

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES SZEŚCIU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020 R.**

SPIS TREŚCI

		Strona
CZĘŚĆ I	INFORMACJA DODATKOWA	4
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE FINANSOWE	27

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie półrocznym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport półroczny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport półroczny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2020 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie półrocznym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie półrocznym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie półrocznym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcją, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport półroczny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu półrocznego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu półrocznego.

Część I Informacja dodatkowa

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Katar i inne państwa Zatoki), Rosja, Białoruś, Kazachstan, Ukraina i Łotwa.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio, Canyon i Perenio.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 27 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 56 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019

W II kwartale 2020 roku i w I połowie 2020 roku po raz kolejny Spółka pokazała swoją siłę, generując znacznie lepsze przychody pomimo trwającej na całym świecie pandemii.

Spółka osiągnęła wysokie marże zysku brutto przy kosztach pod kontrolą. W rezultacie zysk netto po opodatkowaniu zarówno w II kwartale jak i w I półroczu 2020 roku był znacznie wyższy w porównaniu z analogicznymi okresami 2019 roku. Odnotowaliśmy również znaczną poprawę przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej rok do roku.

W pierwszej połowie 2020 roku wiele linii produktów radziło sobie bardzo dobrze. Trwająca pandemia spowodowała, że e-learning stał się jednym z najważniejszych osiągnięć branży IT. Urządzenia mobilne, takie jak tablety i laptopy, znalazły się na szczycie potrzeb konsumentów. Komponenty, które pomagają budować serwery (dyski SSD, HDD, itp.) również zanotowały bardzo duże zwyżki sprzedaży, ponieważ

potrzeba coraz więcej wysiłku, aby zaspokoić rosnące potrzeby użytkowników związane z przechowywaniem i udostępnianiem informacji.

Nasze własne produkty, Prestigio i Canyon, również cieszyły się dużym zainteresowaniem. Jeśli chodzi o Canyon, zauważyliśmy znaczny wzrost popytu na kamery internetowe, zestawy słuchawkowe i inne akcesoria do gier.

W okresie trzech miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 r. Spółka kontynuowała politykę dywidendową, wypłacając finalną dywidendę w wysokości 0,075 USD na akcję. W związku z tym łączna wartość wypłaconej dywidendy z zysków Spółki za 2019 r. (w tym zaliczka na poczet dywidendy wypłacona w dniu 19 grudnia 2019 r.) wyniosła 0,135 USD na akcję, co oznacza najwyższą dywidendę w historii Spółki. Będziemy kontynuować naszą stabilną politykę dywidendową, chyba że nastąpią istotne zmiany rynkowe.

Jesteśmy bardzo zadowoleni z naszych wyników, zwłaszcza biorąc pod uwagę warunki rynkowe. Oznacza to, że w czasach pandemii, zamkniętych rynków i ogólnego spowolnienia gospodarek światowych nasze wyniki są wyższe niż te z ubiegłego roku. To znakomite osiągnięcie, świadczące o dojrzałości naszej organizacji i efektywnym modelu biznesowym.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2020:

- W II kw. 2020 przychody wzrosły o 2,6%% do 380 439 USD z 370 909 USD w II kw. 2019.
- W II kw. 2020 zysk brutto wzrósł o 4,2% do 21 927 USD z 21 053 USD w II kw. 2019.
- W II kw. 2020 marża zysku brutto wzrosła do 5,76% w porównaniu do 5,68% w II kw. 2019.
- W II kw. 2020 koszty sprzedaży spadły o 0,6% do 9 466 USD z 9 520 USD w II kw. 2019.
- W II kw. 2020 koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 12,0% do 7 016 USD z 6 262 USD w II kw. 2019.
- W II kw. 2020 EBITDA była nieznacznie wyższa rok do roku i osiągnęła 6 479 USD w porównaniu do 6 384 USD w II kw. 2019.
- Spółka zakończyła II kw. 2020 roku imponującym zyskiem netto w wysokości 2 468 tys. USD, co oznacza wzrost o 170,22% w porównaniu do 913 tys. USD w II kw. 2019.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 30 czerwca 2020 i 2019 roku (w tys. USD):

Region	II kw. 2020	II kw. 2019	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	191 903	194 828	-1,5%
Europa Środkowo-Wschodnia	94 343	97 291	-3,0%
Bliski Wschód i Afryka	50 450	45 529	10,8%
Europa Zachodnia	30 808	28 760	7,1%
Pozostałe	12 935	4 501	187,4%
Ogółem	380 439	370 909	2,6%

Główne wydarzenia w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2020:

- Przychody wzrosły o 11,8% do 880 945 USD z 788 241 USD w I półroczu 2019.
- Zysk brutto wzrósł o 12,3% do 47 338 USD z 42 161 USD w I półroczu 2019.
- Marża zysku brutto wzrosła do 5,37% w porównaniu do 5,35% w I półroczu 2019.
- Koszty sprzedaży wzrosły o 2,1% do 20 518 USD z 20 093 USD w I półroczu 2019.
- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 23,1% do 15 006 USD z 12 194 USD w I półroczu 2019.
- EBITDA wyniosła 13 856 USD w porównaniu do 11 794 USD w I półroczu 2019, mocna poprawa o 17,5%.
- W rezultacie silnego wzrostu przychodów, zysku brutto ze sprzedaży i kosztów pod kontrolą Spółka znacznie zwiększyła swój zysk netto o 80,7% do 4 710 tys. USD w porównaniu do 2 606 tys. USD w I półroczu 2019. Wynik ten uważamy za znakomity dla Grupy.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2020 i 2019 roku (w tys. USD):

Region	I półrocze 2020	I półrocze 2019	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	457 450	399 980	14,4%
Europa Środkowo-Wschodnia	238 144	207 829	14,6%
Bliski Wschód i Afryka	100 617	102 351	-1,7%
Europa Zachodnia	62 159	63 629	-2,3%
Pozostałe	22 575	14 452	56,2%
Ogółem	880 945	788 241	11,8%

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego. Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 i 2019 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2019: 1 USD = 3,7977 PLN oraz 1 EUR = 4,2585 PLN i na dzień 30 czerwca 2020: 1 USD = 3,9806 PLN oraz 1 EUR = 4,4660 PLN.

- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia do 30 czerwca 2020: 1 USD = 4,0214 PLN oraz 1 EUR = 4,4413 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2019: 1 USD = 3,7936 PLN oraz 1 EUR = 4,2880 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych odrębnie dla II kw. 2020 oraz dla II kw. 2019 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 kwietnia do 30 czerwca 2020: 1 USD = 4,0522 PLN oraz 1 EUR = 4,4862 PLN a dla okresu pomiędzy 1 kwietnia a 30 czerwca 2019: 1 USD = 3,8042 PLN oraz 1 EUR = 4,2782 PLN.

(w tys. USD)

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 czerwca 2020			1 stycznia do 30 czerwca 2019		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	880 945	3 542 662	797 672	788 241	2 990 245	697 346
Koszt własny sprzedaży	(833 607)	(3 352 295)	(754,809)	(746 080)	(2 830 304)	(660 047)
Zysk brutto	47 338	190 367	42 863	42 161	159 941	37 299
Koszty sprzedaży	(20 518)	(82 512)	(18 579)	(20 093)	(76 224)	(17 776)
Koszty ogólnego zarządu	(15 006)	(60 346)	(13 588)	(12 194)	(46 259)	(10 788)
Zysk z działalności operacyjnej	11 814	47 509	10 697	9 874	37 458	8 735
Koszty finansowe	(7 131)	(28 677)	(6 457)	(8 607)	(32 651)	(7 614)
Przychody finansowe	1 281	5 151	1 160	1 537	5 831	1 360
Pozostałe zyski i straty	239	961	216	320	1 214	283
Udział w zyskach i stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	0	0	0	(2)	(8)	(2)
Zysk przed opodatkowaniem	6 203	24 945	5 617	3 122	11 844	2 762
Podatek dochodowy	(1 493)	(6 004)	(1 352)	(515)	(1,954)	(456)
Zysk po opodatkowaniu	4 710	18 941	4 265	2 606	9 890	2 306
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	(20)	(80)	(18)	(10)	(38)	(9)
Akcjonariuszom spółki dominującej	4 730	19 021	4 283	2 616	9 924	2 314
	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	8,52	34,26	7,71	4,72	17,91	4,18
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
(Wpływy/wydatki środków) pieniężnych netto z działalności operacyjnej	1 446	5 815	1 309	(27 016)	(102 487)	(23 901)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(2 322)	(9 338)	(2 103)	(733)	(2 781)	(648)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	1 141	4 588	1 033	(441)	(1 673)	(390)
(Zwiększenie/zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	265	1 066	240	(28 191)	(106 941)	(24 939)
Środki pieniężne na początek okresu	78 306	314 902	70 904	58 109	220 440	51 408
Środki pieniężne na koniec okresu	78 571	315 972	71 145	29 919	113 500	26 469

	Stan na 30 czerwca 2020			Stan na 31 grudnia 2019		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	486 754	1 937 573	433 850	599 469	2 276 603	534 602
Aktywa trwałe	34 861	138 768	31 072	33 318	126 632	29 713
Aktywa ogółem	521 615	2 076 341	464 922	632 787	2 403 135	564 315
Zobowiązania	413 986	1 647 913	368 991	524 592	1 992 243	467 827
Kapitały własne	107 629	428 428	95 931	108 195	410 892	96 488

(w tys. USD)

	Okres od			Okres od		
	1 kwietnia do 30 czerwca 2020			1 kwietnia do 30 czerwca 2019		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	380 439	1 541 615	343 632	370 909	1 411 000	329 809
Koszt własny sprzedaży	(358 512)	(1 452 762)	(323 827)	(349 856)	(1 330 911)	(311 089)
Zysk brutto	21 927	88 853	19 806	21 053	80 089	18 720
Koszty sprzedaży	(9 466)	(38 358)	(8 550)	(9 520)	(36 216)	(8 465)
Koszty ogólnego zarządu	(7 016)	(28 430)	(6 337)	(6 263)	(23 825)	(5 569)
Zysk z działalności operacyjnej	5 445	22 064	4 918	5 270	20 048	4 686
Koszty finansowe	(2 751)	(11 148)	(2 485)	(4 594)	(17 476)	(4 085)
Przychody finansowe	547	2 217	494	149	567	132
Pozostałe zyski i straty	(4)	(16)	(4)	106	403	94
Udział w zyskach i stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	0	0	0	4	15	4
Zysk przed opodatkowaniem	3 237	13 117	2 924	935	3 557	831
Podatek dochodowy	(769)	(3 116)	(695)	(22)	(84)	(20)
Zysk po opodatkowaniu	2 468	10 001	2 229	913	3 437	812
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	12	49	11	(17)	(65)	(15)
Akcjonariuszom spółki dominującej	2 456	9 952	2 218	930	3,538	827

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	4,43	17,95	4,00	1,68	6,39	1,49

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	74 043	300 037	66 880	36 621	139 312	32 385
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(1 378)	(5 584)	(1 245)	(173)	(658)	(153)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	2 534	10 268	2 289	292	1 111	258

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 czerwca 2020:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka matka
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Z.E.A.)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (dawniej ISA Hardware Limited–Group) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
ООО ‘ Asbis’-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o w likwidacji (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy) (poprzednio Prestigio Europe s.r.o)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
“ASBIS BALTICS” SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (dawniej Megatrend d.o.o.) (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% własność)
ASBIS Close Joint-Stock Company (dawniej CZA O ASBIS) (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio China Corp. (dawniej AOSBIS TECHNOLOGY (SHENZHEN) CORP.)	Pełna (100% spółka zależna)

ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Riyadh, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
SHARK Computers a.s. (połączona z SHARK ONLINE a.s.)(Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS SERVIC Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka zależna)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Atlantech Ltd (Ras al-Chajma, Z.E.A)	Pełna (100% spółka zależna)
LLC Vizuatika (Mińsk, Białoruś)	Pełna (75% spółka zależna)
LLC Vizuators (Mińsk, Białoruś)	Pełna (75% spółka zależna)
ASBC LLC (Tibilisi, Gruzja)	Pełna (100% spółka zależna)
ALC Avectis (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Avectis (poprzednio Aksiomtech) (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prywatny Instytut Edukacyjny „Centrum doskonalenia dla kadry kierowniczej i specjalistów w dziedzinie technologii informatycznych” (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Must (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Real Scientists Limited (Londyn, Wielka Brytania)	Pełna (55%)
i-Care LLC (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2020 r. miała miejsca następująca zmiana w strukturze organizacyjnej Grupy:

- W dniu 16 marca 2020 roku emitent nabył 55% akcji spółki Real Scientists Limited (Londyn, Wielka Brytania). Emitent posiada 55% udziałów w tej spółce zależnej, co odpowiada kapitałowi zakładowemu w wysokości 13 750 GBP (17 062 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu świadczenia usług związanych z własnością intelektualną.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 11 sierpnia 2020 roku Spółka ogłosiła prognozę finansową na 2020 rok. Zapoznawszy się z wynikami I półrocza 2020 r., jesteśmy przekonani, że zrealizujemy naszą prognozę zakładającą przychody pomiędzy 2,0 miliarda USD a 2,2 miliarda USD oraz zysk netto po opodatkowaniu pomiędzy 18,0 milionów USD a 20,0 milionów USD.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2020 w konsekwencji rekomendacji Rady Dyrektorów oraz uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, dywidenda w wysokości 0,075 USD na akcję została wypłacona w dniu 04 czerwca 2020 roku. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 21 maja 2020.

Tym samym całościowa dywidenda z zysku za 2019 r. wraz z wypłaconą w dniu 19 grudnia 2019 roku zaliczką na poczet dywidendy wyniosła 0,135 USD na akcję, co oznaczało całkowitą wypłatę w wysokości 7.492.500 USD z zysku za 2019 rok, co jest najwyższą dywidendą w historii Spółki.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.443.127	36,83%	20.443.127	36,83%
ASBISc Enterprises Plc (program skupu akcji)	325.389	0,59%	325.389	0,59%
Free float (akcje wolne w obrocie)	34.731.484	62,58%	34.731.484	62,58%
Razem	55.500.000	100%	55.500.000	100%

* Pan Siarhei Kostevitch jest udziałowcem spółki KS Holdings Ltd.

W okresie od przekazania raportu za I kwartał 2020 r. tj. od dnia 7 maja 2020 roku do dnia publikacji niniejszego raportu nie nastąpiły żadne zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki.

Informacja o realizacji programu skupu akcji własnych:

W dniu 13 sierpnia 2019 roku Spółka rozpoczęła realizację programu skupu akcji własnych uchwalonego w dniu 15 lipca 2019 roku przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy. Zgodnie z uchwałą Rada Dyrektorów upoważniona została do realizacji programu skupu 500.000 akcji Spółki do łącznej kwoty 300.000 USD.

W dniu 15 lipca 2020 r., z uwagi na upływ terminu, Spółka zakończyła program skupu akcji własnych.

W ramach realizacji powyższego programu Spółka nabyła 309.000 akcji własnych po średniej jednostkowej cenie w wysokości 2,52 zł za akcję. Nabyty pakiet stanowi 0,56% kapitału zakładowego i daje 309.000 głosów (0,56%) na WZA.

Tym samym wraz z nabytymi w latach poprzednich akcjami własnymi w ilości 16.389 szt. Spółka posiada łącznie 325.389 akcji własnych, stanowiących 0,59% kapitału zakładowego i dających 325.389 głosów (0,59%) na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie pomiędzy 7 maja 2020 (datą publikacji raportu kwartalnego za I kwartał 2020 roku) a 12 sierpnia 2020 roku (datą niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w poniższej tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków naszej Rady Dyrektorów.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)*	20 443 127	36,83%
Constantinos Tziamalis	555 000	1,00%
Marios Christou	463 061	0,83%
Yuri Ulasovich	210 000	0,38%
Demos Demou	0	0%
Tasos A. Panteli	0	0%

* Siarhei Kostevitch posiada akcje Spółki ASBIS pośrednio poprzez spółkę KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2020 r. miały miejsce następujące zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki:

- Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, które odbyło się w dniu 6 maja 2020 roku wybrało ponownie do składu Rady Dyrektorów Pana Siarhei Kostevitch i Pana Marios Christou.

W I półroczu 2020 roku nie nastąpiły żadne inne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wiarygodności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2020 roku zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Na dzień 30 czerwca 2020 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych w celu wsparcia lokalnego finansowania wyniosła 160.455 USD. Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 30 czerwca 2020 roku wyniosła 45.672 USD – jak wskazano w nocie 16 do sprawozdania finansowego.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech i sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2020 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

Sytuacja pandemiczna z COVID-19 i jak świat poradzi sobie z tą sytuacją

Obecna sytuacja może być najtrudniejszą sytuacją, przed jaką kiedykolwiek stanęły globalne gospodarki. Zamknięcie gospodarek na całym świecie doprowadziło do bezprecedensowej sytuacji, która powoduje znaczną niepewność co do tego, jak będzie kształtował się globalny krajobraz, kiedy rynki zostaną ponownie otwarte. Nie możemy wykluczyć, że sytuacja to nie wpłynie znacząco na działalność Grupy. Mogą wystąpić znaczące zmiany w zachowaniach konsumentów, które mogą prowadzić do zmniejszenia popytu. Niezwykle ważne jest, aby Spółka mogła przetrwać w tej sytuacji i podjąć wszelkie niezbędne kroki, aby uniknąć poważnego wpływu ogólnej sytuacji.

Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną. Musimy monitorować zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

Wahania kursów walut

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. W I półroczu 2020 roku w tej walucie denominowanych było około 50% naszych przychodów, podczas gdy pozostała część denominowana była w Euro, rosyjskim rublu (RUB), ukraińskiej hrywnie (UAH), kazachskim tenge (KZT) i innych walutach, w tym również powiązanych z Euro. Większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowanych jest w USD.

Ponadto, w USD denominowane jest około połowy naszych kosztów operacyjnych, podczas gdy druga połowa denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym powiązanych z Euro. W rezultacie na raportowane wyniki wpływają zmiany kursów wymiany, w szczególności USD do Euro i innych walut krajów, w których działamy, wliczając: rubla rosyjskiego, hrywnę ukraińską, koronę czeską, polskiego złotego, chorwacką kunę, kazachskie tenge i forinta węgierskiego.

W szczególności wzmocnienie USD wobec Euro i innych walut krajów naszej działalności, może skutkować zmniejszeniem przychodów i zysku brutto raportowanych w USD oraz stratami z przeliczenia walut związanymi z zobowiązaniami i należnościami z tytułu dostaw towarów i usług.

Może to negatywnie wpływać na nasz zysk operacyjny i zysk netto, pomimo pozytywnego wpływu na koszty operacyjne. Z drugiej strony osłabienie USD wobec Euro i innych walut krajów w których działamy, może mieć pozytywny wpływ na nasze przychody i zysk brutto raportowane w USD, pozytywny wpływ na zysk operacyjny i zysk netto, mimo negatywnego wpływu na koszty operacyjne.

Ponadto, wahania kursów wymiany pomiędzy USD a EUR i innymi walutami krajów w których działamy, mogą skutkować zyskami lub stratami wynikającymi z przeliczenia walut, wpływającymi na rezerwę kursów wymiany. Co więcej, istotna dewaluacja lub deprecjacja którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowym rynku walutowym i może zmniejszać możliwość transferu lub wymiany takiej waluty na USD lub inne waluty.

Pomimo wszystkich wysiłków Spółki, nie ma pewności, że wahania kursów wymiany Euro i/lub innych walut krajów naszej działalności wobec USD nie będą miały istotnego negatywnego wpływu na naszą działalność, sytuację finansową i rezultaty działalności. Dlatego uważna obserwacja otoczenia walutowego pozostaje ważkim czynnikiem naszego sukcesu.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku.

Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiąganą przez nas marżę zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiąganą przez Spółkę marżę zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową z wartością dodaną VAD, oczekując iż przyniesienie ona także wyższe marże brutto na sprzedaży.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku.

Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT.

W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów.

Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw lub nawet odpisów. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności. Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni.

Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar. Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęta jest większość naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem.

Wprawdzie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

Światowe otoczenie finansowe

Światowy kryzys finansowy osłabł w ostatnich latach. W wyniku częściowej poprawy, Spółka podjęła starania by wykorzystać tą sytuację w odniesieniu do przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego przełożyło się na większą rentowność oraz na większą sprzedaż w ubiegłym roku.

Istnieje jednak wiele niepewności związanych ze światową gospodarką wynikających z zawirowań w różnych krajach, zmiennością kursów walut oraz osłabieniem popytu na wielu rynkach.

Ponadto, od czasu do czasu na poszczególnych rynkach mogą mieć miejsce nieprzewidywalne sytuacje jak obecna pandemia wirusa COVID-19.

Wierzymy, że Spółka jest znacznie bardziej elastyczna oraz lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą się pojawić w związku ze światowym otoczeniem finansowym.

Sezonowość

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje wysoki popyt w miesiącach poprzedzających święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

Rozwój biznesu marek własnych

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Obejmuje to rozwój linii produktowych tabletek i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio, Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki.

Spółka również zainwestowała w rozwój kolejnej marki własnej – Perenio obejmującej sprzedaż rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa (inteligentny dom, czujniki bezp.) jak i innych produktów.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz osiągnięcia jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko ale biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, nie jesteśmy w stanie przewidzieć czy konsumenci nie zdecydują się na zwroty dużych ilości produktów. Ta sytuacja uległa znacznej poprawie w w ubiegłych latach oraz w okresie I półrocza 2020 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów. Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia sobie właściwych rekompensat poniesionych w przeszłości kosztów.

Jednocześnie aby uniknąć takich problemów w przyszłości, aktualnie prowadzimy znacznie głębszą analizę wyboru dostawców, co jednak nie gwarantuje eliminacji ryzyka strat z tytułu roszczeń gwarancyjnych.

Wysoki koszt długu

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki.

Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi instytucjami finansującymi łańcuch dostaw i aktualnie podejmuje dodatkowe działania, w celu redukcji kosztów finansowania.

Sankcje nałożone na Rosję oraz napięcia związane z kryzysem ukraińskim doprowadziły do wzrostu kosztu finansowania w tych krajach co może ograniczyć nasze wysiłki w celu dalszego zmniejszenia średniego kosztu zadłużenia.

W okresie I półrocza 2020 r. nasz koszt zadłużenia w krajach byłego Związku Radzieckiego pozostał stabilny i znajduje odzwierciedlenie w naszych kosztach finansowych.

Zmiany środowiskowe i klimatyczne

Jeśli chodzi o ryzyko przejścia wynikające z przejścia na gospodarkę niskoemisyjną i odporną na zmiany klimatu, możemy doświadczyć następujących ryzyk: ryzyka polityk i prawne (mogą zostać wdrożone przepisy prawne lub polityki, które mogą wymagać bardziej ostrożnego z punktu widzenia ochrony środowiska podejścia do surowców materiały i użytkowania gruntów), ryzyko technologiczne (zmiany technologii wykorzystywanej do produkcji sprzętu IT) - oba mogą prowadzić do wzrostu cen sprzętu i rozwiązań IT.

Możemy również doświadczyć ryzyka rynkowego, gdy konsumenci będą przechodzić na bardziej energooszczędne urządzenia lub dokonają bardziej świadomych zakupów, aby ograniczyć swój wpływ na środowisko. Możemy również być narażeni na ryzyko utraty reputacji związanej z trudnościami w przyciąganiu klientów, partnerów biznesowych i pracowników, jeśli nie podejmiemy wystarczających działań przeciwko zmianom klimatu. Jeśli chodzi o ryzyka fizyczne wynikające ze zmian klimatu możemy być narażeni zarówno na ostre, jak i przewlekłe ryzyka. Ostre ryzyka fizyczne mogą wynikać z wydarzeń pogodowych w postaci powodzi, pożarów lub susz, które mogą uszkodzić fabryki w niektórych regionach, spowodować ograniczenie lub tymczasowe zaprzestanie produkcji lub zakłócenie naszego łańcucha dostaw w inny sposób. Może to spowodować tymczasowe ograniczenia w naszym portfolio produktowym lub wzrost cen sprzętu i komponentów. Przewlekłe ryzyka fizyczne, czyli ryzyka wynikające z długoterminowych zmian klimatu, również mogą wpływać na ASBIS.

Wyniki działalności

Okresy trzech i sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2020 w porównaniu do okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019

- Przychody:**

W II kw. 2020 roku przychody wzrosły o 2,6% do 380 439 USD z 370 909 USD w II kw. 2019 roku.

W I półroczu 2020 roku przychody wzrosły o 11,8% do 880 945 USD z 788 241 USD w I półroczu 2019 roku.

**Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS
pomiędzy II kw. 2017 r. a II kw. 2020 r.
(w tys. USD)**



- Zysk brutto:**

W II kw. 2020 roku zysk brutto wzrósł o 4,2% do 21 927 USD z 21 053 USD w II kw. 2019 roku.

W I półroczu 2020 roku zysk brutto wzrósł o 12,3% do 47 338 USD z 42 161 USD w I półroczu 2019 roku.

Zysk brutto
między II kw. 2017 r. a II kw. 2020 r.
(w tys. USD)



- **Marża zysku brutto** wzrosła zarówno w II kw. 2020 jak i I półroczu 2020 w porównaniu do analogicznych okresów 2019 roku.

W II kw. 2020 roku marża zysku brutto zwiększyła się do 5,76% z 5,68% w II kw. 2019 roku.

W I półroczu 2020 roku marża zysku brutto zwiększyła się do 5,37% z 5,35% w I półroczu 2019 roku.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

W II kw. 2020 roku koszty sprzedaży spadły o 0,6% do 9 466 USD z 9 520 USD w II kw. 2019 roku.

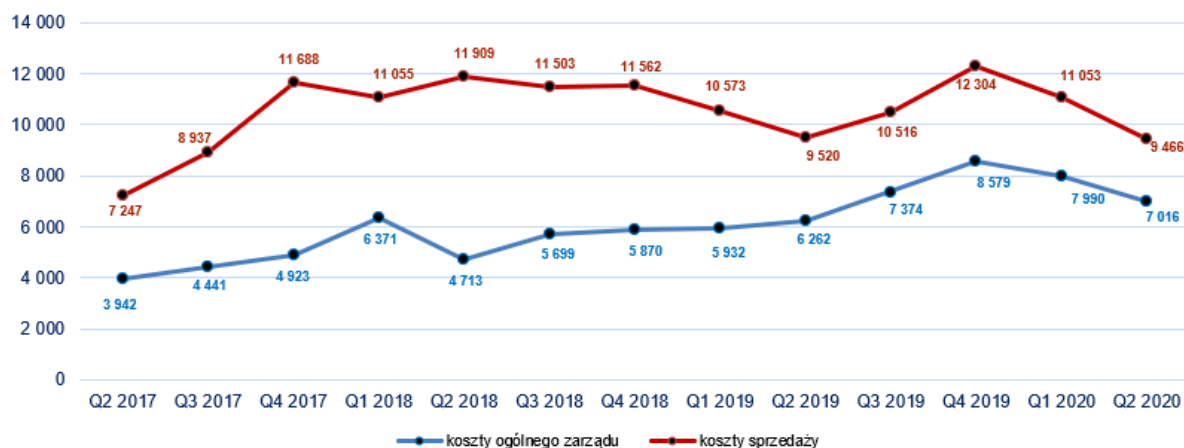
W I półroczu 2020 roku koszty sprzedaży wzrosły o 2,1% do 20 518 USD z 20 093 USD w I półroczu 2019 roku.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji.

W II kw. 2020 roku koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 12,0% do 7 016 USD z 6 262 USD w II kw. 2019 roku.

W I półroczu 2020 roku koszty ogólnego zarządu wzrosły o 23,1% do 15 006 USD z 12 194 USD w I półroczu 2019 roku.

Koszty ogólnego zarządu i koszty sprzedaży pomiędzy II kw. 2017 r. a II kw. 2020 r. (w tys. USD)



- EBITDA:**

W II kw. 2020 roku EBITDA była nieznacznie wyższa w porównaniu do II kw. 2019 i osiągnęła 6 479 USD w porównaniu do 6 384 USD w II kw. 2019 roku.

W I półroczu 2020 roku EBITDA znacząco wzrosła do 13 856 USD w porównaniu do 11 794 USD w I półroczu 2019 roku.

- Zysk netto:** Spółka zakończyła zarówno II kw. 2020 roku jak i I półrocze 2020 roku satysfakcjonującym zyskiem netto dla Grupy, który w naszej ocenie jest bardzo dobry i przerasta nasze oczekiwania.

W II kw. 2020 roku zysk netto po opodatkowaniu wyniósł 2 468 tys. USD, co oznacza imponujący wzrost o 170,2% w porównaniu do 913 tys. USD w II kw. 2019 roku.

W I półroczu 2020 roku zysk netto po opodatkowaniu zwiększył się znacząco o 80,7% i wyniósł 4 710 tys. USD w porównaniu do 2 607 tys. USD w I półroczu 2019 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w II kw. oraz I półroczu 2020 roku. W II kw. 2020 r. sprzedaż w regionie krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej spadła odpowiednio o 1,5% i 3%, podczas gdy w I półroczu 2020 r. sprzedaż w obu regionach wzrosła odpowiednio o 14,4% i 14,6%. W związku z wszystkimi wspomnianymi powyżej zmianami, udział krajów byłego ZSRR w naszych całkowitych przychodach wzrósł do 51,93% w I półroczu 2020 r. z 50,74% w I półroczu 2019 r.

Analiza według krajów pozwala na lepsze zrozumienie wspomnianych powyżej trendów. Spadek przychodów w II kw. 2020, wśród krajów byłego ZSRR wynika z trendu w Rosji (-4,4% w II kwartale 2020 i + 6,1% w I półroczu 2020), na Ukrainie (-9,8% w II kwartale 2020 i + 6,0% w I półroczu 2020), w Kazachstanie (+ 17,4% w II kwartale 2020 i + 39,3% w I półroczu 2020) oraz na Białorusi (-0,5% w II kwartale 2020 i + 22,2% w I półroczu 2020). Spadek sprzedaży w regionie krajów byłego ZSRR był spodziewany i wynikał z zamknięcia większości sklepów detalicznych w drugim kwartale 2020 r.

Jednocześnie spadek w Europie Środkowo-Wschodniej w II kwartale 2020 r. jest wynikiem spadkowego trendu na Słowacji (-22,8% w II kwartale 2020 r. i + 3,9% w I półroczu 2020 r.), w Czechach (-3,6% w II kwartale 2020 r. i + 9,2% w I półroczu 2020 r.) oraz w Rumunii (-12,9% w II kwartale 2020 r. i + 5,2% w I półroczu 2020 r.).

Polska odnotowała znaczący wzrost zarówno w II kwartale 2020, jak i I półroczu 2020 (odpowiednio + 130,3% i +115,7%).

Wynik Bliskiego Wschodu i Afryki jest determinowany głównie przez przychody w Zjednoczonych Emiratach Arabskich (-0,8% w II kwartale 2020 i -13,3% w I półroczu 2020).

Sprzedaż w Europie Zachodniej wzrosła o 7,1% w II kwartale 2020 r. i spadła o 2,3% w I półroczu 2020 r. w porównaniu do analogicznych okresów 2019 r.

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 i 2019 roku.

	II kw. 2020		II kw. 2019	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	191 903	50,44%	194 828	52,53%
Europa Środkowo-Wschodnia	94 343	24,80%	97 291	26,23%
Bliski Wschód i Afryka	50 450	13,26%	45 529	12,27%
Europa Zachodnia	30 808	8,10%	28 760	7,75%
Pozostałe	12 935	3,40%	4 501	1,21%
Ogółem	380 439	100%	370 909	100%

	I półrocze 2020		I półrocze 2019	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	457 450	51,93%	399 980	50,74%
Europa Środkowo-Wschodnia	238 144	27,03%	207 829	26,37%
Bliski Wschód i Afryka	100 617	11,42%	102 351	12,98%
Europa Zachodnia	62 159	7,06%	63 629	8,07%
Pozostałe	22 575	2,56%	14 452	1,83%
Ogółem	880 945	100%	788 241	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w II kw. 2020 oraz II kw. 2019 (w tys. USD)

	II kw. 2020		II kw. 2019	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Rosja	69 581	Rosja	72 767
2.	Ukraina	55 248	Ukraina	61 279
3.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	32 760	Słowacja	34 913
4.	Kazachstan	28 764	Zjednoczone Emiraty Arabskie	33 019
5.	Słowacja	26 948	Kazachstan	24 497
6.	Białoruś	24 057	Białoruś	24 187
7.	Holandia	16 893	Czechy	14 921
8.	Czechy	14 380	Rumunia	11 579
9.	Polska	11 711	Holandia	8 037
10.	Rumunia	10 085	Bułgaria	6 945
	OGÓŁEM	380 439	OGÓŁEM	370 909

Struktura przychodów – Top 10 krajów w I półroczu 2020 oraz w I półroczu 2019 (w tys. USD)

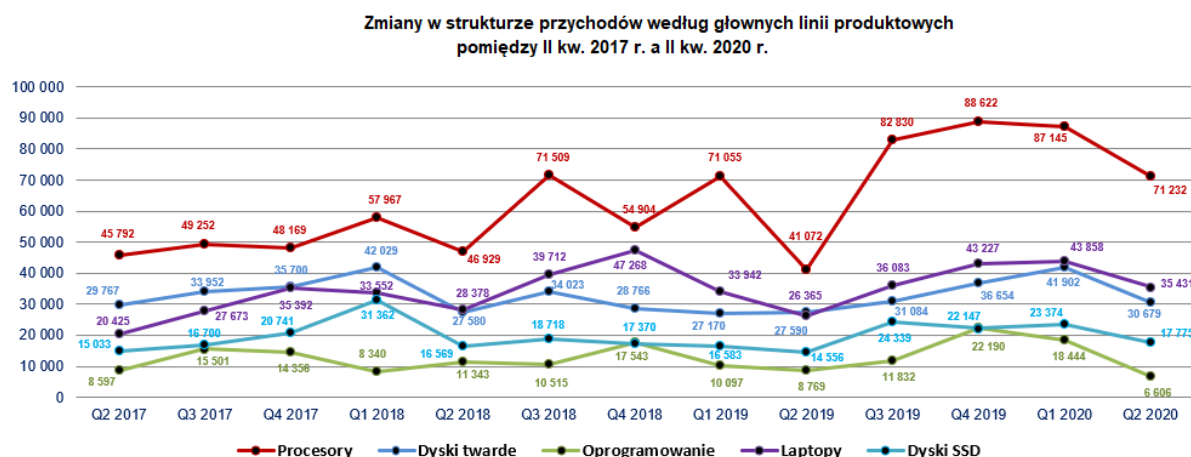
I półrocze 2020		I półrocze 2019		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Rosja	166 176	Rosja	156 560
2.	Ukraina	123 106	Ukraina	116 113
3.	Kazachstan	76 927	Słowacja	72 649
4.	Słowacja	75 467	Zjednoczone Emiraty Arabskie	75 370
5.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	65 375	Kazachstan	55 219
6.	Białoruś	59 396	Białoruś	48 588
7.	Czechy	33 630	Czechy	30 807
8.	Polska	31 314	Rumunia	24 103
9.	Holandia	29 153	Holandia	21 297
10.	Rumunia	25 368	Polska	14 516
	OGÓLEM	880 945	OGÓLEM	788 241

Sprzedaż według linii produktowych

Pierwsze półrocze tego roku pokazało, że ASBIS nie miał problemu ze znacznym zwiększeniem przychodów pomimo trwającej pandemii koronawirusa. Kolejny raz ASBIS udowodnił, iż dzięki efektywnej strategii potrafi szybko dostosować się do zmian rynkowych i generować mocne wyniki.

W pierwszym półroczu 2020 r. prawie wszystkie główne linie produktów Grupy poza smartfonami znacznie wzrosły w ujęciu rocznym.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:

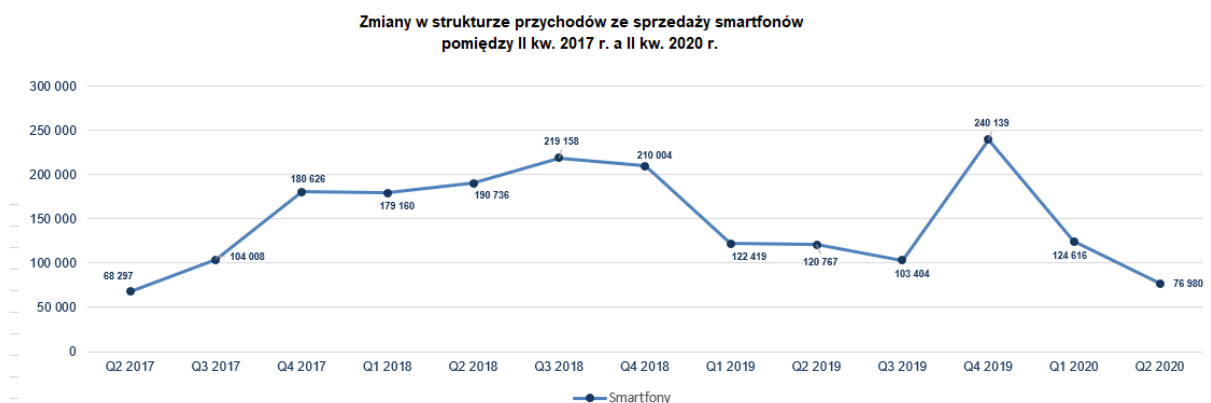


W drugim kwartale 2020 roku i pierwszym półroczu 2020 roku sprzedaż generowana była głównie przez smartfony, procesory, akcesoria i multimedia oraz laptopy.

Przychody ze sprzedaży procesorów wzrosły o 73,4% w II kw. 2020 r. i o 41,2% w I półroczu 2020 r. Sprzedaż dysków twardej wzrosła o 11,2% w II kw. 2020 r. i o 32,5% w I półroczu 2020 r. Przychody ze sprzedaży oprogramowania spadły o 24,7% w II kw. 2020 r. ale wzrosły o 32,8% w I półroczu 2020 roku. Sprzedaż laptopów i dysków SSD wzrosła odpowiednio o 34,4% i 22,1% w II kwartale 2020 roku oraz o 31,5% i 32,1% w I półroczu 2020 roku.

Spośród innych linii produktowych Spółka odnotowała pozytywny trend w I półroczu 2020 roku w odniesieniu do serwerów (+ 23,3%), produktów sieciowych (+ 19,8%) oraz akcesoriów i multimediiów (+ 19,3%).

Poniższy wykres przedstawia trend w sprzedaży smartfonów:



W I półroczu 2020 r. sprzedaż smartfonów, które stanowią większość naszych przychodów, spadła o 17,1% w porównaniu do I półrocza 2019 r. Wynika to głównie z niepewności gospodarczej związanej z pandemią COVID-19. Większość wiodących producentów odczuła poważny wpływ czasowego zamknięcia swoich fabryk w Chinach i zmniejszenia wydatków konsumenckich.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w II kw. 2020 r. oraz w II kw. 2019 r.:

	II kw. 2020		II kw. 2019	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	76 980	20,23%	120 767	32,56%
Procesory	71 232	18,72%	41 072	11,07%
Akcesoria i multimedia	49 264	12,95%	40 604	10,95%
Laptopy	35 431	9,31%	26 365	7,11%
Dyski twarde	30 679	8,06%	27 590	7,44%
Serwery	21 429	5,63%	20 513	5,53%
Dyski SSD	17 775	4,67%	14 556	3,92%
Produkty sieciowe	13 276	3,49%	11 313	3,05%
Komputery stacjonarne	11 764	3,09%	10 911	2,94%
Karty pamięci (RAM)	10 227	2,69%	7 906	2,13%
Pozostałe	42 382	11,14%	49 312	13,29%
Przychody ogółem	380 439	100%	370 909	100%

	I półrocze 2020		I półrocze 2019	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	201 596	22,88%	243 186	30,85%
Procesory	158 378	17,98%	112 127	14,22%
Akcesoria i multimedia	98 411	11,17%	82 484	10,46%
Laptopy	79 289	9,00%	60 307	7,65%
Dyski twarde	72 581	8,24%	54 761	6,95%
Serwery	45 641	5,18%	37 030	4,70%
Dyski SSD	41 149	4,67%	31 139	3,95%
Produkty sieciowe	27 383	3,11%	22 853	2,90%
Oprogramowanie	25 050	2,84%	18 867	2,39%
Komputery stacjonarne	24 062	2,73%	21 006	2,66%
Pozostałe	107 405	12,19%	104 481	13,25%
Przychody ogółem	880 945	100%	788 241	100%

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w II kw. 2020 r. oraz w I półroczu 2020 r. wpłynął wzrost przychodów, poprawa wykorzystania kapitału obrotowego oraz wypłata dywidendy. Pomimo tego udało się poprawić przepływy z działalności operacyjnej o ponad 28 mln USD rok do roku.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 i 2019 roku:

	Sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca	
	2020	2019
	USD	
Wpływy/ (wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	1 446	(27 016)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(2 322)	(733)
Wpływy/ (wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej	1 141	(441)
Zwiększenie / (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	265	(28 191)

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 1 446 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 r., w porównaniu do wydatków w wysokości 27 016 USD w analogicznym okresie 2019 r.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 2 322 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 733 USD w analogicznym okresie 2019 r.

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 1 141 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 441 USD w analogicznym okresie 2019 r.

Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W rezultacie wyższej rentowności oraz lepszego wykorzystania kapitału obrotowego stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zwiększył się do 265 USD w porównaniu do zmniejszenia w wysokości 28 191 USD w analogicznym okresie 2019 r.

16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Rozprzestrzenianie się wirusa Covid-19.

W ciągu ostatnich miesięcy rozprzestrzenianie się nowo odkrytego wirusa w Chinach negatywnie wpłynęło na gospodarkę na całym świecie, co spowodowało znaczne zakłócenia w ogólnym otoczeniu gospodarczym. Ostatnio jednak coraz więcej krajów odmraża gospodarkę, co może mieć pozytywny wpływ na zwiększenie popytu. Należy jednak mieć na uwadze, że skutki pandemii będą nadal występować na wszystkich poziomach popytu (konsumenci, korporacje, rządy itp.).

Nieznany czynnik jest dla nas obecnie to, czy nastąpi druga fala epidemii i kolejny okres blokady gospodarek na świecie. To z pewnością będzie miało negatywny wpływ na Spółkę.

Spółka bardzo uważnie monitoruje ewolucję tego wirusa i podjęła już pewne kroki, aby przetrwać tę sytuację. Pomimo tego, że pandemia nie wpłynęła na wyniki za I półrocze 2020 r., jesteśmy gotowi do podjęcia dalszych działań w związku z rozwojem sytuacji. Druga fala wirusa, który zaczął się rozprzestrzeniać w różnych krajach, jest ostrzeżeniem, że sytuacja może ulec ponownej eskalacji.

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności oraz wojny handlowe na całym świecie.

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Słabe gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie. W ubiegłym roku doszło do znacznych napięć między największymi gospodarkami, co może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki.

Ponadto, rozwijamy obecnie coraz to więcej rynków w naszych regionach dzięki nowym liniom produktowym, a nasze przychody i rentowność powinny z tego skorzystać. Będziemy kontynuować tę strategię i skoncentrować się bardziej na naszych głównych regionach i mocnych stronach, tak aby maksymalizować zyski i wykorzystać zmiany rynkowe. Bardzo ważne jest, aby śledzić wszystkie zmiany i szybko dostosowywać się do wszelkich znaczących zmian.

Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy sprawia, że zmniejszamy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju przez możliwość większej sprzedaży w wielu innych krajach. Rosja i Ukraina są obecnie liderami pod względem generowania przychodów. Kraje byłego ZSRR oraz kraje Europy Środkowo-Wschodniej powinny utrzymać swoją wiodącą pozycję w strukturze sprzedaży. Wynika to z koncentracji Grupy na jej silnych kompetencjach oraz rozszerzenia portfolio produktów na tych rynkach

W 2020 r. cel nadrzędny dla Grupy pozostaje niezmienny, jest nim rentowność ale zawsze z mocnymi przepływami pieniężnymi.

Pomimo wszystkich działań podjętych przez Spółkę w erze pandemii koronawirusa, możliwość spadku popytu i sprzedaży w danym kraju lub regionie pozostaje dość wysoka. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka jak najlepiej przygotowała swoją strukturę, aby zrównoważyć taką sytuację wyższą sprzedażą na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktów, jak i bliskie relacje z klientami w celu uzyskania większego udziału w rynku od słabszych konkurentów.

Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Wzrost zaobserwowany w II kw. 2020 oraz w I półroczu 2020 w porównaniu do analogicznych okresów 2019 r. wynikał z realizacji bieżącej strategii Spółki skupionej na wysoko marżowych produktach.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na rynkach, na których jesteśmy obecni. Ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w I półroczu 2020. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w drugim półroczu 2020 roku oraz w kolejnych okresach.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

W II kw. 2020 i w I półroczu 2020 r. koszty sprzedaży i ogólnego zarządu wzrosły ogółem odpowiednio o 4,4% i o 10,0% w porównaniu do analogicznych okresów roku poprzedniego. Było to wynikiem wzrostu przychodów, zysku brutto na sprzedaży oraz inwestycji w kapitał ludzki we wszystkich regionach naszej działalności.

Kontrolę kosztów uważamy za istotny czynnik w celu osiągania coraz to lepszych wyników w przyszłości. Bardzo ważne jest, że Grupa podejmuje niezbędne kroki w celu dalszego ograniczania wydatków.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe.

Dla Spółki bardzo istotne jest ciągłe ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. Takie komponenty jak produkty z wartością dodaną VAD dają nam nowe strumienie dochodów z wyższą marżą brutto dla Grupy.

Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i nasze koszty. Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka.

W rezultacie w okresie I półroczu 2020 r. nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Pomimo tego musimy stale przewidywać i analizować rynek aby uniknąć możliwych strat.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 czerwca 2020 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 7 maja 2020 roku a 12 sierpnia 2020 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2020

Spis treści	Strona
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9-23

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

SPIS TREŚCI

STRONA

Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9 - 23

ASBISC ENTERPRISES PLC

BOARD OF DIRECTORS REPRESENTATIONS

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Rada Dyrektorów ASBISC ENTERPRISES PLC niniejszym oświadcza, że:

- wedle jej najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy, oraz że półroczne Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Grupy zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka;

Limassol, dnia 11 sierpnia, 2020

ASBISC ENTERPRISES PLC

DEKLARACJA CZŁONKÓW RADY DYREKTORÓW I PRZEDSTAWICIELI SPÓŁKI ODPOWIEDZIALNYCH ZA PRZYGOTOWANIE SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

(Zgodnie z Ustawą w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości 190(I)/2007)

Zgodnie z art. 10 sekcje (3c) oraz (7) Ustawy w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości (akcje dopuszczone do obrotu na rynkach regulowanych) 190 (1) / 2007 my, członkowie Rady Dyrektorów i przedstawiciele Spółki odpowiedzialni za przygotowanie skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises Plc („Spółka”) i jej spółek zależnych („Grupa”) za okres zakończony 30 czerwca 2020, potwierdzamy, że zgodnie z naszą najlepszą wiedzą:

- a) skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2020 zaprezentowane na stronach 4 do 23:
- (i) zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i wymogami sekcji (4) artykuł 10, oraz
 - (ii) przedstawia prawdziwy i rzetelny obraz aktywów i pasywów, sytuacji finansowej oraz zysku lub straty Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, oraz
- b) raport Rady Dyrektorów zawiera rzetelny przegląd rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, wraz z opisem podstawowych ryzyk i niepewności, którym one podlegają.

Członkowie Rady Dyrektorów:

Siarhei Kostevitch (Cypryjczyk)
Przewodniczący Rady Dyrektorów i Dyrektor
Generalny

Marios Christou (Cypryjczyk)
Dyrektor Wykonawczy

Constantinos Tziamalis (Cypryjczyk))
Dyrektor Wykonawczy

Yuri Ulasovich (Cypryjczyk))
Dyrektor Wykonawczy

Demos Demou (Cypryjczyk))
Dyrektor Niewykonawczy

Tasos A. Panteli (Cypryjczyk))
Dyrektor Niewykonawczy

Kontroler finansowy odpowiedzialny za przygotowanie sprawozdania finansowego

Loizos Papavassiliou (Cypryjczyk)
Kontroler finansowy

Limassol, dnia 11 sierpnia 2020

RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEJ SKONSOLIDOWANEJ ŚRÓDROCZNEJ INFORMACJI FINANSOWEJ

DO RADY DYREKTORÓW ASBISC ENTERPRISES PLC

Wstęp

Dokonałiśmy przeglądu załączonego skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises PLC i jej spółek zależnych („Grupa”) od strony 4 do 23 obejmującego skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2020, skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat, zestawienie całkowitych dochodów, zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych Grupy za zakończony okres sześciu miesięcy oraz noty objaśniające do śródrocznej informacji finansowej („Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa”). Za sporządzenie i rzetelne przedstawienie tej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa odpowiadają władze spółki. Naszym zadaniem było sformułowanie wniosków na temat niniejszej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej na podstawie dokonanego przez nas przeglądu.

Zakres przeglądu

Nasz przegląd przeprowadziliśmy w zgodzie z Międzynarodowym Standardem Usług Przeglądu 2410 „Przegląd Śródrocznego Sprawozdania Finansowego dokonywany przez niezależnego audytora podmiotu”. Przegląd śródrocznej informacji finansowej obejmuje zadawanie pytań, głównie osobom odpowiedzialnym za kwestie finansowe i księgowe oraz zastosowanie analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres przeglądu jest istotnie mniejszy niż audytu przeprowadzanego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Audytu i w związku z tym nie pozwala nam uzyskać pewności, że będziemy świadomi wszelkich istotnych kwestii, które mogłyby zostać wykazane w czasie audytu. W związku z tym nie wyrażamy opinii z audytu.

Podsumowanie

Opierając się na naszym przeglądzie, nie stwierdziliśmy żadnych podstaw do stwierdzenia jakoby załączona Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa na dzień 30 czerwca 2020 nie była przygotowana we wszystkich istotnych aspektach zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Certified Public Accountants and Registered Auditors
KPMG Center,
No.11, 16th June 1943 Street,
3022 Limassol,
Cypr.

Limassol, dnia 11 sierpnia 2020

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

		Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2019 USD
	Nota		
Przychody	4,23	880.945	788.241
Koszt własny sprzedaży		<u>(833.607)</u>	<u>(746.080)</u>
Zysk brutto		47.338	42.161
Koszty sprzedaży		(20.518)	(20.093)
Koszty ogólnego zarządu		<u>(15.006)</u>	<u>(12.194)</u>
Zysk z działalności operacyjnej		11.814	9.874
Przychody finansowe	7	1.281	1.537
Koszty finansowe	7	<u>(7.131)</u>	<u>(8.607)</u>
Koszty finansowe netto		(5.850)	(7.070)
Pozostałe zyski netto	5	239	320
Udział w stratach jednostki rozliczanej metodą praw własności		<u>-</u>	<u>(2)</u>
Zysk przed opodatkowaniem	6	6.203	3.122
Podatek dochodowy	8	<u>(1.493)</u>	<u>(516)</u>
Zysk za okres		<u>4.710</u>	<u>2.606</u>
Przypisany:			
Akcjonariuszom spółki dominującej		4.730	2.616
Udziałowcom mniejszościowym		<u>(20)</u>	<u>(10)</u>
		<u>4.710</u>	<u>2.606</u>
		centy USD	centy USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>8,52</u>	<u>4,72</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Zysk za okres	<u>4.710</u>	<u>2.606</u>
Pozostałe całkowite dochody/(strata)		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	(1.116)	116
Korekty reklasifikacyjne odnoszące się do operacji zagranicznych zlikwidowanych w okresie	<u>-</u>	<u>10</u>
Pozostały całkowity zysk/ (strata) za okres	<u>(1.116)</u>	<u>126</u>
Łączne całkowite dochody za okres	<u><u>3.594</u></u>	<u><u>2.732</u></u>
Całkowite dochody przypisane:		
Akcjonariuszom spółki dominującej	3.614	2.743
Udziałowcom mniejszościowym	<u>(20)</u>	<u>(11)</u>
	<u><u>3.594</u></u>	<u><u>2.732</u></u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

	Noty	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	30.966	29.680
Wartości niematerialne i prawne	10	2.275	2.593
Inwestycje rozliczane w instrumentach kapitałowych	11	821	227
Wartość firmy	27	594	591
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	20	<u>205</u>	<u>227</u>
Aktywa trwałe ogółem		<u>34.861</u>	<u>33.318</u>
Aktywa obrotowe			
Zapasy	12	197.272	266.039
Należności z tytułu dostaw i usług	13	163.333	212.168
Pozostałe aktywa obrotowe	14	17.324	16.035
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	25	268	945
Bieżące opodatkowanie	8	258	595
Środki pieniężne w banku i gotówka	26	<u>108.299</u>	<u>103.687</u>
Aktywa obrotowe ogółem		<u>486.754</u>	<u>599.469</u>
Aktywa ogółem		<u>521.615</u>	<u>632.787</u>
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	15	11.100	11.100
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518	23.518
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		<u>72.764</u>	<u>73.323</u>
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		107.382	107.941
Udziały mniejszościowe		<u>247</u>	<u>254</u>
Kapitały własne ogółem		<u>107.629</u>	<u>108.195</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	17	5.274	3.338
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	18	702	635
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	20	<u>421</u>	<u>511</u>
Zobowiązania długoterminowe ogółem		<u>6.397</u>	<u>4.484</u>
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		221.662	321.277
Zobowiązania z tytułu faktoringu	29	27.254	29.106
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	21	64.782	59.036
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	16	91.434	107.173
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	24	757	2.082
Bieżące opodatkowanie	8	<u>1.700</u>	<u>1.434</u>
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		<u>407.589</u>	<u>520.108</u>
Zobowiązania ogółem		<u>413.986</u>	<u>524.592</u>
Pasywa ogółem		<u>521.615</u>	<u>632.787</u>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 11 sierpnia 2020.

.....
Siarhei Kostevitch
Dyrektor

.....
Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

	Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej							
	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Kapitał zakładowy USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zyski zatrzymane USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2019	11.100	23.518	(14)	(11.334)	75.688	98.958	275	99.233
Zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2019 do 30 czerwca 2019	-	-	-	-	2.616	2.616	(10)	2.606
Inny całkowity zysk/ (strata) za okres od 1 stycznia 2019 do 30 czerwca 2019	-	-	-	127	-	127	(1)	126
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(2.775)	(2.775)	-	(2.775)
Stan na 30 czerwca 2019	11.100	23.518	(14)	(11.207)	75.529	98.926	264	99.190
Zysk/(strata) za okres od 1 czerwca 2019 do 31 grudnia 2019	-	-	-	-	12.641	12.641	(7)	12.634
Inna całkowita strata za okres od 1 lipca 2019 do 31 grudnia 2019	-	-	-	(150)	-	(150)	(3)	(153)
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(3.314)	(3.314)	-	(3.314)
Nabycie akcji własnych	-	-	(162)	-	-	(162)	-	(162)
Stan na 31 grudnia 2019	11.100	23.518	(176)	(11.357)	84.856	107.941	254	108.195
Zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2020 do 30 czerwca 2020	-	-	-	-	4.730	4.730	(20)	4.710
Inna pozostała (strata)/zysk za okres od 1 stycznia 2020 do 30 czerwca 2020	-	-	-	(1.116)	-	(1.116)	-	(1.116)
Zakup udziałów od udziałowców niekontrolujących	-	-	-	-	-	-	13	13
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(4.138)	(4.138)	-	(4.138)
Nabycie akcji własnych	-	-	(35)	-	-	(35)	-	(35)
Stan na 30 czerwca 2020	11.100	23.518	(211)	(12.473)	85.448	107.382	247	107.629

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020 (w tys. USD)

		Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2019 USD
	Nota		
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		6.203	3.122
Korekty:			
Różnica kursowa z konsolidacji		(1.194)	(64)
Amortyzacja	9	1.572	1.378
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	470	542
Straty z tytułu utraty wartości przez wartości niematerialne i prawne	5	-	14
Udział w stracie jednostki stowarzyszonej		-	2
Zysk)/strata ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	(64)	2
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		217	144
Odzyskane należności nieściągalne	5	(4)	(2)
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		(646)	(107)
Odsetki otrzymane	7	(187)	(112)
Odsetki zapłacone		2.008	2.353
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		8.375	7.272
Zmniejszenie stanu zapasów		69.413	25.349
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		48.623	15.024
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(612)	(978)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(99.615)	(42.191)
Decrease zwiększenie stanu zobowiązań faktoringowych		(1.852)	(2.818)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		3.828	(7.385)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		67	45
Zmniejszenie w zakresie faktoringu		(24.005)	(18.372)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych z działalności operacyjnej		4.222	(24.053)
Odsetki zapłacone	7	(1.844)	(2.353)
Podatki zapłacone, netto	8	(932)	(610)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		1.446	(27.016)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych		(195)	(259)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(2.378)	(593)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		64	7
Odsetki otrzymane	7	187	112
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(2.322)	(733)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
Nabycie akcji własnych		(35)	-
Wypłata dywidendy		(4.138)	(2.775)
Wpływy/(spłaty) kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		1.522	(660)
Spłaty kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		3.792	2.994
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej		1.141	(441)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		265	(28.191)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		78.306	58.109
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	26	78.571	29.919

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc ("Spółka lub "the Spółka matka") została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego w wielu regionach jak to zostało ujawnione w notcie 23. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od dnia 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2019. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2019.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 11 sierpnia 2020.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez kierownictwo w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2019.

3. Zmiany w istotnych zasadach rachunkowości

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 są zgodne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2019, z wyjątkiem przyjęcia przez grupę wszystkich nowych i zmienionych standardów i interpretacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF) RMSR, które są istotne dla jego działalności i obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2020 r. Grupa nie zastosowała wcześniej żadnego z przyszłych lub zmienionych standardów przy sporządzaniu niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

4. Przychody

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Sprzedaż towarów	864.381	782.341
Sprzedaż opcjonalnej gwarancji	6.158	779
Sprzedaż licencji	9.053	1.631
Świadczenie usług	1.353	3.490
	<u>880.945</u>	<u>788.241</u>

Efekty sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

5. Pozostałe zyski i straty

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Zysk/(strata) ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	64	(2)
Pozostały zysk	135	322
Odzyskane należności nieściągalne	4	2
Przychody z najmu	36	12
Odpis aktualizujący wartość firmy	-	(14)
	<u>239</u>	<u>320</u>

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	470	542
(b) Amortyzacji (Nota 9)	1.572	1.378
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	197	188
(d) Wynagrodzenie dyrektorów - wykonawczych (Nota 28)	366	320
(e) Wynagrodzenie dyrektorów - niewykonawczych (Nota 28)	13	10
	<u>13</u>	<u>10</u>

7. Koszty finansowe, netto

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek	187	112
Pozostałe przychody finansowe	900	1.140
Zysk z wymiany walut	194	285
	<u>1,281</u>	<u>1,537</u>
Koszty finansowe		
Odsetki na rzecz banków	1.844	2.353
Opłaty na rzecz banków	1.331	1.537
Opłaty z tytułu derywatyw	559	970
Interest on lease liabilities	163	134
Odsetki z tytułu zobowiązań leasingowych	2.149	2.153
Opłaty z tytułu faktoringu	164	136
Pozostałe koszty finansowe	22	15
Pozostałe odsetki	899	1.309
	<u>7.131</u>	<u>8.607</u>
Netto	<u>(5.850)</u>	<u>(7.070)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

8. Opodatkowanie

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Stan zobowiązań na 1 stycznia	839	1.411
Rezerwa za okres/rok	1.565	3.708
Niedopłata rezerwy z lat ubiegłych	-	(400)
Różnica kursowa z przeliczenia	(30)	(17)
Kwoty zapłacone, netto	<u>(932)</u>	<u>(3.863)</u>
Zobowiązanie netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u>1.442</u>	<u>839</u>

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Należności z tytułu podatków	(258)	(595)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>1.700</u>	<u>1.434</u>
Zobowiązanie netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u>1.442</u>	<u>839</u>

Skonsolidowane opodatkowanie za okres składa się z następujących elementów:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Rezerwa na okres	1.565	515
Niedopłata rezerwy z lat ubiegłych	-	-
Obciążenie z tytułu podatku odroczonego (Nota 20)	<u>(72)</u>	<u>1</u>
Opodatkowanie za okres	<u>1.493</u>	<u>516</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt							
Stan na 1 stycznia 2019	24.820	6.746	416	2.124	2.892	3.589	40.587
Uznanie składnika aktywów z tytułu prawa do użytkowania przy początkowym zastosowaniu MSSF 16	3.771	-	-	722	-	-	4.493
Skorygowane saldo na dzień 1 stycznia 2019	28.591	6.746	416	2.846	2.892	3.589	45.080
Zwiększenia	863	762	139	247	39	277	2.327
Zmniejszenia	(235)	(397)	(31)	(98)	(73)	(119)	(953)
Różnica kursowa z przeliczenia	469	139	-	114	(52)	92	762
Stan na 31 grudnia 2019	29.688	7.250	524	3.109	2.806	3.839	47.216
Zwiększenia	1.317	379	34	574	45	403	2.752
Zmniejszenia	(349)	(34)	(24)	(262)	(14)	(11)	(694)
Różnica kursowa z przeliczenia	(290)	78	-	(115)	109	(142)	(360)
Stan na 30 czerwca 2020	30.366	7.673	534	3.306	2.946	4.089	48.914
Skumulowana amortyzacja							
Stan na 1 stycznia 2019	4.275	5.283	244	1.254	2.015	2.266	15.337
Odpis za rok	1.532	503	167	484	37	275	2.998
Zmniejszenia	(235)	(397)	(31)	(98)	(9)	(119)	(889)
Różnica kursowa z przeliczenia	69	58	-	(5)	(22)	(10)	90
Stan na 31 grudnia 2019	5.641	5.447	380	1.635	2.021	2.412	17.536
Odpis za rok	674	314	16	304	71	193	1.572
Zmniejszenia	(349)	(34)	(24)	(262)	(14)	(11)	(694)
Różnica kursowa z przeliczenia	(153)	18	-	(30)	14	(315)	(466)
Stan na 30 czerwca 2020	5.813	5.745	372	1.647	2.092	2.279	17.948
Wartość księgowa netto							
Stan na 30 czerwca 2020	24.553	1.928	162	1.659	854	1.810	30.966
Stan na 31 grudnia 2019	24.047	1.803	144	1.474	785	1.427	29.680

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe (ciąg dalszy)

Poniżej aktywa z tytułu prawa do użytkowania ujęte w wartości bilansowej netto rzeczowych aktywów trwałych:

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Grunty i budynki	5.162	3.913
Środki transportu	<u>533</u>	<u>550</u>
Ogółem prawo do użytkowania	<u><u>5.695</u></u>	<u><u>4.463</u></u>

10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2019	9.746	2.383	12.129
Zwiększenia	514	1	515
Zmniejszenia/odpisy	(112)	(1.100)	(1.212)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>(11)</u>	<u>(3)</u>	<u>(14)</u>
Stan na 31 grudnia 2019	10.137	1.281	11.418
Zwiększenia	106	89	195
Zmniejszenia/odpisy	(30)	(80)	(110)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>-</u>	<u>(11)</u>	<u>(11)</u>
Stan na 30 czerwca 2020	<u><u>10.213</u></u>	<u><u>1.279</u></u>	<u><u>11.492</u></u>
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2019	7.124	1.937	9.061
Opłata za rok	802	231	1.033
Zmniejszenia/odpisy	(112)	(1.043)	(1.155)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>(114)</u>	<u>-</u>	<u>(114)</u>
Stan na 31 grudnia 2019	7.700	1.125	8.825
Opłata za rok	434	36	470
Zmniejszenia/odpisy	(30)	(80)	(110)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>40</u>	<u>(8)</u>	<u>32</u>
Stan na 30 czerwca 2020	<u><u>8.144</u></u>	<u><u>1.073</u></u>	<u><u>9.217</u></u>
Wartość księgowa netto			
Stan na 30 czerwca 2020	<u><u>2.069</u></u>	<u><u>206</u></u>	<u><u>2.275</u></u>
Stan na 31 grudnia 2019	<u><u>2.437</u></u>	<u><u>156</u></u>	<u><u>2.593</u></u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

11. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	274	366
Zwielżenia (i), (ii)	594	227
Pełne przejście inwestycji w jednostce stowarzyszonej (iii), (iv)	-	(319)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>868</u>	<u>274</u>
Zakumulowany udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności		
Stan na 1 stycznia	(47)	(30)
Udział w stratach jednostki wycenianej metodą prwa własności w ciągu okresu/roku	-	(25)
Różnice kursowe z przeliczenia	-	8
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(47)</u>	<u>(47)</u>
Wartość bilansowa jednostek wycenianych metodą praw własności	<u>821</u>	<u>227</u>

- (i) W styczniu 2020, Spółka nabyła 40% udziałów w Spółce Cleventura LLC za cenę 594 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.
- (ii) W kwietniu 2019, Spółka nabyła 50% udziałów w Redmond Europe Ltd, za cenę 227 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.
- (iii) W lipcu 2019, Spółka nabyła pozostałe 60% udziałów w Spółce ASBC LLC (Gruzja) i inwestycja została wyksięgowana od jednostki stowarzyszonej.
- (iv) W lipcu 2019, Spółka nabyła pozostałe 75% udziałów w Spółce ALC Avectis i inwestycja została wyksięgowana od jednostki stowarzyszonej.

W okresie zakończonym 30 czerwca 2020 roku Grupa zawarła umowę pożyczki ze swoją spółką stowarzyszoną LLC Clevetura na kwotę 30 USD. Pożyczka jest oprocentowana w wysokości 4% w skali roku i ma być spłacona w styczniu 2021 r. Ponadto Grupa nabyła usługi na łączną kwotę 177 USD od jednostki stowarzyszonej.

12. Zapasy

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Towary w tranzycie	34.514	50.309
Towary przeznaczone do odsprzedaży	165.815	219.459
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(3.057)	(3.729)
	<u>197.272</u>	<u>266.039</u>

Na dzień 30 czerwca 2020, zapasy stanowiące zabezpieczenie na potrzeby finansowania wyniosły 72.214 USD (2019: 72.470 USD). Zapasy spisane w okresie ujętym w rachunku zysków i strat wyniosły zero USD (2019: zero USD).

Zmiana w rezerwie na wolnorotujące i przestarzałe zapasy:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 USD
Stan na 1 stycznia	3.729	3.182
Rezerwa za okres/rok	257	1.361
Odpisane zapasy	(903)	(807)
Różnica kursowa	(26)	(7)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>3.057</u>	<u>3.729</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

13. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	165.143	213.825
Rezerwa na należności wątpliwe	(1.810)	(1.657)
	<u>163.333</u>	<u>212.168</u>

Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 USD
Stan na 1 stycznia	1.657	3.545
Rezerwa za okres/rok	594	904
Kwota odpisana jako nieściągalna	(379)	(2.739)
Odzyskane należności	(4)	(80)
Różnice kursowe z przeliczenia	(58)	27
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>1.810</u>	<u>1.657</u>

Na dzień 30 czerwca 2020, należności Grupy, które zostały przypisane jako zabezpieczenie do celów finansowania, wyniosły 76.539 USD (2019: 78.672 USD).

14. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Rozliczenia z pracownikami	105	584
VAT i inne podatki podlegające zwrotowi	10.645	7.900
Inni dłużnicy i przedpłaty	5.867	6.818
Depozyty i zaliczki na rzecz usługodawców	707	733
	<u>17.324</u>	<u>16.035</u>

15. Kapitał zakładowy

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Kapitał statutowy 63.000.000 (2019: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600</u>	<u>12.600</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony 55.500.000 (2019: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100</u>	<u>11.100</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

16. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Kredyty w bieżących rachunkach bankowych (Nota 26)	29.728	25.380
Bieżąca część długoterminowych kredytów	166	176
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	30.135	26.089
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>1.211</u>	<u>1.329</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>61.240</u>	<u>52.974</u>
Faktoring	<u>30.194</u>	<u>54.199</u>
	<u>91.434</u>	<u>107.173</u>

Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Na dzień 30 czerwca 2020 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości 99.484 USD (31 grudnia 2019 118.035 USD).

Ponadto, na dzień 30 czerwca 2020 Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- kredyty w rachunkach bieżących w wysokości 96.849 USD (31 grudnia 2019: 97.398 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne w wysokości 42.977 USD (31 grudnia 2019: 42.700 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy w kwocie 45.672 USD (31 grudnia 2019: 41.266 USD)

Grupa korzystała w okresie zakończonym 30 czerwca 2020 z linii kredytowych (kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki i kredyty odnawialne) oraz z linii faktoringowych.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 7.3% (za 2019: 7.6%)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 30.957 USD (31 grudnia 2019: 27.485 USD)

17. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Kredyty bankowe	478	35
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>4.796</u>	<u>3.303</u>
	<u>5.274</u>	<u>3.338</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

18. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	<u>702</u>	<u>635</u>

19. Leasing finansowy

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 16)	1.211	1.329
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 17)	<u>4.796</u>	<u>3.303</u>
	<u>6.007</u>	<u>4.632</u>

20. Podatek odroczony

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2019 USD
Saldo debetowe na 1 stycznia	284	(99)
Opłata z tytułu podatku odroczonego za okres/rok (nota 8)	(72)	417
Różnice kursowe z przeliczenia	4	(34)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>216</u>	<u>284</u>

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(205)	(227)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>421</u>	<u>511</u>
Zobowiązanie z tytułu podatku odroczonego netto	<u>216</u>	<u>284</u>

21. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	2.270	2.406
VAT należny	3.667	6.332
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	41.601	31.408
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	4.265	5.344
Rezerwa z tytułu marketingu	8.345	8.973
Rezerwa z tytułu gwarancji	<u>4.634</u>	<u>4.573</u>
	<u>64.782</u>	<u>59.036</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

22. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 czerwca 2020 r. Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 28.126 USD (31 grudnia 2019: 12.684 USD), które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 30 czerwca 2020 i zostały dostarczone w lipcu 2020. Takie zapasy i zobowiązania wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Grupę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 30 czerwca 2020 r. Grupa wystawiła gwarancje bankowe i akredytywy stand-by od szeregu instytucji finansowych, głównie w celu zabezpieczenia salda zobowiązań handlowych Grupy w kwocie 45 672 USD (31 grudnia 2019: 41 266 USD).

Na dzień 30 czerwca 2020 r. Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

23. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

1.2 Przychody w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Kraje byłego ZSRR	457.450	399.980
Europa Środkowo-Wschodnia	238.144	207.829
Bliski Wschód i Afryka	100.617	102.351
Europa Zachodnia	62.159	63.629
Pozostałe	22.575	14.452
	<u>880.945</u>	<u>788.241</u>

1.3 Wyniki w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Kraje byłego ZSRR	5.723	6.227
Europa Środkowo-Wschodnia	3.521	2.722
Bliski Wschód i Afryka	1.269	761
Europa Zachodnia	846	87
Pozostałe	455	77
Zysk z działalności operacyjnej	<u>11.814</u>	<u>9.874</u>
Koszty finansowe netto	(5.850)	(7.070)
Udział w stracie jednostki wycenianej metodą	-	(2)
Pozostałe zyski i straty	239	320
Zysk przed opodatkowaniem	<u>6,203</u>	<u>3.122</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

23. Segmenty sprawozdawcze (ciąg dalszy)

1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Kraje byłego ZSRR	8.078	7.794
Europa Środkowo-Wschodnia	13.307	12.946
Bliski Wschód i Afryka	3.826	3.318
Nieprzypisane	<u>8.624</u>	<u>8.806</u>
	<u>33.835</u>	<u>32.864</u>

1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Europa Środkowo-Wschodnia	537	392
Kraje byłego ZSRR	674	542
Bliski Wschód i Afryka	104	102
Nieprzypisane	<u>727</u>	<u>883</u>
	<u>2,042</u>	<u>1,920</u>

1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Kraje byłego ZSRR	249.897	366.466
Europa Środkowo-Wschodnia	84.309	91.037
Europa Zachodnia	72.137	74.246
Bliski Wschód i Afryka	<u>55.224</u>	<u>45.356</u>
Ogółem	461.567	577.105
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.4)	33.835	32.864
Pozostałe nieprzypisane aktywa	<u>26.213</u>	<u>22.818</u>
Skonsolidowane aktywa	<u>521.615</u>	<u>632.787</u>

Do celów monitorowania wyników segmentów i alokacji zasobów między segmentami tylko segmenty zostały przypisane do segmentów sprawozdawczych. Ponieważ zobowiązania Grupy są głównie wykorzystywane wspólnie przez segmenty sprawozdawcze, nie zostały one przypisane do każdego segmentu.

1.7 Informacje geograficzne

Ponieważ segmenty operacyjne Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej, a informacje te podano powyżej (1.2 – 1.6) dalsza analiza nie jest uwzględniona.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

24. Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2019 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
<u>Pochodne zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	<u>757</u>	<u>2.082</u>

25. Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
<u>Pochodne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	<u>268</u>	<u>945</u>

26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	108.299	103.687
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 16)	<u>(29.728)</u>	<u>(25.380)</u>
	<u>78.571</u>	<u>78.307</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 30.957 USD (31 grudnia 2019: 27.485 USD) która reprezentuje depozyty zabezpieczające, otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające w ramach hedgingu walut obcych.

27. Wartość firmy

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Stan na 1 stycznia	591	400
Uzupełnienia	-	515
Odpisana wartość firmy (nota ii)	-	(315)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>3</u>	<u>(9)</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia (nota i)	<u>594</u>	<u>591</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

27. Wartość firmy (ciąg dalszy)

(i) Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następującej spółki zależnej:

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
OOO Must	201	201
ASBIS d.o.o. (BA) (poprzednio Megatrend D.O.O. Sarajewo)	393	390
	<u>594</u>	<u>591</u>

(ii) Odpis wartości firmy odnosi się do akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Vizuatika LLC	-	(13)
Vizuators LLC	-	(1)
OOO IT Training	-	(4)
OOO Aksiomtech	-	(123)
ASBC LLC	-	(174)
	<u>-</u>	<u>(315)</u>

28. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2019 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	366	320
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	13	10
	<u>379</u>	<u>330</u>

29. Zobowiązania z tytułu faktoringu

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Zobowiązania z tytułu faktoringu	<u>27.254</u>	<u>29.106</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

30. Połączenia jednostek gospodarczych

1. Nabycia

1.1 Akwizycje spółek zależnych do 30 czerwca 2020

W okresie, Grupa nabyła 55% udziałów w Spółce Real Scientists Ltd. poprzez inkorporację jednostki.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty%</u>	<u>Posiadany%</u>
Real Scientists Ltd	IT	16 marca 2020	55%	55%

Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2019

W roku zakończonym 31 grudnia 2019, Grupa nabyła 75% udziałów w Spółce Vizuatika LLC i Vizutors LLC, pozostałe 60% udziałów ASBC LLC i 100% udziałów Spółki OOO Aksiomtech, OOO IT Training, OOO Must, ALC Avectis i Centrum doskonalenia kadry kierowniczej i specjalistów z zakresu IT.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty%</u>	<u>Posiadany%</u>
Vizuatika LLC	IT	28 marca 2019	75%	75%
Vizutors LLC	IT	28 marca 2019	75%	75%
ALC Avectis	IT	12 lipca 2019	100%	100%
ASBC LLC	IT	31 lipca 2019	60%	100%
OOO Avectis (poprzednio OOO Aksiomtech)	IT	12 lipca 2019	100%	100%
OOO IT Training	Usługi edukacyjne i szkoleniowe	7 sierpnia 2019	100%	100%
Centrum doskonalenia kadry kierowniczej i specjalistów z zakresu IT	Edukacja	7 sierpnia 2019	100%	100%
OOO Must	IT	30 sierpnia 2019	100%	100%
i-Care LLC	IT	1 listopada 2019	100%	100%

1.1.b. Nabyte aktywa i zobowiązania

Wartość bilansowa netto oddzielnie identyfikowalnych aktywów i zobowiązań przeniesionych do grupy na dzień przejęcia była następująca:

	Stan na 30 czerwca 2020 USD	Stan na 31 grudnia 2019 USD
Rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne	-	504
Zapasy	-	12.670
Należności	-	13.289
Inne aktywa trwałe	-	31
Pozostałe należności	-	3.333
Pożyczki krótkoterminowe	-	(3.080)
Zobowiązania	-	(2.721)
Inne zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	-	(24.146)
Inne zobowiązania długoterminowe	-	(1)
Gotówka i ekwiwalenty	-	558
Możliwe do zidentyfikowania aktywa i zobowiązania netto	-	437
Udział w stracie uprzednio ujętej jako inwestycja w jednostce stowarzyszonej	-	48
Udział Grupy w nabytych aktywach netto	-	489
Utrata wartości inwestycji w jednostce stowarzyszonej przy nabyciu	-	152
Całkowity koszt zakupu	-	(1.045)
Strata netto	-	(404)
Ujemna wartość firmy zapisana w rachunku zysków i strat	-	(111)
Odpis aktualizujący wartość firmy	-	141
Wartość firmy aktywowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej	-	(374)

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2020

(w tys. USD)

30. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

2. Zbycia

Zbycia spółek zależnych do 30 czerwca 2020

W okresie Grupa nie dokonała zbycia jednostek zależnych.

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2019

W roku zakończonym 31 grudnia 2019 następujące spółki zależne zostały zlikwidowane. Likwidacje te nie wygenerowały ani zysku ani strat.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
Asbis Limited	IT	25 stycznia 2019	100%
ASBIS Cloud Ltd	IT	12 lipca 2019	100%
OOO IT Training	IT	27 listopada 2019	100%

31. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług, salda faktoringu, kredyty w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczki. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen).