

**RAPORT OKRESOWY  
ZA OKRES SZEŚCIU MIESIĘCY  
ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019 R.**

## **SPIS TREŚCI**

		<b>Strona</b>
<b>CZĘŚĆ I</b>	<b>INFORMACJA DODATKOWA</b>	<b>4</b>
<b>CZĘŚĆ II</b>	<b>SPRAWOZDANIE FINANSOWE</b>	<b>25</b>

## **SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY**

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

### **PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH**

Zawarte w niniejszym raporcie półrocznym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

#### **Dane finansowe i operacyjne**

Niniejszy raport półroczny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport półroczny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2019 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie półrocznym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie półrocznym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

#### **Prezentacja walut**

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie półrocznym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcją, o ile nie zaznaczono inaczej.

### **STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI**

Niniejszy raport półroczny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu półrocznego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu półrocznego.

## Część I Informacja dodatkowa

### 1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Irak, Katar i inne państwa Zatoki), Rosja, Białoruś, Kazachstan, Ukraina i Łotwa.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio, Canyon, Perenio i Atlantech.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 24 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 60 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

### 2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019

W okresie II kw. 2019 oraz I półrocza 2019 Spółka koncentrowała swoje wysiłki na dystrybucji z wartością dodaną (VAD) i markach własnych w najbardziej obiecujących segmentach rynku IT, zarówno korporacyjnych jak i konsumenckich. Wprowadziliśmy na rynek pierwszą na świecie intuicyjną klawiaturę Prestigio Click & Touch, która łączy właściwości klasycznej klawiatury, touchpada i myszy komputerowej. Zgodnie z naszymi obietnicami wzmocnienia działalności ASBIS, nabyliśmy 100% udziałów w spółce AVECTIS ALC – wiodącego na rynku białoruskim integratora systemów w dziedzinie automatyzacji sterowania, bezpieczeństwa oraz profesjonalnych usług wsparcia dla obiektów technologicznych i infrastrukturalnych. AVECTIS wnosi do naszej struktury bardzo zaawansowane kompetencje inżynierskie oraz olbrzymie doświadczenie i portfel ciekawych klientów.

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 r., podtrzymaliśmy pozytywny trend wzrostu marży brutto, widoczny w poprzednich okresach. Jesteśmy zadowoleni z wyników sprzedaży Grupy w I półroczu 2019 r. pomimo niższych przychodów w porównaniu do ubiegłego roku, który był rokiem

rekordowym w całej historii ASBIS. Nasze wyniki spełniają nasze oczekiwania i są zgodne z prognozą finansową na 2019 r.

#### Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019:

- W II kw. 2019 przychody spadły o 19,9%% do 370 909 USD z 462 884 USD w II kw. 2018.
- W II kw. 2019 zysk brutto wzrósł o 3,1% do 21 053 USD z 20 417 USD w II kw. 2018.
- W II kw. 2019 marża zysku brutto wyniosła 5,68% w porównaniu do 4,41% w II kw. 2018.
- W II kw. 2019 koszty sprzedaży spadły o 20,1% do 9 520 USD z 11 909 USD w II kw. 2018.
- W II kw. 2019 koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 32,9% do 6 262 USD z 4 713 USD w II kw. 2018.
- W II kw. 2019 EBITDA była znacząco wyższa rok do roku i osiągnęła 6 384 USD w porównaniu do 4 412 USD w II kw. 2018, imponujący wzrost o 44,7%.
- Spółka zakończyła II kw. 2019 roku zyskiem netto w wysokości 913 tys. USD, co oznacza spadek o 26,1% w porównaniu do 1 236 tys. USD w II kw. 2018.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 30 czerwca 2019 i 2018 roku (w tys. USD):

Region	II kw. 2019	II kw. 2018	Zmiana %
<b>Kraje byłego ZSRR</b>	194 828	225 050	-13,4%
<b>Europa Środkowo-Wschodnia</b>	97 291	123 060	-20,9%
<b>Bliski Wschód i Afryka</b>	45 529	63 991	-28,9%
<b>Europa Zachodnia</b>	28 760	40 445	-28,9%
<b>Pozostałe</b>	4 501	10 338	-56,5%
<b>Ogółem</b>	<b>370 909</b>	<b>462 884</b>	<b>-19,9%</b>

#### Główne wydarzenia w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019:

- Przychody spadły o 18,4% do 788 241 USD z 966 187 USD w I półroczu 2018.
- Zysk brutto spadł nieznacznie o 2,4% do 42 161 USD z 43 182 USD w I półroczu 2018.
- Marża zysku brutto wzrosła znacznie do 5,35% w porównaniu do 4,47% w I półroczu 2018.
- Koszty sprzedaży spadły o 12,5% do 20 093 USD z 22 964 USD w I półroczu 2018.
- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 10,0% do 12 194 USD z 11 084 USD w I półroczu 2018.
- EBITDA wyniosła 11 794 USD w porównaniu do 10 377 USD w I półroczu 2018, mocna poprawa o 13,7%.
- W rezultacie, Spółka obniżyła swój zysk netto o 11,6% do 2 607 tys. USD w porównaniu do 2 949 tys. USD w I półroczu 2018. Wynik ten uważamy za bardzo dobry dla Grupy, jest on zgodny z oczekiwaniami i prognozą finansową na 2019 r.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2019 i 2018 roku (w tys. USD):

Region	I półrocze 2019	I półrocze 2018	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	399 980	477 034	-16,2%
Europa Środkowo-Wschodnia	207 829	283 074	-26,6%
Bliski Wschód i Afryka	102 351	110 980	-7,8%
Europa Zachodnia	63 629	75 620	-15,9%
Pozostałe	14 452	19 479	-25,8%
<b>Ogółem</b>	<b>788 241</b>	<b>966 187</b>	<b>-18,4%</b>

### 3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego. Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 i 2018 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2018: 1 USD = 3,7597 PLN oraz 1 EUR = 4,3000 PLN i na dzień 30 czerwca 2019: 1 USD = 3,7336 PLN oraz 1 EUR = 4,2520 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia do 30 czerwca 2019: 1 USD = 3,7936 PLN oraz 1 EUR = 4,2880 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2018: 1 USD = 3,5192 PLN oraz 1 EUR = 4,2395 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych odrębnie dla II kw. 2019 oraz dla II kw. 2018 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 kwietnia do 30 czerwca 2019: 1 USD = 3,8042 PLN oraz 1 EUR = 4,2782 PLN a dla okresu pomiędzy 1 kwietnia a 30 czerwca 2018: 1 USD = 3,6503 PLN oraz 1 EUR = 4,3005 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 czerwca 2019			1 stycznia do 30 czerwca 2018		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
<b>Przychody</b>	<b>788 241</b>	<b>2 990 245</b>	<b>697 346</b>	<b>966 167</b>	<b>3 400 221</b>	<b>802 043</b>
Koszt własny sprzedaży	(746 080)	(2 830 304)	(660 047)	(923 005)	(3 248 255)	(766 197)
<b>Zysk brutto</b>	<b>42 161</b>	<b>159 941</b>	<b>37 299</b>	<b>43 182</b>	<b>151 967</b>	<b>35,846</b>
Koszty sprzedaży	(20 093)	(76 224)	(17 776)	(22 964)	(80 815)	(19,063)
Koszty ogólnego zarządu	(12 194)	(46 259)	(10 788)	(11 084)	(39 007)	(9,201)
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<b>9 874</b>	<b>37 458</b>	<b>8 735</b>	<b>9 134</b>	<b>32 141</b>	<b>7,581</b>
Koszty finansowe	(8 607)	(32 651)	(7 614)	(7 811)	(27 489)	(6,484)
Przychody finansowe	1 537	5 831	1 360	2 252	7 925	1,869
Pozostałe zyski i straty	320	1 214	283	155	545	129
Udział w zyskach i stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	(2)	(8)	(2)	-	-	-
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>3 122</b>	<b>11 844</b>	<b>2 762</b>	<b>3 730</b>	<b>13 127</b>	<b>3,096</b>
Podatek dochodowy	(516)	(1,954)	(456)	(781)	(2 749)	(648)
<b>Zysk po opodatkowaniu</b>	<b>2 606</b>	<b>9 890</b>	<b>2 306</b>	<b>2 949</b>	<b>10 378</b>	<b>2,448</b>
	(10)	(38)	(9)	7	25	6

**Przypisany:**

Udziałowcom mniejszościowym

**Akcjonariuszom spółki dominującej**

	2 617	9 928	2 315	2 942	10 354	2,442
	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	4,72	17,91	4,18	5,30	18,65	4,40
<b>Wydanki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej</b>	<b>(24 199)</b>	<b>(91 797)</b>	<b>(21 408)</b>	<b>(53 677)</b>	<b>(188 901)</b>	<b>(44 558)</b>
<b>Wydanki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej</b>	<b>(733)</b>	<b>(2 781)</b>	<b>(648)</b>	<b>(1 330)</b>	<b>(4 681)</b>	<b>(1 104)</b>
<b>Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej</b>	<b>(3 259)</b>	<b>(12 363)</b>	<b>(2 883)</b>	<b>5 009</b>	<b>17 628</b>	<b>4 158</b>
<b>Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>	<b>(28 191)</b>	<b>(106 941)</b>	<b>(24 939)</b>	<b>(49 998)</b>	<b>(175 950)</b>	<b>(41 503)</b>
<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>58 109</b>	<b>220 440</b>	<b>51 408</b>	<b>45 933</b>	<b>161 648</b>	<b>38 130</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>29 919</b>	<b>113 500</b>	<b>26 469</b>	<b>(4 064)</b>	<b>(14 302)</b>	<b>(3 374)</b>

**Stan na 30 czerwca 2019****Stan na 31 grudnia 2018**

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	412 554	1 540 615	362 257	474 614	1 784 406	414 978
Aktywa trwałe	33 876	126 479	29 746	29 187	109 734	25 520
<b>Aktywa ogółem</b>	<b>446 430</b>	<b>1 666 795</b>	<b>392 003</b>	<b>503 801</b>	<b>1 894 141</b>	<b>440 498</b>
Zobowiązania	347 240	1 296 459	304 906	404 568	1 521 054	353 734
Kapitały własne	99 190	370 332	87 096	99 233	373 086	86 764

**Okres od****Okres od****1 kwietnia do 30 czerwca 2019****1 kwietnia do 30 czerwca 2018**

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
<b>Przychody</b>	<b>370 909</b>	<b>1 411 000</b>	<b>329 809</b>	<b>462 884</b>	<b>1 689 650</b>	<b>392 896</b>
Koszt własny sprzedaży	(349 856)	(1 330 911)	(311 089)	(442 467)	(1 615 123)	(375 566)
<b>Zysk brutto</b>	<b>21 053</b>	<b>80 089</b>	<b>18 720</b>	<b>20 417</b>	<b>74 527</b>	<b>17 330</b>
Koszty sprzedaży	(9 520)	(36 216)	(8 465)	(11 909)	(43 471)	(10 108)
Koszty ogólnego zarządu	(6 263)	(23 825)	(5 569)	(4 713)	(17 204)	(4 000)
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<b>5 270</b>	<b>20 048</b>	<b>4 686</b>	<b>3 794</b>	<b>13 849</b>	<b>3 220</b>
Koszty finansowe	(4 594)	(17 476)	(4 085)	(3 757)	(13 714)	(3 189)
Przychody finansowe	149	567	132	1 342	4 899	1 139
Pozostałe zyski i straty	106	403	94	127	464	108
Udział w zyskach i stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	4	15	4	-	-	-
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>935</b>	<b>3 557</b>	<b>831</b>	<b>1 506</b>	<b>5 497</b>	<b>1 278</b>
Podatek dochodowy	(22)	(84)	(20)	(270)	(986)	(229)
<b>Zysk po opodatkowaniu</b>	<b>913</b>	<b>3 437</b>	<b>812</b>	<b>1 236</b>	<b>4 512</b>	<b>1 049</b>

**Przypisany:**

Udziałowcom mniejszościowym

**Akcjonariuszom spółki dominującej**

	(17)	(65)	(15)	16	58	14
<b>Akcjonariuszom spółki dominującej</b>	<b>930</b>	<b>3,538</b>	<b>827</b>	<b>1 219</b>	<b>4 450</b>	<b>1 035</b>

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	1,68	6,39	1,49	2,20	7,30	1,70

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	34 806	132 138	30 886	(7 753)	(28 301)	(6 581)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(244)	(658)	(154)	(617)	(2 252)	(524)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowe	2 178	8 285	1 937	2 756	10 060	2 339

#### 4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 czerwca 2019:

Spółka	Metoda konsolidacji
<b>ASBISC Enterprises PLC</b>	<b>Spółka holdingowa</b>
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Z.E.A.)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (dawniej ISA Hardware Limited–Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o w likwidacji (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy) ( poprzednio Prestigio Europe s.r.o)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
"ASBIS BALTICS" SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (dawniej Megatrend d.o.o.) (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% własność)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)



Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio China Corp. (dawniej AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHEN) CORP.)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Riyadh, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
SHARK Computers a.s. (połączona z SHARK ONLINE a.s.)(Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS CLOUD Ltd (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS SERVIC Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka zależna)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Atlantech Ltd (Ras al-Chajma, Z.E.A)	Pełna (100% spółka zależna)
LLC Vizuatika (Mińsk, Białoruś)	Pełna (75% spółka zależna)
LLC Vizuators (Mińsk, Białoruś)	Pełna (75% spółka zależna)

## 5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 r. miały miejsce następujące zmiany w strukturze organizacyjnej Grupy:

- W dniu 25 stycznia 2019 roku z uwagi na zaprzestanie działalności zlikwidowana została Spółka Asbis Limited (Charlestown, Irlandia).
- W dniu 28 marca 2019 roku, E-vision - spółka zależna od ASBIS nabyła 75% udziałów w spółce LLC Vizuatika (Mińsk, Białoruś) za cenę 38 rubli białoruskich ( 17 USD). 75% udziałów jakie posiada E-vision w spółce LLC Vizuatika odpowiada kapitałowi zakładowemu w wysokości 50 rubli białoruskich (23 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu świadczenia usług doradczych i wdrożeniowych.
- W dniu 28 marca 2019 roku, ASBC – spółka zależna od ASBIS nabyła 75% udziałów w spółce LLC Vizuators (Mińsk, Białoruś) za cenę 45 rubli białoruskich (21 USD). 75% udziałów jakie posiada ASBC w spółce LLC Vizuators odpowiada kapitałowi zakładowemu w wysokości 60 rubli białoruskich (28 USD). Celem przejęcia jest sprzedaż licencji na oprogramowanie.
- W dniu 27 maja 2019 roku, spółka zależna od ASBIS – SIA „ASBIS LV” zmieniła nazwę na “ASBIS BALTICS” SIA”. Adres siedziby spółki pozostał niezmienny.

Ponadto w dniu 12 lipca 2019 roku spółka zależna od ASBIS - Atlantech Ltd zawarła umowę na mocy, której nabyła 100% udziałów w spółce AVECTIS ALC z siedzibą w Mińsku (Białoruś). Cena nabycia udziałów wyniosła 1.166.909,69 rubli białoruskich (573.701,91 USD). Celem nabycia spółki jest wzmocnienie i rozszerzenie kompetencji w bardzo obiecujących segmentach tj. rozwiązaniach i usługach IT dla klientów korporacyjnych.

## 6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 27 marca 2019 roku Spółka ogłosiła prognozę finansową na 2019 rok. Zapoznawszy się z wynikami I półrocza 2019 r., w pełni podtrzymujemy naszą prognozę, która zakłada przychody pomiędzy 1,7 miliarda USD a 1,9 miliarda USD oraz zysk netto po opodatkowaniu pomiędzy 8,5 milionów USD a 10 milionów USD.

## 7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 w konsekwencji rekomendacji Rady Dyrektorów oraz uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, dywidenda w wysokości 0,05 USD na akcję została wypłacona w dniu 04 czerwca 2019 roku. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 21 maja 2019.

Tym samym całościowa dywidenda z zysku za 2018 r. wraz z wypłaconą w dniu 20 grudnia 2018 roku zaliczką na poczet dywidendy wyniosła 0,10 USD na akcję, co oznacza całkowitą wypłatę w wysokości 5.550.000 USD.

## 8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.443.127	36,83%	20.443.127	36,83%
ASBISc Enterprises Plc (program skupu akcji)	16.389	0,03%	16.389	0,03%
Free float (akcje wolne w obrocie)	35.040.484	63,14%	35.040.484	63,14%
<b>Razem</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100%</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100%</b>

\* Pan Siarhei Kostevitch jest udziałowcem spółki KS Holdings Ltd.

W okresie od przekazania raportu za I kwartał 2019 r. tj. od dnia 9 maja 2019 roku do dnia publikacji niniejszego raportu nie nastąpiły żadne zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki.

## 9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W w okresie pomiędzy 9 maja 2018 (datą publikacji raportu kwartalnego za I kwartał 2019 roku) a 8 sierpnia 2019 roku (datą niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w poniższej tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków naszej Rady Dyrektorów.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)*	20 443 127	36,83%
Constantinos Tziamalis	555 000	1,00%
Marios Christou	463 061	0,83%
Yuri Ulasovich	210 000	0,38%
Demos Demou	0	0%
Tasos A. Panteli	0	0%

\* Siarhei Kostevitch posiada akcje Spółki ASBIS pośrednio poprzez spółkę KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

## 10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 r. miały miejsce następujące zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki:

- W dniu 18 kwietnia 2019 roku Pan Tasos.A. Panteli został powołany do składu Rady Dyrektorów jako Dyrektor Niewykonawczy w miejsce Pana Chris Pavlou - Dyrektora Niewykonawczego, który w dniu 26 marca 2019 r. złożył rezygnację z zajmowanego stanowiska.
- Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, które odbyło się w dniu 8 maja 2019 roku wybrało ponownie do składu Rady Dyrektorów Pana Constantinos Tziamalis, Pana Tasos.A. Panteli i Pana Demos Demou.

W I półroczu 2019 roku nie nastąpiły żadne inne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

## 11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wiarygodności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

## 12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

## 13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Na dzień 30 czerwca 2019 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych w celu wsparcia lokalnego finansowania wyniosła 174 884 USD. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 30 czerwca 2019 roku wyniosła 41 218 USD – jak wskazano w nocie 16 do sprawozdania finansowego.

## 14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

## **15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych**

W okresie trzech i sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

### **Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto**

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną. Musimy monitorować zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

### **Wahania kursów walut**

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. W 2019 roku w tej walucie denominowanych było około 45% naszych przychodów, podczas gdy pozostała część denominowana była w Euro, rosyjskim rublu (RUB), ukraińskiej hrywnie (UAH), kazachskim tenge (KZT) i innych walutach, w tym również powiązanych z Euro. Większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowanych jest w USD. Ponadto, w USD denominowane jest około połowy naszych kosztów operacyjnych, podczas gdy druga połowa denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym powiązanych z Euro. W rezultacie na raportowane wyniki wpływają zmiany kursów wymiany, w szczególności USD do Euro i innych walut krajów, w których działamy, wliczając: rubla rosyjskiego, hrywnę ukraińską, koronę czeską, polskiego złotego, chorwacką kunę, kazachskie tenge i forinta węgierskiego.

W szczególności wzmocnienie USD wobec Euro i innych walut krajów naszej działalności, może skutkować zmniejszeniem przychodów i zysku brutto raportowanych w USD oraz stratami z przeliczenia walut związanymi z zobowiązaniami i należnościami z tytułu dostaw towarów i usług. Może to negatywnie wpływać na nasz zysk operacyjny i zysk netto, pomimo pozytywnego wpływu na koszty operacyjne. Z drugiej strony osłabienie USD wobec Euro i innych walut krajów w których działamy, może mieć pozytywny wpływ na nasze przychody i zysk brutto raportowane w USD, pozytywny wpływ na zysk operacyjny i zysk netto, mimo negatywnego wpływu na koszty operacyjne. Ponadto, wahania kursów wymiany pomiędzy USD a EUR i innymi walutami krajów w których działamy, mogą skutkować zyskami lub stratami wynikającymi z przeliczenia walut, wpływającymi na rezerwę kursów wymiany. Co więcej, istotna dewaluacja lub deprecjacja którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowym rynku walutowym i może zmniejszać możliwość transferu lub wymiany takiej waluty na USD lub inne waluty. Pomimo wszystkich wysiłków Spółki, nie ma pewności, że wahania kursów wymiany Euro i/lub innych walut krajów naszej działalności wobec USD nie będą miały istotnego negatywnego wpływu na naszą działalność, sytuację finansową i rezultaty działalności. Dlatego uważna obserwacja otoczenia walutowego pozostaje ważnym czynnikiem naszego sukcesu.

### ***Konkurencja i presja cenowa***

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku.

Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

### ***Niskie marże zysku brutto***

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiągnięte przez Spółkę marże zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową VAD, oczekując iż przyniesienie ona także wyższe marże brutto na sprzedaży. Dla Spółki bardzo ważnym jest, rozpoznanie wszystkich ryzyk związanych z tymi liniami biznesowymi i uniknięcie negatywnych niespodzianek, które mogłyby doprowadzić do strat.

### ***Starzenie się zapasów i spadek cen***

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku.

Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe.

Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT.

W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów.

Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw na odpisy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

### ***Ryzyko kredytowe***

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni.

Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar. Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęta jest większość naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem. Wprowadzenie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

### ***Światowe otoczenie finansowe***

Światowy kryzys finansowy osłabł w ostatnich latach. W wyniku częściowej poprawy, Spółka podjęła starania by wykorzystać tę sytuację w odniesieniu do przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego przełożyło się na większy udział w rynku oraz na większą sprzedaż w ubiegłym roku.

W 2019 roku Spółka zamierza koncentrować się bardziej na rentowności niż na przychodach.

Istnieje jednak wiele niepewności związanych ze światową gospodarką wynikających z zawirowań w różnych krajach, zmiennością kursów walut oraz osłabieniem popytu na wielu rynkach. Ponadto, od czasu do czasu na poszczególnych rynkach mogą mieć miejsce nieprzewidywalne sytuacje – jak obecna wojna handlowa pomiędzy Stanami Zjednoczonymi a Chinami.

Wierzimy, że Spółka jest znacznie bardziej elastyczna oraz lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą się pojawić w związku ze światowym otoczeniem finansowym.

### **Sezonowość**

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje wysoki popyt w miesiącach poprzedzających święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

### **Rozwój biznesu marek własnych**

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Obejmuje to rozwój linii produktowych smartfonów, tabletów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio, Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki.

Spółka również zainwestowała w rozwój dwóch nowych marek własnych – Perenio obejmującej sprzedaż rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa (inteligentny dom, czujniki bezp.) jak i innych produktów oraz Atlantech, które zamierza być wiodącym ponad regionalnym dostawcą w zakresie serwerów, pamięci masowych, rozwiązań centrum danych i profesjonalnych usług serwisowych na rynkach Europy Środkowo-Wschodniej, Byłego ZSRR oraz Bliskiego Wschodu.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz osiągnięcia jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko ale biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

### **Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi**

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, nie jesteśmy w stanie przewidzieć czy konsumenci nie zdecydują się na zwroty dużych ilości produktów. Ta sytuacja uległa znacznej poprawie w 2018 roku i w okresie sześciu miesięcy 2019 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów. Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia sobie właściwych rekompensat poniesionych w przeszłości kosztów. Jednocześnie aby uniknąć takich problemów w przyszłości, aktualnie prowadzimy znacznie głębszą analizę wyboru dostawców, co jednak nie gwarantuje eliminacji ryzyka strat z tytułu roszczeń gwarancyjnych.

### **Wysoki koszt długu**

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki. Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi instytucjami finansującymi łańcuch dostaw i aktualnie podejmuje dodatkowe działania, w celu redukcji kosztów finansowania.

Sankcje nałożone na Rosję oraz napięcia związane z kryzysem ukraińskim doprowadziły do istotnego wzrostu kosztu finansowania w tych krajach co może ograniczyć nasze wysiłki w celu dalszego zmniejszenia średniego kosztu zadłużenia.

W okresie 6 miesięcy 2019 r. nasz koszt zadłużenia w krajach byłego Związku Radzieckiego pozostał stabilny i znajduje odzwierciedlenie w naszych kosztach finansowych.

## Wyniki działalności

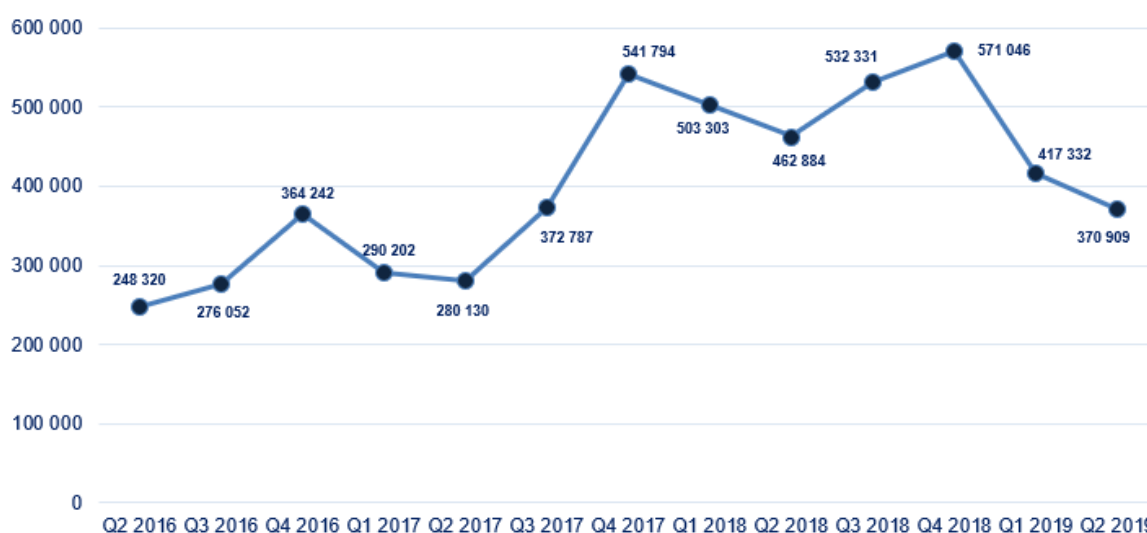
Okresy trzech i sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2019 w porównaniu do okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018

- Przychody:**

W II kw. 2019 roku przychody spadły o 19,9% do 370 909 USD z 462 884 USD w II kw. 2018 roku.

W I półroczu 2019 roku przychody spadły o 18,4% do 788 241 USD z 966 187 USD w I półroczu 2018 roku.

**Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS**  
Przychody pomiędzy II kw. 2016 r. a II kw. 2019 r.  
( w tys. USD)



- Zysk brutto:**

W II kw. 2019 roku zysk brutto wzrósł o 3,1% do 21 053 USD z 20 417 USD w II kw. 2018 roku.

W I półroczu 2019 roku zysk brutto spadł o 2,4% do 42 161 USD z 43 182 USD w I półroczu 2018 roku.



**Zysk brutto**  
 **pomiędzy II kw. 2016 r. a II kw. 2019 r.**  
**( w tys. USD)**



- **Marża zysku brutto** znacznie wzrosła zarówno w II kw. 2019 jak i I półroczu 2019 w porównaniu do analogicznych okresów 2018 roku.

W II kw. 2019 roku marża zysku brutto zwiększyła się znacząco do 5,68% z 4,41% w II kw. 2018 roku.

W I półroczu 2019 roku marża zysku brutto zwiększyła się istotnie się do 5,35% z 4,47% w I półroczu 2018 roku.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

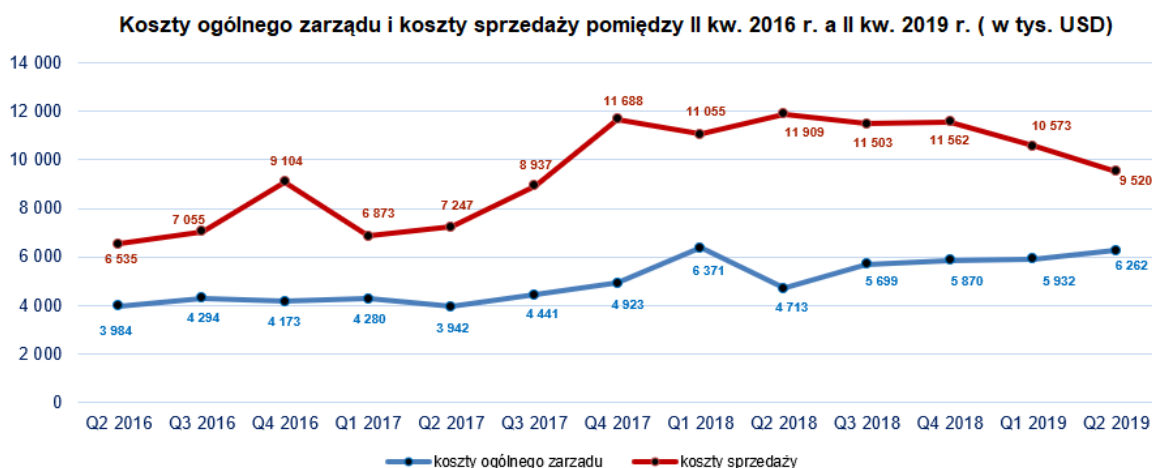
W II kw. 2019 roku koszty sprzedaży spadły o 20,1% do 9 520 USD z 11 909 USD w II kw. 2018 roku.

W I półroczu 2019 roku koszty sprzedaży spadły o 12,5% do 20 093 USD z 22 964 USD w I półroczu 2018 roku.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji i kosztów wynajmu.

W II kw. 2019 roku koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 32,9% do 6 262 USD z 4 713 USD w II kw. 2018 roku.

W I półroczu 2019 roku koszty ogólnego zarządu wzrosły o 10,0% do 12 194 USD z 11 084 USD w I półroczu 2018 roku.



- **EBITDA:**

W II kw. 2019 roku EBITDA była istotnie wyższa w porównaniu do II kw. 2018 i osiągnęła 6 384 USD w porównaniu do 4 412 USD w II kw. 2018 roku.

W I półroczu 2019 roku EBITDA również wzrosła istotnie do 11 794 USD w porównaniu do 10 377 USD w I półroczu 2018 roku.

- **Zysk netto:** Spółka zamknęła zarówno II kw. 2019 roku jak i I półrocze 2019 roku satysfakcjonującym zyskiem netto dla Grupy, który w naszej ocenie jest bardzo dobry i zgodny z naszymi oczekiwaniami.

W II kw. 2019 roku zysk netto po opodatkowaniu wyniósł 913 tys. USD, spadek o 26,1% w porównaniu do 1 236 tys. USD w II kw. 2018 roku.

W I półroczu 2019 roku zysk netto po opodatkowaniu zmniejszył się o 11,6% i wyniósł 2 606 tys. USD w porównaniu do 2 949 tys. USD w I półroczu 2018 roku.

### **Sprzedaż według regionów i krajów**

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w II kw. oraz I półroczu 2019 roku. W II kw. 2019 roku oraz w I półroczu 2019 roku region krajów byłego ZSRR odnotował spadek przychodów odpowiednio o 13,4% i 16,2% podczas gdy region Europy Środkowo-Wschodniej zanotował spadek przychodów odpowiednio o 20,9% i 26,6%. W związku z powyższym udział krajów byłego ZSRR w naszych przychodach ogółem wzrósł do ponad 50,74% w I półroczu 2019 z 49,37% w I półroczu 2018.

Analiza według krajów pozwala lepiej zrozumieć wymienione powyżej wyniki sprzedaży. Spadek w krajach byłego ZSRR jest rezultatem trendu w Rosji (- 14% w II kw. 2019 r. i -11% w I półroczu 2019 r.), na Ukrainie (+ 6% w II kw. 2019 r. i -10% w I półroczu 2019 r.), w Kazachstanie (-37% w II kw. 2019 r. i -41% w I półroczu 2019 r.) i na Białorusi (+ 5% w II kw. 2019 r. i -6% w I półroczu 2019 r.). Spadek sprzedaży w regionie krajów byłego ZSRR jest oczekiwany i wynika z generalnego spowolnienia popytu na smartfony na rynkach światowych.

Jednocześnie spadek w regionie Europy Środkowo-Wschodniej jest wynikiem spadkowego trendu na Słowacji (-16% w II kw. 2019 r. i -10% w I półroczu 2019 r.) w Czechach (-14% w II kw. 2019 r. i -21% w I półroczu 2019 r.) i w Rumunii (-21% w II kw. 2019 r. i -23% w I półroczu 2019 r.).

Wynik Bliskiego Wschodu i Afryki determinowany jest głównie przez nasze przychody wypracowywane w Zjednoczonych Emiratach Arabskich (-33% w II kw. 2019 r. i -11% w I półroczu 2019 r.).

Sprzedaż w Europie Zachodniej spadła o 28,9% w II kw. 2019 i o 15,9% w I półroczu 2019 r. w porównaniu do analogicznych okresów 2018 roku.

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 i 2018 roku.

	II kw. 2019		II kw. 2018	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
<b>Kraje byłego ZSRR</b>	194 828	52,53%	225 050	48,62%
<b>Europa Środkowo-Wschodnia</b>	97 291	26,23%	123 060	26,59%
<b>Bliski Wschód i Afryka</b>	45 529	12,27%	63 991	13,82%
<b>Europa Zachodnia</b>	28 760	7,75%	40 445	8,74%
<b>Pozostałe</b>	4 501	1,21%	10 338	2,23%
<b>Ogółem</b>	<b>370 909</b>	<b>100%</b>	<b>462 884</b>	<b>100%</b>

	I półrocze 2019		I półrocze 2018	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
<b>Kraje byłego ZSRR</b>	399 980	50,74%	477 034	49,37%
<b>Europa Środkowo-Wschodnia</b>	207 829	26,37%	283 074	29,30%
<b>Bliski Wschód i Afryka</b>	102 351	12,98%	110 980	11,49%
<b>Europa Zachodnia</b>	63 629	8,07%	75 620	7,83%
<b>Pozostałe</b>	14 452	1,83%	19 479	2,02%
<b>Ogółem</b>	<b>788 241</b>	<b>100%</b>	<b>966 187</b>	<b>100%</b>

#### Struktura przychodów – Top 10 krajów w II kw. 2019 oraz II kw. 2018 (w tys. USD)

	II kw. 2019		II kw. 2018	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	<b>Rosja</b>	72 767	<b>Rosja</b>	84 474
2.	<b>Ukraina</b>	61 279	<b>Ukraina</b>	57 853
3.	<b>Słowacja</b>	34 913	<b>Zjednoczone Emiraty Arabskie</b>	49 006
4.	<b>Zjednoczone Emiraty Arabskie</b>	33 019	<b>Słowacja</b>	41 527
5.	<b>Kazachstan</b>	24 497	<b>Kazachstan</b>	38 841
6.	<b>Białoruś</b>	24 187	<b>Białoruś</b>	23 109
7.	<b>Czechy</b>	14 921	<b>Czechy</b>	17 340
8.	<b>Rumunia</b>	11 579	<b>Holandia</b>	16 420
9.	<b>Holandia</b>	8 037	<b>Rumunia</b>	14 750
10.	<b>Bułgaria</b>	6 945	<b>Węgry</b>	10 138
11.	<b>Pozostałe</b>	78 765	<b>Pozostałe</b>	109 425
	<b>OGÓŁEM</b>	<b>370 909</b>	<b>OGÓŁEM</b>	<b>462 884</b>

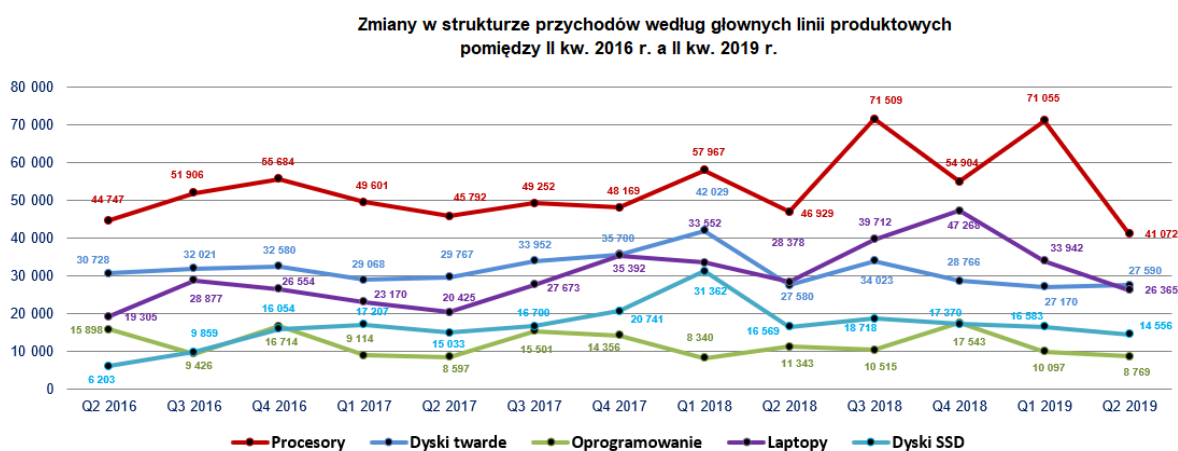
## Struktura przychodów – Top 10 krajów w I półroczu 2019 oraz w I półroczu 2018 (w tys. USD)

I półrocze 2019			I półrocze 2018	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	156 560	Rosja	175 156
2.	Ukraina	116 113	Ukraina	129 151
3.	Słowacja	72 649	Zjednoczone Emiraty Arabskie	84 406
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	75 370	Słowacja	81 018
5.	Kazachstan	55 219	Kazachstan	93 863
6.	Białoruś	48 588	Białoruś	51 770
7.	Czechy	30 807	Czechy	39 223
8.	Rumunia	24 103	Holandia	37 777
9.	Holandia	21 297	Rumunia	31 174
10.	Polska	14 516	Węgry	19 233
11.	Pozostałe	173 019	Pozostałe	223 414
	<b>OGÓŁEM</b>	<b>788 241</b>	<b>OGÓŁEM</b>	<b>966 187</b>

### Sprzedaż według linii produktowych

ASBIS pozostaje dystrybutorem pierwszego wyboru dla wielu światowych dostawców. W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 roku kontynuowaliśmy realizację strategii zmierzającej do wypracowania wyższych zyskowności, rozwoju portfolio produktów i marek własnych. Rezultatem spadek przychodów na niektórych kluczowych liniach produktowych.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:



W I półroczu 2019 r. sprzedaż napędzana była głównie przez smartfony, procesory, akcesoria i multimedia oraz laptopy.

Przychody ze sprzedaży procesorów spadły o 12,5% w II kw. 2019 r. i wzrosły o 6,9% w I półroczu 2019 r. Przychody ze sprzedaży dysków twardych nie zmieniły się w II kw. 2018 r. ale spadły o 21,3% w I półroczu 2019 r. W II kw. 2019 r. przychody ze sprzedaży oprogramowania spadły o 22,7% i o 4,1% w I półroczu 2019 r. Przychody ze sprzedaży laptopów oraz dysków SSD spadły odpowiednio o 7,1% i o 12,1% w II kwartale 2019 r. i o 2,6% oraz o 35,0% w I półroczu 2019 r.

Spośród innych linii produktowych, Spółka zanotowała pozytywny trend w I półroczu 2019 r. na sprzedaży akcesoriów i multimedii (+47,2%), serwerów (+12,4%) oraz komputerów stacjonarnych (+6,2%).

Poniższy wykres przedstawia trend w sprzedaży smartfonów:



W I półroczu 2019 roku sprzedaż smartfonów, która generuje większość przychodów, spadła o 34,3 % w stosunku do I półrocza 2018 r. Jest to efekt nasycenia rynku i oczekiwaniami, że światowa sprzedaż smartfonów spadnie. Wszyscy główni producenci smartfonów odnotowują spadek przychodów za 2019 rok.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w II kw. 2019 r. oraz w II kw. 2018 r.:

	II kw. 2019		II kw. 2018	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	120 767	32,56%	190	41,21%
Procesory	41 072	11,07%	46 929	10,14%
Akcesoria i multimedia	40 604	10,95%	25 586	5,53%
Dyski twarde	27 590	7,44%	27 580	5,96%
Laptopy	26 365	7,11%	28 378	6,13%
Serwery	20 513	5,53%	16 326	3,53%
Dyski SSD	14 556	3,92%	16 569	3,58%
Produkty sieciowe	11 313	3,05%	12 507	2,70%
Pozostałe	68 129	18,37%	98 273	21,23%
<b>Przychody ogółem</b>	<b>370 909</b>	<b>100%</b>	<b>462</b>	<b>100%</b>

	I półrocze 2019		I półrocze 2018	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów
Smartfony	243 186	30,85%	369 896	38,28%
Procesory	112 127	14,22%	104 896	10,86%
Akcesoria i multimedia	82 484	10,46%	56 052	5,80%
Laptopy	60 307	7,65%	61 930	6,41%
Dyski twarde	54 761	6,95%	69 609	7,20%
Serwery	37 030	4,70%	32 937	3,41%
Dyski SSD	31 139	3,95%	47 931	4,96%
Tablety	23 455	2,98%	34 737	3,60%
Pozostałe	143 752	18,24%	188 199	19,48%
<b>Przychody ogółem</b>	<b>788 241</b>	<b>100%</b>	<b>966 187</b>	<b>100%</b>

## Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w II kw. 2019 r. oraz w I półroczu 2019 r. wpłynęła poprawa wykorzystania kapitału obrotowego oraz wypłata dywidendy. Celem kierownictwa Spółki jest wypracowanie dodatnich przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej za 2019 r.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 i 2018 roku:

	Sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca	
	2019	2018
	USD	
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(24 199)	(53 677)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(733)	(1 330)
(Wydatki)/ wpływy/ środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(3 259)	5 009
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	<b>(28 191)</b>	<b>(49 998)</b>

### **Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej**

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 24 199 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 r., w porównaniu do wydatków w wysokości 53 677 USD w analogicznym okresie 2018 r. Jest to głównie rezultatem poprawy wykorzystania kapitału obrotowego. Celem Spółki jest wypracowanie dodatnich przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej za 2019 rok.

### **Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej**

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 733 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 1 330 USD w analogicznym okresie 2018 r.

### **Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej**

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 3 259 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 r. w porównaniu do wpływów w wysokości 5 009 USD w analogicznym okresie 2018 r.

### **Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów**

W rezultacie wyższej rentowności oraz lepszego wykorzystania kapitału obrotowego stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się do 28 191 USD w porównaniu do 49 998 USD w analogicznym okresie 2018 r.

## **16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości**

### ***Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności***

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Zmienne gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie.

Widząc ostatnią poprawę na rynkach krajów byłego ZSRR oraz w innych regionach, głęboko wierzymy, że będziemy w stanie dalej pożytkować efekty pracy wykonanej w trudnych czasach. Co istotne, rozwijamy więcej rynków w tym regionie z nowymi liniami produktów, na czym korzystają nasze przychody i rentowność. Będziemy kontynuować tę strategię i koncentrować się bardziej na naszych kluczowych regionach i silnych stronach, aby maksymalizować zyski oraz korzystać ze zmian na rynkach.

### ***Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach***

Dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy sprawia, że zmniejszamy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju przez możliwość większej sprzedaży w kilku innych krajach. Rosja i Ukraina są obecnie liderami pod względem generowania przychodów.

Musimy upewnić się, iż przystosujemy się szybko do wszelkich zmian rynkowych, które mogą się pojawić na tych rynkach oraz wzmocnić naszą strategię, aby w pełni zdywersyfikować źródła sprzedaży.

Kraje byłego ZSRR oraz kraje Europy Środkowo-Wschodniej powinny utrzymać swoją wiodącą pozycję w strukturze sprzedaży. Wynika to z koncentracji Grupy na jej silnych kompetencjach oraz rozszerzenia portfolio produktów na tych rynkach. W bieżącym roku Spółka będzie koncentrowała się nie na wzroście przychodów lecz głównie na wzroście rentowności.

Mimo wszelkich podjętych przez Spółkę środków zapobiegawczych, nie można wykluczyć w przyszłości możliwości spadku popytu i sprzedaży w konkretnym kraju lub regionie. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost.

Dlatego bardzo ważne dla Spółki jest jak najlepsze przygotowanie jej struktury do skompensowania takiej sytuacji przez wyższą sprzedaż na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktowego jak i bliskie relacje z klientami, aby zdobywać większy udział rynkowy od słabszych konkurentów.

### ***Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto***

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Zwiększenie zaobserwowane w I półroczu 2019 roku było efektem realizacji strategii Spółki w kierunku rozwoju linii produktowych, w tym marek własnych o wyższej marży.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na wielu rynkach. Całkiem ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

### ***Zmienność kursów walut***

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w okresie sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 r. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w kolejnych okresach.

### ***Zdolność Grupy do kontroli kosztów***

Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu zmniejszyły się łącznie w II kw. 2019 oraz w I półroczu 2019 o około 5% w porównaniu do analogicznych okresów roku poprzedniego. Spadek kosztów jest efektem spadku przychodów i zdolności Grupy do dostosowywania kosztów do skali działalności.

Uważamy, że kontrola kosztów jest istotnym czynnikiem w dążeniu do osiągnięcia lepszych wyników w przyszłości. Jest bardzo ważne, że Grupa podejmuje wszelkie niezbędne kroki w kierunku dalszego zmniejszenia swoich wydatków.

### ***Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów***

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz z dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe. Dla Spółki bardzo istotne jest ciągle ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. Takie marki własne jak Perenio, Atlantech i inne usługi VAD są obietnicą nowych strumieni dochodów z wyższą marżą brutto dla Grupy.

### ***Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów***

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i wzrost kosztów.

Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka. W I półroczu 2019 roku nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Pomimo tego musimy stale przewidywać i analizować rynek aby uniknąć możliwych strat.

## **17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 czerwca 2019 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu**

W dniu 15 lipca 2019 roku Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę o realizacji programu skupu 500.000 akcji Spółki do łącznej kwoty 300.000 USD oraz upoważniło Radę Dyrektorów do podjęcia wszelkich kroków i działań niezbędnych do wykonania Programu. Minimalna cena transakcyjna nabycia akcji w ramach Programu została ustalona na 1,5 zł za akcję a cena maksymalna na 3,0 zł za akcję.

Poza wyżej opisanymi, nie wystąpiły żadne inne wydarzenia, które mogłyby istotnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową w okresie pomiędzy 30 czerwca 2019 roku a 8 sierpnia 2019 roku.



## **Część II      Sprawozdanie finansowe**

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

### **Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2019**

<b>Spis treści</b>	<b>Strona</b>
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9-26

**ASBISC ENTERPRISES PLC**  
SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

# **ASBISC ENTERPRISES PLC**

---

## **SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019**

### **SPIS TREŚCI**

### **STRONA**

Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9 - 26

## **OŚWIADCZENIA RADY DYREKTORÓW**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Rada Dyrektorów ASBISC ENTERPRISES PLC niniejszym oświadcza, że:

- wedle jej najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy, oraz że półroczne Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Grupy zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Limassol, dnia 7 sierpnia 2019

# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## **DEKLARACJA CZŁONKÓW RADY DYREKTORÓW I PRZEDSTAWICIELI SPÓŁKI ODPOWIEDZIALNYCH ZA PRZYGOTOWANIE SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO**

(Zgodnie z Ustawą w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości 190(I)/2007)

Zgodnie z art. 10 sekcje (3c) oraz (7) Ustawy w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości (akcje dopuszczone do obrotu na rynkach regulowanych) 190 (1) / 2007 my, członkowie Rady Dyrektorów i przedstawiciele Spółki odpowiedzialni za przygotowanie skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises Plc („Spółka”) i jej spółek zależnych ("Grupa") za okres zakończony 30 czerwca 2019, potwierdzamy, że zgodnie z naszą najlepszą wiedzą:

- a) skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2019 zaprezentowane na stronach 4 to 24:
  - (i) zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i wymogami sekcji (4) artykuł 10, oraz
  - (ii) przedstawia prawdziwy i rzetelny obraz aktywów i pasywów, sytuacji finansowej oraz zysku lub straty Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, oraz
- b) raport Rady Dyrektorów zawiera rzetelny przegląd rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, wraz z opisem podstawowych ryzyk i niepewności, którym one podlegają.

### **Członkowie Rady Dyrektorów:**

Siarhei Kostevitch (Cypryjczyk)  
Przewodniczący Rady Dyrektorów i Dyrektor .....  
Generalny

Marios Christou (Cypryjczyk)  
Dyrektor Wykonawczy .....

Constantinos Tziamalis (Cypryjczyk)  
Dyrektor Wykonawczy .....

Yuri Ulasovich (Cypryjczyk)  
Dyrektor Wykonawczy .....

Demos Demou (Cypryjczyk)  
Dyrektor Niewykonawczy .....

Tasos A. Panteli (Cypryjczyk)  
Dyrektor Niewykonawczy .....

### **Kontroler finansowy odpowiedzialny za przygotowanie sprawozdania finansowego**

Loizos Papavassiliou (Cypryjczyk)  
Kontroler finansowy .....

Limassol, dnia 7 sierpnia 2019

---

## **RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEJ SKONSOLIDOWANEJ ŚRÓDROCZNEJ INFORMACJI FINANSOWEJ**

### **DO RADY DYREKTORÓW ASBISC ENTERPRISES PLC**

#### *Wstęp*

Dokonałiśmy przeglądu załączonego skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises PLC i jej spółek zależnych („Grupa”) od strony 4 do 24 obejmującego skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2019, skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat, zestawienie całkowitych dochodów, zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych Grupy za zakończony okres sześciu miesięcy oraz noty objaśniające do śródrocznej informacji finansowej („Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa”). Za sporządzenie i rzetelne przedstawienie tej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa odpowiadają władze spółki. Naszym zadaniem było sformułowanie wniosków na temat niniejszej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej na podstawie dokonanego przez nas przeglądu.

#### *Zakres przeglądu*

Nasz przegląd przeprowadziliśmy w zgodzie z Międzynarodowym Standardem Usług Przeglądu 2410 “Przeгляд Śródrocznego Sprawozdania Finansowego dokonywany przez niezależnego audytora podmiotu”. Przegląd śródrocznej informacji finansowej obejmuje zadawanie pytań, głównie osobom odpowiedzialnym za kwestie finansowe i księgowe oraz zastosowanie analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres przeglądu jest istotnie mniejszy niż audytu przeprowadzanego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Audytu i w związku z tym nie pozwala nam uzyskać pewności, że będziemy świadomi wszelkich istotnych kwestii, które mogłyby zostać wykazane w czasie audytu. W związku z tym nie wyrażamy opinii z audytu.

#### *Podsumowanie*

Opierając się na naszym przeglądzie, nie stwierdziliśmy żadnych podstaw do stwierdzenia jakoby załączona Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa na dzień 30 czerwca 2019 nie była przygotowana we wszystkich istotnych aspektach zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Certified Public Accountants and Registered Auditors  
KPMG Center,  
No.11, 16th June 1943 Street,  
3022 Limassol,  
Cypr.

Limassol, dnia 7 sierpnia 2019

## ASBISC ENTERPRISES PLC

---

### SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

		Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD
	Nota		
<b>Przychody</b>	4,23	788.241	966.187
Koszt własny sprzedaży		<u>(746.080)</u>	<u>(923.005)</u>
<b>Zysk brutto</b>		42.161	43.182
Koszty sprzedaży		(20.093)	(22.964)
Koszty ogólnego zarządu		<u>(12.194)</u>	<u>(11.084)</u>
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>		9.874	9.134
Przychody finansowe	7	1.537	2.252
Koszty finansowe	7	(8.607)	(7.811)
Udział w stratach jednostki rozliczanej metodą praw własności		(2)	-
Pozostałe zyski i straty	5	<u>320</u>	<u>155</u>
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	6	3.122	3.730
Podatek dochodowy	8	<u>(516)</u>	<u>(781)</u>
<b>Zysk za okres</b>		<u>2.606</u>	<u>2.949</u>
<b>Przypisany:</b>			
Akcjonariuszom spółki dominującej		2.616	2.942
Udziałowcom mniejszościowym		<u>(10)</u>	<u>7</u>
		<u>2.606</u>	<u>2.949</u>
		Centy USD	Centy USD
<b>Zysk na akcję</b>			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>4,72</u>	<u>5,30</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

---

### SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019 (w tys. USD)

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2018 USD
<b>Zysk za okres</b>	<u>2.606</u>	<u>2.949</u>
<b>Pozostałe całkowite dochody/(strata)</b>		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	116	(632)
Korekty reklasifikacyjne odnoszące się do operacji zagranicznych zlikwidowanych w okresie	<u>10</u>	<u>(118)</u>
<b>Pozostały całkowity zysk/ (strata) za okres</b>	<u>126</u>	<u>(750)</u>
<b>Łączne całkowite dochody za okres</b>	<u><u>2.732</u></u>	<u><u>2.199</u></u>
<b>Całkowite dochody przypisane:</b>		
Akcjonariuszom spółki dominującej	2.743	2.205
Udziałowcom mniejszościowym	<u>(11)</u>	<u>(5)</u>
	<u><u>2.732</u></u>	<u><u>2.199</u></u>



# ASBISC ENTERPRISES PLC

## SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

	Noty	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
<b>AKTYWA</b>			
<b>Aktywa trwałe</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	29.668	25.250
Wartości niematerialne i prawne	10	2.791	3.068
Aktywa finansowe możliwe do sprzedaży	11	576	336
Wartość firmy	27	397	400
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	20	444	133
<b>Aktywa trwałe ogółem</b>		<u>33.876</u>	<u>29.187</u>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	12	154.970	180.211
Należności z tytułu dostaw i usług	13	159.413	174.580
Pozostałe aktywa obrotowe	14	18.141	16.859
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	25	784	1.088
Bieżące opodatkowanie	8	715	451
Środki pieniężne w banku i gotówka	26	78.531	101.425
<b>Aktywa obrotowe ogółem</b>		<u>412.554</u>	<u>474.614</u>
<b>Aktywa ogółem</b>		<u>446.430</u>	<u>503.801</u>
<b>PASYWA</b>			
<b>Kapitały własne</b>			
Kapitał zakładowy	15	11.100	11.100
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518	23.518
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		64.308	64.340
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		98.926	98.958
Udziały mniejszościowe		264	275
<b>Kapitały własne ogółem</b>		<u>99.190</u>	<u>99.233</u>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Pożyczki długoterminowe	17	3.191	87
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	18	623	578
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	20	352	34
<b>Zobowiązania długoterminowe ogółem</b>		<u>4.166</u>	<u>699</u>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		165.953	208.145
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	21	38.656	46.938
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	16	134.932	146.566
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	24	1.509	358
Bieżące opodatkowanie	8	2.024	1.862
<b>Zobowiązania krótkoterminowe ogółem</b>		<u>343.074</u>	<u>403.869</u>
<b>Zobowiązania ogółem</b>		<u>347.240</u>	<u>404.568</u>
<b>Pasywa ogółem</b>		<u>446.430</u>	<u>503.801</u>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 7 sierpnia 2019.

.....  
**Constantinos Tziamalīs**  
Dyrektor

.....  
**Marios Christou**  
Dyrektor

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

	Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej							
	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD		Translacja operacji zagranicznych USD		Zyski zatrzymane USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
	Kapitał zakładowy USD	Akcje własne USD						
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	11.100	(14)	23.518	(10.199)	69.755	94.160	308	94.468
Zysk za okres od 1 stycznia 2018 do 30 czerwca 2018	-	-	-	-	2.942	2.942	7	2.949
Inne całkowite dochody za okres od 1 stycznia 2018 do 30 czerwca 2018	-	-	-	(737)	-	(737)	(12)	(749)
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(3.330)	(3.330)	-	(3.330)
Udziały mniejszościowe z nabycia spółek zależnych (nota 29)	-	-	-	-	-	-	(16)	(16)
<b>Stan na 30 czerwca 2018</b>	11.100	(14)	23.518	(10.936)	69.367	93.035	287	93.322
Zysk/(strata) za okres od 1 lipca 2018 do 31 grudnia 2018	-	-	-	-	9.096	9.096	(8)	9.088
Inne całkowite dochody za okres od 1 lipca 2018 do 31 grudnia 2018	-	-	-	(398)	-	(398)	(4)	(402)
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(2.775)	(2.775)	-	(2.775)
<b>Stan na 31 grudnia 2018</b>	11.100	(14)	23.518	(11.334)	75.688	98.958	275	99.233
Korekta z zastosowania MSSF 16 (kwota netto podatku)	-	-	-	-	-	-	-	-
Zysk za okres od 1 stycznia 2019 do 30 czerwca 2019	-	-	-	-	2.616	2.616	(10)	2.606
Inne całkowite dochody za okres od 1 stycznia 2019 do 30 czerwca 2019	-	-	-	127	-	127	(1)	126
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(2.775)	(2.775)	-	(2.775)
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	11.100	(14)	23.518	(11.207)	75.529	98.926	264	99.190

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019 (w tys. USD)

	Nota	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2018 USD
<b>Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi</b>		3.122	3.730
Korekty:			
Różnica kursowa z konsolidacji		(64)	(464)
Amortyzacja	9	1.378	752
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	542	492
Straty z tytułu utraty wartości przez wartości niematerialne i prawne	5	14	-
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej		2	-
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	2	(24)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		144	72
Odzyskane należności nieściągalne	5	(2)	(49)
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		(107)	(711)
Odsetki otrzymane	7	(112)	(85)
Odsetki zapłacone	7	2.353	2.039
<b>Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego</b>		7.272	5.752
Zmniejszenie/(zwiększenie) stanu zapasów		25.349	(11.266)
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		15.024	52.609
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(978)	923
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(42.191)	(72.226)
(Zmniejszenie)/ zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań		(7.385)	2.359
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		45	118
Zmniejszenie w zakresie faktoringu		(18.372)	(29.160)
<b>Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej</b>		(21.236)	(50.891)
Odsetki zapłacone	7	(2.353)	(2.039)
Podatki zapłacone, netto	8	(610)	(747)
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej</b>		(24.199)	(53.677)
<b>Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej</b>			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych		(259)	(705)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	9	(593)	(734)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		7	24
Odsetki otrzymane	7	112	85
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej</b>		(733)	(1.330)
<b>Przepływy pieniężne z działalności finansowej</b>			
Wypłata dywidendy		(2.775)	(3.330)
Spląty kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(660)	(60)
Wpływy kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		176	8.399
<b>(Wydatki)/wpływy netto środków pieniężnych netto z działalności finansowej</b>		(3.259)	5.009
<b>Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>		(28.191)	(49.998)
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu</b>		58.109	45.933
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>	26	29.919	(4.064)

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Niniejsze skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe na dzień i za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2019 ("śródroczne sprawozdanie finansowe") składa się ze śródrocznego sprawozdania finansowego Spółki i jej podmiotów zależnych (do których razem odnosi się jako do "Grupy"). Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

### 2. Podstawa sporządzenia

#### (a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2018. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2018.

Po raz pierwszy w sprawozdaniach finansowych Grupy zastosowano MSSF 16. Zmiany istotnych zasad rachunkowości zostały opisane w nocie 3

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 7 sierpnia 2019.

#### (b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez management w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2018, z wyjątkiem nowych znaczących osądów i kluczowych źródeł niepewności związanej z zastosowaniem MSSF 16, które opisano w nocie 3.

### 3. Zmiany w istotnych zasadach rachunkowości

Za wyjątkiem niżej opisanych, zasady rachunkowości stosowane przy przygotowaniu skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2019 są zgodne z tymi używanymi do przygotowania rocznego sprawozdania finansowego za rok 2018. Oczekuje się, że zmiany zasad rachunkowości znajdą odzwierciedlenie również w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2019. Początkowo Grupa przyjęła MSSF16 od 1 stycznia 2019 r. Szereg innych nowych standardów weszło w życie z dniem 1 stycznia 2019 r., ale nie mają wpływu na sprawozdanie finansowe Grupy.

MSSF 16 wprowadził jednolity model rachunkowości bilansowej dla najemców. W rezultacie Grupa, jako leasingobiorca, ujęła aktywa z tytułu prawa do użytkowania reprezentujące jej prawa do użytkowania aktywów bazowych i zobowiązań leasingowych reprezentujących zobowiązanie do dokonania opłat leasingowych. Rachunkowość leasingodawcy pozostaje podobna do poprzednich zasad rachunkowości. Grupa zastosowała MSSF 16 przy zastosowaniu zmodyfikowanego podejścia retrospektywnego, zgodnie z którym skumulowany efekt początkowego zastosowania ujmuje się w zyskach zatrzymanych na 1 stycznia 2019 r. W związku z tym informacje porównawcze przedstawione za 2018 r. nie zostały przekształcone - tj. przedstawiono, wcześniej zgłoszone, zgodnie z MSR 17 i powiązanymi interpretacjami.

---

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### Zmiany w istotnych zasadach rachunkowości (ciąg dalszy)

#### A. Definicja leasingu

Wcześniej Grupa ustalała w momencie zawarcia umowy, czy umowa była lub zawierała leasing zgodnie z IFRIC 4 *Ustalenie, czy umowa zawiera leasing*. Grupa ocenia teraz, czy umowa jest leasingiem, czy zawiera leasing na podstawie nowej definicji leasingu.

Zgodnie z MSSF 16 umowa jest lub zawiera leasing, jeśli umowa przekazuje prawo do kontrolowania wykorzystania określonego składnika aktywów przez pewien okres czasu w zamian za wynagrodzenie.

Po przejściu na MSSF 16 Grupa postanowiła zastosować praktyczny cel, który ocenia, które transakcje są leasingiem. Grupa zastosowała MSSF 16 tylko do umów, które wcześniej były identyfikowane jako leasing. Umowy, które nie zostały określone jako leasingowane zgodnie z MSR 17 i IFRIC 4, nie zostały ponownie ocenione. Dlatego definicja leasingu zgodnie z MSSF 16 została zastosowana tylko do umów zawartych lub zmienionych 1 stycznia 2019 r. lub później.

W momencie zawarcia lub ponownej oceny umowy zawierającej składnik leasingowy Grupa przypisuje wynagrodzenie w umowie do każdego składnika leasingowego i nieleasingowego na podstawie ich względnych cen jednostkowych. Jednak w przypadku dzierżawy nieruchomości, w których jest leasingobiorcą, Grupa postanowiła nie rozdzielać składników, a zamiast tego rozliczy elementy leasingowe i nieleasingowe jako pojedynczy element leasingowy.

#### B. Jako dzierżawca

Grupa wynajmuje grunty i budynki oraz pojazdy silnikowe. Jako leasingobiorca, Grupa wcześniej klasyfikowała leasing jako leasing operacyjny lub finansowy na podstawie oceny, czy leasing przekazywał zasadniczo całe ryzyko i korzyści związane z własnością. Zgodnie z MSSF 16 Grupa ujmuje aktywa z tytułu użytkowania i zobowiązania z tytułu leasingu dla większości umów leasingu - tj. te umowy leasingu ujmowane są w bilansie. Grupa prezentuje zobowiązania z tytułu leasingu w „długoterminowych pożyczkach” i „pożyczkach krótkoterminowych” w sprawozdaniu z sytuacji finansowej.

##### (i) Istotne zasady rachunkowości

Grupa ujmuje składnik aktywów z tytułu prawa użytkowania i zobowiązanie z tytułu leasingu w dniu rozpoczęcia leasingu. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania są początkowo wyceniane według kosztu, a następnie według kosztu pomniejszonego o skumulowaną amortyzację i odpisy z tytułu utraty wartości oraz korygowane o pewne przeszacowania zobowiązania z tytułu leasingu. Zobowiązanie z tytułu leasingu jest początkowo wyceniane w wartości bieżącej opłat leasingowych, które nie zostały zapłacone w dniu rozpoczęcia, zdyskontowane przy użyciu stopy procentowej wynikającej z leasingu lub, jeśli nie można tego łatwo ustalić, stopy procentowej kredytu zaciągniętego przez Grupę. Zasadniczo Grupa stosuje stopę procentową jako stopę dyskontową. Leasing jest następnie powiększany o koszty odsetek od zobowiązania z tytułu leasingu i pomniejszany o dokonaną opłatę leasingową

##### (ii) Data przejścia

Na etapie przejściowym, w przypadku leasingu klasyfikowanego jako leasing operacyjny zgodnie z MSR 17, zobowiązania z tytułu leasingu wyceniono według wartości bieżącej pozostałych płatności leasingowych, zdyskontowanych według stopy procentowej Grupy na dzień 1 stycznia 2019 r. Aktywa z tytułu prawa do użytkowania wycenia się według, w kwocie równej zobowiązaniu z tytułu leasingu, skorygowanej o kwotę wszelkich przedpłaconych lub naliczonych opłat leasingowych, Grupa zastosowała zwolnienie od ujmowania aktywów i zobowiązań z tytułu prawa do użytkowania z tytułu leasingu o okresie krótszym niż 12 miesięcy.

W przypadku leasingu finansowego wartość bilansową składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz zobowiązanie z tytułu leasingu na dzień 1 stycznia 2019 r. ustalono w wartości bilansowej składnika aktywów i

# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

zobowiązania z tytułu leasingu zgodnie z MSR 17 bezpośrednio przed tą datą.

### Zmiany w istotnych zasadach rachunkowości (ciąg dalszy)

#### C. Wpływ na sprawozdania finansowe

##### (i) Wpływ na przejście

Po przejściu na MSSF 16 Grupa rozpoznała dodatkowe aktywa z tytułu prawa do użytkowania oraz dodatkowe zobowiązania z tytułu leasingu. Wpływ na przejście podsumowano poniżej.

	<b>1 stycznia 2019</b> <b>USD</b>
Aktywa z tytułu prawa do użytkowania prezentowane w środkach trwałych	4.493
Zobowiązania leasingowe	4.493

Przy wycenie zobowiązań z tytułu leasingu, które zostały zaklasyfikowane jako leasing operacyjny, Grupa zdyskontowała płatności z tytułu leasingu, stosując swoją przyrostową stopę oprocentowania na dzień 1 stycznia 2019 r. Zastosowana średnia ważona stopa wynosi 6,2%.

##### (ii) Wpływ na okres

W wyniku początkowego zastosowania MSSF 16 w odniesieniu do umów leasingu, które wcześniej były klasyfikowane jako leasing operacyjny, Grupa rozpoznała 4.493 USD aktywów z tytułu prawa do użytkowania oraz 4.493 USD zobowiązań z tytułu leasingu na dzień 30 czerwca 2019 r.

Również w odniesieniu do tych umów leasingu zgodnie z MSSF 16 Grupa rozpoznała amortyzację i koszty odsetkowe zamiast kosztów leasingu operacyjnego. W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2019 r. Grupa rozpoznała 585 USD odpisów amortyzacyjnych i 134 USD kosztów odsetkowych z tytułu tych umów najmu

#### 4. Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

---

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

#### 5. Pozostałe zyski i straty

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2018 USD
Zysk/ (strata) ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(2)	24
Pozostałe dochody	322	53
Odzyskane należności nieściągalne	2	49
Przychody z najmu	12	29
Strata z utraty wartości przez wartość firmy	(14)	-
	<u>320</u>	<u>155</u>

#### 6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2018 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	542	492
(b) Amortyzacja (Nota 9)	1.378	752
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	188	193
(d) Wynagrodzenia dyrektorów – wykonawczych (Nota 28)	320	304
(e) Wynagrodzenia dyrektorów – niewykonawczych (Nota 28)	10	1
	<u>10</u>	<u>1</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 7. Koszty finansowe, netto

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD
<b>Przychody finansowe</b>		
Przychody z tytułu odsetek	112	85
Pozostałe przychody finansowe	1.140	1.937
Zysk netto z tytułu różnic kursowych	<u>285</u>	<u>230</u>
	<u>1.537</u>	<u>2.252</u>
<b>Koszty finansowe</b>		
Odsetki na rzecz banków	2.353	2.039
Opłaty na rzecz banków	1.537	934
Opłaty z tytułu derywatów	970	356
Odsetki z tytułu zobowiązań faktoringowych	134	-
Odsetki z tytułu faktoringu	2.153	2.844
Opłaty z tytułu faktoringu	136	156
Pozostałe koszty finansowe	15	202
Pozostałe odsetki	<u>1.309</u>	<u>1.280</u>
	<u>8.607</u>	<u>7.811</u>
Netto	<u>(7.070)</u>	<u>(5.559)</u>

### 8. Opodatkowanie

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Stan zobowiązań na 1 stycznia	1.411	26
Rezerwa za okres/rok	515	2.911
Niedopłata rezerwy z lat ubiegłych	-	121
Różnica kursowa z przeliczenia	(7)	(91)
Kwoty zapłacone, netto	<u>(610)</u>	<u>(1.556)</u>
Zobowiązanie netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u>1.309</u>	<u>1.411</u>
	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
Należności z tytułu podatków	(715)	(451)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>2.024</u>	<u>1.862</u>
Netto	<u>1.309</u>	<u>1.411</u>



## ASBISC ENTERPRISES PLC

---

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

#### **8. Opodatkowanie (ciąg dalszy)**

Skonsolidowane opodatkowanie za okres składa się z następujących elementów:

	<b>Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2018 USD</b>
Rezerwa na okres	515	877
wiedopłata rezerwy z lat ubiegłych	-	4
Obciążenie z tytułu podatku odroczonego (Nota 20)	<u>1</u>	<u>(100)</u>
Opodatkowanie za okres	<u><u>516</u></u>	<u><u>781</u></u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

#### 9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
<b>Koszt</b>							
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	25.205	6.784	409	2.294	2.578	3.046	40.316
Zwiększenia	313	801	7	407	458	814	2.800
Zmniejszenia	(118)	(642)	-	(503)	(57)	(169)	(1.489)
Różnica kursowa z przeliczenia	(580)	(197)	-	(74)	(87)	(102)	(1.040)
<b>Stan na 31 grudnia 2018</b>	24.820	6.746	416	2.124	2.892	3.589	40.587
Korekta w związku z przejściem na MSSF 16	3.771	-	-	722	-	-	4.493
Zwiększenia	585	459	2	55	16	83	1.120
Zmniejszenia	(17)	(83)	-	(16)	(4)	(6)	(126)
Różnica kursowa z przeliczenia	201	42	-	(15)	32	28	288
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	29.360	7.164	418	2.870	2.936	3.694	46.442
<b>Skumulowana amortyzacja</b>							
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	4.109	5.561	196	1.561	2.071	2.283	15.781
Odpis za rok	390	574	44	250	69	235	1.562
Zmniejszenia	(118)	(642)	-	(503)	(57)	(169)	(1.489)
Różnice kursowe z przeliczenia	(106)	(210)	4	(54)	(68)	(83)	(517)
<b>Stan na 31 grudnia 2018</b>	4.275	5.283	244	1.254	2.015	2.266	15.337
Odpis za okres	707	245	86	204	29	107	1.378
Zmniejszenia	(8)	(83)	-	(16)	(4)	(6)	(117)
Różnica kursowa z przeliczenia	89	40	(8)	21	19	17	176
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	5.061	5.485	322	1.463	2.059	2.384	16.774
<b>Wartość księgowa netto</b>							
Stan na 30 czerwca 2019	24.299	1.679	96	1.407	877	1.310	29.668
Stan na 31 grudnia 2018	20.545	1.463	172	870	877	1.323	25.250

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 9. Rzeczowe aktywa trwałe (ciąg dalszy)

W wartości bilansowej netto rzeczowych aktywów trwałych uwzględniono następujące aktywa, objęte prawem użytkowania:

	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>
Grunty i budynki	3.821
Środki transportu	568
Ogółem	<u>4.389</u>

### 10. Wartości niematerialne i prawne

	<b>Oprogramowanie komputerowe USD</b>	<b>Patenty i licencje USD</b>	<b>Ogółem USD</b>
<b>Koszt</b>			
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	8.995	2.515	11.510
Zwiększenia	956	61	1.017
Zmniejszenia/ odpisy	(150)	(181)	(331)
Różnica kursowa z przeliczenia	(55)	(12)	(67)
<b>Stan na 31 grudnia 2018</b>	<u>9.746</u>	<u>2.383</u>	<u>12.129</u>
Zwiększenia	258	1	259
Zmniejszenia/ odpisy	(2)	(1)	(3)
Różnica kursowa z przeliczenia	4	3	7
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	<u>10.006</u>	<u>2.386</u>	<u>12.392</u>
<b>Skumulowana amortyzacja</b>			
<b>Stan na 1 stycznia 2018</b>	6.590	1.756	8.346
Odpis za rok	725	280	1.005
Zmniejszenia/ odpisy	(150)	(95)	(245)
Różnica kursowa z przeliczenia	(41)	(4)	(45)
<b>Stan na 31 grudnia 2018</b>	<u>7.124</u>	<u>1.937</u>	<u>9.061</u>
Odpis za rok	396	146	542
Zmniejszenia/ odpisy	(2)	(1)	(3)
Różnica kursowa z przeliczenia	1	-	1
<b>Stan na 30 czerwca 2019</b>	<u>7.519</u>	<u>2.082</u>	<u>9.601</u>
<b>Wartość księgową netto</b>			
Stan na 30 czerwca 2019	<u>2.487</u>	<u>304</u>	<u>2.791</u>
Stan na 31 grudnia 2018	<u>2.622</u>	<u>446</u>	<u>3.068</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 11. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
<b>Koszt</b>		
Stan na 1 stycznia	366	-
Uzupełnienia w kapitale (i), (ii), (iii)	227	366
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>593</u>	<u>366</u>
<b>Zakumulowany udział w stratach jednostki wycenianej metodą praw własności</b>		
Stan na 1 stycznia	(30)	-
Udział w stratach jednostki wycenianej metodą prwa własności w okresie roku	(2)	(30)
Różnice kursowe	15	(30)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(17)</u>	<u>(30)</u>
<b>Wartość bilansowa jednostki wycenianej metodą praw własności</b>	<u>576</u>	<u>336</u>

- (i) W kwietniu 2019, Grupa nabyła 50% udziałów w Redmond Europe Ltd, za cenę 227 USD.  
(ii) W kwietniu 2018, Grupa nabyła 40% udziałów w kapitale spółki iSpace LLC. za cenę 80 USD.  
(iii) W grudniu 2018, Grupa nabyła 25% udziałów w kapitale spółki LLC Avectis, za cenę 286 USD.

### 12. Zapasy

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Towary w tranzycie	9.918	16.059
Towary przeznaczone do odsprzedaży	148.121	167.334
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(3.069)	(3.182)
	<u>154.970</u>	<u>180.211</u>

Na dzień 30 czerwca 2019 r. zapasy stanowiące zabezpieczenie na potrzeby finansowania wyniosły 38.483 USD (2018: 38.096 USD). Zapasy spisane w okresie ujętym w rachunku zysków i strat wyniosły zero USD (2018: zero USD).

Zmiana w rezerwie na wolnorotujące i przestarzałe zapasy:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 USD
Stan na 1 stycznia	3.182	4.729
Rezerwa za okres/rok	446	1.844
Odpisane zapasy	(553)	(3.327)
Różnica kursowa	(6)	(64)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>3.069</u>	<u>3.182</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 13. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	163.143	178.125
Rezerwa na należności wątpliwe	(3.730)	(3.545)
	<u>159.413</u>	<u>174.580</u>

Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 USD
Stan na 1 stycznia	3.545	6.236
Rezerwa za okres/rok	725	4.666
Kwota odpisana jako nieściągalna	(581)	(6.922)
Odzyskane należności	(2)	(51)
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>42</u>	<u>(384)</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>3.729</u>	<u>3.545</u>

Na dzień 30 czerwca 2019 r. należności Grupy, które zostały przypisane jako zabezpieczenie do celów finansowania, wynosiły 68.197 USD (2018: 78.672 USD).

### 14. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	775	753
Rozliczenie kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	155	64
Należności z tytułu VAT i innych podatków	7.737	5,314
Pozostałe należności i zaliczki	<u>9.474</u>	<u>10.728</u>
	<u>18.141</u>	<u>16.859</u>

### 15. Kapitał zakładowy

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
<b>Kapitał statutowy</b> 63.000.000 (2018: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda.	<u>12.600</u>	<u>12.600</u>
<b>Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony</b> 55.500.000 (2018: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100</u>	<u>11.100</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 16. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
Kredyty w bieżących rachunkach bankowych (Nota 26)	48.612	43.316
Bieżąca część długoterminowych kredytów	240	114
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	55.979	55.930
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>1.327</u>	<u>61</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>106.158</u>	<u>99.421</u>
Faktoring	<u>28.774</u>	<u>47.145</u>
	<u>134.932</u>	<u>146.566</u>

### Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Na dzień 30 czerwca 2019 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości 122.269 USD (31 grudnia 2018 117.369 USD).

Ponadto, na dzień 30 czerwca 2019 Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- kredyty w rachunkach bieżących w wysokości 92.299 USD (31 grudnia 2018: 89.745 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne w wysokości 42.539 USD (31 grudnia 2018: 40.803 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy w kwocie 41.218 USD (31 grudnia 2018: 41.226 USD)

Grupa korzystała w okresie zakończonym 30 czerwca 2019 z linii kredytowych (kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki i kredyty odnawialne) oraz z linii faktoringowych.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 7% (za 2018: 8,1%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 27.587 USD (31 grudnia 2018: 26.649 USD)

### 17. Zadłużenie długoterminowe

	<b>Stan an 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
Kredyty bankowe	65	45
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>3.126</u>	<u>42</u>
	<u>3.191</u>	<u>87</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 18. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Rezerwa na świadczenia emerytalne	623	578

### 19. Leasing finansowy

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 16)	1.327	61
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasing finansowego (nota 17)	3.126	42
	<u>4.453</u>	<u>103</u>

### 20. Podatek odroczony

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2018 USD
Stan na na 1 stycznia	(99)	(168)
Podatek odroczony za okres/rok (Nota 8)	1	60
Różnice kursowe z przeliczenia	6	9
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(92)</u>	<u>(99)</u>

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(444)	(133)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	352	34
Aktywa netto z tytułu podatku odroczonego	<u>(92)</u>	<u>(99)</u>

### 21. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	1.945	1.112
VAT należny	3.230	7.111
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	24.637	30.069
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	4.478	3.989
Rezerwa na gwarancje	4.366	4.657
	<u>38.656</u>	<u>46.938</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 22. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 czerwca 2019 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 12.851 USD (31 grudnia 2018: 9.365 USD), które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 30 czerwca 2019 i zostały dostarczone w lipcu 2019. Takie zapasy i zobowiązania wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Grupę według stanu na koniec okresu. Na dzień 30 czerwca 2019 r. Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych i akredytyw na kwotę 41.218 USD (31 grudnia 2018: 41.226 USD) które Grupa rozszerzyła głównie na swoich dostawców. Na dzień 30 czerwca 2019 Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań warunkowych. Zobowiązania wobec dostawców Grupy objęte tymi gwarancjami są odzwierciedlone w sprawozdaniach finansowych w pozycji Zobowiązania handlowe.

### 23. Segmenty działalności

#### 1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

#### 1.2 Przychody w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD
Kraje byłego ZSRR	399.980	477.034
Europa Środkowo-Wschodnia	207.829	283.074
Bliski Wschód i Afryka	102.351	110.980
Europa Zachodnia	63.629	75.620
Pozostałe	14.452	19.479
	<u>788.241</u>	<u>966.187</u>

#### 1.3 Wyniki w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD
Kraje byłego ZSRR	6.227	4.717
Europa Środkowo-Wschodnia	2.722	3.009
Bliski Wschód i Afryka	761	584
Europa Zachodnia	87	474
Pozostałe	77	350
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<u>9.874</u>	<u>9.134</u>
Koszty finansowe netto	(7.070)	(5.558)
Udział w stratcie jednostki wycenianej metodą praw własności	(2)	155
Pozostałe zyski i straty	320	155
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<u>3.122</u>	<u>3.731</u>



# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 23. Segmenty sprawozdawcze (ciąg dalszy)

#### 1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Europa Środkowo-Wschodnia	13.284	11.794
Kraje byłego ZSRR	6.942	5.914
Bliski Wschód i Afryka	3.413	2.971
Nieprzypisane	9.217	8.039
	<u>32.856</u>	<u>28.718</u>

#### 1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD
Europa Środkowo-Wschodnia	392	335
Kraje byłego ZSRR	542	208
Bliski Wschód i Afryka	102	96
Nieprzypisane	883	604
	<u>1.920</u>	<u>1.243</u>

#### 1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2018 USD
Kraje byłego ZSRR	245.906	240.880
Europa Środkowo-Wschodnia	77.399	161.983
Bliski Wschód i Afryka	34.471	31.248
Europa Zachodnia	45.459	32.262
Ogółem	403.235	466.373
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1,4)	32.856	28.718
Pozostałe nieprzypisane aktywa	10.339	8.710
Skonsolidowane aktywa	<u>446.430</u>	<u>503.801</u>

Do celów monitorowania wyników segmentów i alokacji zasobów między segmentami tylko segmenty zostały przypisane do segmentów sprawozdawczych. Ponieważ zobowiązania Grupy są głównie wykorzystywane wspólnie przez segmenty sprawozdawcze, nie zostały one przypisane do każdego segment.

#### 1.7 Informacje geograficzne

Ponieważ segmenty operacyjne Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej, a informacje te podano powyżej (1.2–1.6), dalsza analiza nie jest uwzględniona.

# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### 24. Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
<u>Pochodne zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	1.509	358

### 25. Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
<u>Pochodne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	784	1.088

### 26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	78.531	101.425
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 16)	(48.612)	(43.316)
	<u>29.919</u>	<u>58.109</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 27.587 USD (31 grudnia 2018: 26.649 USD) która reprezentuje depozyty zabezpieczające, otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach hedgingu walut obcych.

### 27. Wartość firmy

	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
Stan na 1 stycznia	400	419
Uzupełnienia	14	360
Odpisana wartość firmy (nota ii)	(14)	(360)
Różnica kursowa z przeliczenia	(3)	(19)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia (nota i)	<u>397</u>	<u>400</u>

---

# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

(i) Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następującej spółki zależnej:

	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
ASBIS d.o.o. (BA) (poprzednio Megatrend D.O.O. Sarajevo)	397	400
	<u>397</u>	<u>400</u>

(ii) Odpis wartości firmy odnosi się do akwizycji następujących spółek zależnych:

	<b>Stan na 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2018 USD</b>
Vizuatika LLC	(13)	-
Vizuators LLC	(1)	-
iPoint Kazakhstan LLP	<u>-</u>	<u>(360)</u>
	<u>(14)</u>	<u>(360)</u>

### 28. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	<b>Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD</b>	<b>Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2018 USD</b>
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	320	304
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	<u>10</u>	<u>1</u>
	<u>330</u>	<u>305</u>

### 29. Połączenia jednostek gospodarczych

#### ***Zakup spółek zależnych do 30 czerwca 2019***

W okresie, Grupa nabyła 75% udziałów w spółkach: Vizuatika LLC i Vizuators LLC.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty%</u>	<u>Posiadany%</u>
Vizuatika LLC	IT	28 marca 2019	75%	75%
Vizuators LLC	IT	28 marca 2019	75%	75%

---

# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

(w tys. USD)

### **Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2018**

W ciągu roku, Grupa zakupiła pozostałe 15% udziałów w kapitale ASBIS Cloud Ltd, 100% udziałów w kapitale ASBC KAZAKHSTAN LLP i 100% udziałów w kapitale Atlantech Ltd.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty%</u>	<u>Posiadany%</u>
ASBIS Cloud Ltd	IT	09 lutego 2018	15%	100%
ASBC Kazakhstan LLP	IT	13 sierpnia 2018	100%	100%
Atlantech Ltd	IT	26 grudnia 2018	100%	100%

### **Zbycia spółek zależnych do 30 czerwca 2019**

W okresie, zlikwidowane zostały następujące spółki zależne należące do Grupy. Likwidacje te nie spowodowały zysku ani strat.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany %</u>
Asbis Limited	IT	25 stycznia 2019	100%

### **Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2018**

W okresie, zlikwidowane zostały następujące spółki zależne należące do Grupy. Likwidacje te nie spowodowały zysku ani strat.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
OU ASBIS Estonia	IT	29 listopada 2017	100%
Prestigio Plaza NL BV	IT	03 stycznia 2018	100%
ASBIS UK	IT	30 kwietnia 2018	100%
S.C. EUROMALL 2008 S.R.L	IT	26 września 2018	100%
EUROMALL CZ s.r.o.	IT	21 listopada 2018	100%

---

# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2019

*(w tys. USD)*

### **30. Wartości godziwe**

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług, salda faktoringu, kredyty w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczki. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen).