamiętać, że skutki pandemii będą nadal występować na wszystkich poziomach popytu (konsumenci, korporacje, rządy itp.) i mogą w przyszłości mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej wyniki i sytuację finansową.

Spółka bardzo uważnie monitoruje ewolucję tego wirusa i podjęła już pewne kroki, aby przetrwać tę sytuację. Pomimo tego, że pandemia nie wpłynęła do chwili obecnej na nasze wyniki, jesteśmy gotowi do podjęcia dalszych działań wraz z rozwojem sytuacji.

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności oraz wojny handlowe na całym świecie.

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Słabe gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie. Widać to było ostatnio w przypadku przemieszczania się wojsk między Rosją a Ukrainą na ich granicach.

Ponadto, rozwijamy obecnie coraz to więcej rynków w naszych regionach dzięki nowym liniom produktowym, a nasze przychody i rentowność powinny z tego skorzystać. Będziemy kontynuować tę strategię i skoncentrować się bardziej na naszych głównych regionach i mocnych stronach, tak aby maksymalizować zyski i wykorzystać zmiany rynkowe. Bardzo ważne jest, aby śledzić wszystkie zmiany i szybko dostosowywać się do wszelkich znaczących zmian.

Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy sprawia, że zmniejszamy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju przez możliwość większej sprzedaży w wielu innych krajach. Rosja i Ukraina są obecnie liderami pod względem generowania przychodów. Kraje byłego ZSRR oraz kraje Europy Środkowo-Wschodniej powinny utrzymać swoją wiodącą pozycję w strukturze sprzedaży. Wynika to z koncentracji Grupy na jej silnych kompetencjach oraz rozszerzenia portfolio produktów na tych rynkach.

W 2021 r. cel nadrzędny dla Grupy pozostaje niezmienny, jest nim rentowność ale zawsze z mocnymi przepływami pieniężnymi.

Pomimo wszystkich działań podjętych przez Spółkę w erze pandemii koronawirusa, możliwość spadku popytu i sprzedaży w danym kraju lub regionie pozostaje dość wysoka. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka jak najlepiej przygotowała swoją strukturę, aby zrównoważyć taką sytuację wyższą sprzedażą na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktów, jak i bliskie relacje z klientami w celu uzyskania większego udziału w rynku od słabszych konkurentów.

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Wzrost zaobserwowany w I kw. 2021 w porównaniu do analogicznego okresu 2020 r. wynikał z realizacji bieżącej strategii Spółki skupionej na wysoko marżowych produktach.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na rynkach, na których jesteśmy obecni.

Ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w I kw. 2021. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w 2021 roku oraz w kolejnych okresach.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

W I kw. 2020 r. koszty sprzedaży i ogólnego zarządu wzrosły odpowiednio o 31,4% i o 21,3% w porównaniu do I kw. 2020. Było to wynikiem wzrostu przychodów, zysku brutto na sprzedaży oraz inwestycji w kapitał ludzki we wszystkich regionach naszej działalności.

Kontrolę kosztów uważamy za istotny czynnik w celu osiągnięcia coraz to lepszych wyników w przyszłości. Bardzo ważne jest aby Grupa podejmowała niezbędne działania w celu zmniejszenia swoich kosztów w przypadku spadku przychodów i zysku brutto.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe.

Dla Spółki bardzo istotne jest ciągłe ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. Taka marka własna jak Perenio i inne usługi VAD dają nam nowe strumienie dochodów z wyższą marżą brutto dla Grupy.

Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i nasze koszty. Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka.

W rezultacie w okresie I kw. 2021 r. nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Pomimo tego musimy stale przewidywać i analizować rynek aby uniknąć możliwych strat.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 31 marca 2021 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 31 marca 2021 roku a 6 maja 2021 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 31 marca 2021

Spis treści	Strona
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	1
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	2
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	6-22

+

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

SPIS TREŚCI

STRONA

Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	1
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	2
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	3
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	5
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	6 - 22

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

		Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
	Nota		
Przychody	4,23	733.369	500.506
Koszt własny sprzedaży		<u>(686.198)</u>	<u>(475.095)</u>
Zysk brutto		47.172	25.411
Koszty sprzedaży		(14.527)	(11.053)
Koszty ogólnego zarządu		<u>(9.690)</u>	<u>(7.990)</u>
Zysk z działalności operacyjnej		22.955	6.368
Przychody finansowe	7	1.133	733
Koszty finansowe	7	<u>(5.453)</u>	<u>(4.380)</u>
Koszty finansowe netto		(4.320)	(3.647)
Pozostałe zyski i straty	5	62	243
Udział w zyskach jednostki rozliczanej metodą praw własności	11	<u>8</u>	<u>-</u>
Zysk przed opodatkowaniem	6	18.705	2.964
Podatek dochodowy	8	<u>(3.570)</u>	<u>(723)</u>
Zysk netto za okres		<u>15.135</u>	<u>2.241</u>
Przypisany:			
Akcjonariuszom spółki dominującej		15.136	2.273
Udziałowcom mniejszościowym		<u>(1)</u>	<u>(32)</u>
		<u>15.135</u>	<u>2.241</u>
		centy USD	centy USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>27,27</u>	<u>4,10</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Zysk za okres	<u>15.135</u>	<u>2.241</u>
Inna całkowita strata		
Różnica kursowa z przeliczenia operacji zagranicznych	<u>(1.459)</u>	<u>(2.708)</u>
Inny całkowity zysk za okres	<u>(1.459)</u>	<u>(2.708)</u>
Całkowity zysk /(strata) za okres	<u>13.679</u>	<u>(467)</u>
Całkowity zysk /(strata) ogółem przypisany:		
Akcjonariuszom spółki dominującej	13.689	(437)
Udziałowcom mniejszościowym	<u>(10)</u>	<u>(30)</u>
	<u>13.679</u>	<u>(467)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

	Noty	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	32.023	32.728
Wartości niematerialne i prawne	10	2.296	2.418
Inwestycje rozliczane w instrumentach kapitałowych	11	602	827
Wartość firmy	27	610	629
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	20	378	466
Aktywa trwałe ogółem		35.909	37.068
Aktywa obrotowe			
Zapasy	12	277.353	277.557
Należności z tytułu dostaw i usług	13	264.428	295.846
Pozostałe aktywa obrotowe	14	16.474	19.140
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	25	16	199
Bieżące opodatkowanie	8	165	204
Środki pieniężne w banku i gotówka	26	89.306	158.898
Aktywa obrotowe ogółem		647.742	751.844
Aktywa ogółem		683.651	788.912
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	15	11.100	11.100
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518	23.518
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		114.414	100.725
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		149.032	135.343
Udziały mniejszościowe		286	295
Kapitały własne ogółem		149.318	135.638
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	17	5.423	5.729
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	18	747	732
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	20	296	306
Zobowiązania długoterminowe ogółem		6.466	6.767
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	22	228.237	336.010
Zobowiązania z tytułu faktoringu	29	34.292	51.403
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	21	100.288	92.369
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	16	158.593	160.962
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	24	132	883
Bieżące opodatkowanie	8	6.326	4.880
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		527.868	646.507
Zobowiązania ogółem		534.334	653.274
Pasywa ogółem		683.651	788.912

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 5 maja 2021.

.....
Siarhei Kostevitch
Dyrektor

.....
Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zyski zatrzymane USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2020	11.100	23.518	(176)	(11.357)	84.856	107.941	254	108.195
Zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2020 do 31 marca 2020	-	-	-	-	2.274	2.274	(32)	2.242
Inna całkowita (strata)/zysk za okres od 1 stycznia 2020 do 31 marca 2020	-	-	-	(2.710)	-	(2.710)	2	(2.708)
Udziały mniejszościowe przy utworzeniu nowej spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	14	14
Stan na 31 marca 2020	<u>11.100</u>	<u>23.518</u>	<u>(176)</u>	<u>(14.067)</u>	<u>87.130</u>	<u>107.505</u>	<u>237</u>	<u>107.742</u>
Zysk za okres 1 kwietnia 2020 do 31 grudnia 2020	-	-	-	-	34.243	34.243	30	34.273
Inny całkowity zysk za okres od 1 kwietnia 2020 do 31 grudnia 2020	-	-	-	3.315	-	3.315	22	3.337
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(9.684)	(9.684)	-	(9.684)
Udziały mniejszościowe przy utworzeniu nowej	-	-	-	-	-	-	6	6
Nabycie akcji własnych	-	-	(36)	-	-	(36)	-	(36)
Stan na 31 grudnia 2020	<u>11.100</u>	<u>23.518</u>	<u>(212)</u>	<u>(10.752)</u>	<u>111.689</u>	<u>135.343</u>	<u>295</u>	<u>135.638</u>
Zysk za okres 1 stycznia 2021 do 31 marca 2021	-	-	-	-	15.136	15.136	(1)	15.135
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2021 do 31 marca 2021	-	-	-	(1.447)	-	(1.447)	(9)	(1.456)
Nabycie akcji własnych	-	-	1	-	-	1	-	1
Stan na 31 marca 2021	<u>11.100</u>	<u>23.518</u>	<u>(211)</u>	<u>(12.199)</u>	<u>126.825</u>	<u>149.033</u>	<u>285</u>	<u>149.318</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021 (w tys. USD)

		Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
	Nota		
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		18.705	2.964
Korekty:			
Różnica kursowa z konsolidacji		(909)	(1.762)
Amortyzacja i prawo do użytkowania	9	867	778
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	281	230
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	61	(67)
Straty z tytułu utraty wartości przez wartości niematerialne i prawne			
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		898	372
Odzyskane należności nieściągalne	5	(10)	(1)
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		(234)	(544)
Udział w zyskach jednostki wycenianej metodą praw własności	11	(8)	-
Odsetki otrzymane	7	(16)	(61)
Odsetki zapłacone		1.224	1.024
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		20.859	2.933
Zmniejszenie stanu zapasów		438	21.259
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		30.529	42.374
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu pozostałych aktywów obrotowych		2.849	(2.121)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(107.773)	(116.397)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		7.432	7.298
Zmniejszenie stanu zobowiązań faktoringowych		(17.111)	(6.891)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		15	24
Zmniejszenie w zakresie faktoringu		(9.639)	(19.047)
Środki pieniężne z działalności operacyjnej		(72.401)	(70.568)
Odsetki zapłacone	7	(1.124)	(945)
Podatki zapłacone, netto	8	(1.998)	(1.085)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		(75.523)	(72.598)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	10	(180)	(74)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(419)	(1.018)
(Wydatki)/wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych netto		(59)	87
Płatność za nabycie udziałów w jednostkach zależnych		(31)	-
Odsetki otrzymane	7	16	61
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(673)	(944)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
Spłaty kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(601)	(322)
Wpływy kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		2.984	(1.070)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej		2.383	(1.392)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(73.813)	(74.934)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		113.683	78.306
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	26	39.870	3.372

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc ("Spółka lub "Spółka matka") została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego w wielu regionach jak to zostało ujawnione w nocie 24. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od dnia 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2020. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2020.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 5 maja 2021.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez kierownictwo w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2020.

3. Istotne zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 są zgodne z tymi, które zastosowano przy sporządzeniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2019, z wyjątkiem przyjęcia przez grupę wszystkich nowych i zmienionych standardów i interpretacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF) RMSR, które są istotne dla jego działalności i obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 r. Grupa nie zastosowała wcześniej żadnego z przyszłych lub zmienionych standardów przy sporządzaniu niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

4. Przychody

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Sprzedaż towarów	725.680	493.590
Sprzedaż opcjonalnej gwarancji	73	452
Sprzedaż licencji	7.585	6.423
Świadczenie usług	31	41
	<u>733.369</u>	<u>500.506</u>

Efekt sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

5. Pozostałe zyski i straty

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Zysk/(strata) ze bycia rzeczowych aktywów trwałych	(61)	67
Pozostały zysk	62	156
Odzyskane należności nieściągalne	10	1
Przychody z najmu	50	19
	<u>62</u>	<u>243</u>

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	281	230
(b) Amortyzacji i prawa użytkowania (Nota 9)	867	778
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	105	100
(d) Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 28)	489	229
(e) Wynagrodzenie dyrektorów - niewykonawczych (Nota 28)	7	7
	<u>7</u>	<u>7</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

7. Koszty finansowe, netto

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek	16	61
Pozostałe przychody finansowe	<u>1.117</u>	<u>672</u>
	<u>1.133</u>	<u>733</u>
Koszty finansowe		
Odsetki na rzecz banków	1.124	945
Opłaty na rzecz banków	1.123	704
Opłaty z tytułu derywatyw	239	283
Odsetki z tytułu faktoringu	1.932	1.543
Opłaty z tytułu faktoringu	107	86
Pozostałe koszty finansowe	20	2
Odsetki z tytułu zobowiązań leasingowych	100	78
Pozostałe odsetki	445	441
Strata netto z tytułu wymiany	<u>363</u>	<u>298</u>
	<u>5.453</u>	<u>4.380</u>
Netto	<u>(4.320)</u>	<u>(3.647)</u>

8. Opodatkowanie

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Stan zobowiązań na 1 stycznia	4.676	839
Rezerwa za okres/rok	3.502	8.544
Niedopłata rezerwy z poprzedniego okresu/roku	5	40
Różnica kursowa z przeliczenia	(25)	3
Kwoty zapłacone, netto	<u>(1.998)</u>	<u>(4.750)</u>
Saldo zobowiązań netto na 31 marca/31 grudnia	<u>6.160</u>	<u>4.676</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

8. Opodatkowanie (ciąg dalszy)

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Należności z tytułu podatków	(165)	(204)
Zobowiązania z tytułu podatków	6.326	4.880
Netto	<u>6.160</u>	<u>4.676</u>

Na skonsolidowane opłaty podatkowe za okres składają się:

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Rezerwa za okres	3.502	704
Niedopłata rezerwy z lat ubiegłych	5	-
Opłata z tytułu podatku odroczonego (Nota 20)	64	19
Płatność za okres	<u>3.570</u>	<u>723</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt							
Stan na 1 stycznia 2020	29.688	7.250	524	3.109	2.806	3.839	47.216
Zwiększenia	2.361	978	115	1.573	411	616	6.054
Zmniejszenia	(575)	(137)	(24)	(561)	(155)	(18)	(1.470)
Różnica kursowa z przeliczenia	767	10	25	(38)	35	(237)	562
Stan na 31 grudnia 2020	32.241	8.101	640	4.083	3.097	4.200	52.362
Zwiększenia	71	268	110	48	115	67	679
Zmniejszenia	(82)	(203)	(24)	(97)	(93)	(25)	(524)
Różnica kursowa z przeliczenia	(558)	(115)	22	(36)	(43)	(40)	(770)
Stan na 31 marca 2021	31.672	8.051	748	3.998	3.076	4.202	51.747
Skumulowana amortyzacja							
Stan na 1 stycznia 2020	5.641	5.447	380	1.635	2.021	2.412	17.536
Odpis za rok	1.347	682	36	664	310	349	3.388
Zmniejszenia	(575)	(137)	(24)	(561)	(155)	(18)	(1.470)
Różnica kursowa z przeliczenia	22	87	24	8	76	(37)	180
Stan na 31 grudnia 2020	6.435	6.079	416	1.746	2.252	2.706	19.634
Odpis za rok	356	173	13	191	54	81	867
Zmniejszenia	(82)	(203)	(24)	(97)	(93)	(25)	(524)
Różnica kursowa z przeliczenia	(97)	(91)	24	(24)	(44)	(19)	(253)
Stan na 31 marca 2021	6.613	5.958	429	1.816	2.168	2.744	19.724
Wartość księgowa netto							
Stan na 31 marca 2021	25.060	2.093	319	2.182	907	1.462	32.023
Stan na 31 grudnia 2020	25.806	2.022	224	2.337	845	1.494	32.728

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe (ciąg dalszy)

Do wartości bilansowej netto rzeczowych aktywów trwałych zalicza się następujące aktywa z tytułu prawa do użytkowania:

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Grunty i budynki	4.828	5.055
Maszyny magazynowe	34	35
Środki transportu	<u>1.015</u>	<u>1.058</u>
Ogółem prawo do użytkowania	<u>5.877</u>	<u>6.169</u>

10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2020	10.137	1.281	11.418
Zwiększenia	398	410	808
Zmniejszenia/odpisy	(31)	(120)	(151)
Różnica kursowa z przeliczenia	88	2	90
Stan na 31 grudnia 2020	<u>10.592</u>	<u>1.573</u>	<u>12.165</u>
Zwiększenia	141	39	180
Zmniejszenia/odpisy	(31)	(35)	(67)
Różnica kursowa z przeliczenia	(5)	(11)	(16)
Stan na 31 marca 2021	<u>10.697</u>	<u>1.566</u>	<u>12.263</u>
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2020	7.700	1.125	8.825
Odpis za rok	905	94	999
Zmniejszenia/odpisy	(31)	(120)	(151)
Różnica kursowa z przeliczenia	71	3	74
Stan na 31 grudnia 2020	<u>8.645</u>	<u>1.102</u>	<u>9.747</u>
Odpis za okres	243	38	281
Zmniejszenia/odpisy	(31)	(34)	(65)
Różnica kursowa z przeliczenia	11	(7)	4
Stan na 31 marca 2021	<u>8.868</u>	<u>1.099</u>	<u>9.967</u>
Wartość księgowa netto			
Stan na 31 marca 2021	<u>1.829</u>	<u>467</u>	<u>2.296</u>
Stan na 31 grudnia 2020	<u>1.947</u>	<u>471</u>	<u>2.418</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

11. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	868	274
Zwiększenia (i), (ii)	-	594
Pełne nabycie jednostki, w której dokonano inwestycji (iii)	(233)	-
Stan na 31 marca/31 grudnia	635	868
Skumulowany udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności		
Stan na 1 stycznia	(41)	(47)
Udział w zyskach jednostki wycenianej metodą prwa własności w okresie/roku	8	6
Różnice kursowe	-	-
Stan na 31 marca/31 grudnia	(33)	(41)
Wartość bilansowa jednostek wycenianych metodą praw własności	602	827

(i) W styczniu 2020, Spółka nabyła 40% udziałów w Spółce Cleventura LLC za cenę 594 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.

(ii) W okresie zakończonym 31 grudnia 2020 roku Grupa zawarła umowę pożyczki ze swoją spółką stowarzyszoną LLC Cleventura na kwotę 30 USD. Pożyczka jest oprocentowana w wysokości 4% rocznie i podlega spłacie w dniu 31 grudnia 2021 roku. Ponadto Grupa nabył usługi za łączną kwotę 632 USD od jednostki stowarzyszonej.

(iii) W marcu 2021 r. Grupa nabyła pozostałe 50% udziałów w Redmond Europe Ltd za cenę 31 USD.

12. Zapasy

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Towary w tranzycie	34.301	55.119
Towary przeznaczone do odsprzedaży	248.053	227.746
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(5.001)	(5.308)
	277.353	277.557

Zmiany w zakresie zapasów wolno rotujących i przestarzałych:

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za rok zakończony 31 grudnia '2020 USD
Stan na 1 stycznia	5.308	3.728
Rezerwa za okres/rok	67	3.105
Odpisane zapasy	(301)	(1.695)
Różnica kursowa	(73)	170
Stan na 31 marca/31 grudnia	5.001	5.308

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

13. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	256.701	294.515
Zaliczki dla dostawców	10.671	3.427
Odpis aktualizujący wartość należności	(2.944)	(2.096)
	<u>264.428</u>	<u>295.846</u>

Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2020 USD
Stan na 1 stycznia	2.096	1.657
Rezerwa za okres/rok	995	1.226
Kwota odpisana jako nieściągalna	(97)	(749)
Odzyskane nieściągalne długi	(10)	(24)
Różnice kursowe	(40)	(14)
Stan na 31 marca/31 grudnia	<u>2.944</u>	<u>2.096</u>

14. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
VAT i inne podatki podlegające zwrotowi	9.559	14.065
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	609	554
Rozliczenia z pracownikami	92	171
Inni dłużnicy i przedpłaty	6.214	4.350
	<u>16.474</u>	<u>19.140</u>

15. Kapitał zakładowy

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kapitał statutowy		
63.000.000 (2020: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony		
55.500.000 (2020: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

16. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Sta na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kredyty w bieżących rachunkach bankowych (Nota 26)	49.436	45.215
Bieżąca część długoterminowych kredytów	33	61
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	37.324	34.256
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>1.382</u>	<u>1.373</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>88.175</u>	<u>80.905</u>
Faktoring	<u>70.419</u>	<u>80.057</u>
	<u>158.593</u>	<u>160.962</u>

Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Na dzień 31 marca 2021 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości 157.056 USD (2020: 117.775 USD).

Ponadto na dzień 31 marca 2021 Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- kredyty w rachunkach bieżących w wysokości 104.564 USD (2020: 111.439 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne w wysokości 57.649 USD (2020: 52.939 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy w kwocie 52.510 USD (2020: 52.183 USD)

Grupa korzystała w okresie zakończonym 31 marca 2021 (kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki i kredyty odnawialne) oraz z linii faktoringowych.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 7,7% (za 2020: 8,0%)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne na określony zakres kredytów udzielonych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 34.230 USD (2020: 33.322 USD)

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

17. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kredyty bankowe	498	523
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	4.925	5.206
	<u>5.423</u>	<u>5.729</u>

18. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	<u>747</u>	<u>732</u>

19. Leasing finansowy

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	1.382	1.373
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	4.925	5.206
	<u>6.307</u>	<u>6.579</u>

20. Podatek odroczony

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2020 USD
Saldo debetowe na 1 stycznia	(160)	284
Opłata z tytułu podatku odroczonego za okres/rok	64	(431)
Różnice kursowe z przeliczenia	15	(13)
Stan na 31 marca/31 grudnia	<u>(82)</u>	<u>(160)</u>

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(378)	(466)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	296	306
Aktywa z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(82)</u>	<u>(160)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

21. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Sta na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	3.900	3.103
VAT należny	6.663	9.413
Rezerwa na gwarancje	6.560	5.903
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	64.509	56.041
Rezerwa z tytułu marketingu	14.712	11.935
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	3.945	5.974
	<u>100.288</u>	<u>92.369</u>

22. Zobowiązania handlowe i przedpłaty

	Sta na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Zobowiązania handlowe	213.310	312.066
Przedpłaty od klientów	<u>14.927</u>	<u>23.944</u>
	<u>228.237</u>	<u>336.010</u>

23. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce

1.2 Przychody w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	393.287	265.547
Europa Środkowo-Wschodnia	168.096	143.801
Bliski Wschód i Afryka	89.237	50.166
Europa Zachodnia	63.272	31.351
Pozostałe	<u>19.477</u>	<u>9.641</u>
	<u>733.369</u>	<u>500.506</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

23. Segmenty sprawozdawcze (ciąg dalszy)

1.3 Wyniki w segmentach

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	11.043	3.857
Europa Środkowo-Wschodnia	5.857	2.025
Bliski Wschód i Afryka	3.312	342
Europa Zachodnia	2.103	23
Pozostałe	640	123
Zysk z działalności operacyjnej	22.955	6.368
Koszty finansowe netto	(4.320)	(3.647)
Pozostałe zyski i straty	62	243
Udział w stracie jednostek stowarzyszonych	8	-
Zysk przed opodatkowaniem	18.705	2.964

1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	8.405	8.491
Europa Środkowo-Wschodnia	14.425	14.943
Bliski Wschód i Afryka	3.706	3.745
Nieprzypisane	8.443	8.596
	34.929	35.775

1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	340	326
Europa Środkowo-Wschodnia	341	271
Bliski Wschód i Afryka	45	53
Nieprzypisane	422	358
	1.148	1.008

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

23. Segmenty sprawozdawcze (ciąg dalszy)

1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	367.436	453.802
Europa Środkowo-Wschodnia	68.033	69.654
Bliski Wschód i Afryka	74.164	65.653
Europa Zachodnia	106.376	125.934
Ogółem	616.009	715.043
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.4)	34.929	35.775
Pozostałe nieprzypisane aktywa	32.713	38.094
Skonsolidowane aktywa	683.651	788.912

24. Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
<u>Pochodne zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	132	883

25. Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
<u>Pochodne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	16	199

26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	89.306	158.898
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 16)	(49.436)	(45.215)
	39.870	113.683

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 34.230 USD (2020: 33.322 USD) która reprezentuje depozyty zabezpieczające, otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach hedgingu walut obcych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

27. Wartość firmy

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Stan na 1 stycznia	629	591
Zwiększenia	-	39
Odpisana wartość firmy (notaii)	-	(39)
Różnica kursowa z przeliczenia	(19)	38
Stan na 31 marca/31 grudnia (nota i)	<u>610</u>	<u>629</u>

(i) Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
OOO Must	201	201
ASBIS d.o.o. (BA)	410	428
	<u>610</u>	<u>629</u>

(ii) Odpis wartości firmy odnosi się do akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Café-Connect LLC	-	12
MakSolutions LLC	-	27
	<u>-</u>	<u>(39)</u>

28. Transakcje z podmiotami powiązanymi

	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2021 USD	Za trzy miesiące zakończone 31 marca 2020 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	489	229
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	7	7
	<u>496</u>	<u>236</u>

29. Zobowiązania z tytułu faktoringu

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Zobowiązania z tytułu faktoringu	<u>34.292</u>	<u>51.403</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

30. Połączenia jednostek gospodarczych

1. Nabycia

1.1 Akwizycje spółek zależnych do 31 marca 2021

W okresie Grupa nabyła pozostałe 50% udziałów w Spółce Redmond Europe Ltd i 100% udziałów w Spółce ASBIS CA LLC, Vizutors LLC, Breezy Service LLC, I.O. Clinic Latvia SIA i SIA Joule Production.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
Redmond Europe Ltd	IT	30 marca 2021	50%	100%
ASBIS CA LLC	IT	5 lutego 2021	100%	100%
Vizutors LLC	IT	1 lutego 2021	100%	100%
Breezy Service LLC	IT	15 marca 2021	100%	100%
I.O. Clinic Latvia SIA	IT	3 lutego 2021	100%	100%
SIA Joule Production	IT	8 stycznia 2021	100%	100%

Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2020

W okresie, Grupa nabyła 55% udziałów w Spółce Real Scientists Ltd, 70% udziałów w I.O.N Clinical Trading Ltd, 85% udziałów w R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd i 100% udziałów w ASBIS IT Solutions Hungary Kft, MakSolutions LLC, Café-Connect LLC, TOO "ASNEW" i Breezy Ltd w drodze inkorporacji.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
Real Scientists Ltd	IT	16 marca 2020	55%	55%
ASBIS IT Solutions Hungary Kft	IT	2 września 2020	100%	100%
MakSolutions LLC	IT	10 września 2020	100%	100%
Café-Connect LLC	IT	10 września 2020	100%	100%
TOO "ASNEW"	IT	11 listopada 2020	100%	100%
Breezy Ltd	IT	24 października 2020	100%	100%
I.O.N Clinical Trading Ltd	IT	2 października 2020	70%	70%
R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd	IT	2 października 2020	85%	85%

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

30. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

1.1.b. Nabyte aktywa i zobowiązania

Wartość bilansowa netto oddzielnie identyfikowalnych aktywów i zobowiązań przeniesionych do Grupy na dzień przejęcia była następująca:

	Stan na 31 marca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	-	233
Zapasy	-	200
Należności	11	71
Inne aktywa trwałe	-	15
Pozostałe należności	-	1
Pożyczki krótkoterminowe	-	(15)
Zobowiązania	-	(321)
Inne zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	(1)	(135)
Inne zobowiązania długoterminowe	-	-
Gotówka i ekwiwalenty	<u>53</u>	<u>101</u>
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	<u>63</u>	<u>150</u>
Udział Grupy w nabytych aktywach netto	<u>31</u>	<u>150</u>
Całkowity koszt zakupu	<u>(31)</u>	<u>(190)</u>
Strata netto	<u>-</u>	<u>(39)</u>
Odpis aktualizujący wartość firmy	-	<u>39</u>
Wartość firmy aktywowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	<u>-</u>	<u>-</u>

2. Zbycia

Zbycia spółek zależnych do 31 marca 2021

W okresie Grupa nie dokonała zbycia jednostek zależnych.

Zbycia spółek zależnych do 31 Grudnia 2020

W okresie następujące spółki zależne zostały zlikwidowane. Likwidacje te nie wygenerowały ani zysku ani strat.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
Shark Computers a.s.	IT	20 listopada 2020	100%

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2021

(w tys. USD)

31. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 31 marca 2021 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 45.847 USD (2020: 35.109 USD) które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 31 marca 2021 i zostały dostarczone w kwietniu 2021. Takie zapasy i zobowiązania wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Grupę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 31 marca 2021 Grupa wystawiła gwarancje bankowe i akredytywy stand-by od szeregu instytucji finansowych, głównie w celu zabezpieczenia salda zobowiązań handlowych Grupy w kwocie 52.510 USD (2020: 52.183 USD).

Na dzień 31 marca 2021 Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

32. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług, salda faktoringu, kredyty w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczki. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen).