

**RAPORT OKRESOWY  
ZA OKRES SZEŚCIU MIESIĘCY  
ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021 R.**

## **SPIS TREŚCI**

		<b>Strona</b>
<b>CZĘŚĆ I</b>	<b>SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY</b>	<b>4</b>
<b>CZĘŚĆ II</b>	<b>SPRAWOZDANIE FINANSOWE</b>	<b>31</b>

## **SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY**

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

### **PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH**

Zawarte w niniejszym raporcie półrocznym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

#### **Dane finansowe i operacyjne**

Niniejszy raport półroczny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport półroczny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2021 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie półrocznym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie półrocznym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

#### **Prezentacja walut**

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie półrocznym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcją, o ile nie zaznaczono inaczej.

### **STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI**

Niniejszy raport półroczny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu półrocznego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu półrocznego.

## Część I Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Spółki i Grupy

### 1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Katar i inne państwa Zatoki), Rosja, Białoruś, Kazachstan, Ukraina i Łotwa.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio, Canyon i Perenio.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 27 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 56 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

### 2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021

Po rekordowym I kwartale 2021 r., ASBIS kontynuował swój szybki wzrost w II kwartale br. Był to kolejny czwarty kwartał z rzędu z dynamicznym wzrostem. Do publikacji tego raportu nic nie wskazuje na oznaki spowolnienia.

W II kwartale 2021 r. ASBIS po raz kolejny pokazał swoje mocne strony i zdolność do osiągnięcia wyjątkowo dobrych wyników. Dzięki bardzo silnym relacjom z dostawcami, inwestycjom w odpowiednie kategorie produktów i nowym projektom biznesowym byliśmy w stanie zapewnić rekordowo wysokie przychody i rentowność. Był to najlepszy drugi kwartał w historii Spółki.

W II kwartale 2021 r. przychody wyniosły 680,1 mln USD (wzrost o 79% w porównaniu do II kwartału 2020 r.). Zysk netto wzrósł o 509% do 15,0 mln USD z 2,5 mln USD w II kwartale 2020 r.

W pierwszym półroczu 2021 r. ASBIS wypracował przychody w wysokości 1 413,5 mln USD (60% wyższe niż w pierwszym półroczu 2020 r.) i zysk netto w wysokości 30,2 mln USD, co stanowi oszałamiający 540% wzrost w porównaniu z analogicznym okresem 2020 r.

W II kwartale 2021 r. ASBIS odnotował rekordową marżę na poziomie 6,94% (wzrost o 1,18 pp w porównaniu do II kwartału 2020 r.). W I półroczu 2021 r. marża wyniosła 6,68% (wzrost o 1,31 p.p. w

porównaniu do I półrocza 2020 r.). W efekcie zysk netto po opodatkowaniu w II kwartale i I półroczu 2021 roku był znacząco wyższy w porównaniu do analogicznych okresów 2020 roku.

W II kwartale 2021 r. wiele linii produktów radziło sobie bardzo dobrze. Największy wzrost spośród linii produktowych odnotowały smartfony i procesory.

Nasze własne produkty Prestigio, Perenio i Canyon również cieszyły się dużym zainteresowaniem.

Patrząc na regiony, największy udział w przychodach Grupy miał region krajów byłego Związku Radzieckiego (51,8% udziału), a następnie region Europy Środkowo-Wschodniej (22,1% udziału). Udział regionu krajów byłego Związku Radzieckiego w przychodach ogółem wzrósł do 51,76% w II kwartale 2021 r. z 50,44% w II kwartale 2020 r.

Analiza według krajów potwierdza doskonałe wskaźniki wzrostu, jakie Grupa była w stanie osiągnąć we wszystkich głównych krajach działalności. Krajami o największym wzroście sprzedaży w II kwartale 2021 r. były:

- Kazachstan – wzrost o 159%
- Czechy – wzrost o 81%
- Ukraina – wzrost o 67%
- Rosja – wzrost o 66%

W II kwartale 2021 roku Spółka kontynuowała politykę dywidendową wypłacając finalną dywidendę w wysokości 0,20 USD na akcję. Tym samym łączna dywidenda z zysków Spółki za rok 2020 (łącznie z dywidendą zaliczkową z 17 grudnia 2020 r.) wyniosła 0,30 USD na akcję, co oznacza najwyższą dywidendę w historii Spółki. Będziemy kontynuować stabilną politykę dywidendową, o ile nie zajdą istotne zmiany na rynku.

Poza znacznie wyższymi niż rok wcześniej wynikami, drugi kwartał 2021 roku obfitował w kilka ważnych wydarzeń biznesowych. Przede wszystkim był to okres intensywnych przygotowań do debiutu naszego najnowszego produktu - Perenio Ionic Shield, niezwykłego dyfuzora jonowego przeciwko znanym koronawirusom. Produkt ten ma ogromne perspektywy i trafił do sprzedaży na rynku Unii Europejskiej w czerwcu 2021 roku. Spółka zrealizowała już pierwsze zamówienia, trwa dalsza jego komercjalizacja.

W drugim kwartale 2021 roku otworzyliśmy również drugi sklep Apple Premium Reseller w Kijowie (Ukraina), podpisaliśmy umowę na dystrybucję płyt głównych i kart graficznych z tajwańską firmą Biostar Microtech International oraz poszerzyliśmy nasze kompetencje w sektorze usług biznesowych o uzyskanie tytułu certyfikowanego Partnera Platformy NVIDIA HGX.

Podsumowując. Drugi kwartał 2021 roku okazał się być najlepszym drugim kwartałem w historii Grupy. Uważamy go za bardzo udany, przekraczający nawet nasze oczekiwania.

#### **Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2021:**

- W II kw. 2021 przychody wzrosły o 78,8% do 680 107 USD z 380 439 USD w II kw. 2020.
- W II kw. 2021 zysk brutto wzrósł o 115,2% do 47 190 USD z 21 927 USD w II kw. 2020.
- W II kw. 2021 marża zysku brutto wzrosła do 6,94% w porównaniu do 5,76% w II kw. 2020.
- W II kw. 2021 koszty sprzedaży wzrosły o 60,3% do 15 173 USD z 9 466 USD w II kw. 2020.
- W II kw. 2021 koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 34,7% do 9 452 USD z 7 016 USD w II kw. 2020.

- W II kw. 2021 EBITDA osiągnęła 23 786 USD w porównaniu do 6 479 USD w II kw. 2020.
- Spółka zakończyła II kw. 2021 roku z imponującym zyskiem netto w wysokości 15 027 tys. USD, co oznacza wzrost o 508,9% w porównaniu do 2 468 tys. USD w II kw. 2020.

**Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 30 czerwca 2021 i 2020 roku (w tys. USD):**

<b>Region</b>	<b>II kw. 2021</b>	<b>II kw. 2020</b>	<b>Zmiana %</b>
<b>Kraje byłego ZSRR</b>	352 005	191 903	83,4%
<b>Europa Środkowo-Wschodnia</b>	149 937	94 343	58,9%
<b>Europa Zachodnia</b>	83 641	30 808	171,5%
<b>Bliski Wschód i Afryka</b>	78 528	50 450	55,7%
<b>Pozostałe</b>	15 996	12 935	23,7%
<b>Ogółem</b>	<b>680 107</b>	<b>380 439</b>	<b>78,8%</b>

**Główne wydarzenia w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2021:**

- Przychody wzrosły o 60,4% do 1 413 476 USD z 880 945 USD w I półroczu 2020.
- Zysk brutto wzrósł o 99,3% do 94 361 USD z 47 338 USD w I półroczu 2020.
- Marża zysku brutto wzrosła do 6,68% w porównaniu do 5,37% w I półroczu 2020.
- Koszty sprzedaży wzrosły o 44,7% do 29 699 USD z 20 518 USD w I półroczu 2020.
- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 27,6% do 19 143 USD z 15 006 USD w I półroczu 2020.
- EBITDA wyniosła 47 888 USD w porównaniu do 13 856 USD w I półroczu 2020, bardzo mocna poprawa o 245,6%.
- W rezultacie bardzo dynamicznego wzrostu przychodów, zysku brutto ze sprzedaży i kosztów pod kontrolą, Spółka znacznie zwiększyła swój zysk netto do 30 162 tys. USD w porównaniu do 4 710 tys. USD w I półroczu 2020. Wynik ten uważamy za znakomity dla Grupy.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2021 i 2020 roku (w tys. USD):

Region	I półrocze 2021	I półrocze 2020	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	745 291	457 450	62,9%
Europa Środkowo-Wschodnia	318 034	238 144	33,5%
Bliski Wschód i Afryka	167 766	100 617	66,7%
Europa Zachodnia	146 913	62 159	136,4%
Pozostałe	35 472	22 575	57,1%
<b>Ogółem</b>	<b>1 413 476</b>	<b>880 945</b>	<b>60,4%</b>

#### Definicje i stosowanie alternatywnych miar:

##### Zysk brutto

Zysk brutto to zysk rezydualny obliczony po odjęciu kosztów sprzedaży od przychodów.

##### Marża zysku brutto

Marża zysku brutto jest obliczana jako stosunek zysku brutto do przychodu.

##### EBITDA

EBITDA (zysk przed odsetkami, podatkiem, amortyzacją) oblicza się jako zysk przed opodatkowaniem, koszty finansowe netto, inne dochody, udział w zysku / stracie jednostek rozliczanych metodą praw własności, amortyzację, utratę wartości firmy i ujemną wartość firmy, wszystkie które można bezpośrednio zidentyfikować w sprawozdaniach finansowych.

Powyższe alternatywne miary wyników zostały zaprezentowane w celu zapewnienia bardziej szczegółowej analizy wyników finansowych.

### 3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego. Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 i 2020 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2020: 1 USD = 3,7584 PLN oraz 1 EUR = 4,6148 PLN i na dzień 30 czerwca 2021: 1 USD = 3,8035 PLN oraz 1 EUR = 4,5208 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia do 30 czerwca 2021: 1 USD = 3,7815 PLN oraz 1 EUR = 4,5472 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2020: 1 USD = 4,0214 PLN oraz 1 EUR = 4,4413 PLN.

- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych odrębnie dla II kw. 2021 oraz dla II kw. 2020 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 kwietnia do 30 czerwca 2021: 1 USD = 3,7502 PLN oraz 1 EUR = 4,5222 PLN a dla okresu pomiędzy 1 kwietnia a 30 czerwca 2020: 1 USD = 4,0522 PLN oraz 1 EUR = 4,4862 PLN.

( w tys. USD)

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 czerwca 2021			1 stycznia do 30 czerwca 2020		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
<b>Przychody</b>	<b>1.413.476</b>	<b>5.345.012</b>	<b>1.175.460</b>	<b>880.945</b>	<b>3.542.662</b>	<b>797.672</b>
Koszt własny sprzedaży	(1.319.115)	(4.988.189)	(1.098.988)	(833.607)	(3.352.295)	(754.809)
<b>Zysk brutto</b>	<b>94.361</b>	<b>356.823</b>	<b>78.471</b>	<b>47.338</b>	<b>190.367</b>	<b>42.863</b>
<i>Marża zysku brutto</i>	6,68%			5,37%		
Koszty sprzedaży	(29.699)	(112.306)	(24.698)	(20.518)	(82.512)	(18.579)
Koszty ogólnego zarządu	(19.143)	(72.389)	(15.919)	(15.006)	(60.346)	(13.588)
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<b>45.519</b>	<b>172.128</b>	<b>37.854</b>	<b>11.814</b>	<b>47.509</b>	<b>10.697</b>
Koszty finansowe	(10.523)	(39.792)	(8.751)	(7.131)	(28.677)	(6.457)
Przychody finansowe	2.081	7.869	1.731	1.281	5.151	1.160
Pozostałe zyski i straty	244	923	203	239	961	216
Udział w zyskach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	2	8	2	-	-	-
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>37.323</b>	<b>141.136</b>	<b>31.099</b>	<b>6.203</b>	<b>24.945</b>	<b>5.617</b>
Podatek dochodowy	(7.161)	(27.079)	(5.955)	(1.493)	(6.004)	(1.352)
<b>Zysk po opodatkowaniu</b>	<b>30.162</b>	<b>114.057</b>	<b>25.083</b>	<b>4.710</b>	<b>18.941</b>	<b>4.265</b>
<b>Przypisany:</b>						
Udziałowcom mniejszościowym	4	15	3	(20)	(80)	(18)
<b>Akcjonariuszom spółki dominującej</b>	<b>30.158</b>	<b>114.042</b>	<b>25.080</b>	<b>4.730</b>	<b>19.021</b>	<b>4.283</b>

#### Sposób obliczenia EBITDA

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zysk przed opodatkowaniem	37.323	141.136	31.038	6.203	24.945	5.617
Koszty finansowe/netto	8.442	31.923	7.020	5.850	23.526	5.297
Pozostałe zyski i straty	(244)	(923)	(203)	(239)	(961)	(216)
Udział w zyskach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	(2)	(8)	(2)	-	-	-
Amortyzacja	1.803	6.818	1.499	1.572	6.322	1.423
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	566	2.140	471	470	1.890	426
<b>EBITDA za okres</b>	<b>47.888</b>	<b>181.086</b>	<b>39.823</b>	<b>13.856</b>	<b>55.721</b>	<b>12.547</b>
	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	54,34	205,48	45,19	8,52	34,26	7,71



	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
(Wydatki)/ wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(48.786)	(184.483)	(40.571)	1.446	5.815	1.309
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(9.585)	(36.245)	(7.971)	(2.322)	(9.338)	(2.103)
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(6.905)	(26.111)	(5.742)	1.141	4.588	1.033
<b>(Zmniejszenie)/zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>	<b>(65.276)</b>	<b>(246.839)</b>	<b>(54.284)</b>	<b>265</b>	<b>1.066</b>	<b>240</b>
<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>113.683</b>	<b>429.888</b>	<b>94.540</b>	<b>78.306</b>	<b>314.902</b>	<b>70.904</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>48.407</b>	<b>183.049</b>	<b>40.256</b>	<b>78.571</b>	<b>315.968</b>	<b>71.144</b>

	Stan na 30 czerwca 2021			Stan na 31 grudnia 2020		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	753.316	2.865.237	633.790	751.844	2.825.730	612.319
Aktywa trwałe	44.247	168.293	37.226	37.068	139.316	30.189
<b>Aktywa ogółem</b>	<b>797.563</b>	<b>3.033.531</b>	<b>671.016</b>	<b>788.912</b>	<b>2.965.047</b>	<b>642.508</b>
Zobowiązania	642.684	2.444.449	540.712	653.274	2.455.265	532.041
Kapitały własne	154.879	589.082	130.305	135.638	509.782	110.467

( w tys. USD)

	Okres od			Okres od		
	1 kwietnia do 30 czerwca 2021			1 kwietnia do 30 czerwca 2020		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
<b>Przychody</b>	<b>680.107</b>	<b>2.550.515</b>	<b>563.994</b>	<b>380.439</b>	<b>1.541.615</b>	<b>343.632</b>
Koszt własny sprzedaży	(632.917)	(2.373.544)	(524.861)	(358.512)	(1.452.762)	(323.827)
<b>Zysk brutto</b>	<b>47.190</b>	<b>176.971</b>	<b>39.133</b>	<b>21.927</b>	<b>88.853</b>	<b>19.806</b>
<i>Marża zysku brutto</i>	<i>6,94%</i>			<i>5,76%</i>		
Koszty sprzedaży	(15.173)	(56.901)	(12.583)	(9.466)	(38.358)	(8.550)
Koszty ogólnego zarządu	(9.452)	(35.447)	(7.838)	(7.016)	(28.430)	(6.337)
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<b>22.565</b>	<b>84.623</b>	<b>18.712</b>	<b>5.445</b>	<b>22.064</b>	<b>4.918</b>
Koszty finansowe	(5.433)	(20.375)	(4.505)	(2.751)	(11.148)	(2.485)
Przychody finansowe	1.311	4.916	1.087	547	2.217	494
Pozostałe zyski i straty	182	683	151	(4)	(16)	(4)
Udział w stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	(6)	(23)	(5)	-	-	-
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>18.618</b>	<b>69.821</b>	<b>15.440</b>	<b>3.237</b>	<b>13.117</b>	<b>2.924</b>
Podatek dochodowy	(3.591)	(13.467)	(2.978)	(769)	(3.116)	(695)
<b>Zysk po opodatkowaniu</b>	<b>15.027</b>	<b>56.354</b>	<b>12.461</b>	<b>2.468</b>	<b>10.001</b>	<b>2.229</b>
<b>Przypisany:</b>						
Udziałowcom mniejszościowym	4	15	3	12	49	11
<b>Akcjonariuszom spółki dominującej</b>	<b>15.023</b>	<b>56.339</b>	<b>12.458</b>	<b>2.456</b>	<b>9.952</b>	<b>2.218</b>

#### Sposób obliczenia EBITDA

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zysk przed opodatkowaniem	18.618	69.821	15.440	3.237	13.117	2.924
Koszty finansowe/netto	4.122	15.459	3.418	2.204	8.931	1.991
Pozostałe zyski i straty	(182)	(683)	(151)	4	16	4
Udział w stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	6	23	5	-	-	-
Amortyzacja	936	3.510	776	795	3.221	718

Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	286	1.073	237	239	968	216
<b>EBITDA za okres</b>	<b>23.786</b>	<b>89.201</b>	<b>19.724</b>	<b>6.479</b>	<b>26.254</b>	<b>5.852</b>

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	27,07	101,52	22,45	4,43	17,95	4,00

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	27.001	101.258	22.391	74.043	300.037	66.880
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(9.175)	(34.408)	(7.609)	(1.378)	(5.584)	(1.245)
(Wydatki)/ wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowe	(9.287)	(34.828)	(7.701)	2.534	10.268	2.289

#### 4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 czerwca 2021:

Spółka	Metoda konsolidacji
<b>ASBISC Enterprises PLC</b>	<b>Spółka matka</b>
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Z.E.A.)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis' -Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)

Prestigio Plaza Sp. z o.o w likwidacji (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
"ASBIS BALTICS" SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o. (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% własność)
ASBIS Close Joint-Stock Company (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis China Corp. (dawniej Prestigio China Corp.) (Shenzhen, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Riyadh, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS SERVIC Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka zależna)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Atlantech Ltd (Ras al-Chajma, Z.E.A)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC LLC (Tbilisi, Gruzja)	Pełna (100% spółka zależna)
ALC Avectis (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Avectis (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prywatny Instytut Edukacyjny „Centrum doskonalenia dla kadry kierowniczej i specjalistów w dziedzinie technologii informatycznych” (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Must (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Real Scientists Limited (Londyn, Wielka Brytania)	Pełna (55% % spółka zależna)
i-Care LLC (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS IT Solutions Hungary Kft. (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy LLC (Mińsk, Białoruś) (poprzednio Café-Connect LLC (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
MakSolutions LLC (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
TOO "ASNEW" (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100%% spółka zależna)
Breezy Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100%% spółka zależna)
I.O.N. Clinical Trading Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (70%% spółka zależna)
R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (85% % spółka zależna)

ASBIS CA LLC (Taszkent, Uzbekistan)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy Service LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Redmond Europe Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
I.O. Clinic Latvia SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA Joule Production (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)

## 5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2021 r. miały miejsca następujące zmiany w strukturze organizacyjnej Grupy:

- W dniu 8 stycznia 2021 r. Emitent nabył 100% udziałów spółki SIA Joule Production (Ryga, Łotwa). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 5 000 EUR (6 052 USD). Podmiot ten nabyliśmy w celu rozwoju, produkcji i dystrybucji produktów informatycznych oraz wyrobów medycznych.
- W dniu 1 lutego 2021 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki Vizutors LLC (Moskwa, Rosja). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 10 000 RUB (134 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu sprzedaży licencji na oprogramowanie
- W dniu 3 lutego 2021 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki I.O. Clinic Latvia SIA (Ryga, Łotwa). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 5 000 EUR (6 052 USD). Podmiot ten nabyliśmy w celu rozwoju, produkcji i dystrybucji produktów informatycznych oraz wyrobów medycznych.
- W dniu 5 lutego 2021 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki ASBIS CA LLC (Taszkent, Uzbekistan). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 105 000 000 UZS (9 962 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.
- W dniu 15 marca 2021 roku Emitent nabył 100% udziałów spółki Breezy Service LLC (Kijów, Ukraina). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 1 000 UAH (35 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu świadczenia usług gwarancyjnych.
- W dniu 30 marca 2021 roku Emitent nabył pozostałe 50% udziałów spółki Redmond Europe Ltd (Limassol, Cypr). W tej spółce zależnej Emitent posiada 100% kapitału zakładowego w wysokości 400 000 EUR (461 660 USD). Przejęliśmy ten podmiot w celu dystrybucji produktów IT.
- W dniu 24 maja 2021 r. Emitent zbył 75% udziałów spółki LLC Vizuetica (Mińsk, Białoruś) za cenę 500 USD.
- W dniu 24 maja 2021 r. Emitent zbył 75% udziałów spółki LLC Vizutors (Mińsk, Białoruś) za cenę 500 USD.
- W dniu 24 maja 2021 r. Emitent zbył 100% udziałów spółki Vizutors LLC (Moskwa, Rosja) bez zapłaty.

## 6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 29 marca 2021 r. Spółka opublikowała prognozę finansową na 2021 r., która zakłada przychody na poziomie pomiędzy 2,7–2,9 mld USD, a zysk netto po opodatkowaniu pomiędzy 47,0 a 51,0 mln USD.

Widząc wyniki za I półrocze 2021 r., jesteśmy przekonani, że będziemy w stanie zrealizować prognozę finansową na 2021 r. Zarząd dogłębnie analizuje sytuację na rynku IT i jeśli uzna za konieczne wówczas opublikuje nową prognozę finansową na 2021 r.

## 7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2021 w konsekwencji rekomendacji Rady Dyrektorów oraz uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, dywidenda w wysokości 0,20 USD na akcję została wypłacona w dniu 27 maja 2021 roku. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 17 maja 2021.

Tym samym całościowa dywidenda z zysku za 2020 r. wraz z wypłaconą w dniu 17 grudnia 2020 roku zaliczką na poczet dywidendy wyniosła 0,30 USD na akcję, co oznaczało całkowitą wypłatę w wysokości 16 650 000 USD z zysku za 2020 rok, co jest najwyższą dywidendą w historii Spółki.

## 8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.443.127	36,83%	20.443.127	36,83%
Free float (akcje wolne w obrocie)	35.056.873	63,17%	35.056.873	63,17%
<b>Razem</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100%</b>	<b>55.500.000</b>	<b>100%</b>

\* Pan Siarhei Kostevitch jest udziałowcem spółki KS Holdings Ltd.

W okresie od przekazania raportu za I kwartał 2021 r. tj. od dnia 6 maja 2021 roku do dnia publikacji niniejszego raportu nie nastąpiły żadne zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki.

## 9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie pomiędzy 6 maja 2021 (datą publikacji raportu kwartalnego za I kwartał 2021 roku) a 12 sierpnia 2021 roku (datą niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w poniższej tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków naszej Rady Dyrektorów.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio)*	20 443 127	36,83%
Constantinos Tziamalis	555 000	1,00%
Marios Christou	463 061	0,83%
Julia Prihodko	0	0%
Maria Petridou	0	0%
Tasos A. Panteli	0	0%

\* Siarhei Kostevitch posiada akcje Spółki ASBIS pośrednio poprzez spółkę KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

## **10. Zmiany w składzie organów zarządzających**

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2021 r. miały miejsce następujące zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki:

- W dniu 29 marca 2021 r. Pani Maria Petridou została wybrana do składu Rady Dyrektorów jako Dyrektor Niewykonawczy,
- W dniu 5 maja 2021 Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, wybrało ponownie do składu Rady Dyrektorów Pana Tasos A. Panteli i Panią Marię Petridou,
- W dniu 5 maja 2021, z chwilą odbycia Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki, wygasły kadencje Panu Yuri Ulasovich – Dyrektorowi Wykonawczemu oraz Panu Demos Demou – Dyrektorowi Niewykonawczemu,
- W dniu 7 maja 2021, Pani Julia Prihodko została wybrana do składu Rady Dyrektorów jako Dyrektor Wykonawczy.

W I półroczu 2021 roku nie miały miejsca żadne inne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

## **11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki**

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wiarygodności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

## **12. Transakcje z podmiotami powiązanymi**

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2021 roku zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

## **13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim**

Na dzień 30 czerwca 2021 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych w celu wsparcia lokalnego finansowania wyniosła 189 230 USD.

Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 30 czerwca 2021 roku wyniosła 57 153 USD – jak wskazano w nocie 16 do sprawozdania finansowego.

## **14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego**

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

## **15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych**

W okresie trzech i sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2021 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

## **Sytuacja pandemiczna z COVID-19 i jak świat poradzi sobie z tą sytuacją**

Pandemiczne wyzwanie dla światowej gospodarki wciąż trwa. Jesteśmy przed czwartą falą zachorowań. Aby sprostać tej sytuacji kraje jeden po drugim po raz kolejny wprowadzają restrykcje.

Zamknięcie gospodarek w krajach naszej działalności może doprowadzić do bezprecedensowego spowolnienia gospodarczego, które stwarza znaczną niepewność co do tego, jak rozwinie się sytuacja międzynarodowa po ponownym otwarciu rynków. Chociaż pandemia COVID-19 nie wpłynęła dotychczas negatywnie na działalność Spółki, nie można wykluczyć, że działalność Grupy będzie w przyszłości dotknięta skutkami pandemii.

Pełny zakres przyszłego wpływu pandemii COVID-19 na wyniki operacyjne i finansowe Spółki jest obecnie niepewny i będzie zależał od wielu czynników pozostających poza kontrolą Spółki, w tym m.in. a) od zasięgu, trajektorii i czasu trwania pandemii; b) dostępności, dystrybucji i skuteczności szczepionek; c) zastosowanych środków bezpieczeństwa; oraz d) wpływu pandemii na światową gospodarkę i popyt na produkty konsumenckie.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka mogła przetrwać w tej sytuacji i podjąć wszelkie niezbędne kroki, aby uniknąć poważnego wpływu na ogólną sytuację.

## **Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto**

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną. Musimy monitorować zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

## **Wahania kursów walut**

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. W I półroczu 2021 roku w tej walucie denominowanych było około 45% naszych przychodów, podczas gdy pozostała część denominowana była w Euro, rosyjskim rublu (RUB), ukraińskiej hrywnie (UAH), kazachskim tenge (KZT) i innych walutach, w tym również powiązanych z Euro.

Większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług (około 80%) denominowanych jest w USD. Ponadto, w USD denominowane jest około połowy naszych kosztów operacyjnych, podczas gdy druga połowa denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym powiązanych z Euro. W rezultacie na raportowane wyniki wpływają zmiany kursów wymiany, w szczególności USD do Euro i innych walut krajów, w których działamy, wliczając: rubla rosyjskiego, hrywnę ukraińską, koronę czeską, polskiego złotego, chorwacką kunę, kazachskie tenge i forinta węgierskiego.

W szczególności wzmocnienie USD wobec Euro i innych walut krajów naszej działalności, może skutkować zmniejszeniem przychodów i zysku brutto raportowanych w USD oraz stratami z przeliczenia walut związanymi z zobowiązaniami i należnościami z tytułu dostaw towarów i usług. Może to negatywnie wpływać na nasz zysk operacyjny i zysk netto, pomimo pozytywnego wpływu na koszty operacyjne. Z drugiej strony osłabienie USD wobec Euro i innych walut krajów w których działamy, może mieć pozytywny wpływ na nasze przychody i zysk brutto raportowane w USD, pozytywny wpływ na zysk operacyjny i zysk netto, mimo negatywnego wpływu na koszty operacyjne.

Ponadto, wahania kursów wymiany pomiędzy USD a EUR i innymi walutami krajów w których działamy, mogą skutkować zyskami lub stratami wynikającymi z przeliczenia walut, wpływającymi na rezerwę kursów wymiany.

Co więcej, istotna dewaluacja lub deprecjacja którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowym rynku walutowym i może zmniejszać możliwość transferu lub wymiany takiej waluty na USD lub inne waluty.

Pomimo wszystkich wysiłków Spółki, nie ma pewności, że wahania kursów wymiany Euro i/lub innych walut krajów naszej działalności wobec USD nie będą miały istotnego negatywnego wpływu na naszą działalność, sytuację finansową i rezultaty działalności. Dlatego uważa obserwacja otoczenia walutowego pozostaje ważkim czynnikiem naszego sukcesu.

### **Konkurencja i presja cenowa**

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku.

Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiąganą przez nas marżę zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

### **Niskie marże zysku brutto**

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiąganą przez Spółkę marżę zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto.

Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.



Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową z wartością dodaną VAD, oczekując iż przyniesienie ona także wyższe marże brutto na sprzedaży.

### **Starzenie się zapasów i spadek cen**

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku.

Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów.

Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw lub nawet odpisów. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżać ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności. Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności. Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

### **Ryzyko kredytowe**

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 21 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni.

Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar.

Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęta jest większość naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem.

Wprowadzenie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

## **Światowe otoczenie finansowe**

Światowy kryzys finansowy osłabił w ostatnich latach. W wyniku częściowej poprawy, Spółka podjęła starania by wykorzystać tę sytuację w odniesieniu do przychodów i zyskowności. Zrewidowana strategia i dostosowanie do nowego otoczenia, np. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego przełożyło się na większą rentowność oraz na większą sprzedaż w ostatnich trzech latach.

Istnieje jednak wiele niepewności związanych ze światową gospodarką wynikających z zawirowań w różnych krajach, zmiennością kursów walut oraz osłabieniem popytu na wielu rynkach.

Ponadto, od czasu do czasu na poszczególnych rynkach mogą mieć miejsce nieprzewidywalne sytuacje jak obecna pandemia wirusa COVID-19.

Wierzymy, że Spółka jest znacznie bardziej elastyczna oraz lepiej przygotowana do pokonywania wszelkich przeszkód, jakie mogą się pojawić w związku ze światowym otoczeniem finansowym.

## **Sezonowość**

Tradycyjnie rynek dystrybucji IT, na którym działa Spółka, charakteryzuje wysoki popyt w miesiącach poprzedzających święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W szczególności popyt u dystrybutorów IT ma tendencję do wzrostu w okresie od września do końca roku.

## **Rozwój biznesu marek własnych**

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży.

Obejmuje to rozwój linii produktowych tabletów i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio, Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki.

Spółka również zainwestowała w rozwój kolejnej marki własnej – Perenio obejmującej sprzedaż rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa (inteligentny dom, czujniki bezp.) jak i innych produktów.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz osiągnięcia jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko ale biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

## **Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi**

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, nie jesteśmy w stanie przewidzieć czy konsumenci nie zdecydują się na zwroty dużych ilości produktów. Ta sytuacja uległa znacznej poprawie w w ubiegłych latach oraz w okresie I półrocza 2021 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów.

Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia odpowiednich rezerw na wszelką przeszłą i przyszłą sprzedaż. Na Grupę mogą mieć wpływ zmiany w certyfikatach i/lub inne kwestie dotyczące zgodności w krajach, w których oferujemy nasze marki własne.

## **Wysoki koszt długu**

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki.

Spółka wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi instytucjami finansującymi łańcuch dostaw i aktualnie podejmuje dodatkowe działania, w celu redukcji kosztów finansowania.

Sankcje nałożone na Rosję oraz napięcia związane z kryzysem ukraińskim doprowadziły do wzrostu kosztu finansowania w tych krajach co może ograniczyć nasze wysiłki w celu dalszego zmniejszenia średniego kosztu zadłużenia.

W okresie I półrocza 2021 r. nasz koszt zadłużenia w krajach byłego Związku Radzieckiego pozostał stabilny i znajduje odzwierciedlenie w naszych kosztach finansowych.

## **Zmiany środowiskowe i klimatyczne**

Jeśli chodzi o ryzyko przejścia wynikające z przejścia na gospodarkę niskoemisyjną i odporną na zmiany klimatu, możemy doświadczyć następujących ryzyk: ryzyka polityk i prawne (mogą zostać wdrożone przepisy prawne lub polityki, które mogą wymagać bardziej ostrożnego z punktu widzenia ochrony środowiska podejścia do surowców materiały i użytkowania gruntów), ryzyko technologiczne (zmiany technologii wykorzystywanej do produkcji sprzętu IT) - oba mogą prowadzić do wzrostu cen sprzętu i rozwiązań IT.

Możemy również doświadczyć ryzyka rynkowego, gdy konsumenci będą przechodzić na bardziej energooszczędne urządzenia lub dokonają bardziej świadomych zakupów, aby ograniczyć swój wpływ na środowisko. Możemy również być narażeni na ryzyko utraty reputacji związanej z trudnościami w przyciąganiu klientów, partnerów biznesowych i pracowników, jeśli nie podejmiemy wystarczających działań przeciwko zmianom klimatu.

Jeśli chodzi o ryzyka fizyczne wynikające ze zmian klimatu możemy być narażeni zarówno na ostre, jak i przewlekłe ryzyka. Ostre ryzyka fizyczne mogą wynikać z wydarzeń pogodowych w postaci powodzi, pożarów lub susz, które mogą uszkodzić fabryki w niektórych regionach, spowodować ograniczenie lub tymczasowe zaprzestanie produkcji lub zakłócenie naszego łańcucha dostaw w inny sposób.

Może to spowodować tymczasowe ograniczenia w naszym portfolio produktowym lub wzrost cen sprzętu i komponentów. Przewlekłe ryzyka fizyczne, czyli ryzyka wynikające z długoterminowych zmian klimatu, również mogą wpływać na ASBIS.

## **Niedobory poszczególnych komponentów w branży IT**

Przez ostatnie kwartały, przy znaczącym wzroście popytu na produkty IT, na rynku półprzewodników i mikroczipów występowały braki. Może to prowadzić do wyższych kosztów wielu produktów, co będzie miało niekorzystny wpływ na przychody Grupy.

Z uwagi na trwającą pandemię nie można oczekiwać, że sytuacja ta zmieni się do początku przyszłego roku. Grupa musi podjąć wszelkie niezbędne kroki, aby zapewnić ciągłe dostawy komponentów i gotowych produktów, aby zaspokoić popyt swoich klientów.

## Wyniki działalności

Okresy trzech i sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2021 w porównaniu do okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020

- Przychody:**

W II kw. 2021 roku przychody znacząco wzrosły o 78,8% do 680 107 USD z 380 439 USD w II kw. 2020 roku.

W I półroczu 2021 roku przychody znacząco wzrosły o 60,4% do 1 413 476 USD z 880 945 USD w I półroczu 2020 roku.

**Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS  
pomiędzy II kw. 2018 r. a II kw. 2021 r.  
( w tys. USD)**

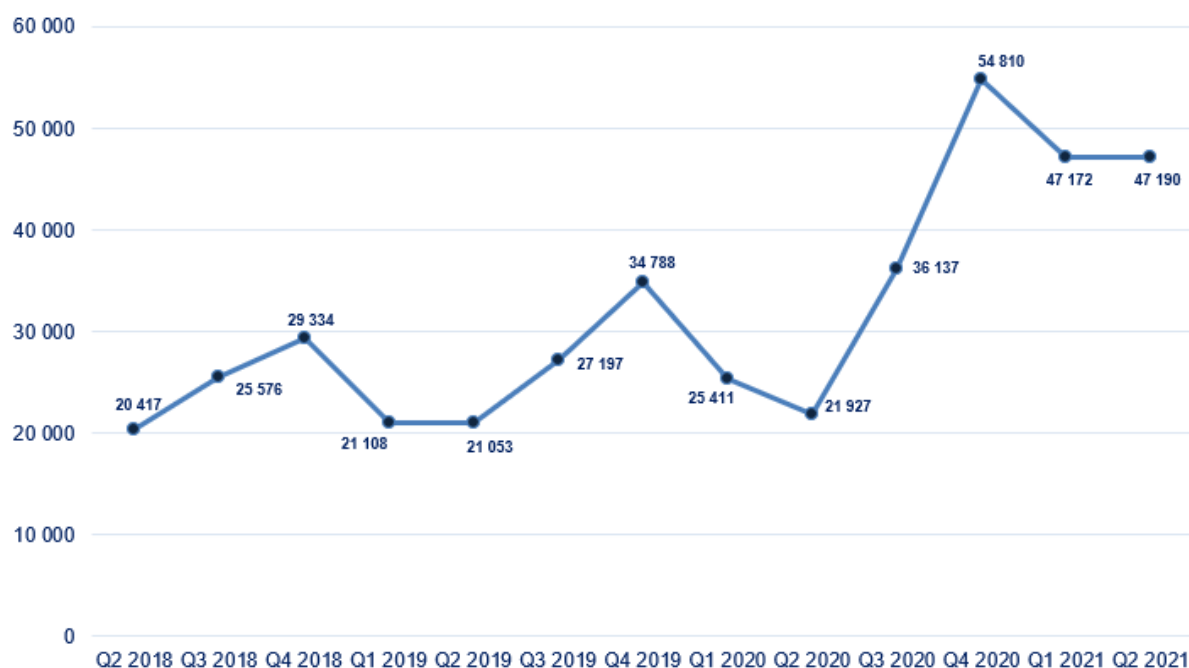


- Zysk brutto:**

W II kw. 2021 roku zysk brutto poszybował do 47 190 USD z 21 927 USD w II kw. 2020 roku.

W I półroczu 2021 roku zysk brutto wzrósł znacząco o 99,3% do 94 361 USD z 47 338 USD w I półroczu 2020 roku.

**Zysk brutto**  
**między II kw. 2018 r. a II kw. 2021 r.**  
**( w tys. USD)**



- **Marża zysku brutto** znacznie wzrosła zarówno w II kw. 2021 jak i I półroczu 2021 w porównaniu do analogicznych okresów 2020 roku.

W II kw. 2021 roku marża zysku brutto zwiększyła się znacząco osiągając rekordowy poziom 6,94% w porównaniu do 5,76% w II kw. 2020 roku.

W I półroczu 2021 roku marża zysku brutto zwiększyła się znacząco do 6,68% z 5,37% w I półroczu 2020 roku.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

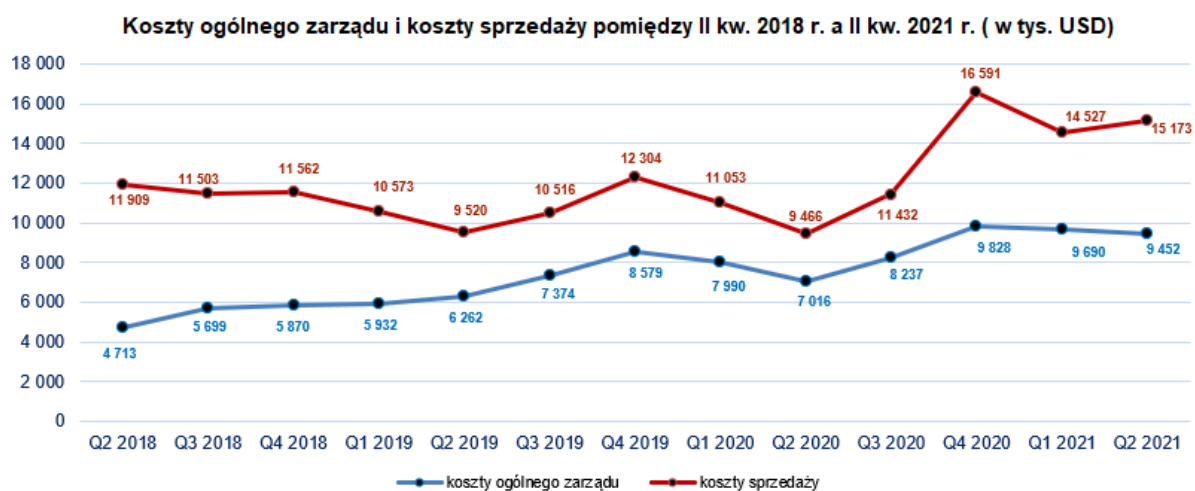
W II kw. 2021 roku koszty sprzedaży wzrosły do 15 173 USD z 9 466 USD w II kw. 2020 roku.

W I półroczu 2021 roku koszty sprzedaży wzrosły o 44,7% do 29 699 USD z 20 518 USD w I półroczu 2020 roku.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji.

W II kw. 2021 roku koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 34,7% do 9 452 USD z 7 016 USD w II kw. 2020 roku.

W I półroczu 2021 roku koszty ogólnego zarządu wzrosły o 27,6% do 19 143 USD z 15 006 USD w I półroczu 2020 roku.



- EBITDA:**

W II kw. 2021 roku EBITDA była znacząco wyższa w porównaniu do II kw. 2020, wzrost o 267,1% i osiągnęła 23 786 USD w porównaniu do 6 479 USD w II kw. 2020 roku.

W I półroczu 2021 roku EBITDA znacząco wzrosła o 245,6% do 47,888 USD w porównaniu do 13 856 USD w I półroczu 2020 roku.

- Zysk netto:** Spółka zanotowała zarówno w II kw. 2021 roku jak i I półroczu 2021 roku znakomity zysk netto, który w naszej ocenie jest niezwykle i przerasta nasze oczekiwania.

W II kw. 2021 roku zysk netto po opodatkowaniu wyniósł 15 027 tys. USD, co oznacza ponad sześciokrotny wzrost w porównaniu do 2 468 tys. USD w II kw. 2020 roku.

W I półroczu 2021 roku zysk netto po opodatkowaniu zwiększył się ogromnie o 540,4% i wyniósł 30 162 tys. USD w porównaniu do 4 710 tys. USD w I półroczu 2020 roku.

### Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w II kw. oraz I półroczu 2021 roku. W II kwartale 2021 r. sprzedaż w regionie krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej znacznie wzrosła o odpowiednio 83,4% i 58,9%. W I półroczu 2021 r. oba regiony również odnotowały znaczny wzrost przychodów odpowiednio o 62,9% i 33,5%.

W związku z wszystkimi wspomnianymi powyżej zmianami, udział krajów byłego ZSRR w naszych całkowitych przychodach wzrósł do 52,73% w I półroczu 2021 roku z 51,93% w I półroczu 2020 roku.

Analiza według krajów potwierdza doskonale wskaźniki wzrostu, jakie Grupa była w stanie osiągnąć we wszystkich głównych krajach działalności. Oszałamiający wzrost regionu krajów byłego ZSRR wynika z silnej poprawy w Rosji (+65,6% w II kw. 2021 i +43,7% w I półroczu 2021), na Ukrainie (+66,8% w II kw. 2021 i +55,2% w I półroczu 2021), Kazachstanie (+158,5% w II kw. 2021 i +111,2% w I półroczu 2021) i Białorusi (+54,3% w II kwartale 2021 i +33,1% w I półroczu 2021). Wzrost sprzedaży krajów byłego ZSRR napędzany był głównie przez sprzedaż produktów Apple i projekty biznesowe VAD.

Jednocześnie 48,1% wzrost na Słowacji, 80,7% w Czechach, 39,2% w Rumunii i 13,7% w Polsce przyczynił się do 58,9% wzrostu w Europie Środkowo-Wschodniej w II kwartale 2021 roku w porównaniu do II kwartału 2020 roku.

Sprzedaż Bliskiego Wschodu i Afryki, która pochodzi głównie z przychodów w Zjednoczonych Emiratach Arabskich, znacznie wzrosła o +50,1% w II kwartale 2021 r. i +63,5% w I połowie 2021 r.

Europa Zachodnia, mimo że nie jest dla nas głównym obszarem zainteresowania, w II kwartale 2021 i I półroczu 2021 podwoiła swoje przychody w porównaniu do analogicznych okresów 2020 roku.

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 i 2020 roku.

	II kw. 2021		II kw. 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
<b>Kraje byłego ZSRR</b>	352 005	51,76%	191 903	50,44%
<b>Europa Środkowo-Wschodnia</b>	149 937	22,05%	94 343	24,80%
<b>Europa Zachodnia</b>	83 641	12,30%	30 808	8,10%
<b>Bliski Wschód i Afryka</b>	78 528	11,55%	50 450	13,26%
<b>Pozostałe</b>	15 996	2,35%	12 935	3,40%
<b>Ogółem</b>	<b>680 107</b>	<b>100%</b>	<b>380 439</b>	<b>100%</b>

	I półrocze 2021		I półrocze 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
<b>Kraje byłego ZSRR</b>	745 291	52,73%	457 450	51,93%
<b>Europa Środkowo-Wschodnia</b>	318 034	22,50%	238 144	27,03%
<b>Bliski Wschód i Afryka</b>	167 766	11,87%	100 617	11,42%
<b>Europa Zachodnia</b>	146 913	10,39%	62 159	7,06%
<b>Pozostałe</b>	35 472	2,51%	22 575	2,56%
<b>Ogółem</b>	<b>1 413 476</b>	<b>100%</b>	<b>880 945</b>	<b>100%</b>

**Struktura przychodów – Top 10 krajów w II kw. 2021 oraz II kw. 2020 (w tys. USD)**

II kw. 2021		II kw. 2020		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Rosja	115 238	Rosja	69 581
2.	Ukraina	92 142	Ukraina	55 248
3.	Kazachstan	74 355	Zjednoczone Emiraty Arabskie	32 760
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	49 163	Kazachstan	28 764
5.	Słowacja	39 922	Słowacja	26 948
6.	Białoruś	37 109	Białoruś	24 057
7.	Czechy	25 978	Holandia	16 893
8.	Holandia	23 547	Czechy	14 380
9.	Rumunia	14 038	Polska	11 711
10.	Polska	13 320	Rumunia	10 085
	<b>OGÓŁEM</b>	<b>680 107</b>	<b>OGÓŁEM</b>	<b>380 439</b>

**Struktura przychodów – Top 10 krajów w I półroczu 2021 oraz w I półroczu 2020 (w tys. USD)**

I półrocze 2021		I półrocze 2020		
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż	
1.	Rosja	238 753	Rosja	166 176
2.	Ukraina	191 001	Ukraina	123 106
3.	Kazachstan	162 447	Kazachstan	76 927
4.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	106 857	Słowacja	75 467
5.	Słowacja	87 210	Zjednoczone Emiraty Arabskie	65 375
6.	Białoruś	79 061	Białoruś	59 396
7.	Czechy	50 709	Czechy	33 630
8.	Holandia	48 273	Polska	31 314
9.	Polska	35 750	Holandia	29 153
10.	Rumunia	30 601	Rumunia	25 368
	<b>OGÓŁEM</b>	<b>1 413 476</b>	<b>OGÓŁEM</b>	<b>880 945</b>

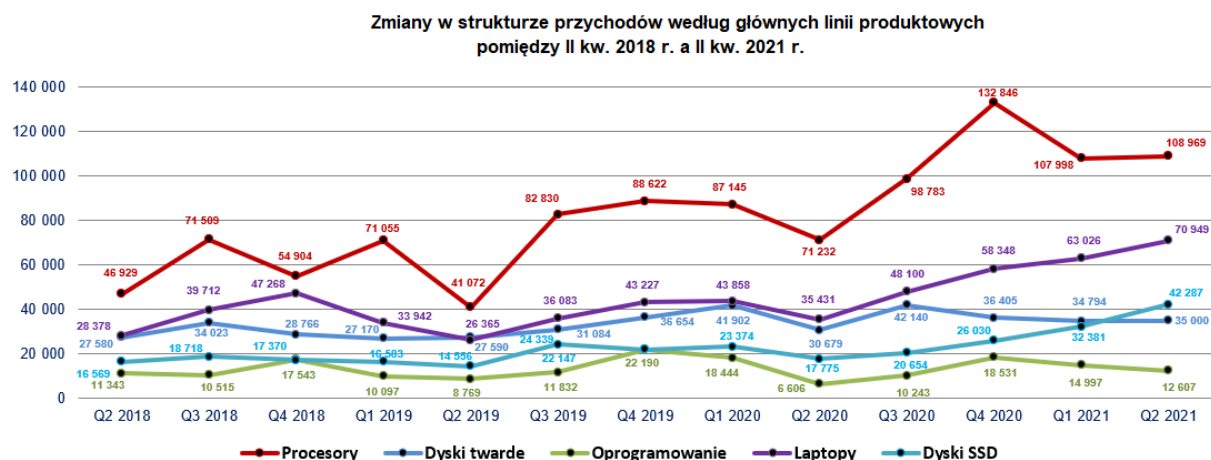
**Sprzedaż według linii produktowych**

Pierwsze półrocze tego roku pokazało, że ASBIS nie miał problemu ze znacznym zwiększeniem przychodów pomimo występujących niedoborów komponentów na rynku IT. ASBIS dzięki swojej silnej pozycji oraz wypracowanemu priorytetowi wśród producentów był w stanie zapewnić sobie ciągłość sprzedaży. W pierwszej połowie tego roku podpisaliśmy kilka projektów biznesowych i poszerzyliśmy nasze portfolio, m.in. o nasz najnowszy produkt - Perenio Ionic Shield, dyfuzor jonowy I klasy przeciwko znanym koronawirusom.

W pierwszym półroczu 2021 r. prawie wszystkie główne linie produktowe Grupy odnotowały znaczący wzrost w ujęciu rocznym. Wszystkie zmiany w naszym portfolio produktowym są zgodne z naszym głównym celem, jakim jest wzrost marż i rentowności.



Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:



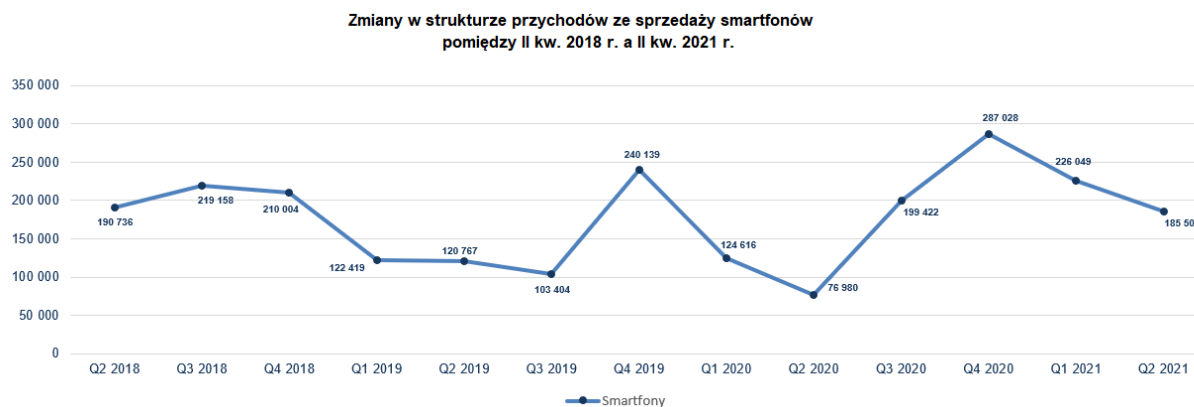
**Zmiany w strukturze przychodów ze sprzedaży smartfonów**

W drugim kwartale 2021 roku i pierwszym półroczu 2021 roku sprzedaż generowana była głównie przez smartfony, procesory oraz laptopy.

Przychody z procesorów wzrosły o 53,0% w II kw. 2021 i 37,0% w I półroczu 2021. Sprzedaż dysków twardej wzrosła o 14,1% w II kw. 2021, ale spadła o 3,8% w I półroczu 2021. Przychody z oprogramowania wzrosły o 90,8% w II kw. 2021 i 10,2% w I półroczu 2021 r. Biznes laptopów i dysków SSD wzrósł odpowiednio o 100,2% i 137,9% w II kwartale 2021 r. oraz 69,0% i 81,5% w I półroczu 2021 r.

Warto również wspomnieć, że wszystkie „Pozostałe” linie produktów odnotowały bardzo pozytywny trend w I połowie 2021 roku.

Poniższy wykres przedstawia trend w sprzedaży smartfonów:



W I półroczu 2021 r. sprzedaż smartfonów, która stanowi większość naszych przychodów, wzrosła znacząco o 104,1% w porównaniu do I półrocza 2020 r. Było to wynikiem utrzymującego się wysokiego popytu na najnowsze modele Apple iPhone'a 12 o lepszej specyfikacji i technologii 5G.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w II kw. 2021 r. oraz w II kw. 2020 r.:

	II kw. 2021		II kw. 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	185 501	27,28%	76 980	20,23%
Procesory (CPUs)	108 969	16,02%	71 232	18,72%
Laptopy	70 949	10,43%	35 431	9,31%
Dyski twarde (SSDs)	42 287	6,22%	17 775	4,67%
Dyski twarde (HDDs)	35 000	5,15%	30 679	8,06%
Urządzenia peryferyjne	31 377	4,61%	18 109	4,76%
Urządzenia audio	28 781	4,23%	16 220	4,26%
Serwery	24 912	3,66%	21 429	5,63%
Karty pamięci (RAM)	15 958	2,35%	10 227	2,69%
Komputery stacjonarne	15 520	2,28%	11 764	3,09%
Produkty sieciowe	14 612	2,15%	13 276	3,49%
Tablety	14 552	2,14%	9 368	2,46%
Multimedia	14 243	2,09%	5 586	1,47%
Urządzenia smart	13 940	2,05%	7 472	1,96%
Oprogramowanie	12 607	1,85%	6 606	1,74%
Monitory	11 881	1,75%	6 874	1,81%
Karty video i GPUs	7 091	1,04%	3 311	0,87%
Pozostałe	31 927	4,69%	18 100	4,76%
<b>OGÓŁEM</b>	<b>680 107</b>	<b>100%</b>	<b>380 439</b>	<b>100%</b>

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I półroczu 2021 r. oraz w I półroczu 2020 r.:

	I półrocze 2021		I półrocze 2020	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	411 550	29,12%	201 596	22,88%
Procesory (CPUs)	216 967	15,35%	158 378	17,98%
Laptopy	133 975	9,48%	79 289	9,00%
Dyski twarde (SSDs)	74 667	5,28%	41 149	4,67%
Dyski twarde (HDDs)	69 794	4,94%	72 581	8,24%
Urządzenia peryferyjne	67 111	4,75%	33 146	3,76%
Urządzenia audio	61 768	4,37%	32 826	3,73%
Serwery	47 980	3,39%	45 641	5,18%

Produkty sieciowe	35 743	2,53%	27 383	3,11%
Komputery stacjonarne	35 455	2,51%	24 062	2,73%
Karty pamięci (RAM)	34 001	2,41%	23 885	2,71%
Tablety	30 049	2,13%	19 794	2,25%
Urządzenia smart	29 333	2,08%	17 845	2,03%
Multimedia	29 149	2,06%	10 507	1,19%
Oprogramowanie	27 604	1,95%	25 050	2,84%
Monitory	25 942	1,84%	16 414	1,86%
Karty video i GPUs	14 620	1,03%	5 869	0,67%
Pozostałe	67 768	4,79%	45 530	5,17%
<b>OGÓŁEM</b>	<b>1 413 476</b>	<b>100%</b>	<b>880 945</b>	<b>100%</b>

### Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w II kw. 2021 r. oraz w I półroczu 2021 r. wpłynął znaczny wzrost przychodów, poprawa wykorzystania kapitału obrotowego oraz wypłata dywidendy. Spółka spodziewa się wypracowania dodatnich przepływów z działalności operacyjnej za 2021 r.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 i 2020 roku:

	Sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca	
	2021	2020
	USD	
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(48,786)	1.446
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(9,585)	(2.322)
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(6,905)	1.141
<b>(Zmniejszenie)/zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>	<b>(65,276)</b>	<b>265</b>

#### **Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej**

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 48,786 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 r., w porównaniu do wpływów w wysokości 1 446 USD w analogicznym okresie 2020 r.

#### **Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej**

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 9 585 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 2 322 USD w analogicznym okresie 2020 r.

### **Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej**

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 6 905 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 r. w porównaniu do wpływów w wysokości 1 141 USD w analogicznym okresie 2020 r.

### **Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów**

W rezultacie większego wykorzystania kapitału obrotowego, stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się do 65 276 USD w porównaniu do zwiększenia w wysokości 265 USD w analogicznym okresie 2020 r.

## **16. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości**

### **Rozprzestrzenianie się wirusa Covid-19 i kontynuacja restrykcji.**

W ostatnich miesiącach nowy wariant koronawirusa („COVID-19”) zaczął szybko rozprzestrzeniać się na całym świecie, co skłoniło rządy i przedsiębiorstwa do podjęcia w odpowiedzi bezprecedensowych działań. Takie działania dotyczyły ograniczenia w zakresie podróży i działalności biznesowej, czasowe zamykanie firm i kwarantanny. Pandemia COVID-19 znacząco wpłynęła na gospodarki na całym świecie, co spowodowało znaczne zakłócenia w ogólnym otoczeniu gospodarczym.

Należy pamiętać, że skutki pandemii będą nadal występować na wszystkich poziomach popytu (konsumenci, korporacje, rządy itp.) i mogą w przyszłości mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej wyniki i sytuację finansową.

Spółka bardzo uważnie monitoruje ewolucję tego wirusa i podjęła już pewne kroki, aby przetrwać tę sytuację. Pomimo tego, że pandemia nie wpłynęła do chwili obecnej na nasze wyniki, jesteśmy gotowi do podjęcia dalszych działań wraz z rozwojem sytuacji.

### **Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności oraz wojny handlowe na całym świecie.**

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Słabe gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie. Widać to było ostatnio w przypadku przemieszczania się wojsk między Rosją a Ukrainą na ich granicach.

Ponadto, rozwijamy obecnie coraz to więcej rynków w naszych regionach dzięki nowym liniom produktowym, a nasze przychody i rentowność powinny z tego skorzystać. Będziemy kontynuować tę strategię i skoncentrować się bardziej na naszych głównych regionach i mocnych stronach, tak aby maksymalizować zyski i wykorzystać zmiany rynkowe. Bardzo ważne jest, aby śledzić wszystkie zmiany i szybko dostosowywać się do wszelkich znaczących zmian.

### **Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach**

Dywersyfikacja geograficzna przychodów Grupy sprawia, że zmniejszamy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju przez możliwość większej sprzedaży w wielu innych krajach. Rosja i Ukraina są obecnie liderami pod względem generowania przychodów. Kraje byłego ZSRR oraz kraje Europy Środkowo-Wschodniej powinny utrzymać swoją wiodącą pozycję w strukturze sprzedaży. Wynika to z koncentracji Grupy na jej silnych kompetencjach oraz rozszerzenia portfolio produktów na tych rynkach.

W 2021 r. cel nadrzędny dla Grupy pozostaje niezmienny, jest nim rentowność ale zawsze z mocnymi przepływami pieniężnymi.

Pomimo wszystkich działań podjętych przez Spółkę w erze pandemii koronawirusa, możliwość spadku popytu i sprzedaży w danym kraju lub regionie pozostaje dość wysoka. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka jak najlepiej przygotowała swoją strukturę, aby zrównoważyć taką sytuację wyższą sprzedażą na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktów, jak i bliskie relacje z klientami w celu uzyskania większego udziału w rynku od słabszych konkurentów.

### ***Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto***

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Silny wzrost zaobserwowany w II kw. 2021 oraz I półroczu 2021 w porównaniu do analogicznych okresów 2020 r. wynikał z realizacji bieżącej strategii Spółki skupionej na wysoko marżowych produktach i rozwiązaniach IT. Nie możemy jednak zagwarantować, że wzrost ten będzie kontynuowany w przyszłości.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na rynkach, na których jesteśmy obecni.

Ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

### ***Zmienność kursów walut***

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w I półroczu 2021. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w II półroczu 2021 roku oraz w kolejnych okresach.

### ***Zdolność Grupy do kontroli kosztów***

W II kw. 2021 r. i I półroczu 2021 koszty sprzedaży i ogólnego zarządu wzrosły łącznie odpowiednio o 49,4% i 37,5% w porównaniu do analogicznych okresów roku 2020. Było to wynikiem wzrostu przychodów, zysku brutto na sprzedaży oraz inwestycji w kapitał ludzki we wszystkich regionach naszej działalności.

Kontrolę kosztów uważamy za istotny czynnik w celu osiągania coraz to lepszych wyników w przyszłości. Bardzo ważne jest aby Grupa podejmowała niezbędne działania w celu zmniejszenia swoich kosztów w przypadku spadku przychodów i zysku brutto.

### ***Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów***

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe.

Dla Spółki bardzo istotne jest ciągłe ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. Usługi VAD jako i segment usług ESD dają nam nowe strumienie dochodów z wyższą marżą brutto dla Grupy.

### ***Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów***

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i nasze koszty. Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka.

W rezultacie w okresie I półroczu 2021 r. nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Niemniej jednak musimy stale przewidywać i analizować rynek aby uniknąć możliwych strat.

**17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 czerwca 2021 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu**

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 6 maja 2021 roku a 12 sierpnia 2021 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

## **Część II      Sprawozdanie finansowe**

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

### **Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2021**

<b>Spis treści</b>	<b>Strona</b>
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9-23

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021



# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

### SPIS TREŚCI

### STRONA

Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9 - 23

## **OŚWIADCZENIE RADY DYREKTORÓW**

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Rada Dyrektorów ASBISC ENTERPRISES PLC niniejszym oświadcza, że:

wedle jej najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy, oraz że półroczne Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Grupy zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka;

Limassol, dnia 11 sierpnia 2021

# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## DEKLARACJA CZŁONKÓW RADY DYREKTORÓW I PRZEDSTAWICIELI SPÓŁKI ODPOWIEDZIALNYCH ZA PRZYGOTOWANIE SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

**(Zgodnie z Ustawą w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości 190(I)/2007)**

Zgodnie z art. 10 sekcje (3c) oraz (7) Ustawy w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości (akcje dopuszczone do obrotu na rynkach regulowanych) 190 (1) / 2007 my, członkowie Rady Dyrektorów i przedstawiciele Spółki odpowiedzialni za przygotowanie skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises Plc („Spółka”) i jej spółek zależnych („Grupa”) za okres zakończony 30 czerwca 2021, potwierdzamy, że zgodnie z naszą najlepszą wiedzą:

a) skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2021 zaprezentowane na stronach 4 to 23:

- (i) zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i wymogami sekcji (4) artykuł 10, oraz
- (ii) przedstawia prawdziwy i rzetelny obraz aktywów i pasywów, sytuacji finansowej oraz zysku lub straty Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, oraz

b) raport Rady Dyrektorów zawiera rzetelny przegląd rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, wraz z opisem podstawowych ryzyk i niepewności, którym one podlegają.

### **Członkowie Rady Dyrektorów:**

Siarhei Kostevitch  
Przewodniczący Rady Dyrektorów i Dyrektor .....  
Generalny

Marios Christou  
Dyrektor Wykonawczy .....

Constantinos Tziomalis  
Dyrektor Wykonawczy .....

Julia Prihodko  
Dyrektor Wykonawczy .....

Tasos A.Panteli  
Dyrektor Niewykonawczy .....

Maria Petridou  
Dyrektor Niewykonawczy .....

### **Kontroler finansowy**

Loizos Papavassiliou .....

Limassol, dnia 11 sierpnia 2021

---

## **RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEJ SKONSOLIDOWANEJ ŚRÓDROCZNEJ INFORMACJI FINANSOWEJ**

### **DO RADY DYREKTORÓW ASBISC ENTERPRISES PLC**

#### *Wstęp*

Dokonałiśmy przeglądu załączonego skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises PLC i jej spółek zależnych („Grupa”) od strony 4 do 23 obejmującego skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2021, skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat, zestawienie całkowitych dochodów, zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych Grupy za zakończony okres sześciu miesięcy oraz noty objaśniające do śródrocznej informacji finansowej („Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa”). Za sporządzenie i rzetelne przedstawienie tej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowe” odpowiadają władze spółki. Naszym zadaniem było sformułowanie wniosków na temat niniejszej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej na podstawie dokonanej przez nas przeglądu.

#### *Zakres przeglądu*

Nasz przegląd przeprowadziliśmy w zgodzie z Międzynarodowym Standardem Usług Przeglądu 2410 „Przegląd Śródrocznego Sprawozdania Finansowego dokonywany przez niezależnego audytora podmiotu”. Przegląd śródrocznej informacji finansowej obejmuje zadawanie pytań, głównie osobom odpowiedzialnym za kwestie finansowe i księgowe oraz zastosowanie analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres przeglądu jest istotnie mniejszy niż audytu przeprowadzanego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Audytu i w związku z tym nie pozwala nam uzyskać pewności, że będziemy świadomi wszelkich istotnych kwestii, które mogłyby zostać wykazane w czasie audytu. W związku z tym nie wyrażamy opinii z audytu.

#### *Podsumowanie*

Na podstawie przeprowadzonego przez nas przeglądu nie zwróciło naszej uwagi nic, co kazałoby nam sądzić, że załączona Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa na dzień 30 czerwca 2021, nie została sporządzona, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Certified Public Accountants and Registered Auditors  
KPMG Center,  
No.11, 16th June 1943 Street,  
3022 Limassol,  
Cypr.

Limassol, dnia 11 sierpnia 2021

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

		Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2020 USD
	Nota		
<b>Przychody</b>	4,23	1.413.476	880.945
Koszt własny sprzedaży		<u>(1.319.115)</u>	<u>(833.607)</u>
<b>Zysk brutto</b>		94.361	47.338
Koszty sprzedaży		(29.699)	(20.518)
Koszty ogólnego zarządu		<u>(19.143)</u>	<u>(15.006)</u>
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>		45.519	11.814
Przychody finansowe	7	2.081	1.281
Koszty finansowe	7	<u>(10.523)</u>	<u>(7.131)</u>
<b>Koszty finansowe netto</b>		(8.442)	(5.850)
Pozostałe zyski	5	244	239
Udział w stratach jednostki rozliczanej metodą praw własności		<u>2</u>	<u>-</u>
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	6	37.323	6.203
Podatek dochodowy	8	<u>(7.161)</u>	<u>(1.493)</u>
<b>Zysk za okres</b>		<u>30.162</u>	<u>4.710</u>
<b>Przypisany::</b>			
Akcjonariuszom spółki dominującej		30.158	4.730
Udziałowcom mniejszościowym		<u>4</u>	<u>(20)</u>
		<u>30.162</u>	<u>4.710</u>
		Centy USD	Centy USD
<b>Zysk na akcję</b>			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>54,34</u>	<u>8,52</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

---

### SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD
<b>Zysk za okres</b>	<u>30.162</u>	<u>4.710</u>
<b>Pozostałe całkowite dochody</b>		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	<u>(275)</u>	<u>(1.116)</u>
<b>Pozostała całkowita strata za okres</b>	<u>(275)</u>	<u>(1.116)</u>
<b>Łączny całkowity zysk za okres</b>	<u>29.887</u>	<u>3.594</u>
<b>Całkowite dochody przypisane:</b>		
Akcjonariuszom spółki dominującej	29.896	3.614
Udziałowcom mniejszościowym	<u>(9)</u>	<u>(20)</u>
	<u>29.887</u>	<u>3.594</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

	Noty	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
<b>AKTYWA</b>			
<b>Aktywa trwałe</b>			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	40.487	32.728
Wartości niematerialne i prawne	10	2.147	2.418
Inwestycje rozliczane w instrumentach kapitałowych	11	602	827
Wartość firmy	27	616	629
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	20	395	466
<b>Aktywa trwałe ogółem</b>		<b>44.247</b>	<b>37.068</b>
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy	12	359.110	277.557
Należności z tytułu dostaw i usług	13	256.224	295.846
Pozostałe aktywa obrotowe	14	26.322	19.140
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	25	152	199
Bieżące opodatkowanie	8	332	204
Środki pieniężne w banku i gotówka	26	111.176	158.898
<b>Aktywa obrotowe ogółem</b>		<b>753.316</b>	<b>751.844</b>
<b>Aktywa ogółem</b>		<b>797.563</b>	<b>788.912</b>
<b>PASYWA</b>			
<b>Kapitały własne</b>			
Kapitał zakładowy	15	11.100	11.100
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.721	23.518
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		119.741	100.725
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		154.562	135.343
Udziały mniejszościowe		317	295
<b>Kapitały własne ogółem</b>		<b>154.879</b>	<b>135.638</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Pożyczki długoterminowe	17	5.513	5.729
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	18	772	732
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	20	298	306
<b>Zobowiązania długoterminowe ogółem</b>		<b>6.583</b>	<b>6.767</b>
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	29	298.405	336.010
Zobowiązania z tytułu faktoringu	30	42.778	51.403
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	21	111.777	92.369
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	16	174.011	160.962
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	24	930	883
Bieżące opodatkowanie	8	8.200	4.880
<b>Zobowiązania krótkoterminowe ogółem</b>		<b>636.101</b>	<b>646.507</b>
<b>Zobowiązania ogółem</b>		<b>642.684</b>	<b>653.274</b>
<b>Pasywa ogółem</b>		<b>797.563</b>	<b>788.912</b>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 11 sierpnia 2021.

.....  
**Siarhei Kostevitch**  
Dyrektor

.....  
**Marios Christou**  
Dyrektor

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

	Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej							
	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zyski zatrzymane USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
<b>Stan na 1 stycznia 2020</b>	11.100	23.518	(176)	(11.357)	84.856	107.941	254	108.195
Zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2020 do 30 czerwca 2020	-	-	-	-	4.730	4.730	(20)	4.710
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2020 do 30 czerwca 2020	-	-	-	(1.116)	-	(1.116)	-	(1.116)
Zakup udziałów od udziałowców niekontrolujących	-	-	-	-	-	-	13	13
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(4.138)	(4.138)	-	(4.138)
Nabycie akcji własnych	-	-	(35)	-	-	(35)	-	(35)
<b>Stan na 30 czerwca 2020</b>	11.100	23.518	(211)	(12.473)	85.448	107.382	247	107.629
Zysk za okres od 1 lipca 2020 do 31 grudnia 2020	-	-	-	-	31.787	31.787	18	31.805
Inny całkowity zysk za okres od 1 lipca 2020 do 31 grudnia 2020	-	-	-	1.721	-	1.721	24	1.745
Zakup udziałów od udziałowców niekontrolujących	-	-	-	-	-	-	6	6
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(5.546)	(5.546)	-	(5.546)
Nabycie akcji własnych	-	-	(1)	-	-	(1)	-	(1)
<b>Stan na 31 grudnia 2020</b>	11.100	23.518	(212)	(10.752)	111.689	135.343	295	135.638
Zysk za okres od 1 stycznia 2021 do 30 czerwca 2021	-	-	-	-	30.158	30.158	4	30.162
Inny całkowity zysk za okres od 1 stycznia 2021 do 30 czerwca 2021	-	-	-	(262)	-	(262)	(13)	(275)
Zbycie udziałów mniejszościowych	-	-	-	-	-	-	31	31
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(11.092)	(11.092)	-	(11.092)
Sprzedaż akcji własnych	-	203	212	-	-	415	-	415
<b>Stan na 30 czerwca 2021</b>	11.100	23.721	-	(11.014)	130.755	154.562	317	154.879



# ASBISC ENTERPRISES PLC

## SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021 (w tys. USD)

		Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesiący zakończonych 30 czerwca 2020 USD
	Nota		
<b>Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi</b>		37.323	6.203
Korekty:			
Różnica kursowa z konsolidacji		17	(1.194)
Amortyzacja	9	1.803	1.572
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	566	470
Udział w zyskach jednostki stowarzuszonej	11	(2)	-
Strata/(zysk) ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	47	(64)
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		894	217
Odzyskane należności nieściągalne	5	(11)	(4)
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		(247)	(646)
Odsetki otrzymane	7	(44)	(187)
Koszty odsetek		2.541	2.008
<b>Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego</b>		42.887	8.375
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu zapasów		(81.307)	69.413
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		38.738	48.623
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(7.137)	(612)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(37.605)	(99.615)
Zmniejszenie stanu zobowiązań faktoringowych		(8.625)	(1.852)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		19.763	3.828
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		41	67
Zmniejszenie w zakresie faktoringu		(9.280)	(24.005)
<b>Środki pieniężne z działalności operacyjnej</b>		(42.525)	4.222
Odsetki zapłacone	7	(2.341)	(1.844)
Podatki zapłacone, netto	8	(3.920)	(932)
<b>(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		(48.786)	1.446
<b>Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej</b>			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	10	(311)	(195)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(9.283)	(2.378)
Płatność za nabycie udziałów w jednostkach zależnych		(37)	-
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		2	64
Odsetki otrzymane	7	44	187
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej</b>		(9.585)	(2.322)
<b>Przepływy pieniężne z działalności finansowej</b>			
Zbycie akcji własnych		374	(35)
Wypłata dywidendy		(11.092)	(4.138)
(Spłaty)/wpływy kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(826)	1.522
Wpływy kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		4.639	3.792
<b>(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		(6.905)	1.141
<b>(Zmniejszenie)/zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>		(65.276)	265
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu</b>		113.683	78.306
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>	26	48.407	78.571

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021 (w tys. USD)

### 1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc ( "Spółka lub "Spółka matka") została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego w wielu regionach jak to zostało ujawnione w notcie 23. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od dnia 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Gieldzie Papierów Wartościowych.

### 2. Podstawa sporządzenia

#### (a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2020. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2020.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 11 sierpnia 2021.

#### (b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez kierownictwo w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2020.

### 3. Istotne zasady rachunkowości

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzeniu skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 są zgodne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2020 z wyjątkiem przyjęcia przez grupę wszystkich nowych i zmienionych standardów i interpretacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF) RMSR, które są istotne dla jego działalności i obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2021 r. Grupa nie zastosowała wcześniej żadnego z przyszłych lub zmienionych standardów przy sporządzeniu niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

### 4. Przychody

	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2020 USD
Sprzedaż towarów	1.398.889	870.006
Sprzedaż licencji	14.346	10.406
Sprzedaż opcjonalnej gwarancji	175	470
Świadczenie usług	66	63
	<u>1.413.476</u>	<u>880.945</u>

#### Efekt sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021 (w tys. USD)

### 5. Pozostałe zyski i straty

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD
(Strata)/zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(47)	64
Pozostałe przychody	240	135
Odzyskane należności nieściągalne	11	4
Przychody z najmu	40	36
	<u>244</u>	<u>239</u>

### 6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	566	470
(b) Amortyzacji (Nota 9)	1.803	1.572
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	228	197
(d) Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 28)	860	366
(e) Wynagrodzenie dyrektorów - niewykonawczych (Nota 28)	18	13
	<u>18</u>	<u>13</u>

### 7. Koszty finansowe, netto

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD
<b>Przychody finansowe</b>		
Przychody z tytułu odsetek	44	187
Pozostałe przychody finansowe	1.937	900
Zysk netto z tytułu wymiany	100	194
	<u>2.081</u>	<u>1.281</u>
<b>Koszty finansowe</b>		
Odsetki na rzecz banków	2.341	1.844
Opłaty na rzecz banków	2.173	1.331
Opłaty z tytułu derywatów	756	559
Odsetki z tytułu zobowiązań leasingowych	201	163
Odsetki z tytułu faktoringu	3.847	2.149
Opłaty z tytułu faktoringu	190	164
Pozostałe koszty finansowe	42	22
Pozostałe odsetki	973	899
	<u>10.523</u>	<u>7.131</u>
Netto	<u>(8.442)</u>	<u>(5.850)</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO  
SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021  
(w tys. USD)

### 8. Opodatkowanie

	<b>Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2020 USD</b>
Stan zobowiązań na 1 stycznia	4.676	839
Rezerwa za okres/rok	7.056	8.544
Niedopłata rezerwy z poprzedniego roku	53	40
Różnica kursowa z przeliczenia	3	3
Kwoty zapłacone, netto	<u>(3.920)</u>	<u>(4.750)</u>
Zobowiązanie netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u><u>7.868</u></u>	<u><u>4.676</u></u>

	<b>Stan na 30 czerwca 2021 USD</b>	<b>Stan na 31 grudnia 2020 USD</b>
Należności z tytułu podatków	(332)	(204)
Zobowiązania z tytułu podatków	<u>8.200</u>	<u>4.880</u>
Zobowiązanie netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u><u>7.868</u></u>	<u><u>4.676</u></u>

Skonsolidowane opodatkowanie za okres składa się z następujących elementów:

	<b>Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD</b>	<b>Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD</b>
Rezerwa na okres	7.056	1.565
Niedopłata rezerwy z lat ubiegłych	52	-
Obciążenie z tytułu podatku odroczonego (Nota20)	<u>53</u>	<u>(72)</u>
Opodatkowanie za okres	<u><u>7.161</u></u>	<u><u>1.493</u></u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

### NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

#### 9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Środki trwałe w budowie	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
<b>Koszt</b>								
<b>Stan na 1 stycznia 2020</b>	29.688	-	7.250	524	3.109	2.806	3.839	47.216
Zwiększenia	2.361	-	978	115	1.573	411	616	6.054
Zmniejszenia	(575)	-	(137)	(24)	(561)	(155)	(18)	(1.470)
Różnica kursowa z przeliczenia	767	-	10	25	(38)	35	(237)	562
<b>Stan na 31 grudnia 2020</b>	32.241	-	8.101	640	4.083	3.097	4.200	52.362
Zwiększenia	5.084	3.051	581	120	421	375	197	9.829
Zmniejszenia	(86)	-	(249)	(24)	(166)	(96)	(27)	(648)
Różnica kursowa z przeliczenia	(325)	-	(46)	23	(11)	25	4	(330)
<b>Stan na 30 czerwca 2021</b>	36.914	3.051	8.387	759	4.327	3.401	4.374	61.213
<b>Skumulowana amortyzacja</b>								
<b>Stan na 1 stycznia 2020</b>	5.641	-	5.447	380	1.635	2.021	2.412	17.536
Odpis za rok	1.347	-	682	36	664	310	349	3.388
Zmniejszenia	(575)	-	(137)	(24)	(561)	(155)	(18)	(1.470)
Różnica kursowa z przeliczenia	22	-	87	24	8	76	(37)	180
<b>Stan na 31 grudnia 2020</b>	6.435	-	6.079	416	1.746	2.252	2.706	19.634
Odpis za okres	758	-	356	26	389	117	157	1.803
Zmniejszenia	(86)	-	(249)	(24)	(121)	(96)	(27)	(603)
Różnica kursowa z przeliczenia	(25)	-	(48)	24	(61)	(17)	19	(108)
<b>Stan na 30 czerwca 2021</b>	7.082	-	6.138	442	1.953	2.256	2.855	20.726
<b>Wartość księgową netto</b>								
Stan na 30 czerwca 2021	29.832	3.051	2.249	317	2.374	1.145	1.519	40.487
Stan na 31 grudnia 2020	25.806	-	2.022	224	2.337	845	1.494	32.728

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 9. Rzeczowe aktywa trwale (ciąg dalszy)

Do wartości bilansowej netto rzeczowych aktywów trwałych zalicza się następujące aktywa z tytułu prawa do użytkowania:

	Grunty i budynki USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2020	3.933	-	530	4.463
Amortyzacja za rok	(1.036)	(1)	(353)	(1.390)
Zwiększenia	2.395	37	740	3.172
Wyłączenia	(726)	-	-	(726)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>509</u>	<u>(1)</u>	<u>141</u>	<u>650</u>
Stan na 31 grudnia 2020	5.075	35	1.058	6.169
Amortyzacja za rok	(567)	(4)	(214)	(785)
Zwiększenia	465	-	82	547
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>68</u>	<u>-</u>	<u>120</u>	<u>188</u>
Stan na 30 czerwca 2021	<u>5.041</u>	<u>31</u>	<u>1.046</u>	<u>6.119</u>

Grupa wynajmuje biura, magazyny i sklepy w różnych lokalizacjach w krajach swojej działalności. Ponadto Grupa wynajmuje pojazdy do użytku służbowego i dojazdów do pracy dla pracowników, a także niektóre maszyny magazynowe do obsługi magazynów.

### 10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
<b>Koszt</b>			
<b>Stan na 1 stycznia 2020</b>	10.137	1.281	11.418
Zwiększenia	398	410	808
Zmniejszenia/odpisy	(31)	(120)	(151)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>88</u>	<u>2</u>	<u>90</u>
<b>Stan na 31 grudnia 2020</b>	10.592	1.573	12.165
Zwiększenia	241	70	311
Zmniejszenia/odpisy	(35)	(41)	(76)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>9</u>	<u>(5)</u>	<u>4</u>
<b>Stan na 30 czerwca 2021</b>	<u>10.807</u>	<u>1.597</u>	<u>12.404</u>
<b>Skumulowana amortyzacja</b>			
<b>Stan na stycznia 1 January 2020</b>	7.700	1.125	8.825
Odpis za rok	905	94	999
Zmniejszenia/odpisy	(31)	(120)	(151)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>71</u>	<u>3</u>	<u>74</u>
<b>Stan na 31 grudnia 2020</b>	8.645	1.102	9.747
Odpis za okres	491	75	566
Zmniejszenia/odpisy	(35)	(37)	(72)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>19</u>	<u>(3)</u>	<u>16</u>
<b>Stan na 30 czerwca 2021</b>	<u>9.120</u>	<u>1.137</u>	<u>10.257</u>
<b>Wartość księgowa netto</b>			
Stan na 30 czerwca 2021	<u>1.687</u>	<u>460</u>	<u>2.147</u>
Stan na 31 grudnia 2020	<u>1.947</u>	<u>471</u>	<u>2.418</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 11. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
<b>Koszt</b>		
Stan na 1 stycznia	868	274
Zwiększenia (i), (ii)	-	594
Zbycie jednostki, w której dokonano inwestycji (iii)	(227)	-
<b>Stan na 30 czerwca/31 grudnia</b>	<b>641</b>	<b>868</b>
<b>Skumulowany udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności</b>		
Stan na 1 stycznia	(41)	(47)
Udział w zyskach jednostki wycenianej metodą praw własności w roku	2	6
Różnice kursowe	-	-
<b>Stan na 30 czerwca/31 grudnia</b>	<b>(39)</b>	<b>(41)</b>
<b>Wartość bilansowa jednostek wycenianych metodą praw własności</b>	<b>602</b>	<b>827</b>

(i) W styczniu 2020, Spółka nabyła 40% udziałów w Spółce Cleventura LLC za cenę 594 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.

(ii) W okresie zakończonym 31 grudnia 2020 roku Grupa zawarła umowę pożyczki ze swoją spółką stowarzyszoną LLC Cleventura na kwotę 30 USD. Pożyczka jest oprocentowana w wysokości 4% rocznie i podlega spłacie w dniu 31 grudnia 2021 roku. Ponadto Grupa w okresie zakończonym 30 czerwca 2021 nabyła od jednostki stowarzyszonej usługi za łączną kwotę 316 USD (31 grudnia 2020 445 USD).

(iii) W marcu 2021 r. Grupa nabyła pozostałe 50% udziałów w Redmond Europe Ltd za cenę 31 USD.

### 12. Zapasy

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Towary w tranzycie	28.772	55.119
Towary przeznaczone do odsprzedaży	335.363	227.746
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(5.025)	(5.308)
	<b>359.110</b>	<b>277.557</b>

Wg stanu na 30 czerwca 2021, zapasy stanowiące zabezpieczenie celów finansowania wyniosły 79.705 USD (2020: 72.470USD).

Zmiany w zakresie zapasów wolno rotujących i przestarzałych:

	Za sześć miesięcy zakończonych czerwcą 2021 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2020 USD
Stan na 1 stycznia	5.308	3.728
Rezerwa za okres/rok	158	3.105
Odpisane zapasy	(404)	(1.695)
Różnica kursowa	(37)	170
<b>Stan na 30 czerwca/31 grudnia</b>	<b>5.025</b>	<b>5.308</b>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 13. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	252.942	294.515
Zaliczki dla dostawców	6.250	3.427
Odpis aktualizujący wartość należności	(2.968)	(2.096)
	<u>256.224</u>	<u>295.846</u>

#### Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2020 USD
Stan na 1 stycznia	2.096	1.657
Rezerwa za okres/rok	1.008	1.226
Kwota odpisana jako nieściągalna	(114)	(749)
Odzyskane nieściągalne długi	(11)	(24)
Różnice kursowe	(11)	(14)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>2.968</u>	<u>2.096</u>

### 14. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
VAT i inne podatki podlegające zwrotowi	20.590	14.065
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	522	554
Rozliczenia z pracownikami	116	171
Inni dłużnicy i przedpłaty	5.094	4.350
	<u>26.322</u>	<u>19.140</u>

### 15. Kapitał zakładowy

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
<b>Kapitał statutowy</b>		
63.000.000 (2020: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600</u>	<u>12.600</u>
<b>Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony</b>		
55.500.000 (2020: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100</u>	<u>11.100</u>



# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 16. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kredyty w bieżących rachunkach bankowych (Nota 26)	62.768	45.215
Bieżąca część długoterminowych kredytów	9	61
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	38.927	34.256
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>1.530</u>	<u>1.373</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>103.234</u>	<u>80.905</u>
Faktoring	<u>70.777</u>	<u>80.057</u>
	<u>174.011</u>	<u>160.962</u>

### Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Na dzień 30 czerwca 2021 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości 167.292 USD (31 grudnia 2020 117.775 USD).

Ponadto na dzień 30 czerwca 2021 Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- kredyty w rachunkach bieżących w wysokości 112.166 USD (31 grudnia 2020: 111.439 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne w wysokości 57.533 USD (31 grudnia 2020: 52.939 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy w kwocie 57.153 USD (31 grudnia 2020: 52.183 USD)

Grupa korzystała w okresie zakończonym 30 czerwca 2021 z linii gotówkowych (kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki i kredyty odnawialne) oraz linii faktoringowych.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając linie gotówkowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 7,8% (za 2020: 8,0%)

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących, kredyty odnawialne oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne na określony zakres kredytów udzielonych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 35.648 USD (31 grudnia 2020: 33.322 USD)

### 17. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kredyty bankowe	506	523
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>5.007</u>	<u>5.206</u>
	<u>5.513</u>	<u>5.729</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021 (w tys. USD)

### 18. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	<u>772</u>	<u>732</u>

### 19. Leasing finansowy

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 16)	1.530	1.373
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 17)	<u>5.007</u>	<u>5.206</u>
	<u>6.537</u>	<u>6.579</u>

### 20. Podatek odroczony

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2020 USD
Saldo debetowe na 1 stycznia	(160)	284
Opłata z tytułu podatku odroczonego za okres/rok (nota 8)	53	(431)
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>10</u>	<u>(13)</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(97)</u>	<u>(160)</u>

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(395)	(466)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>298</u>	<u>306</u>
Zobowiązanie z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(97)</u>	<u>(160)</u>

### 21. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	3.612	3.103
VAT należny	4.482	9.413
Rezerwa na gwarancje	6.661	5.903
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	74.331	56.041
Rezerwa z tytułu marketingu	17.734	11.935
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	<u>4.957</u>	<u>5.974</u>
	<u>111.777</u>	<u>92.369</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 22. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 czerwca 2021 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów wg kosztu nabycia wynoszącego 7.092 USD (2020: 35.109 USD) które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 30 czerwca 2021 i zostały dostarczone w lipcu 2021. Takie zapasy i zobowiązania wobec dostawców nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Grupę według stanu na koniec okresu.

Na dzień 30 czerwca 2021 Grupa wystawiła gwarancje bankowe i akredytywy w kwocie 57.153 USD (2020: 52.183 USD).

Na dzień 30 czerwca 2021 nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

### 23. Segmenty działalności

#### 1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

#### 1.2 Przychody w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	745.291	457.450
Europa Środkowo-Wschodnia	318.034	238.144
Bliski Wschód i Afryka	167.766	100.617
Europa Zachodnia	146.913	62.159
Pozostałe	35.472	22.575
	<u>1.413.476</u>	<u>880.945</u>

#### 1.3 Wyniki w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	22.626	5.723
Europa Środkowo-Wschodnia	9.885	3.521
Bliski Wschód i Afryka	6.670	1.269
Europa Zachodnia	5.117	846
Pozostałe	1.221	455
<b>Zysk z działalności operacyjnej</b>	<u>45.519</u>	<u>11.814</u>
Koszty finansowe netto	(8.442)	(5.850)
Udział w zysku jednostek stowarzyszonych	2	-
Pozostałe zyski i straty	244	239
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<u>37.323</u>	<u>6.203</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 2.3. Segmenty sprawozdawcze (ciąg dalszy)

#### 1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	8.582	8.491
Europa Środkowo-Wschodnia	15.226	14.943
Bliski Wschód i Afryka	3.673	3.745
Nieprzypisane	<u>15.768</u>	<u>8.596</u>
	<u>43.249</u>	<u>35.775</u>

#### 1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD
Europa Środkowo-Wschodnia	711	537
Kraje byłego ZSRR	690	674
Bliski Wschód i Afryka	91	104
Nieprzypisane	<u>877</u>	<u>727</u>
	<u>2.369</u>	<u>2.042</u>

#### 1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Kraje byłego ZSRR	449.902	453.802
Europa Środkowo-Wschodnia	39.725	69.654
Europa Zachodnia	148.994	65.653
Bliski Wschód i Afryka	<u>79.884</u>	<u>125.934</u>
Ogółem	718.505	715.043
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.4)	43.249	35.775
Pozostałe nieprzypisane aktywa	<u>35.809</u>	<u>38.094</u>
Skonsolidowane aktywa	<u>797.563</u>	<u>788.912</u>

W celu monitorowania wyników segmentów i alokacji zasobów pomiędzy segmentami, do segmentów sprawozdawczych przypisano jedynie aktywa. Ponieważ zobowiązania Grupy są wykorzystywane głównie wspólnie przez segmenty sprawozdawcze, nie zostały one przypisane do żadnego segmentu.

#### 1.7 Informacje geograficzne

Ponieważ segmenty operacyjne Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej, a informacje te zostały przedstawione powyżej (1,2 – 1,6), nie uwzględniono dalszej analizy.

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 24. Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
<u>Pochodne zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	<u>930</u>	<u>883</u>

### 25. Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
<u>Pochodne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	<u>152</u>	<u>199</u>

### 26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	111.176	158.898
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 16)	<u>(62.768)</u>	<u>(45.215)</u>
	<u>48.408</u>	<u>113.683</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 35.648 USD (31 grudnia 2020: 33.322 USD) która reprezentuje depozyty zabezpieczające, otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach hedgingu walut obcych.

### 27. Wartość firmy

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Stan na 1 stycznia	629	591
Zwiększenia	-	39
Odpisana strata (nota ii)	-	(39)
Różnica kursowa z przeliczenia	<u>(13)</u>	<u>38</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia (nota i)	<u>616</u>	<u>629</u>

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 27. Wartość firmy (ciąg dalszy)

(i) Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
OOO Must	201	201
ASBIS d.o.o. (BA)	415	428
	<u>616</u>	<u>629</u>

(ii) Odpis z tytułu utraty wartości firmy dotyczy następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Breezy LLC (poprzednio Café-Connect LLC)	-	(12)
MakSolutions LLC	-	(27)
	<u>-</u>	<u>(39)</u>

### 28. Transakcje z podmiotami powiązanymi

Transakcje i salda z kluczowymi osobami zarządzającymi

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2020 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	860	366
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	18	13
	<u>878</u>	<u>379</u>

### 29. Zobowiązania handlowe i przedpłaty

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Zobowiązania handlowe	282.761	312.066
Przedpłaty od klientów	15.644	23.944
	<u>298.405</u>	<u>336.010</u>

### 30. Zobowiązania z tytułu faktoringu

	Stan na 30 czerwca 2021 USD	Stan na 31 grudnia 2020 USD
Zobowiązania z tytułu faktoringu	42.778	51.403

# ASBISC ENTERPRISES PLC

---

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 31. Połączenia jednostek gospodarczych

#### 1. Nabycia

##### 1.1 Akwizycje spółek zależnych do 30 czerwca 2021

W okresie Grupa nabyła pozostałe 50% udziałów w Spółce Redmond Europe Ltd i 100% udziałów w Spółce ASBIS CA LLC, Vizutors LLC, Breezy Service LLC, I.O. Clinic Latvia SIA i SIA Joule Production.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
Redmond Europe Ltd	IT	30 marca 2021	50%	100%
ASBIS CA LLC	IT	5 lutego 2021	100%	100%
Vizutors LLC	IT	1 lutego 2021	100%	100%
Breezy Service LLC	IT	15 marca 2021	100%	100%
I.O. Clinic Latvia SIA	IT	3 lutego 2021	100%	100%
SIA Joule Production	IT	8 stycznia 2021	100%	100%

##### Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2020

W okresie, Grupa nabyła 55% udziałów w Spółce Real Scientists Ltd, 70% udziałów w I.O.N Clinical Trading Ltd, 85% udziałów w R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd i 100% udziałów w ASBIS IT Solutions Hungary Kft, MakSolutions LLC, Breezy LLC (poprzednio Café-Connect LLC), TOO "ASNEW" i Breezy Ltd w drodze inkorporacji.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
Real Scientists Ltd	IT	16 marca 2020	55%	55%
ASBIS IT Solutions Hungary Kft	IT	2 września 2020	100%	100%
MakSolutions LLC	IT	10 września 2020	100%	100%
Breezy LLC (poprzednio Café-Connect LLC)	IT	10 września 2020	100%	100%
TOO "ASNEW"	IT	11 listopada 2020	100%	100%
Breezy Ltd	IT	24 października 2020	100%	100%
I.O.N Clinical Trading Ltd	IT	2 października 2020	70%	70%
R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd	IT	2 października 2020	85%	85%

# ASBISC ENTERPRISES PLC

## NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2021

(w tys. USD)

### 31. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

#### 1.2 Nabyte aktywa i zobowiązania

Wartość bilansowa netto oddzielnie identyfikowalnych aktywów i zobowiązań przeniesionych do Grupy na dzień przejścia była następująca:

	Stan na 30 czerwca 2021	Stan na 31 grudnia 2020
Rzeczowe aktywa trwale i wartości niematerialne	-	233
Zapasy	-	200
Należności	11	71
Inne aktywa trwale	-	15
Pozostałe należności	-	1
Pożyczki krótkoterminowe	-	(15)
Zobowiązania	-	(321)
Inne zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	(1)	(135)
Inne zobowiązania długoterminowe	-	-
Gotówka i ekwiwalenty	53	102
<b>Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto</b>	<b>63</b>	<b>151</b>
<b>Udział Grupy w nabytych aktywach netto</b>	<b>31</b>	<b>151</b>
Całkowity koszt zakupu	(31)	(190)
<b>Strata netto</b>	<b>-</b>	<b>(39)</b>
Odpis aktualizujący wartość firmy	-	39
<b>Wartość firmy aktywowana w sprawozdaniu z sytuacji finansowej</b>	<b>-</b>	<b>-</b>

### 2. Zbycia

#### Zbycia spółek zależnych do 30 czerwca 2021

W okresie Grupa dokonała zbycia następujących jednostek zależnych i zarobiła łącznie 105 USD.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
LLC Vizuatika	IT	24 maja 2021	75%
LLC Vizuator	IT	24 maja 2021	75%
Vizuators LLC	IT	24 maja 2021	100%

#### Zbycia spółek zależnych do 31 Grudnia 2020

W okresie następujące spółki zależne zostały zlikwidowane. Likwidacje te nie wygenerowały ani zysku ani strat.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
Shark Computers a.s.	IT	20 listopada 2020	100%

### 32. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług, salda faktoringu, kredyty w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczki. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen).