

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES SZEŚCIU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022 R.**

Limassol, 11 sierpnia 2022

SPIS TREŚCI

		Strona
CZĘŚĆ I	SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY	4
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIE FINANSOWE	31

SPRAWOZDANIE DYREKTORÓW Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI I GRUPY

Niniejszy raport został przygotowany zgodnie z § 60 ustęp 2 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie półrocznym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport półroczny zawiera sprawozdanie finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności niniejszy raport półroczny zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2022 r. Załączone sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości ("MSR") 34 i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną Spółki jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie półrocznym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu, w niektórych z przedstawionych w tym raporcie półrocznym tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie półrocznym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „Euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „Złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce. Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich, euro i innych walutach wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcją, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport półroczny zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie półrocznym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie publikacji niniejszego raportu półrocznego. Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie publikacji niniejszego raportu półrocznego.

Część I Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Spółki i Grupy

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach wschodzących Europy, Bliskiego Wschodu i Afryki (EMEA): Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej, łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Kazachstan, Ukraina, Słowacja, Polska, Czechy, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, kraje Bliskiego Wschodu (między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Katar i inne państwa Zatoki i Łotwa.

Grupa jest dystrybutorem komponentów komputerowych (dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów, właścicieli marek lokalnych i sprzedawców detalicznych) oraz produktów gotowych marek klasy A, takich jak komputery stacjonarne, laptopy, serwery i urządzenia sieciowe dla małych i średnich przedsiębiorstw oraz dla sprzedawców detalicznych. Asortyment oferowanych przez nas produktów informatycznych obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Apple, Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Western Digital, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell, Acer, Lenovo i Hitachi. Ponadto istotna część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio, Canyon, Perenio, Lorgar i AENO.

ASBISc rozpoczął działalność w 1990 r. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez dwa główne centra dystrybucyjne (w Czechach i w Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 27 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów, łącznie w ok. 56 krajach.

Siedziba i główne centrum administracyjne Spółki mieści się w 1, Iapetou Street, 4101, Agios Athanasios, Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022

Drugi kwartał 2022 r. był pierwszym pełnym trzymiesięcznym okresem, w którym konsekwencje wojny rosyjsko-ukraińskiej po rosyjskiej inwazji na Ukrainę były w pełni widoczne.

Po osiągnięciu rekordowego zysku netto w I kw. 2022 r., ASBIS kontynuował strategię koncentracji na rentowności i odzyskaniu części utraconych przychodów z rynków dotkniętych wojną.

Dzięki szerokiemu zasięgowi geograficznemu, silnej pozycji rynkowej, wdrożonemu planowi awaryjnemu oraz doświadczeniu zdobytemu podczas wojny na Krymie w 2014 roku, ASBIS był w stanie częściowo zniwelować negatywne skutki wojny na Ukrainie. Inwestujemy i rozwijamy się dynamicznie na rynkach niekonfliktowych, w szczególności: w Kazachstanie, Azerbejdżanie, Gruzji i Armenii. Kraje te mają dobry potencjał rozwojowy dla ASBIS. Bardzo dobrze radzimy sobie również na Bliskim Wschodzie i w Europie Środkowej. W niektórych z tych krajów przychody przekroczyły nasze oczekiwania.

Warto podkreślić, iż od kwietnia 2022 r. wznowiona została sprzedaż na Ukrainie, która rośnie z miesiąca na miesiąc.

W II kwartale 2022 r. przychody wyniosły 516,4 mln USD (spadek o 24,1% w porównaniu do II kwartału 2021 r.) Zysk operacyjny (EBIT) spadł o 13,7% i wyniósł 19,4 mln USD w porównaniu do 22,6 mln USD w II kwartale 2021 r. Zysk netto zmniejszył się o 26,3%, osiągając 11,1 mln USD w porównaniu do 15,0 mln

USD rok wcześniej. W II kwartale 2022 r. marża zysku brutto wzrosła do nowego rekordowego poziomu 9,35% z 6,94% w II kwartale 2021 r.

W pierwszym półroczu 2022 r. ASBIS osiągnął przychody w wysokości 1 211 mln USD (spadek tylko o 14,3% w porównaniu do pierwszego półrocza 2021 r.) i wypracował zysk netto po opodatkowaniu w wysokości 27,1 mln USD, co oznacza spadek tylko o 10,1% w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku.

Analiza według krajów potwierdza, że największy spadek sprzedaży w Q2 2022 odnotowano na rynkach bezpośrednio dotkniętych wojną na Ukrainie. Z drugiej jednak strony Spółka była w stanie zwiększyć sprzedaż na rynkach niekonfliktowych, takich jak:

- Armenia – wzrost o 246,1%
- Azerbejdżan – wzrost o 87,8%
- Gruzja – wzrost o 85,7%
- Kazachstan – wzrost o 49,7%
- Zjednoczone Emiraty Arabskie – wzrost o 45,8%

W II kwartale 2022 roku w Spółce miało miejsce się kilka ważnych wydarzeń biznesowych:

- ASBIS przedłużył umowę z Vertiv na dystrybucję ich rozwiązań w Algierii i Tunezji. ASBIS dystrybuje produkty Vertiv w Rumunii, Bułgarii, Cyprze, Litwie, Łotwie i Estonii od końca 2021 r.
- ASBIS przekazał nowy mobilny sprzęt rentgenowski do szpitala regionalnego w Czernihowie. Od początku konfliktu ASBIS dostarcza Ukrainie pomoc humanitarną, w tym liczne niezbędne przedmioty, apteczki, agregaty prądotwórcze i pojazdy transportowe
- ASBIS podpisał umowę dystrybucyjną z ExaGrid – nowym partnerem w zakresie rozwiązań do przechowywania kopii zapasowych. ExaGrid oferuje, wielokrotnie nagradzaną, pamięć masową warstwowych kopii zapasowych, która składa się z siedmiu modeli urządzeń, które można łączyć i dopasowywać do potrzeb klientów oraz umożliwiać ich skalowanie w przyszłości
- ASBIS przedłużył umowę dystrybucyjną z Pure Storage na Grecję. ASBIS i Pure Storage rozpoczęły współpracę już w 2018 roku, kiedy firmy zgodziły się na współpracę w Kazachstanie, Ukrainie, Gruzji, Armenii, Azerbejdżanie, krajach bałtyckich i Azji Środkowej. W 2021 r. lista została rozszerzona o Cypr, Bułgarię, Macedonię Północną i Kosowo. Partnerstwo rozszerza się teraz na Grecję, czyniąc ASBIS wyłącznym dystrybutorem produktów Pure Storage w tym kraju
- ASBIS przekazał kolejne 10 ambulansów Ukrainie. Karetki były w pełni wyposażone w specjalny sprzęt medyczny. Ponadto do każdego z pojazdów dodano znaczną ilość leków, które są niezbędne do świadczenia pomocy medycznej w nagłych wypadkach
- ASBIS podpisał umowę dystrybucyjną z Edgecore Networks, dodając wiodące w branży produkty sprzętowe i programowe do swojego coraz bogatszego portfolio rozwiązań sieciowych. Umowa obejmuje region EMEA i obejmuje wszystkie kraje, w których działa ASBIS
- ASBIS otworzył nowy sklep APR w Batumi w Gruzji.

W II kwartale 2022 r. Spółka kontynuowała politykę dywidendową wypłacając finalną dywidendę w wysokości 0,10 USD na akcję. Tym samym łączna kwota dywidendy z zysku Spółki za 2021 r. (wraz z dywidendą zaliczkową wypłaconą w grudniu ubiegłego roku) wyniosła 0,30 USD na akcję, co oznacza

najwyższą dywidendę w historii Spółki. Zamierzamy kontynuować naszą stabilną i rozsądną politykę dywidendową.

Warto wspomnieć, że ASBIS mocno wspiera naród ukraiński w walce o jego niepodległość. Do tej pory przeznaczyliśmy już ponad 2 miliony euro, dostarczając najbardziej potrzebne produkty, w tym 20 w pełni wyposażonych karettek pogotowia, do regionów i najbardziej potrzebujących szpitali.

Planujemy kontynuować nasze wsparcie dla Ukrainy i mocno wierzymy, że weźmiemy udział w odbudowie jej sektora IT, ponieważ zarówno sprzęt IT i technologie mobilne są obecnie najbardziej potrzebnymi produktami i rozwiązaniami.

ASBIS również sponsorował udział 150 dzieci wysiedlonych z Ukrainy w obozie letnim 7Fields we wsi Semipolki w obwodzie kijowskim. Dzieci pochodzą z tych części Ukrainy, które ucierpiały w wyniku ostrzału i bombardowań. Dzięki specjalnemu programowi sponsorskiemu, w którym ASBIS wziął udział, dzieci mogły odpocząć i cieszyć się latem.

Podsumowując, biorąc pod uwagę trwającą na Ukrainie wojnę, jesteśmy bardzo zadowoleni z osiągnięć Grupy w II kwartale 2022 roku i bardzo dumni z ducha solidarności i jedności pracowników Grupy ASBIS w tych trudnych czasach. Wyniki II kwartału 2022 r. dowodzą, o czym wielokrotnie mówiliśmy, że ASBIS jest dobrze przygotowany do obrony swojej pozycji dzięki swojej elastyczności, ponad 30-letniej obecności na rynku IT i silnym relacjom z dostawcami.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2022:

- W II kw. 2022 przychody spadły o 24,1% do 516 424 USD z 680 107 USD w II kw. 2021.
- W II kw. 2022 zysk brutto wzrósł o 2,3% do 48 286 USD z 47 190 USD w II kw. 2021.
- W II kw. 2022 marża zysku brutto znacząco wzrosła i osiągnęła nowy, rekordowy poziom 9,35% w porównaniu do 6,94% w II kw. 2021.
- W II kw. 2022 koszty sprzedaży wzrosły o 14,3% do 17 347 USD z 15 173 USD w II kw. 2021.
- W II kw. 2022 koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 21,4.% do 11 476 USD z 9 452 USD w II kw. 2021. Koszty te zawierały wydatki na pomoc Ukrainie.
- W II kw. 2022 EBITDA była dodatnia i wyniosła 20 781 USD w porównaniu do 23 786 USD w II kw. 2021.
- Spółka zakończyła II kw. 2022 roku w dobrym stylu, generując zysk netto w wysokości 11 079 tys. USD, w porównaniu do 15 027 tys. USD w II kw. 2021. Warto wspomnieć, iż nasze wyniki po raz kolejny przekroczyły oczekiwania wszystkich analityków pokrywających Spółkę.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy trzech miesięcy zakończone 30 czerwca 2022 i 2021 roku (w tys. USD):

Region	II kw. 2022	II kw. 2021	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	234 949	352 005	-33,3%
Europa Środkowo-Wschodnia	150 187	149 937	0,2%
Bliski Wschód i Afryka	87 379	83 641	4,5%
Europa Zachodnia	35 567	78 528	-54,7%
Pozostałe	8 342	15 996	-47,8%
Ogółem	516 424	680 107	-24,1%

Główne wydarzenia w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2022:

- Przychody spadły tylko o 14,3% do 1 211 035 USD z 1 413 476 USD w I półroczu 2021.
- Zysk brutto wzrósł o 7,2% do 101 144 USD z 94 361 USD w I półroczu 2021.
- Marża zysku brutto znacznie wzrosła do 8,35% w porównaniu z 6,68% w I półroczu 2021.
- Koszty sprzedaży wzrosły o 16,6% do 34 632 USD z 29 699 USD w I półroczu 2021.
- Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 18,8% do 22 735 USD z 19 143 USD w I półroczu 2021. Koszty te zawierały wydatki na pomoc Ukrainie.
- EBITDA była dodatnia i wyniosła 46 431 USD w porównaniu do 47 888 USD w I półroczu 2021.
- W rezultacie wzrostu zysku brutto ze sprzedaży i kosztów pozostających pod kontrolą, Spółka w I półroczu 2022 roku osiągnęła zysk netto w wysokości 27 109 tys. USD w porównaniu do 30 162 tys. USD w I półroczu 2021. Wynik ten uważamy za znakomity dla Grupy biorąc pod uwagę wojnę na Ukrainie, wysoką inflację na całym świecie i słabszy popyt w krajach regionu EMEA.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na regiony za okresy sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2022 i 2021 roku (w tys. USD):

Region	I półrocze 2022	I półrocze 2021	Zmiana %
Kraje byłego ZSRR	618 720	745 291	-17,0%
Europa Środkowo-Wschodnia	316 088	318 034	-0,6%
Bliski Wschód i Afryka	178 101	167 766	6,2%
Europa Zachodnia	79 105	146 913	-46,2%
Pozostałe	19 021	35 472	-46,4%
Ogółem	1 211 035	1 413 476	-14,3%

Definicje i stosowanie alternatywnych miar:

Zysk brutto

Zysk brutto to zysk rezydualny obliczony po odjęciu kosztów sprzedaży od przychodów.

Marża zysku brutto

Marża zysku brutto jest obliczana jako stosunek zysku brutto do przychodu.

EBITDA

EBITDA (zysk przed odsetkami, podatkiem, amortyzacją) oblicza się jako zysk przed opodatkowaniem, koszty finansowe netto, inne dochody, udział w zysku / stracie jednostek rozliczanych metodą praw własności, amortyzację, utratę wartości firmy i ujemną wartość firmy, wszystkie które można bezpośrednio zidentyfikować w sprawozdaniach finansowych.

Powyższe alternatywne miary wyników zostały zaprezentowane w celu zapewnienia bardziej szczegółowej analizy wyników finansowych.

3. Wybrane dane finansowe

Poniższe tabele przedstawiają wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze śródrocznym skróconym skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz wynikami działalności zawartymi w pozostałych częściach niniejszego raportu okresowego. Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich na dzień oraz dla okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 i 2021 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje sprawozdania z sytuacji finansowej – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2021: 1 USD = 4,0600 PLN oraz 1 EUR = 4,5994 PLN i na dzień 30 czerwca 2022: 1 USD = 4,4825 PLN oraz 1 EUR = 4,6806 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia do 30 czerwca 2022: 1 USD = 4,2744 PLN oraz 1 EUR = 4,6427 PLN a dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2021: 1 USD = 3,7815 PLN oraz 1 EUR = 4,5472 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z przepływów pieniężnych odrębnie dla II kw. 2022 oraz dla II kw. 2021 – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 kwietnia do 30 czerwca 2022: 1 USD = 4,3849 PLN oraz 1 EUR = 4,6381 PLN a dla okresu pomiędzy 1 kwietnia a 30 czerwca 2021: 1 USD = 3,7502 PLN oraz 1 EUR = 4,5222 PLN.

(w tys. USD)

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 czerwca 2022			1 stycznia do 30 czerwca 2021		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	1.211.035	5.176.387	1.114.960	1.413.476	5.345.012	1.175.460
Koszt własny sprzedaży	(1.109.891)	(4.744.063)	(1.021.840)	(1.319.115)	(4.988.189)	(1.098.988)
Zysk brutto	101.144	432.325	93.120	94.361	356.823	78.471
<i>Marża zysku brutto</i>	8,35%			6,68%		
Koszty sprzedaży	(34.632)	(148.029)	(31.885)	(29.699)	(112.306)	(24.698)
Koszty ogólnego zarządu	(22.735)	(97.177)	(20.931)	(19.143)	(72.389)	(15.919)
Zysk z działalności operacyjnej	43.777	187.118	40.304	45.519	172.129	37.854
Koszty finansowe	(12.336)	(52.728)	(11.357)	(10.523)	(39.792)	(8.751)
Przychody finansowe	1.490	6.369	1.372	2.081	7.869	1.731
Pozostałe zyski i straty	316	1.351	291	244	923	203
Udział w zyskach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	(75)	(321)	(69)	2	8	2
Zysk przed opodatkowaniem	33.172	141.789	30.540	37.323	141.136	31.038
Podatek dochodowy	(6.063)	(25.915)	(5.582)	(7.161)	(27.079)	(5.955)
Zysk po opodatkowaniu	27.109	115.873	24.958	30.162	114.057	25.083
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	(25)	(107)	(23)	4	15	3
Akcjonariuszom spółki dominującej	27.134	115.980	24.981	30.158	114.041	25.080

Sposób obliczenia EBITDA

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zysk przed opodatkowaniem	33.172	141.789	30.540	37.323	141.136	31.038
Koszty finansowe/netto	10.846	46.360	9.986	8.442	31.923	7.020
Pozostałe zyski i straty	(316)	(1.351)	(291)	(244)	(923)	(203)
Udział w zyskach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	75	321	69	(2)	(8)	(2)
Amortyzacja	2.080	8.891	1.915	1.803	6.818	1.499
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	574	2.453	528	566	2.140	471
EBITDA za okres	46.431	175.577	38.612	47.888	185.601	40.546
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
	(centy)	(grosze)	(centy)	(centy)	(grosze)	(centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	48,89	184,88	40,66	54,34	205,48	45,19
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(50.163)	(214.414)	(46.183)	(48.786)	(184.483)	(40.571)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(4.434)	(18.952)	(4.082)	(9.585)	(36.245)	(7.971)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(6.210)	(26.544)	(5.717)	(6.905)	(26.111)	(5.742)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(60.807)	(259.910)	(55.983)	(65.276)	(246.839)	(54.284)
Środki pieniężne na początek okresu	150.919	645.081	138.946	113.683	429.888	94.540
Środki pieniężne na koniec okresu	90.112	385.170	82.963	48.407	183.049	40.256

	Stan na 30 czerwca 2022			Stan na 31 grudnia 2021		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	726.180	3.255.102	695.445	874.760	3.551.526	772.172
Aktywa trwałe	49.589	222.283	47.490	48.427	196.614	42.748
Aktywa ogółem	775.769	3.477.385	742.936	923.187	3.748.139	814.919
Zobowiązania	561.291	2.515.987	537.535	733.723	2.978.915	647.675
Kapitały własne	214.478	961.398	205.401	189.464	769.224	167.244

(w tys. USD)

	Okres od			Okres od		
	1 kwietnia do 30 czerwca 2022			1 kwietnia do 30 czerwca 2021		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	516.424	2.264.485	488.232	680.107	2.550.515	563.994
Koszt własny sprzedaży	(468.137)	(2.052.750)	(442.581)	(632.917)	(2.373.544)	(524.861)
Zysk brutto	48.287	211.735	45.651	47.190	176.970	39.133
<i>Marża zysku brutto</i>	9,35%			6,94%		
Koszty sprzedaży	(17.347)	(76.065)	(16.400)	(15.173)	(56.901)	(12.583)
Koszty ogólnego zarządu	(11.476)	(50.321)	(10.850)	(9.452)	(35.447)	(7.838)
Zysk z działalności operacyjnej	19.464	85.348	18.401	22.565	84.623	18.713
Koszty finansowe	(6.684)	(29.309)	(6.319)	(5.433)	(20.375)	(4.505)
Przychody finansowe	544	2.385	514	1.311	4.916	1.087
Pozostałe zyski i straty	297	1.302	281	182	683	151
Udział w stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	(53)	(232)	(50)	(6)	(23)	(5)
Zysk przed opodatkowaniem	13.568	59.495	12.827	18.618	69.821	15.439
Podatek dochodowy	(2.490)	(10.918)	(2.354)	(3.591)	(13.467)	(2.978)
Zysk po opodatkowaniu	11.078	48.576	10.473	15.027	56.354	12.461
Przypisany:						
Udziałowcom mniejszościowym	(5)	(22)	(5)	4	15	3
Akcjonariuszom spółki dominującej	11.083	48.598	10.478	15.023	56.339	12.458

Sposób obliczenia EBITDA

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zysk przed opodatkowaniem	13.569	59.499	12.828	18.618	69.821	15.439
Koszty finansowe/netto	6.140	26.923	5.805	4.122	15.458	3.418
Pozostałe zyski i straty	(297)	(1.302)	(281)	(182)	(683)	(151)
Udział w stratach w jednostkach wycenianych metodą praw własności	52	228	49	6	23	5
Amortyzacja	1.049	4.600	992	936	3.510	776
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	268	1.175	253	286	1.073	237
EBITDA za okres	20.781	91.123	19.647	23.786	89.201	19.725

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	19,97	87,57	18,88	27,07	101,52	22,45

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Wpływy środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(526)	(2.306)	(497)	26.739	100.276	22.174
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(2.747)	(12.045)	(2.597)	(8.912)	(33.421)	(7.390)
(Wydatki)/ wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowe	3.172	13.909	2.999	(9.288)	(34.832)	(7.702)
(Zmniejszenie)/zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(100)	(438)	(95)	8.538	32.019	7.080
Środki pieniężne na początek okresu	90.212	395.574	85.287	39.869	149.515	33.062
Środki pieniężne na koniec okresu	90.112	395.135	85.193	48.407	181.534	40.143

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia strukturę korporacyjną według stanu na 30 czerwca 2022:

Spółka	Metoda konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka matka
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Poland Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Z.E.A.)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
E.M. Euro-Mall Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Morocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o w likwidacji (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (dawniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Perenio IoT spol. s.r.o. (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
"ASBIS BALTICS" SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)

Asbis d.o.o. (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (90% własność)
ASBIS Close Joint-Stock Company (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS Kazakhstan LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRO (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis China Corp. (dawniej Prestigio China Corp.) (Shenzhen, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS DE GMBH, (Monachium, Niemcy)	Pełna (100% spółka zależna)
EUROMALL BULGARIA EOOD (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Advanced Systems Company LLC (Riyadh, Królestwo Arabii Saudyjskiej)	Pełna (100% spółka zależna)
E-vision Production Unitary Enterprise (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS SERVIC Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
I ON Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC MMC LLC (Baku, Azerbejdżan)	Pełna (65.85% spółka zależna)
ASBC KAZAKHSTAN LLP (Ałmaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
Atlantech Ltd (Ras al-Chajma, Z.E.A)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBC LLC (Tbilisi, Gruzja)	Pełna (100% spółka zależna)
ALC Avectis (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Avectis (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO Must (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Real Scientists Limited (Londyn, Wielka Brytania)	Pełna (55% % spółka zależna)
i-Care LLC (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS IT Solutions Hungary Kft. (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy LLC (Mińsk, Białoruś) (poprzednio Café-Connect LLC (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
MakSolutions LLC (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
TOO "ASNEW" (Almaty, Kazachstan)	Pełna (100%% spółka zależna)
Breezy Ltd (Kijów, Ukraina)	Pełna (100%% spółka zależna)
I.O.N. Clinical Trading Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (70%% spółka zależna)
R.SC. Real Scientists Cyprus Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (85% % spółka zależna)
ASBIS CA LLC (Taszkent, Uzbekistan)	Pełna (100% spółka zależna)
Breezy Service LLC (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Redmond Europe Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
I.O. Clinic Latvia SIA (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA Joule Production (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
ACEAN.PL Sp. z o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Spółki i Grupy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2022 r. miały miejsca następujące zmiany w strukturze organizacyjnej Grupy:

- W dniu 12 kwietnia 2022 r. Emitent nabył 100% udziałów spółki ACEAN.PL Sp. z o.o (Warszawa, Polska). Emitent posiada 100% w tej spółce zależnej, co jest równe kapitałowi zakładowemu 1.000 zł (235 USD). Przejęliśmy ten podmiot do obrotu używanymi produktami IT.
- W dniu 19 maja 2022 r. Emitent zbył 100% udziałów w Prywatnej Instytucji Edukacyjnej „Centrum doskonalenia kadry kierowniczej i specjalistów ds. technologii informatycznych” (Mińsk, Białoruś) bez wynagrodzenia.

6. Stanowisko wobec różnic pomiędzy wynikami Spółki i publikowanymi prognozami

W dniu 4 maja 2022 r. Spółka opublikowała prognozę finansową na 2022 r., która zakłada przychody na poziomie pomiędzy 2,2–2,4 mld USD i zysk netto po opodatkowaniu pomiędzy 48,0 a 52,0 mln USD.

Widząc wyniki za I półrocze 2022 r., jesteśmy przekonani, że będziemy w stanie zrealizować opublikowaną prognozę finansową na 2022 r.

7. Informacje o wypłacie dywidendy

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2022 w konsekwencji rekomendacji Rady Dyrektorów oraz uchwały Zwyczajnego Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, dywidenda w wysokości 0,10 USD na akcję została wypłacona w dniu 26 maja 2022 roku. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był dzień 16 maja 2022.

Tym samym całościowa dywidenda z zysku za 2021 r. wraz z wypłaconą w grudniu 2021 roku zaliczką na poczet dywidendy wyniosła 0,30 USD na akcję, co oznaczało całkowitą wypłatę w wysokości 16 650 000 USD z zysku za 2021 rok, co jest najwyższą dywidendą w historii Spółki.

8. Akcjonariusze posiadający ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji raportu okresowego

Poniższa tabela przedstawia akcjonariuszy posiadających ponad 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od akcjonariuszy zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd*	20.448.127	36,84%	20.448.127	36,84%
Akcje własne ASBIS (program skupu akcji)	288.000	0,52%	288.000	0,52%
Free float (akcje wolne w obrocie)	34.763.873	62,64%	34.763.873	62,64%
Razem	55.500.000	100%	55.500.000	100%

* Pan Siarhei Kostevitch jest udziałowcem spółki KS Holdings Ltd.

Informacja o realizacji programu odkupu:

W dniu 31 marca 2022 r. Spółka rozpoczęła realizację obecnego programu skupu, który został zatwierdzony przez Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy, które odbyło się w dniu 28 lutego 2022 r. Zgodnie z uchwałą NWZA, Zarząd został upoważniony do skupu do 2 000 000 akcji za maksymalnie 1 000 000 USD.

Do dnia publikacji niniejszego raportu Spółka nabyła w ramach obecnego programu skupu 288.000 akcji własnych, stanowiących 0,52% kapitału zakładowego i dających 288.000 głosów (0,52%) na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Poza w/w zakupem akcji własnych, w okresie od dnia 5 maja 2022 r. (data publikacji raportu okresowego za I kwartał 2022 r.) do dnia 11 maja 2022 r. nie nastąpiły żadne zmiany w strukturze własności znacznych pakietów akcji Spółki.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów

W okresie pomiędzy 5 maja 2022 (datą publikacji raportu kwartalnego za I kwartał 2022 roku) a 11 sierpnia 2022 roku (datą niniejszego raportu) nie miały miejsce żadne zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów.

Poniższa tabela przedstawia liczbę akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień niniejszego raportu. Informacje zawarte w poniższej tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków naszej Rady Dyrektorów.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch (bezpośrednio i pośrednio) *	20 448 127	36,84%
Constantinos Tziamalis	556 600	1,00%
Marios Christou	463 061	0,83%
Julia Prihodko	0	0%
Maria Petridou	0	0%
Tasos A. Panteli	0	0%

* Siarhei Kostevitch posiada akcje Spółki ASBIS pośrednio poprzez spółkę KS Holdings Ltd.

Członkowie Rady Dyrektorów nie posiadają uprawnień do akcji Spółki.

10. Zmiany w składzie organów zarządzających

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2022 r. miały miejsce następujące zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki:

- W dniu 4 maja 2022 Zwyczajne Walne Zgromadzenie Spółki, wybrało ponownie do składu Rady Dyrektorów Pana Constantinos Tziamalisa i Panią Julię Prihodko,

W I półroczu 2022 roku nie miały miejsca żadne inne zmiany w składzie Rady Dyrektorów Spółki.

11. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Spółki

Spółka ani jednostki zależne nie są stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostki od niej zależnej.

12. Transakcje z podmiotami powiązanymi

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2022 roku zarówno Spółka jak i podmioty zależne nie zawarły z podmiotami powiązanymi żadnej transakcji na warunkach innych niż rynkowe.

13. Informacje o gwarancjach udzielonych podmiotom trzecim

Na dzień 30 czerwca 2022 r. wartość udzielonych spółkom zależnym gwarancji korporacyjnych w celu wsparcia lokalnego finansowania wyniosła 240,768 USD.

Łączna wartość uzyskanych przez Grupę gwarancji bankowych i akredytyw (głównie dla dostawców Grupy) według stanu na dzień 30 czerwca 2022 roku wyniosła 45.763 USD – jak wskazano w nocie 16 do sprawozdania finansowego.

14. Informacja o zmianach zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych, które nastąpiły po zakończeniu ostatniego roku obrotowego

Od zakończenia ostatniego roku obrotowego nie wystąpiły zmiany w zakresie zobowiązań warunkowych lub aktywów warunkowych.

15. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki, a także jej wyników finansowych

W okresie trzech i sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2022 roku, na wyniki Spółki wpływało szereg czynników, których wpływ możliwy jest również w kolejnych okresach. Czynniki te zostały opisane poniżej:

Wojna pomiędzy Rosją i Ukrainą i sankcje nałożone na Rosję i Białoruś

Wojna między Rosją a Ukrainą, które były do tej pory dwoma głównymi rynkami dla Spółki, spowodowała poważne zakłócenie popytu w obu krajach i całym regionie wokół nich. Wojna stworzyła najbardziej niesprzyjające środowisko biznesowe w obu krajach. Pomimo dużej obecności geograficznej Grupy, nie jest możliwe całkowite przetrwanie skutków wojny na pełną skalę między tymi dwoma krajami. Spółka uważa sytuację za krytyczną i niezwykle trudno jest ocenić jej rozwój. Mamy wzajemne zrozumienie ze wszystkimi naszymi dostawcami i usługodawcami, że nasze partnerstwo będzie kontynuowane, ale nie możemy zagwarantować, że działalność zostanie utrzymana z powodu sankcji nałożonych na Rosję. Sankcje te są znaczące i ograniczają zdolność Grupy do sprzedaży określonych produktów, które mogą mieć negatywny wpływ na nasze przychody. Grupa analizuje swoją sytuację i wszystkie możliwości prowadzenia działalności na tych rynkach.

Sytuacja pandemiczna z COVID-19

Pandemia COVID-19 miała i nadal ma znaczący wpływ na cały świat. Nadal żyjemy w czasie pandemii, a świat czeka z niepokojem, jak sytuacja będzie ewoluować. Zamknięcie gospodarek nie jest już opcją; jednak lockdown w II kw. 2022 r. w Chinach zakłócił łańcuch dostaw i sprawił, że konsumenci są bardzo zaniepokojeni ogólną sytuacją.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka była w stanie przetrwać tę sytuację. Spółka podjęła już wszelkie niezbędne kroki, aby uniknąć poważnego wpływu ogólnej sytuacji.

Kryzys wewnętrzny wpływający na nasze największe rynki oraz na nasz zysk brutto i marżę zysku brutto

Przez lata działalności, Spółka cierpiała, od czasu do czasu, z powodu specyficznych problemów w poszczególnych krajach, wynikających z pogorszenia się sytuacji finansowej poszczególnych krajów ze względu na wiele kwestii włącznie z (ale nie tylko) niestabilnością polityczną.

Musimy monitorować zachodzące zmiany, reagować szybko i pokonywać wszelkie ryzyka pojawiające się w poszczególnych krajach, aby zabezpieczyć nasze wyniki.

Jesteśmy świadomi, że problemy wewnętrzne w poszczególnych krajach mogą pojawić się w każdej chwili i wpłynąć negatywnie na naszą działalność. Pomimo poprawy naszych procedur, nie możemy zapewnić, iż wszystkie ryzyka zostały ograniczone.

Wahania kursów walut

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. W okresie 6 miesięcy 2022 roku w tej walucie denominowanych była znaczna część naszych przychodów, podczas gdy pozostała część denominowana była w Euro, rosyjskim rublu (RUB), ukraińskiej hrywnie (UAH), kazachskim tenge (KZT) i innych walutach, w tym również powiązanych z Euro.

Większość naszych zobowiązań z tytułu dostaw i usług (około 85%) denominowanych jest w USD. Ponadto, w USD denominowane jest około połowy naszych kosztów operacyjnych, podczas gdy druga połowa denominowana jest w Euro i innych walutach, w tym powiązanych z Euro. W rezultacie na raportowane wyniki wpływają zmiany kursów wymiany, w szczególności USD do Euro i innych walut krajów, w których działamy, wliczając: rubla rosyjskiego, hrywnę ukraińską, koronę czeską, polskiego złotego, chorwacką kunę, kazachskie tenge i forinta węgierskiego.

W szczególności wzmocnienie USD wobec Euro i innych walut krajów naszej działalności, może skutkować zmniejszeniem przychodów i zysku brutto raportowanych w USD oraz stratami z przeliczenia walut związanymi z zobowiązaniami i należnościami z tytułu dostaw towarów i usług. Może to negatywnie wpływać na nasz zysk operacyjny i zysk netto, pomimo pozytywnego wpływu na koszty operacyjne. Z drugiej strony osłabienie USD wobec Euro i innych walut krajów w których działamy, może mieć pozytywny wpływ na nasze przychody i zysk brutto raportowane w USD, pozytywny wpływ na zysk operacyjny i zysk netto, mimo negatywnego wpływu na koszty operacyjne.

Ponadto, wahania kursów wymiany pomiędzy USD a EUR i innymi walutami krajów w których działamy, mogą skutkować zyskami lub stratami wynikającymi z przeliczenia walut, wpływającymi na rezerwę kursów wymiany.

Co więcej, istotna dewaluacja lub deprecjacja którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowym rynku walutowym i może zmniejszać możliwość transferu lub wymiany takiej waluty na USD lub inne waluty.

Pomimo wszystkich wysiłków Spółki, nie ma pewności, że wahania kursów wymiany Euro i/lub innych walut krajów naszej działalności wobec USD nie będą miały istotnego negatywnego wpływu na naszą działalność, sytuację finansową i rezultaty działalności. W wyniku działań wojennych ucierpieliśmy z powodu manipulacji kursami walut (rubel rosyjski), a zdolność Spółki do zabezpieczenia walut znacząco ucierpiała. Dlatego uważna obserwacja otoczenia walutowego pozostaje ważkim czynnikiem naszego sukcesu.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów IT jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym rynek ten jest podatny na presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku.

Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. W szczególności, na każdym z rynków działalności Spółki spotyka się ona z konkurencją:

1. Dystrybutorów międzynarodowych IT i CE obecnych na większości rynków na których działa Grupa
2. Dystrybutorów regionalnych IT i CE mocnych w swoich regionach
3. Silnych Dystrybutorów lokalnych skoncentrowanych na pojedynczych rynkach
4. Pośredników międzynarodowych IT i telefonów komórkowych, którzy prowadzą sprzedaż oportunistyczną w dowolnym regionie czy kraju

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku może spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży.

Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w wypadku większości naszych konkurentów – niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Przedmiot działalności Spółki opiera się na tradycyjnej dystrybucji produktów innych producentów oraz sprzedaży produktów pod markami własnymi. W sprzyjających warunkach pozwala to Spółce osiągać lepsze marże zysku brutto na sprzedaży.

W biznesie tradycyjnej dystrybucji, osiągnięte przez Spółkę marże zysku brutto na sprzedaży są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów produktów IT – niskie i Spółka oczekuje, że w odniesieniu do dystrybucyjnego ramienia swojej działalności pozostaną one niskie w najbliższej przyszłości. Zwiększona konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż brutto.

Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo stała, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W rezultacie Spółka może nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału swoich kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć spadki marż brutto na sprzedaży w przyszłości.

Chcąc podnieść marże brutto, Spółka rozwinęła biznes marek własnych, który pozwala generować wyższe marże zysku brutto na sprzedaży. Spółka zainwestowała również w linię biznesową z wartością dodaną VAD, przynoszącą także wyższe marże brutto na sprzedaży.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Spółka często musi nabywać komponenty i produkty gotowe zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swoich klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku.

Rynek gotowych produktów i komponentów IT charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy mogą szybko stać się przestarzałe.

Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar produktów IT. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i - w szczególności - wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów jako bufora dla przewidywanych potrzeb klientów.

Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na to, iż ceny przestarzałych produktów mają tendencję do szybkiego spadku albo – w rezultacie - konieczność utworzenia rezerw lub nawet odpisów. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji cen, w celu zachowania konkurencyjności.

Zdolność Spółki do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed spadkiem cen jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności. Szereg najistotniejszych umów Spółki zawartych z jej najważniejszymi dostawcami zawiera korzystne postanowienia zapewniające Spółce ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz starzenia zapasów.

W części biznesu związanej z markami własnymi, Spółka musi balansować pomiędzy zaspokojeniem popytu wśród klientów z jednej strony oraz ryzykiem starzenia się zapasów i erozji cen z drugiej strony, przez utrzymywanie właściwego poziomu zapasów.

Ryzyko kredytowe

Spółka nabywa komponenty i sprzęt IT od dostawców na własny rachunek i odsprzedaje je swoim klientom. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 7 do 90 dni, a w niektórych przypadkach – do 120 dni.

Zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi ze zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdy umowy Spółki z jej dostawcami wymagają od Spółki sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych resellerów lub dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyskamy płatność od swoich klientów za sprzedany im towar.

Ponieważ nasze marże są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będziemy w stanie uzyskać płatności od swoich klientów możemy być narażeni na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęta jest większość naszych przychodów.

Mimo naszych starań, aby zabezpieczyć przychody, niektóre kraje pozostają niezabezpieczone (Ukraina i Białoruś). Z tego względu bardzo ważnym jest dla nas upewnienie się, iż znajdziemy inne formy zabezpieczenia, które pomogą nam zminimalizować ryzyko kredytowe. Rada Dyrektorów zdecydowała się ulepszyć systemy zarządzania ryzykiem.

Wprawdzie nie gwarantują one uniknięcia wszystkich problemów, ale dają Spółce pewność przetrwania znaczących problemów kredytowych, które mogą powstać.

Światowe otoczenie finansowe

Ogólne otoczenie finansowe i krajobraz gospodarczy każdego kraju, w którym działamy, zawsze odgrywają znaczącą rolę w naszych wynikach. Zmieniona strategia i dostosowanie się do nowego otoczenia, tj. poprzez przebudowę naszego portfolio produktowego, opłaciło się pod względem rentowności i sprzedaży w ostatnich trzech latach.

Istnieje jednak wiele niepewności dotyczących światowej gospodarki w związku z wojną na Ukrainie, zmienności walut i kruchości popytu na wielu rynkach. Dodatkowo, od czasu do czasu na wybranych rynkach mogą wystąpić nieprzewidywalne sytuacje.

Wierzymy, że Spółka jest znacznie bardziej elastyczna i lepiej przygotowana na wszelkie przeszkody, jakie mogą pojawić się w związku z ogólnoswiatowym otoczeniem finansowym. Widzimy, że wojna między Rosją i Ukrainą niesie ze sobą bezprecedensowe konsekwencje.

Oprócz powyższego, ceny wielu surowców i produktów gotowych gwałtownie wzrosły, co może znacząco wpłynąć na generowanie popytu. Musi to być ściśle monitorowane, a Spółka jest ostrzegana o wszelkich anomaliach rynkowych.

Sezonowość

Tradycyjnie branża dystrybucji IT, w której działa Spółka, cieszy się dużym zainteresowaniem w miesiącach poprzedzających okres świąteczny i noworoczny. W szczególności popyt ze strony dystrybutorów IT ma tendencję wzrostową w okresie od września do końca roku.

Rozwój biznesu marek własnych

Strategią Spółki jest koncentracja bardziej na rentowności niż na przychodach, w związku z czym kontynuujemy rozwój biznesu marek własnych, który pozwala osiągać wyższe marże zysku brutto na sprzedaży.

Obejmuje to rozwój linii produktowych tabletek i innych linii produktowych, które są sprzedawane pod markami Prestigio, Canyon we wszystkich regionach działalności Spółki. Spółka również zainwestowała w rozwój kolejnej marki własnej – Perenio obejmującej sprzedaż rozwiązań z zakresu bezpieczeństwa (inteligentny dom, czujniki bezp.) jak i innych produktów.

W okresie zakończonym 31 grudnia 2021 r. Spółka wprowadziła na rynek kolejne dwie marki własne Lorgar - marka akcesoriów dla graczy i AENO - marka inteligentnych urządzeń domowych.

W celu utrzymania pod kontrolą jakości oraz osiągnięcia jak najwyższych marż brutto na sprzedaży, Spółka zdecydowała się działać w modelu back-to-back. Oznacza to, iż składamy zamówienia u dostawców tych produktów (producentów ODM) tylko wtedy, gdy są z góry potwierdzone przez klientów.

Spółka podejmuje szereg działań w zakresie kontroli jakości aby ograniczać to ryzyko ale biorąc pod uwagę wolumeny i dużą ilość fabryk wykorzystywanych do produkcji, działania te mogą się okazać niewystarczające. Co więcej, konkurencja już się zintensyfikowała i Spółka może nie być w stanie utrzymać poziomów zyskowności.

Pomimo wysiłków Spółki, nie może być pewności co do podobnego tempa rozwoju biznesu marek własnych w przyszłych okresach, ponieważ mogą nastąpić istotne zmiany w trendach rynkowych, preferencjach klientów lub w technologii, które mogą wpłynąć na rozwój biznesu marek własnych, a w związku z tym na jego wyniki.

Roszczenia gwarancyjne dotyczące produktów pod markami własnymi

Biznes marek własnych wymaga od nas dodatkowych wysiłków aby uniknąć problemów z jakością urządzeń. Pomimo naszych wysiłków, nie jesteśmy w stanie przewidzieć czy konsumenci nie zdecydują się na zwroty dużych ilości produktów. Ta sytuacja uległa znacznej poprawie w w ubiegłych latach oraz w okresie 6 miesięcy 2022 roku.

Ryzyko to negatywnie wpłynęło na nasze wyniki w przeszłości, gdy niektórzy producenci ODM nie uznawali swoich zobowiązań dotyczących wysoko awaryjnych produktów.

Grupa podejmuje wszelkie możliwe kroki w celu zapewnienia odpowiednich rezerw na wszelką przeszłą i przyszłą sprzedaż. Na Grupę mogą mieć wpływ zmiany w certyfikatach i/lub inne kwestie dotyczące zgodności w krajach, w których oferujemy nasze marki własne.

Wysoki koszt długu

Biznes dystrybucyjny charakteryzuje się wysokim zapotrzebowaniem na środki pieniężne niezbędne do wzrostu. Grupa była w stanie zdobyć środki pieniężne w różnych instytucjach finansowych, jednakże w niektórych przypadkach koszt finansowania jest wysoki.

Firma wynegocjowała już lepsze warunki z niektórymi podmiotami finansującymi łańcuch dostaw i bankami, a obecnie podejmuje pewne dodatkowe kroki w celu dalszego obniżenia kosztów finansowania.

Zmiany środowiskowe i klimatyczne

Jeśli chodzi o ryzyko przejścia wynikające z przejścia na gospodarkę niskoemisyjną i odporną na zmiany klimatu, możemy doświadczyć następujących ryzyk: ryzyka polityki i prawne (mogą zostać wdrożone przepisy prawne lub polityki, które mogą wymagać bardziej ostrożnego z punktu widzenia ochrony środowiska podejścia do surowców materiały i użytkowania gruntów), ryzyko technologiczne (zmiany technologii wykorzystywanej do produkcji sprzętu IT) - oba mogą prowadzić do wzrostu cen sprzętu i rozwiązań IT.

Możemy również doświadczyć ryzyka rynkowego, gdy konsumenci będą przechodzić na bardziej energooszczędne urządzenia lub dokonają bardziej świadomych zakupów, aby ograniczyć swój wpływ na środowisko.

Możemy również być narażeni na ryzyko utraty reputacji związanej z trudnościami w przyciąganiu klientów, partnerów biznesowych i pracowników, jeśli nie podejmiemy wystarczających działań przeciwko zmianom klimatu.

Jeśli chodzi o ryzyka fizyczne wynikające ze zmian klimatu możemy być narażeni zarówno na ostre, jak i przewlekłe ryzyka. Ostre ryzyka fizyczne mogą wynikać z wydarzeń pogodowych w postaci powodzi, pożarów lub susz, które mogą uszkodzić fabryki w niektórych regionach, spowodować ograniczenie lub tymczasowe zaprzestanie produkcji lub zakłócenie naszego łańcucha dostaw w inny sposób.

Może to spowodować tymczasowe ograniczenia w naszym portfolio produktowym lub wzrost cen sprzętu i komponentów. Przewlekłe ryzyka fizyczne, czyli ryzyka wynikające z długoterminowych zmian klimatu, również mogą wpływać na ASBIS.

Niedobory poszczególnych komponentów w branży IT

Przez ostatnie kwartały, przy znaczącym wzroście popytu na produkty IT, na rynku półprzewodników i mikroczipów występowały braki. Może to prowadzić do wyższych kosztów wielu produktów, co będzie miało niekorzystny wpływ na przychody Grupy.

Wobec trwającej wojny na Ukrainie i pandemii, nie oczekuje się, aby sytuacja ta miała się zmienić w najbliższej przyszłości. Grupa musi podjąć wszelkie niezbędne kroki, aby zapewnić ciągłe dostawy komponentów i gotowych produktów, aby zaspokoić popyt swoich klientów.

Wyniki działalności

Okresy trzech i sześciu miesięcy zakończone 30 czerwca 2022 w porównaniu do okresów trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021

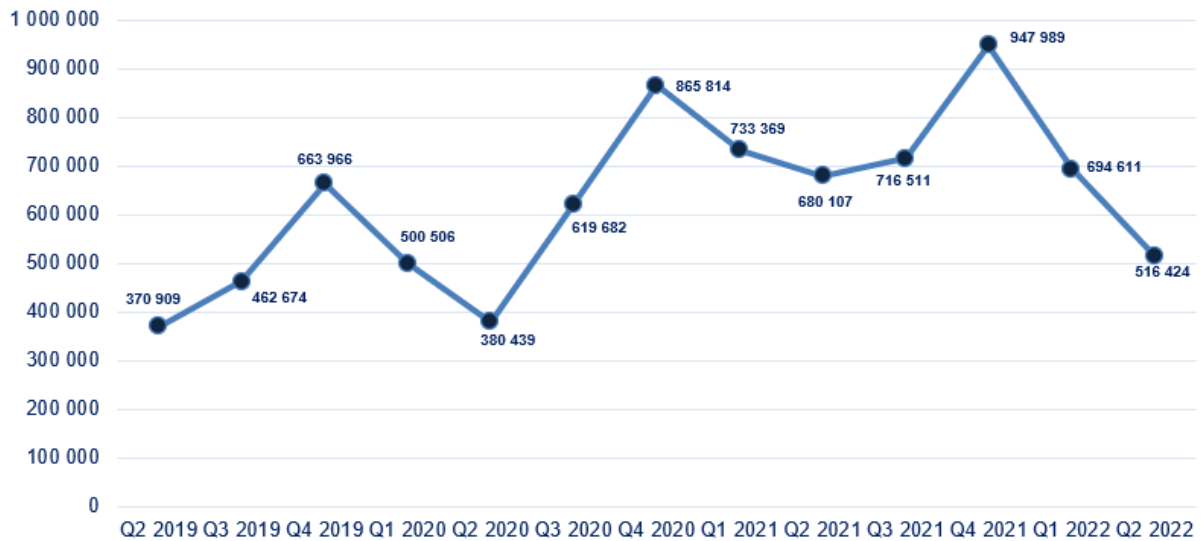
- **Przychody:**

W II kw. 2022 roku przychody spadły o 24,1% do 516 424 USD z 680 107 USD w II kw. 2021 roku.

W I półroczu 2022 roku przychody spadły tylko o 14,3% do 1 211 035 USD z 1 413 476 USD w I półroczu 2021 roku.

Spadki te mają głównie związek z wojną na Ukrainie, która ograniczyła nasze przychody w krajach byłego ZSRR i zdestabilizowała region Europy Środkowo-Wschodniej oraz negatywnie wpłynęła na naszą działalność w krajach objętych wojną oraz w krajach sąsiadujących.

**Sezonowość i cykl wzrostu przychodów ASBIS
pomiędzy II kw. 2019 r. a II kw. 2022 r.
(w tys. USD)**

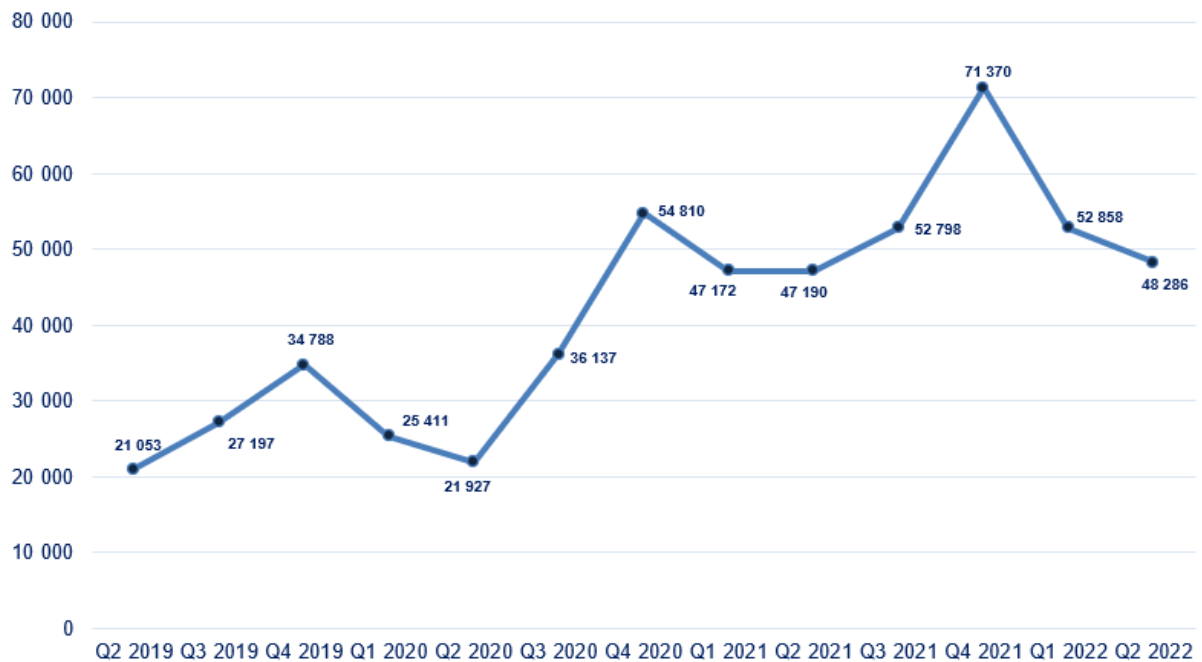


- Zysk brutto:**

W II kw. 2022 roku zysk brutto wzrósł o 2,3% do 48 286 USD z 47 190 USD w II kw. 2021 roku.

W I półroczu 2022 roku zysk brutto wzrósł o 7,2% do 101 144 USD z 94 361 USD w I półroczu 2021 roku.

**Zysk brutto
pomiędzy II kw. 2019 r. a II kw. 2022 r.
(w tys. USD)**



- **Marża zysku brutto** wzrosła zarówno w II kw. 2022 jak i I półroczu 2022 w porównaniu do analogicznych okresów 2021 roku.

W II kw. 2022 roku marża zysku brutto poszybowała, osiągając rekordowy poziom 9,35% w porównaniu do 6,94% w II kw. 2021 roku.

W I półroczu 2022 roku marża zysku brutto zwiększyła się znacznie do 8,35% z 6,68% w I półroczu 2021 roku.

Te bardzo dynamiczne wzrosty marży zysku brutto są wynikiem obecnej strategii firmy, w kierunku koncentracji na rozwoju i udoskonalaniu portfolio produktów poprzez dodawanie nowych linii produktów i rozwiązań IT o wyższych marżach zysku brutto oraz silnej współpracy z naszymi dostawcami.

- **Koszty sprzedaży** składają się głównie z wynagrodzeń i świadczeń na rzecz pracowników sprzedaży (departamenty sprzedaży, marketingu i logistyki), kosztów marketingowych i reklamowych, prowizji i kosztów podróży służbowych. Koszty sprzedaży zwykle rosną wraz (ale nie liniowo) z rosnącą sprzedażą i – przede wszystkim - zyskiem brutto.

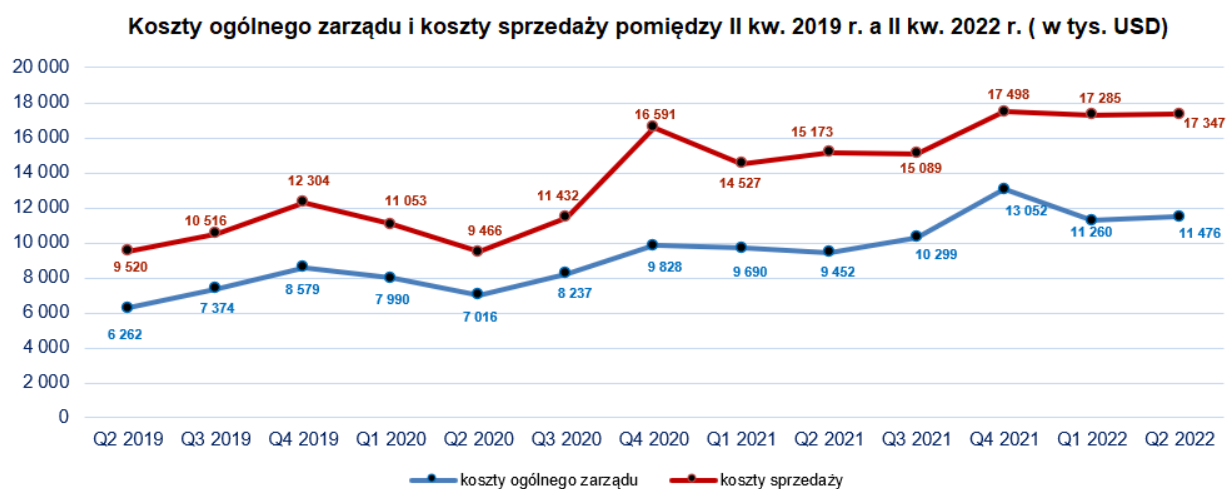
W II kw. 2022 roku koszty sprzedaży wzrosły o 14,3% do 17 347 USD z 15 173 USD w II kw. 2021 roku.

W I półroczu 2022 roku koszty sprzedaży wzrosły o 16,6 % do 34 632 USD z 29 699 USD w I półroczu 2021 roku.

- **Koszty ogólnego zarządu** składają się głównie z kosztów płac i wynagrodzeń pracowników administracji.

W II kw. 2022 roku koszty ogólnego zarządu zwiększyły się o 21,4% do 11 476 USD z 9 452 USD w II kw. 2021 roku.

W I półroczu 2022 roku koszty ogólnego zarządu wzrosły o 18,8% do 22 735 USD z 19 143 USD w I półroczu 2021 roku.



W II kwartale 2022 r. i I półroczu 2022 r. koszty administracyjne uwzględniały wykorzystanie funduszu przeznaczanego na wsparcie Ukrainy

- **EBITDA:**

W II kw. 2022 roku EBITDA była dodatnia i osiągnęła 20 781 USD w porównaniu do 23 786 USD w II kw. 2021 roku.

W I półroczu 2022 roku EBITDA nieznacznie spadła o 3,0% do 46 431 USD w porównaniu do 47,888 USD w I półroczu 2021 roku.

- **Zysk netto:** Spółka odnotowała zarówno w II kwartale 2022 r., jak i I półroczu 2022 r. zysk netto, który uważamy za znaczący dla Grupy, biorąc pod uwagę obecną sytuację na Ukrainie – naszym dotychczas drugim co do wielkości rynku.

W II kw. 2022 roku zysk netto po opodatkowaniu wyniósł 11 079 tys. USD w porównaniu do 15 027 tys. USD w II kw. 2021 roku.

W I półroczu 2022 roku zysk netto po opodatkowaniu zmniejszył się tylko o 10,1% i wyniósł 27 109 tys. USD w porównaniu do 30 162 tys. USD w I półroczu 2021 roku.

Sprzedaż według regionów i krajów

Regiony krajów byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej tradycyjnie mają największy udział w naszych przychodach. Nie zmieniło się to w II kwartale 2022 r. i I półroczu 2022 r. W II kwartale 2022 r. i I półroczu 2022 r. sprzedaż w regionie krajów byłego ZSRR spadła odpowiednio o 33,3% i 17,0%, podczas gdy sprzedaż w Europie Środkowo-Wschodniej pozostała na niezmiennym poziomie (wzrost o 0,2% w II kw. 2022 i spadek o 0,6% w I połowie 2022). Głównymi powodami niższej sprzedaży była wojna na Ukrainie (która dotknęła również sąsiednie kraje), wysoka inflacja i słabszy popyt.

W związku z wszystkimi wspomnianymi powyżej zmianami, udział niektórych regionów – np. regionu Europy Środkowo-Wschodniej w łącznych przychodach Spółki za II kwartał 2022 r. i I półrocze 2022 r. uległ zmianie w porównaniu do analogicznych okresów 2021 r. Wzrósł udział regionu Europy Środkowo-Wschodniej zarówno w II kwartale 2022 jak i I półroczu 2022 do 29,08% z 22,05% i do 26,10% z 22,50%. W tym samym czasie udział regionu krajów byłego ZSRR zmniejszył się do 45,50% z 51,76% w II kwartale 2022 r. i do 51,09% z 52,73% w I półroczu 2022 r.

Udział Bliskiego Wschodu i Afryki wzrósł zarówno w II kwartale 2022 r., jak i I połowie 2022 r. do 16,92% z odpowiednio 12,30% i 14,71% z 11,87%.

Analiza według krajów potwierdza, że znaczny spadek sprzedaży odnotowano na rynkach bezpośrednio dotkniętych wojną na Ukrainie. Spadek na Ukrainie był jednym z najwyższych. W rezultacie przychody na Ukrainie spadły o 59,3% w II kwartale 2022 r. i o 39,8% w I półroczu 2022 r. w porównaniu do analogicznych okresów 2021 r. Przychody uzyskiwane na naszym największym dotychczas rynku – Rosji spadły o 87,8 % w II kwartale 2022 i 55,1% w I półroczu 2022 w porównaniu do analogicznych okresów 2021 roku. Z drugiej jednak strony, Spółka była w stanie znacznie zwiększyć sprzedaż na rynkach, które nie zostały bezpośrednio dotknięte wojną na Ukrainie, takich jak Kazachstan – obecnie nasz największy rynek, na którym przychody wzrosły odpowiednio o 49,7% i 45,6% w porównaniu do II kw. 2021 r. i I półrocza 2021 r.

Naszym drugim co do wielkości rynkiem zostały Zjednoczone Emiraty Arabskie z przychodami 134,5 mln USD w I półroczu 2022 r. (wzrost o 25,8% rok do roku).

Poniższe tabele przedstawiają geograficzną strukturę sprzedaży w okresach trzech i sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 i 2021 roku.

	II kw. 2022		II kw. 2021	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	234 949	45,50%	352 005	51,76%
Europa Środkowo-Wschodnia	150 187	29,08%	149 937	22,05%
Bliski Wschód i Afryka	87 379	16,92%	83 641	12,30%
Europa Zachodnia	35 567	6,89%	78 528	11,55%
Pozostałe	8 342	1,62%	15 996	2,35%
Ogółem	516 424	100%	680 107	100%

	I półrocze 2022		I półrocze 2021	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Kraje byłego ZSRR	618 720	51,09%	745 291	52,73%
Europa Środkowo-Wschodnia	316 088	26,10%	318 034	22,50%
Bliski Wschód i Afryka	178 101	14,71%	167 766	11,87%
Europa Zachodnia	79 105	6,53%	146 913	10,39%
Pozostałe	19 021	1,57%	35 472	2,51%
Ogółem	1 211 035	100%	1 413 476	100%

Struktura przychodów – Top 10 krajów w II kw. 2022 oraz II kw. 2021 (w tys. USD)

1.	II kw. 2022		II kw. 2021	
	Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1.	Kazachstan	111 335	Rosja	115 238
2.	Zjednoczone Emiraty Arabskie	71 656	Ukraina	92 142
3.	Słowacja	56 096	Kazachstan	74 355
4.	Ukraina	37 539	Zjednoczone Emiraty Arabskie	49 163
5.	Czechy	27 756	Słowacja	39 922
6.	Azerbejdżan	20 365	Białoruś	37 109
7.	Niemcy	17 215	Czechy	25 978
8.	Polska	16 842	Holandia	23 547
9.	Gruzja	16 656	Rumunia	14 038
10.	Armenia	15 002	Polska	13 320
	OGÓŁEM	516 424	OGÓŁEM	680 107

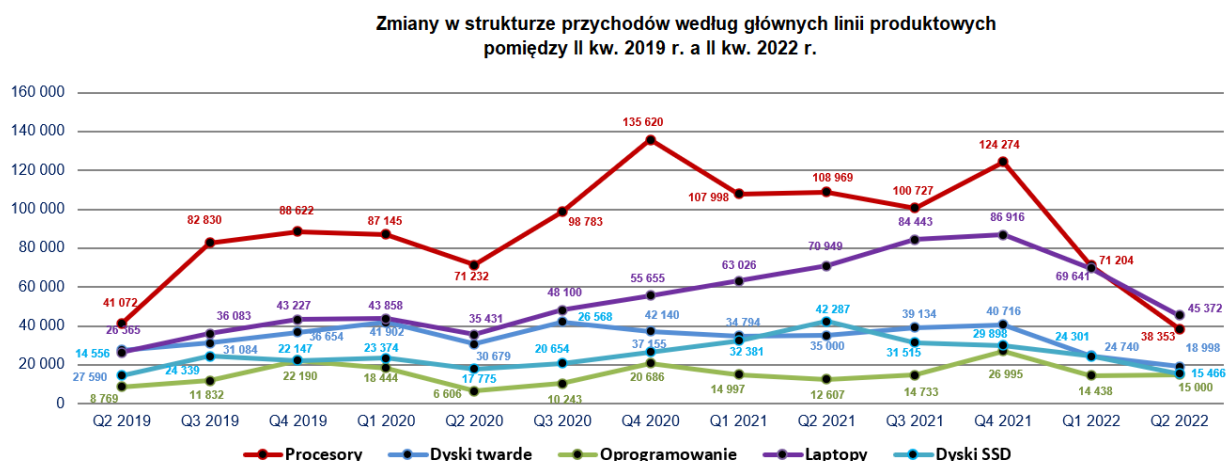
Struktura przychodów – Top 10 krajów w I półroczu 2022 oraz w I półroczu 2021 (w tys. USD)

I półrocze 2022		I półrocze 2021	
Kraj	Sprzedaż	Kraj	Sprzedaż
1. Kazachstan	236 536	Rosja	238 753
2. Zjednoczone Emiraty Arabskie	134 473	Ukraina	191 001
3. Ukraina	114 970	Kazachstan	162 447
4. Słowacja	110 786	Zjednoczone Emiraty Arabskie	106 857
5. Rosja	107 157	Słowacja	87 210
6. Czechy	53 242	Białoruś	79 061
7. Białoruś	47 124	Czechy	50 709
8. Polska	39 797	Holandia	48 273
9. Azerbejdżan	37 924	Polska	35 750
10. Gruzja	30 617	Rumunia	30 601
OGÓLEM	1 211 035	OGÓLEM	1 413 476

Sprzedaż według linii produktowych

I półrocze 2022 r. było pod dużą presją wywołaną wojną na Ukrainie, która wpłynęła na sprzedaż w wielu krajach w ramach naszej działalności zarówno w I jak i II kwartale 2022 r. W II kwartale 2022 r. przychody z prawie wszystkich głównych linii produktowych (z wyjątkiem oprogramowania) spadły w porównaniu do II kwartału 2021. W rezultacie przychody ze sprzedaży wszystkich linii produktowych w I półroczu 2022 roku były niższe niż w I półroczu 2021 roku. Aby zniwelować negatywne skutki wojny na Ukrainie, Spółka skupiła się na rozwoju i inwestycjach na rynkach niekonfliktowych, takich jak Kazachstan, Zjednoczone Emiraty Arabskie, Azerbejdżan, Gruzja i Armenia.

Poniższy wykres wskazuje trendy w sprzedaży według linii produktowych:



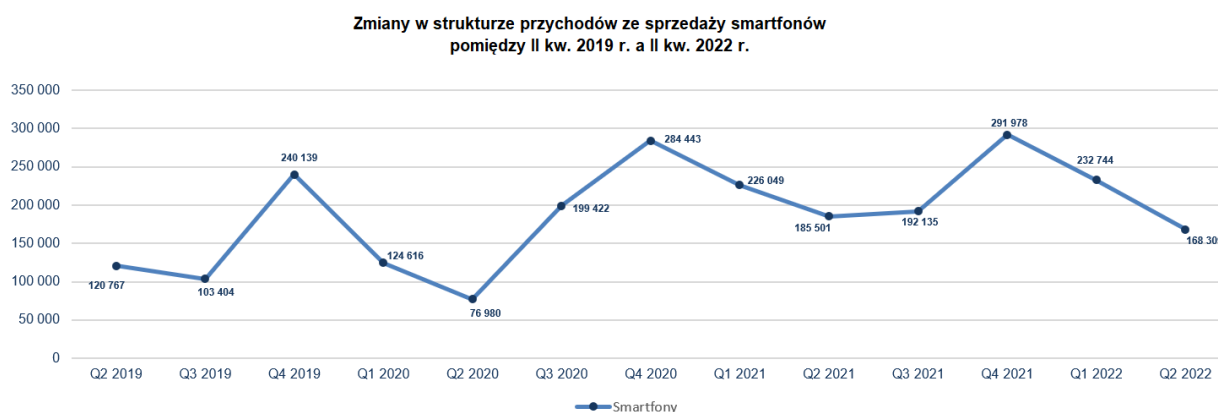
W II kwartale 2022 r. i I połowie 2022 r. głównym motorem napędowym sprzedaży były smartfony, laptopy i procesory.

Przychody z procesorów spadły o 64,8% w II kw. 2022 r. i 49,5% w I półroczu 2022 r. Sprzedaż dysków twardej spadła o 45,7% w II kw. 2022 r. i 37,3% w I półroczu 2022 r.

Przychody z oprogramowania wzrosły o 19,0% w II kwartale 2022 roku i 6,6% w I półroczu 2022 roku. Sprzedaż laptopów i dysków SSD spadła odpowiednio o 36,0% i 63,4% w II kwartale 2022 roku oraz 14,2% i 46,7% w I półroczu 2022 roku.

Z linii produktowych „Inne” Spółka odnotowała w I półroczu 2022 r. pozytywny trend w serwerach (+19,8%), urządzeniach inteligentnych (+12,1%) oraz monitorach (+12,4%).

Poniższy wykres przedstawia trend w sprzedaży smartfonów:



W II kwartale 2022 r. i I połowie 2022 r. sprzedaż smartfonów, które stanowią większość naszych przychodów, spadła o 9,3% i 2,6% w porównaniu do analogicznych okresów 2021 r.

Było to wynikiem wysokiej inflacji oraz ogólnej, niepewnej sytuacji geopolitycznej, która spowodowała spowolnienie popytu konsumpcyjnego. Sytuację w II kwartale 2022 roku pogorszyły lockdowny w Chinach, gdzie z powodu polityki „zero covid” chińskie fabryki zostały zamknięte.

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w II kw. 2022 r. oraz w II kw. 2021 r.:

	II kw. 2022		II kw. 2021	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	168 309	32,59%	185 501	27,28%
Laptopy	45 372	8,79%	70 949	10,43%
Procesory (CPUs)	38 353	7,43%	108 969	16,02%
Urządzenia peryferyjne	31 669	6,13%	31 377	4,61%
Serwery	22 207	4,30%	24 912	3,66%
Urządzenia audio	21 376	4,14%	28 781	4,23%
Dyski twarde (HDDs)	18 998	3,68%	35 000	5,15%
Produkty sieciowe	17 972	3,48%	14 612	2,15%
Dyski twarde (SSDs)	15 466	2,99%	42 287	6,22%
Oprogramowanie	15 000	2,90%	12 607	1,85%
Multimedia	14 478	2,80%	14 243	2,09%
Monitory	14 086	2,73%	11 881	1,75%
Urządzenia smart	12 876	2,49%	13 940	2,05%
Karty pamięci (RAM)	12 363	2,39%	15 958	2,35%
Komputery stacjonarne	12 143	2,35%	15 520	2,28%
Urządzenia domowe	9 146	1,77%	4 537	0,67%

Tablety	7 835	1,52%	14 552	2,14%
Karty video i GPUs	7 636	1,48%	7 091	1,04%
Pozostałe	31 135	6,03%	27 390	4,03%
OGÓŁEM	516 424	100%	680 107	100%

Poniższa tabela przedstawia strukturę przychodów w podziale na linie produktowe w I półroczu 2022 r. oraz w I półroczu 2021 r.:

	I półrocze 2022		I półrocze 2021	
	tys. USD	% przychodów ogółem	tys. USD	% przychodów ogółem
Smartfony	401 054	33,12%	411 550	29,12%
Laptopy	115 014	9,50%	133 975	9,48%
Procesory (CPUs)	109 557	9,05%	216 967	15,35%
Urządzenia peryferyjne	69 025	5,70%	67 111	4,75%
Serwery	57 500	4,75%	47 980	3,39%
Urządzenia audio	48 615	4,01%	61 768	4,37%
Dyski twarde (HDDs)	43 737	3,61%	69 794	4,94%
Dyski twarde (SSDs)	39 767	3,28%	74 667	5,28%
Karty pamięci (RAM)	33 434	2,76%	34 001	2,41%
Urządzenia smart	32 874	2,71%	29 333	2,08%
Produkty sieciowe	32 080	2,65%	35 743	2,53%
Multimedia	29 540	2,44%	29 149	2,06%
Oprogramowanie	29 438	2,43%	27 604	1,95%
Monitory	29 166	2,41%	25 942	1,84%
Komputery stacjonarne	28 964	2,39%	35 455	2,51%
Tablety	18 215	1,50%	30 049	2,13%
Karty video i GPUs	18 114	1,50%	14 620	1,03%
Urządzenia domowe	14 894	1,23%	9 381	0,66%
Pozostałe	60 047	4,96%	58 387	4,13%
OGÓŁEM	1 211 035	100%	1 413 476	100%

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości Spółka zaspokajała swoje zapotrzebowanie na środki finansowe, wliczając w to bieżące wydatki operacyjne, nakłady kapitałowe i inwestycje, głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez finansowanie dłużne i kapitały własne. Na przepływy pieniężne w II kw. 2022 r. oraz w I półroczu 2022 r. wpłynął spadek zysku netto oraz zwiększone wykorzystanie kapitału obrotowego. Spółka spodziewa się wypracowania dodatnich przepływów z działalności operacyjnej za 2022 r.

Poniższa tabela prezentuje podsumowanie przepływów pieniężnych za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 i 2021 roku:

	Sześć miesięcy zakończonych	
	30 czerwca 2022	
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	(50 834)	(48 786)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(4 499)	(9 585)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	(5 474)	(6 905)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(60 807)	(65,276)

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej wyniosły 50 834 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 r., w porównaniu do wydatków w wysokości 48,786 USD w analogicznym okresie 2021 r.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej wyniosły 4 499 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 r. w porównaniu do wydatków w wysokości 9 585 USD w analogicznym okresie 2020 r.

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej

Wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej wyniosły 5 474 USD za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 r. w porównaniu do wpływów w wysokości 6 905 USD w analogicznym okresie 2021 r.

Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów

W rezultacie większego wykorzystania kapitału obrotowego, stan środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zmniejszył się do 60 807 USD w porównaniu do zmniejszenia w wysokości 65 276 USD w analogicznym okresie 2021 r.

5. Czynniki, które mogą wpływać na wyniki Spółki w przyszłości

Wojna Rosji z Ukrainą i sankcje nałożone na Rosję i Białoruś

Wojna między Rosją a Ukrainą, dotychczas głównymi rynkami dla Spółki jest kluczowym czynnikiem, który już wpłynął na nasze wyniki. Pomimo dużej obecności geograficznej Grupy, nie będzie możliwe całkowite przetrwanie skutków wojny. Spółka jest dobrze przygotowana do obrony swojej pozycji wobec sankcji nałożonych na Rosję i Białoruś; jednak uważamy, że sytuacja jest krytyczna i niezwykle trudno przewidywać jak się ona rozwinie. Ściśle przestrzegamy wszystkich sankcji nałożonych przez UE i dokładamy wszelkich starań, aby wspierać naszych ukraińskich kolegów i naszą działalność.

Rozprzestrzenianie się wirusa Covid-19 i kontynuacja restrykcji.

Pandemia COVID-19 miała i nadal ma znaczący wpływ na cały świat. Nadal żyjemy w czasach pandemii, a świat bacznie obserwuje rozwój sytuacji. Zamknięcie gospodarek nie jest już opcją; jednak lockdowny w Chinach w II kw. 2022 r. zakłóciły łańcuchy dostaw i sprawiły, że konsumenci byli bardzo zaniepokojeni ogólną sytuacją.

Spółka bardzo uważnie monitoruje ewolucję tego wirusa i podjęła już pewne kroki, aby przetrwać tę sytuację. Pomimo tego, że pandemia nie wpłynęła do chwili obecnej na nasze wyniki, jesteśmy gotowi do podjęcia dalszych działań wraz z rozwojem sytuacji.

Polityczna i gospodarcza stabilność w Europie i regionach naszej działalności oraz wojny handlowe na całym świecie.

Rynki, na których działa Grupa, tradycyjnie pokazały wrażliwość na otoczenie polityczne i ekonomiczne. Słabe gospodarki w regionie krajów byłego ZSRR oraz napędzane polityką wydarzenia na wszystkich rynkach są uważane przez kierownictwo za kluczowy czynnik zewnętrzny, który może negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w bliskiej perspektywie. Widać to było ostatnio w przypadku przemieszczania się wojsk między Rosją a Ukrainą na ich granicach.

Ponadto, rozwijamy obecnie coraz to więcej rynków w naszych regionach dzięki nowym liniom produktowym, a nasze przychody i rentowność powinny z tego skorzystać. Będziemy kontynuować tę strategię i skoncentrować się bardziej na naszych głównych regionach i mocnych stronach, tak aby maksymalizować zyski i wykorzystać zmiany rynkowe. Bardzo ważne jest, aby śledzić wszystkie zmiany i szybko dostosowywać się do wszelkich znaczących zmian.

Zdolność Grupy do zwiększanie przychodów i udziału rynkowego przy koncentracji na zyskach

Bardzo dobrze zdywersyfikowany zasięg geograficzny przychodów Grupy zapewnia, że minimalizujemy ryzyko niższej sprzedaży w danym kraju z możliwością wyższej sprzedaży w kilku innych krajach. Odkąd kraje regionu byłego ZSRR oraz Europy Środkowo-Wschodniej mają największy udział w przychodach Spółki, bardzo ważne jest, aby dostosować się do wszelkich zmian rynkowych, które mogą wystąpić w tych regionach. Jest to szczególnie ważne w obliczu wojny na Ukrainie, która dotyka również sąsiednie kraje. Dlatego teraz zwracamy coraz większą uwagę na wszelkie możliwe zmiany na rynku we wszystkich innych rozwijających się regionach.

W 2022 r. cel nadrzędny dla Grupy pozostaje niezmienny, jest nim rentowność, ale zawsze z mocnymi przepływami pieniężnymi.

Pomimo wszystkich działań podjętych przez Spółkę w erze pandemii koronawirusa, możliwość spadku popytu i sprzedaży w danym kraju lub regionie pozostaje dość wysoka. Taka sytuacja może ograniczyć ogólny wzrost.

Niezwykle ważne jest, aby Spółka jak najlepiej przygotowała swoją strukturę, aby zrównoważyć taką sytuację wyższą sprzedażą na innych rynkach. Oznacza to zarówno ciągłe ulepszanie portfolio produktów, jak i bliskie relacje z klientami w celu uzyskania większego udziału w rynku od słabszych konkurentów.

Zdolność Grupy do zwiększenia marż zysku brutto

Zdolność Grupy do zwiększenia marży zysku brutto ma bardzo duże znaczenie. Mocny wzrost zaobserwowany w II kw. 2022 r. i I półroczu 2022 r. w porównaniu do analogicznych okresów 2021 r. wynikał z realizacji bieżącej strategii Spółki skupionej na wysoko marżowych produktach i usługach. Warto podkreślić, iż wyższa marża brutto została osiągnięta pomimo trwającej wojny na Ukrainie.

Trudno oszacować tempo wzrostu marży brutto, która może pozostać pod wpływem zwiększonej konkurencji i mniejszego popytu na rynkach, na których jesteśmy obecni.

Ważne znaczenie dla Grupy ma zarządzanie poziomami zapasów i optymalizacja portfela produktów w celu osiągnięcia optymalnych marż zysku brutto.

Zmienność kursów walut

Multi-walutowe otoczenie, w którym działa Grupa sprawia, że jej wyniki finansowe są narażone na gwałtowne wahania kursów walut. Nasza polityka hedgingowa skutecznie nas chroniła przed wahaniami kursów walut w I połowie 2022. Dlatego też zamierzamy ją kontynuować i dalej ulepszać bez żadnych odstępstw w 2022 roku oraz w kolejnych okresach.

Zdolność Grupy do kontroli kosztów

W II kw. 2022 r. i I półroczu 2022 r. koszty sprzedaży i ogólnego zarządu wzrosły odpowiednio o 17,0% i o 17,5% w porównaniu do analogicznych okresów 2021 r. Wyższe koszty administracyjne i sprzedaży wynikały głównie z inwestycji w kapitał ludzki w celu wsparcia rozwoju Spółki oraz specjalnie uruchomionego funduszu zwanego "Ukraine Help Fund" o wartości około 2 mln EUR przeznaczonego na pomoc dla Ukrainy.

Kontrolę kosztów uważamy za istotny czynnik w celu osiągnięcia coraz to lepszych wyników w przyszłości. Bardzo ważne jest, aby Grupa podejmowała niezbędne działania w celu zmniejszenia swoich kosztów w przypadku spadku przychodów i zysku brutto.

Zdolność do dalszego rozwoju portfolio produktowego Grupy, zarówno marek własnych jak i innych producentów

W związku ze swoją wielkością, zasięgiem geograficznym oraz dobrymi relacjami z producentami, Spółka była w stanie zbudować szerokie portfolio produktowe.

Dla Spółki bardzo istotne jest ciągłe ulepszanie jej miksu produktowego przez dodawanie nowych linii produktowych z wyższymi marżami brutto (i netto), by zwiększać jej rentowność. Taka marka własna jak Perenio i inne usługi VAD dają nam nowe strumienie dochodów z wyższą marżą brutto dla Grupy.

Zdolność pokrycia roszczeń gwarancyjnych klientów

Biznes marek własnych wymaga abyśmy byli bardzo ostrożni z jakością, jako że może ona wpłynąć zarówno na satysfakcję klienta jak i nasze koszty. Ponieważ nie produkujemy urządzeń samodzielnie, utworzyliśmy zwiększone rezerwy na gwarancje oraz podpisaliśmy odrębne umowy z naszymi dostawcami, aby zabezpieczyć się przed stratami z tytułu gwarancji na te produkty. Znacznie ulepszyliśmy nasze procedury, co pozwala chronić nas przed wzrostem tego ryzyka.

W rezultacie w okresie I półrocza 2022 r. nie zanotowaliśmy żadnych szczególnych problemów w tym obszarze. Pomimo tego musimy stale przewidywać i analizować rynek, aby uniknąć możliwych strat.

17. Informacja o istotnych wydarzeniach, które nastąpiły po okresie zakończonym 30 czerwca 2022 roku, a przed datą publikacji niniejszego raportu

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 5 maja 2022 roku a 11 sierpnia 2022 roku nie wystąpiły żadne wydarzenia, które mogłyby negatywnie wpłynąć na działalność Spółki bądź jej stabilność finansową.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2022

Spis treści	Strona
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9-24

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

SPIS TREŚCI

STRONA

Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Oświadczenie członków Rady Dyrektorów oraz przedstawicieli Spółki odpowiedzialnych za przygotowanie skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	2
Raport niezależnego biegłego rewidenta z przeglądu	3
Skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat	4
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie całkowitych dochodów	5
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej	6
Skrócone skonsolidowane śródroczne zestawienie zmian w kapitale własnym	7
Skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z przepływów pieniężnych	8
Noty objaśniające do skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego	9 - 24

OŚWIADCZENIE RADY DYREKTORÓW

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 29 marca 2018 roku w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim, Rada Dyrektorów ASBISC ENTERPRISES PLC niniejszym oświadcza, że:

wedle jej najlepszej wiedzy, półroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy, oraz że półroczne Sprawozdanie Dyrektorów z działalności Grupy zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Limassol, 10 sierpnia 2022

ASBISC ENTERPRISES PLC

DEKLARACJA CZŁONKÓW RADY DYREKTORÓW I PRZEDSTAWICIELI SPÓŁKI ODPOWIEDZIALNYCH ZA PRZYGOTOWANIE SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO (Zgodnie z Ustawą w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości 190(I)/2007)

Zgodnie z art. 10 sekcje (3c) oraz (7) Ustawy w sprawie wymogów dotyczących przejrzystości (akcje dopuszczone do obrotu na rynkach regulowanych) 190 (1) / 2007 my, członkowie Rady Dyrektorów i przedstawiciele Spółki odpowiedzialni za przygotowanie skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises Plc („Spółka”) i jej spółek zależnych („Grupa”) za okres zakończony 30 czerwca 2022, potwierdzamy, że zgodnie z naszą najlepszą wiedzą:

a) skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2022 zaprezentowane na stronach 4 to 24:

(i) zostało przygotowane zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej i wymogami sekcji (4) artykuł 10, oraz

(ii) przedstawia prawdziwy i rzetelny obraz aktywów i pasywów, sytuacji finansowej oraz zysku lub straty Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, oraz,

b) raport Rady Dyrektorów zawiera rzetelny przegląd rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki oraz podmiotów podlegających dokonanej konsolidacji, jako całości, wraz z opisem podstawowych ryzyk i niepewności, którym one podlegają.

Członkowie Rady Dyrektorów:

Siarhei Kostevitch
Przewodniczący Rady Dyrektorów i Dyrektor
Generalny

Marios Christou
Dyrektor Wykonawczy

Constantinos Tziamalīs
Dyrektor Wykonawczy

Julia Prihodko
Dyrektor Wykonawczy

Tasos A.Panteli
Dyrektor Niewykonawczy

Maria Petridou
Dyrektor Niewykonawczy

Kontroler finansowy

Loizos Papavassiliou

Limassol, dnia 10 sierpnia 2022

ASBISC ENTERPRISES PLC

RAPORT NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA Z PRZEGLĄDU SKRÓCONEJ SKONSOLIDOWANEJ ŚRÓDROCZNEJ INFORMACJI FINANSOWEJ

DO RADY DYREKTORÓW ASBISC ENTERPRISES PLC

Wstęp

Dokonaliśmy przeglądu załączonego skróconego skonsolidowanego śródrocznego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises PLC i jej spółek zależnych („Grupa”) od strony 4 do 24 obejmującego skrócone skonsolidowane śródroczne sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy na dzień 30 czerwca 2022, skrócony skonsolidowany śródroczny rachunek zysków i strat, zestawienie całkowitych dochodów, zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych Grupy za zakończony okres sześciu miesięcy oraz noty objaśniające do śródrocznej informacji finansowej („Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa”). Za sporządzenie i rzetelne przedstawienie tej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowe” odpowiadają władze spółki. Naszym zadaniem było sformułowanie wniosków na temat niniejszej Skróconej skonsolidowanej śródrocznej informacji finansowej na podstawie dokonanej przez nas przeglądu.

Zakres przeglądu

Nasz przegląd przeprowadziliśmy w zgodzie z Międzynarodowym Standardem Usług Przeglądu 2410 „Przegląd Śródrocznego Sprawozdania Finansowego dokonywany przez niezależnego audytora podmiotu”. Przegląd śródrocznej informacji finansowej obejmuje zadawanie pytań, głównie osobom odpowiedzialnym za kwestie finansowe i księgowe oraz zastosowanie analitycznych i innych procedur przeglądu. Zakres przeglądu jest istotnie mniejszy niż audytu przeprowadzanego zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Audytu i w związku z tym nie pozwala nam uzyskać pewności, że będziemy świadomi wszelkich istotnych kwestii, które mogłyby zostać wykazane w czasie audytu. W związku z tym nie wyrażamy opinii z audytu.

Podsumowanie

Na podstawie przeprowadzonego przez nas przeglądu nie zwróciło naszej uwagi nic, co kazałoby nam sądzić, że załączona Skrócona skonsolidowana śródroczna informacja finansowa na dzień 30 czerwca 2022, nie została sporządzona, we wszystkich istotnych aspektach, zgodnie z MSR 34 „Śródroczna sprawozdawczość finansowa”.

Certified Public Accountants and Registered Auditors
KPMG Center,
No.11, 16th June 1943 Street,
3022 Limassol,
Cypr.

Limassol, dnia 10 sierpnia 2022

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONY SKONSOLIDOWANY ŚRÓDROCZNY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

		Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD
	Nota		
Przychody	4,23	1.211.035	1.413.476
Koszt własny sprzedaży		<u>(1.109.891)</u>	<u>(1.319.115)</u>
Zysk brutto		101.144	94.361
Koszty sprzedaży		(34.632)	(29.699)
Koszty ogólnego zarządu		<u>(22.735)</u>	<u>(19.143)</u>
Zysk z działalności operacyjnej		43.777	45.519
Przychody finansowe	7	1.490	2.081
Koszty finansowe	7	<u>(12.336)</u>	<u>(10.523)</u>
Koszty finansowe netto		(10.846)	(8.442)
Pozostałe zyski i straty	5	316	244
Udział w (stratach)/zyskach jednostki rozliczanej metodą praw własności	11	<u>(75)</u>	<u>2</u>
Zysk przed opodatkowaniem	6	33.172	37.323
Podatek dochodowy	8	<u>(6.063)</u>	<u>(7.161)</u>
Zysk za okres		<u>27.109</u>	<u>30.162</u>
Przypisany:			
Akcjonariuszom spółki dominującej		27.134	30.158
Udziałowcom mniejszościowym		<u>(25)</u>	<u>4</u>
		<u>27.109</u>	<u>30.162</u>
		centy USD	centy USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>48,89</u>	<u>54,34</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE INNYCH CAŁKOWITYCH DOCHODÓW ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022 (w tys. USD)

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Zysk za okres	<u>27.109</u>	<u>30.162</u>
Pozostałe całkowite dochody /straty		
Różnice kursowe z przeliczenia operacji zagranicznych	<u>4.008</u>	<u>(275)</u>
Pozostały całkowity zysk za okres	<u>4.008</u>	<u>(275)</u>
Łączny całkowity zysk za okres	<u>31.117</u>	<u>29.887</u>
Całkowite dochody przypisane:		
Akcjonariuszom spółki dominującej	31.164	29.896
Udziałowcom mniejszościowym	<u>(47)</u>	<u>(9)</u>
	<u>31.117</u>	<u>29.887</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ WEDŁUG STANU NA 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

	Noty	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	9	45.419	43.724
Wartości niematerialne i prawne	10	1.524	1.903
Inwestycje rozliczane w instrumentach kapitałowych	11	1.727	1.749
Wartość firmy	27	568	595
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	20	351	456
Aktywa trwałe ogółem		49.589	48.427
Aktywa obrotowe			
Zapasy	12	322.800	324.560
Należności z tytułu dostaw i usług	13	227.090	352.275
Pozostałe aktywa obrotowe	14	13.817	11.959
Aktywa finansowe z tytułu derywatów	25	643	192
Bieżące opodatkowanie	8	5.074	1.156
Środki pieniężne w banku i gotówka	26	156.756	184.618
Aktywa obrotowe ogółem		726.180	874.760
Aktywa ogółem		775.769	923.187
PASYWA			
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	15	11.100	11.100
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.721	23.721
Zatrzymane zyski i inne składniki kapitałów własnych		178.980	154.089
Kapitały własne przypadające na właścicieli podmiotu dominującego		213.801	188.910
Udziały mniejszościowe		677	554
Kapitały własne ogółem		214.478	189.464
Zobowiązania długoterminowe			
Pożyczki długoterminowe	17	4.143	5.105
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	18	838	791
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	20	320	329
Zobowiązania długoterminowe ogółem		5.301	6.225
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	22	253.230	386.287
Zobowiązania z tytułu faktoringu	29	5.661	28.298
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	21	133.589	129.290
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	16	157.524	178,704
Zobowiązania finansowe z tytułu derywatów	24	114	299
Bieżące opodatkowanie	8	5.872	4.620
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		555.990	727.498
Zobowiązania ogółem		561.291	733.723
Pasywa ogółem		775.769	923.187

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów w dniu 10 sierpnia 2022.

.....
Siarhei Kostevitch
Dyrektor

.....
Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

	Przypisane akcjonariuszom spółki dominującej							
	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze zbycia akcji powyżej ich wartości nominalnej USD	Akcje własne USD	Translacja operacji zagranicznych USD	Zyski zatrzymane USD	Ogółem USD	Udziały mniejszościowe USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2021	11.100	23.518	(212)	(10.752)	111.689	135.343	295	135.638
Zysk za okres od 1 stycznia 2021 do 30 czerwca 2021	-	-	-	-	30.158	30.158	4	30.162
Inna całkowita strata za okres od 1 stycznia 2021 do 30 czerwca 2021	-	-	-	(262)	-	(262)	(13)	(275)
Eliminacja posiadanych udziałów mniejszościowych	-	-	-	-	-	-	31	31
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(11.092)	(11.092)	-	(11.092)
Sprzedaż akcji własnych	-	203	212	-	-	415	-	415
Stan na 30 czerwca 2021	11.100	23.721	-	(11.014)	130.755	154.562	317	154.879
Zysk za okres od 1 lipca 2021 do 31 grudnia 2021	-	-	-	-	46.865	46.865	40	46.905
Inna całkowita strata za okres od 1 lipca 2021 do 31 grudnia 2021	-	-	-	(1.417)	-	(1.417)	(10)	(1.427)
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(11.100)	(11.100)	-	(11.100)
Udziały mniejszościowe przy utworzeniu nowej spółki zależnej	-	-	-	-	-	-	211	211
Zbycie udziałów mniejszościowych	-	-	-	-	-	-	(4)	(4)
Sprzedaż akcji własnych	-	-	-	-	-	-	-	-
Stan na 31 grudnia 2021	11.100	23.721	-	(12.431)	166.520	188.910	554	189.464
Zysk za okres od 1 stycznia 2022 do 30 czerwca 2022	-	-	-	-	27.134	27.134	(25)	27.109
Inny całkowity zysk/(strata) za okres od 1 stycznia 2022 do 30 czerwca 2022	-	-	-	4.030	-	4.030	(22)	4.008
Podwyższenie kapitału zakładowego spółki zależnej z udziałem mniejszości	-	-	-	-	-	-	170	170
Nabycie akcji własnych	-	-	(736)	-	-	(736)	-	(736)
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	(5.537)	(5.537)	-	(5.537)
Stan na 30 czerwca 2022	<u>11.100</u>	<u>23.721</u>	<u>(736)</u>	<u>(8.401)</u>	<u>188.117</u>	<u>213.801</u>	<u>677</u>	<u>214.478</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

SKRÓCONE SKONSOLIDOWANE ŚRÓDROCZNE SPRAWOZDANIE Z PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022 (w tys. USD)

		Za sześć miesiące zakończonych30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesiące zakończonych30 czerwca 2021 USD
	Nota		
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		33.172	37.323
Korekty:			
Różnica kursowa z konsolidacji		3.512	17
Amortyzacja	9	2.080	1.803
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	10	574	566
Strata ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	5	5	47
Rezerwa na należności nieściągalne i odpisane należności		1.520	894
Odzyskane należności nieściągalne	5	(2)	(11)
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy		1.906	(247)
Udział w stracie/(zysku) inwestycji rozliczanych metodą praw własności	11	75	(2)
Odsetki otrzymane	7	(311)	(44)
Odsetki zapłacone		5.013	2.541
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianami stanu kapitału obrotowego		47.544	42.887
Zwiększenie stanu zapasów		(145)	(81.307)
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		123.666	38.738
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(2.308)	(7.137)
Zmniejszenie stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(133.057)	(37.605)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		4.113	19.763
Zmniejszenie stanu zobowiązań faktoringowych		(22.637)	(8.625)
Zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań długoterminowych		46	41
Zmniejszenie w zakresie faktoringu		(55.475)	(9.280)
Środki pieniężne z działalności operacyjnej		(38.253)	(42.525)
Odsetki zapłacone	7	(4.809)	(2.341)
Podatki zapłacone, netto	8	(7.101)	(3.920)
Wydatki netto środków pieniężnych z działalności operacyjnej		(50.163)	(48.786)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej			
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	10	(211)	(311)
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(4.653)	(9.283)
Wpływy ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		2	2
Płatność za nabycie udziałów w jednostkach zależnych		-	(37)
Płatność za nabycie udziałów w jednostkach stowarzyszonych		(53)	-
Podwyższenie kapitału zakładowego spółki zależnej z udziałem mniejszości		170	-
Odsetki otrzymane	7	311	44
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(4.434)	(9.585)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej			
(Nabycie)/zbycie akcji własnych		(736)	374
Wypłata dywidendy		(5.537)	(11.092)
Spłaty kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(1.255)	(826)
Wpływy z tytułu kredytów i pożyczek krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		1.318	4.639
Wydatki netto środków pieniężnych z działalności finansowej		(6.210)	(6.905)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(60.807)	(65.276)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		150.919	113.683
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	26	90.112	48.407

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc ("Spółka lub "Spółka matka") została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego w wielu regionach jak to zostało ujawnione w nocie 23. Głównym akcjonariuszem Spółki jest K.S. Holdings Limited, Spółka zawiązana na Cyprze.

Od dnia 30 października 2007 roku Spółka jest notowana na warszawskiej Giełdzie Papierów Wartościowych.

2. Podstawa sporządzenia

(a) Oświadczenie o zgodności

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z MSR 34, Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa. Nie zawiera ono wszystkich informacji wymaganych dla pełnego sprawozdania finansowego zgodnego z MSSF i powinno być czytane w połączeniu ze zbadanym sprawozdaniem finansowym za rok zakończony 31 grudnia 2021. Jednakże, wybrane noty objaśniające są załączone w celu wyjaśnienia wydarzeń i transakcji istotnych dla zrozumienia zmian w sytuacji finansowej oraz wyników działalności Grupy od daty ostatniego rocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2021.

Niniejsze śródroczne sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane do publikacji przez Radę Dyrektorów Spółki w dniu 10 sierpnia 2022.

(b) Oceny i szacunki

Przygotowanie śródrocznego sprawozdania finansowego wymaga od kierownictwa dokonania ocen, szacunków i założeń, które wpływają na zastosowanie zasad rachunkowości oraz na raportowane kwoty aktywów i pasywów, dochody i wydatki. Rzeczywiste wyniki mogą różnić się od tych szacunków. Istotne oceny dokonane przez kierownictwo w zakresie zastosowania polityki rachunkowości Spółki oraz kluczowe źródła niepewności co do szacunków były takie same jak te zastosowane do przygotowania skonsolidowanego sprawozdania finansowego na dzień i za rok zakończony 31 grudnia 2021.

3. Significant accounting policies

Zasady rachunkowości przyjęte przy sporządzaniu skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 są zgodne z tymi, które zastosowano przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego za rok 2020 z wyjątkiem przyjęcia przez grupę wszystkich nowych i zmienionych standardów i interpretacji wydanych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (RMSR) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej (KIMSF) RMSR, które są istotne dla jego działalności i obowiązują w odniesieniu do okresów rocznych rozpoczynających się 1 stycznia 2022 r. Grupa nie zastosowała wcześniej żadnego z przyszłych lub zmienionych standardów przy sporządzaniu niniejszego skróconego śródrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

4. Przychody

	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Sprzedaż towarów	1.197.271	1.398.889
Sprzedaż licencji	10.771	14.346
Świadczenie usług	2.933	66
Sprzedaż opcjonalnej gwarancji	60	175
	<u>1.211.035</u>	<u>1.413.476</u>

Efekt sezonowości

Przychody Grupy, a co za tym idzie również jej rentowność, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Sezonowość wynika ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie Świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

5. Pozostałe zyski i straty

	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Strata ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych	(5)	(47)
Pozostałe przychody	243	240
Odzyskane należności nieściągalne	2	11
Przychody z najmu	76	40
	<u>316</u>	<u>244</u>

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Zysk przed opodatkowaniem jest wykazywany po ujęciu:		
(a) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych (Nota 10)	574	566
(b) Amortyzacji (Nota 9)	2.080	1.803
(c) Wynagrodzenia biegłego rewidenta	292	228
(d) Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 28)	906	860
(e) Wynagrodzenie dyrektorów - niewykonawczych (Nota 28)	13	18
	<u>3.865</u>	<u>3.475</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

7. Koszty finansowe, netto

	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek	311	44
Zysk z tytułu wymiany	-	100
Pozostałe przychody finansowe	1.179	1.937
	<u>1.490</u>	<u>2.081</u>
Koszty finansowe		
Odsetki na rzecz banków	4.809	2.341
Opłaty na rzecz banków	2.290	2.173
Opłaty z tytułu derywatów	370	756
Odsetki z tytułu faktoringu	3.391	3.847
Opłaty z tytułu faktoringu	150	190
Pozostałe koszty finansowe	72	42
Odsetki z tytułu zobowiązań leasingowych	203	201
Pozostałe odsetki	601	973
Strata netto z tytułu wymiany	450	-
	<u>12.336</u>	<u>10.523</u>
Netto	<u>(10.846)</u>	<u>(8.442)</u>

8. Opodatkowanie

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Stan zobowiązań na 1 stycznia	3.464	4.676
Rezerwa za okres/rok	5.983	17.532
Niedopłata/(nadpłata) rezerwy z poprzednich okresów/roku	52	(361)
Różnica kursowa z przeliczenia	(1.600)	(13)
Kwoty zapłacone, netto	<u>(7.101)</u>	<u>(18.370)</u>
Zobowiązanie netto na 30 czerwca/31 grudnia	<u>798</u>	<u>3.464</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

8. Opodatkowanie (ciąg dalszy)

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Należności z tytułu podatków	(5.074)	(1.156)
Zobowiązania z tytułu podatków	5.872	4.620
Netto	<u>798</u>	<u>3.464</u>

Skonsolidowane opodatkowanie za okres składa się z następujących elementów:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Rezerwa na okres	5.983	7.056
Niedopłata rezerwy z lat ubiegłych	52	52
Obciążenie z tytułu podatku odroczonego (Nota20)	28	53
Opodatkowanie za okres	<u>6.063</u>	<u>7.161</u>

Na obciążenie podatkowe Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Środki trwałe w budowie USD	Sprzęt komputerowy USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Meble i wyposażenie USD	Sprzęt biurowy USD	Ogółem USD
Koszt								
Stan na 1 stycznia 2021	32.241	-	8.101	640	4.083	3.097	4.200	52.362
Zwiększenia	4.755	7.249	1.363	159	794	875	559	15.754
Zmniejszenia	(250)	-	(495)	(24)	(335)	(74)	(87)	(1.265)
Różnica kursowa z przeliczenia	(896)	-	(169)	20	(57)	(68)	(72)	(1.242)
Stan na 31 grudnia 2021	35.850	7.249	8.800	795	4.485	3.830	4.600	65.609
Zwiększenia	56	2.607	756	1	176	723	454	4.773
Zmniejszenia	(98)	-	(73)	-	(118)	(16)	(8)	(313)
Różnica kursowa z przeliczenia	(965)	-	(124)	20	22	8	(156)	(1.195)
Stan na 30 czerwca 2022	34.843	9.856	9.359	816	4.565	4.545	4.890	68.874
Skumulowana amortyzacja								
Stan na stycznia 2021	6.435	-	6.079	416	1.746	2.252	2.706	19.634
Odpis za okres	1.661	-	729	73	796	271	380	3.910
Zmniejszenia	(250)	-	(495)	(24)	(290)	(74)	(87)	(1.220)
Różnica kursowa z przeliczenia	(136)	-	(140)	23	(85)	(68)	(33)	(439)
Stan na 31 grudnia 2021	7.710	-	6.173	488	2.167	2.381	2.966	21.885
Odpis za okres	925	-	335	42	385	215	178	2.080
Zmniejszenia	(98)	-	(68)	-	(118)	(16)	(8)	(308)
Różnica kursowa z przeliczenia	(255)	-	(68)	23	(27)	211	(86)	(202)
Stan na 30 czerwca 2022	8.282	-	6.372	553	2.407	2.791	3.050	23.455
Wartość księgową netto								
Stan na 30 czerwca 2022	26.561	9.856	2.987	263	2.158	1.754	1.840	45.419
Stan na 31 grudnia 2021	28.140	7.249	2.627	307	2.318	1.449	1.634	43.724

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

9. Rzeczowe aktywa trwałe (ciąg dalszy)

Do wartości bilansowej netto rzeczowych aktywów trwałych zalicza się następujące aktywa z tytułu prawa do użytkowania:

	Grunty i budynki USD	Maszyny magazynowe USD	Środki transportu USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2021	5.075	35	1.059	6.169
Amortyzacja za rok	(1.233)	(7)	(435)	(1.675)
Zwiększenia	4.565	-	463	5.028
Wyłączenia	-	-	-	-
Różnica kursowa z przeliczenia	(120)	(2)	12	(110)
Stan na 31 grudnia 2021	8.287	26	1.099	9.412
Amortyzacja za okres	(705)	(3)	(226)	(934)
Zwiększenia	40	-	115	155
Wyłączenia	(36)	-	-	(36)
Różnica kursowa z przeliczenia	(121)	(2)	29	(94)
Stan na 30 czerwca 2022	<u>7.465</u>	<u>21</u>	<u>1.017</u>	<u>8.503</u>

Grupa wynajmuje biura, magazyny i sklepy w różnych lokalizacjach w krajach swojej działalności. Ponadto Grupa wynajmuje pojazdy do użytku służbowego i dojazdów do pracy dla pracowników, a także niektóre maszyny magazynowe do obsługi magazynów.

Całkowite wydatki pieniężne z tytułu leasingu związanego z powyższymi aktywami z tytułu prawa do użytkowania wyniosły 1.004 USD (2021: 2.504 USD).

10. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe USD	Patenty i licencje USD	Ogółem USD
Koszt			
Stan na 1 stycznia 2021	10.592	1.573	12.165
Zwiększenia	548	146	694
Zmniejszenia/odpisy	(97)	(47)	(144)
Różnica kursowa z przeliczenia	(35)	18	(17)
Stan na 31 grudnia 2021	11.008	1.690	12.698
Zwiększenia	167	44	211
Zmniejszenia/odpisy	(16)	(101)	(117)
Różnica kursowa z przeliczenia	(40)	56	16
Stan na 30 czerwca 2022	<u>11.119</u>	<u>1.689</u>	<u>12.808</u>
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2021	8.645	1.102	9.747
Odpis za rok	1.008	156	1.164
Zmniejszenia/odpisy	(93)	(39)	(132)
Różnica kursowa z przeliczenia	(6)	22	16
Stan na 31 grudnia 2021	9.554	1.241	10.795
Odpis za okres	494	80	574
Zmniejszenia/odpisy	(16)	(99)	(115)
Różnica kursowa z przeliczenia	(11)	41	30
Stan na 30 czerwca 2022	<u>10.021</u>	<u>1.263</u>	<u>11.284</u>
Wartość księgowa netto			
Stan na 30 czerwca 2022	<u>1.098</u>	<u>426</u>	<u>1.524</u>
Stan na 31 grudnia 2021	<u>1.454</u>	<u>449</u>	<u>1.903</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

11. Jednostka - wyceniana metodą praw własności

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Koszt		
Stan na 1 stycznia	1.790	868
Zwiększenia (i), (ii)	53	1.149
Pełne przejście inwestycji rozliczanych metodą praw własności (iii)	-	(227)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>1.843</u>	<u>1.790</u>
Skumulowany udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności		
Stan na 1 stycznia	(41)	(41)
Udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności w okresie/roku	(75)	-
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(116)</u>	<u>(41)</u>
Wartość bilansowa jednostek wycenianych metodą praw własności	<u>1.727</u>	<u>1.749</u>

(i) W maju 2022 r. Spółka nabyła 20% udziałów w Displayforce Global Ltd (Cypr) za kwotę 53 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.

(ii) W grudniu 2021 r. Spółka nabyła 20% udziałów w Embio Diagnostics Ltd (Cypr) za cenę 1.149 USD. Inwestycja jest rozliczana jako jednostka stowarzyszona.

(iii) W marcu 2021 r. Grupa nabyła pozostałe 50% udziałów Breezy Trade-In Ltd (dawniej Redmond Europe Ltd), za cenę 31 USD.

Pożyczka udzielona spółce stowarzyszonej LLC Cleveltura jest oprocentowana w wysokości 4% rocznie. i ma spłatę w grudniu 2022 r. Ponadto Grupa za okres kończący się 30 czerwca 2022 r. nabyła usługi na łączną kwotę 290 USD (2021: 611 USD) od tej jednostki stowarzyszonej.

12. Zapasy

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Towary w tranzycie	44.187	59.620
Towary przeznaczone do odsprzedaży	285.194	269.686
Rezerwa na wolnorotujące i przestarzałe zapasy	(6.581)	(4.746)
	<u>322.800</u>	<u>324.560</u>

Na dzień 30 czerwca 2022, zapasy stanowiące zabezpieczenie na potrzeby finansowania wyniosły 85.310 USD (2021: 103.948 USD).

Zmiany w zakresie zapasów wolno rotujących i przestarzałych:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2021 USD
Stan na 1 stycznia	4.746	5.308
Rezerwa za okres/rok	1.987	716
Odpisane zapasy	(81)	(1.319)
Różnica kursowa	(71)	41
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>6.581</u>	<u>4.746</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

13. Należności z tytułu dostaw i usług

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Należności z tytułu dostaw i usług	206.870	344.645
Zaliczki dla dostawców	24.234	10.009
Odpis aktualizujący wartość należności	(4.014)	(2.379)
	<u>227.090</u>	<u>352.275</u>

Zmiana w rezerwie na wątpliwe długi:

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 Czerwca 2022 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2021 USD
Stan na 1 stycznia	2.379	2.096
Rezerwa za okres/rok	1.691	652
Kwota odpisana jako nieściągalna	(171)	(300)
Odzyskane nieściągalne długi	(2)	(11)
Różnice kursowe	117	(58)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>4.014</u>	<u>2.379</u>

14. Pozostałe aktywa obrotowe

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
VAT i inne podatki podlegające zwrotowi	7.541	6.886
Depozyty i zaliczki dla dostawców usług	392	302
Rozliczenia z pracownikami	587	112
Inni dłużnicy i przedpłaty	5.297	4.659
	<u>13.817</u>	<u>11.959</u>

15. Kapitał zakładowy

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Kapitał statutowy 63.000.000 (2020: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony 55.500.000 (2020: 55.500.000) akcji zwykłych wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

15. Kapitał zakładowy (ciąg dalszy)

Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 28 marca 2022 r. zatwierdziło program skupu akcji własnych na następujących warunkach:

- maksymalna kwota, jaką można przeznaczyć na realizację programu to 1 000 000 USD
- maksymalna liczba akcji, jaką można nabyć w ramach programu to 2 000 000 akcji
- czas trwania programu to 12 miesięcy od daty rozwiązania
- akcje nabyte w ramach programu mogły być trzymane maksymalnie przez dwa lata od nabycia
- minimalna cena transakcji kupna akcji w ramach programu wynosi 1,0 zł za akcję przy maksymalnej cenie 30,0 zł za akcję

Wg stanu na dzień 30 czerwca 2022 Spółka posiadała 243 (2021: zero USD) akcji nabytych za cenę 736 USD (2020: 0 USD).

16. Kredyty i pożyczki krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Kredyty w bieżących rachunkach bankowych (Nota 26)	66.644	33.698
Bieżąca część długoterminowych kredytów	226	241
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	71.369	69.885
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota 19)	<u>1.616</u>	<u>1.737</u>
Zadłużenie krótkoterminowe ogółem	<u>139.855</u>	<u>105.561</u>
Faktoring	<u>17.669</u>	<u>73.143</u>
	<u>157.524</u>	<u>178.704</u>

Podsumowanie pożyczek i bankowych kredytów w rachunkach bieżących

Na dzień 30 czerwca 2022 Grupa korzystała z linii faktoringowych w wysokości 245.714 USD (2021: 168.974 USD).

Ponadto na dzień 30 czerwca 2022 Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność:

- kredyty w rachunkach bieżących w wysokości 125.066 USD (2021: 119.776 USD)
- kredyty krótkoterminowe/ kredyty odnawialne w wysokości 144.628 USD (2021: 101.450 USD)
- gwarancje bankowe i akredytywy w kwocie 45.763 USD (2021: 60.275 USD)

Grupa korzystała w okresie zakończonym 30 czerwca 2022 z linii kredytowych (kredyty w rachunku bieżącym, pożyczki i kredyty odnawialne) oraz z linii faktoringowych.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) w okresie wyniósł 9,4% (2021: 6,0%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących i kredyty oraz pożyczki udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw rejestrowy na wszystkich aktywach Spółki
- Hipoteka na znajdujących się na Cyprze, w Czechach, Białorusi, na Bliskim Wschodzie, w Bułgarii, na Słowacji i na Ukrainie gruntach i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne w zakresie linii udostępnionych spółkom zależnym
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w wysokości 33.216 USD (2021: 32.453 USD).

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

17. Zadłużenie długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Kredyty bankowe	-	123
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego (Nota19)	<u>4.143</u>	<u>4.982</u>
	<u>4.143</u>	<u>5.105</u>

18. Pozostałe zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	<u>838</u>	<u>791</u>

19. Leasing finansowy

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego (nota 16)	1.616	1.737
Długoterminowe zobowiązania z tytułu leasingu finansowego(nota17)	<u>4.143</u>	<u>4.982</u>
	<u>5.759</u>	<u>6.719</u>

20. Podatek odroczony

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za rok zakończony 31 grudnia 2021 USD
Saldo debetowe na 1 stycznia	(127)	(160)
Opłata z tytułu podatku odroczonego za okres/rok	28	4
Różnice kursowe z przeliczenia	<u>68</u>	<u>29</u>
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>(31)</u>	<u>(127)</u>

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	(351)	(456)
Zobowiązania z tytułu podatku odroczonego	<u>320</u>	<u>329</u>
Zobowiązanie z tytułu podatku odroczonego netto	<u>(31)</u>	<u>(127)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

21. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Wynagrodzenia pracowników i powiązane koszty	4.260	4.834
VAT należny	7.946	11.177
Rezerwa na gwarancje	8.223	8.081
Rozliczenia międzyokresowe i przychody przyszłych okresów	84.639	77.893
Rezerwa z tytułu marketingu	22.964	19.857
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	5.557	7.448
	<u>133.589</u>	<u>129.290</u>

22. Zobowiązania handlowe i przedpłaty

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Zobowiązania handlowe	231.763	364.396
Przedpłaty od klientów	21.467	21.891
	<u>253.230</u>	<u>386.287</u>

23. Segmenty działalności

1.1 Segmenty sprawozdawcze

Grupa prowadzi działalność głównie w jednym segmencie przemysłu, jako dystrybutor produktów IT. Segmenty działalności Grupy są oparte na lokalizacji geograficznej, a środkiem pomiaru zysku segmentu jest zysk z działalności operacyjnej. Grupa działa w czterech głównych obszarach geograficznych – w krajach byłego ZSRR, Europie Środkowo-Wschodniej, Europie Zachodniej oraz na Bliskim Wschodzie i w Afryce.

Istnieją różne poziomy integracji pomiędzy segmentami i obejmują dystrybucję produktów i usług IT. Ceny międzysegmentowe ustalane są na warunkach rynkowych.

1.2 Przychody w segmentach

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Kraje byłego ZSRR	618.720	745.291
Europa Środkowo-Wschodnia	316.088	318.034
Bliski Wschód i Afryka	178.101	167.766
Europa Zachodnia	79.105	146.913
Pozostałe	19.021	35.472
	<u>1.211.035</u>	<u>1.413.476</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

23. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.3 Wyniki w segmentach

	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Kraje byłego ZSRR	19.159	22.626
Europa Środkowo-Wschodnia	13.974	9.885
Bliski Wschód i Afryka	7.537	6.670
Europa Zachodnia	2.604	5.117
Pozostałe	503	1.221
Zysk z działalności operacyjnej	43.777	45.519
Koszty finansowe netto	(10.846)	(8.442)
Pozostałe zyski i straty	316	244
Udział w stracie jednostki wycenianej metodą praw własności	(75)	2
Zysk przed opodatkowaniem	33.172	37.323

1.4 Wydatki inwestycyjne według segmentów (CAPEX)

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Kraje byłego ZSRR	9.196	9.315
Europa Środkowo-Wschodnia	13.272	14.569
Bliski Wschód i Afryka	3.552	3.631
Cypr	21.461	18.668
Nieprzypisane	30	39
	47.511	46.222

1.5 Amortyzacja i amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych według segmentów

	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesiące zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Kraje byłego ZSRR	794	690
Europa Środkowo-Wschodnia	766	711
Bliski Wschód i Afryka	98	91
Nieprzypisane	996	877
	2.654	2.369

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

23. Segmenty działalności (ciąg dalszy)

1.6 Aktywa według segmentów

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Kraje byłego ZSRR	161.912	500.800
Europa Środkowo-Wschodnia	133.096	68.868
Bliski Wschód i Afryka	188.923	168.729
Europa Zachodnia	197.916	104.370
Ogółem	681.847	842.767
Aktywa przypisane w wydatkach kapitałowych (1.4)	47.511	46.222
Pozostałe nieprzypisane aktywa	46.411	34.198
Skonsolidowane aktywa	775.769	923.187

W celu monitorowania wyników segmentów i alokacji zasobów pomiędzy segmentami, do segmentów sprawozdawczych alokowano jedynie aktywa. Ponieważ zobowiązania Grupy są wykorzystywane głównie wspólnie przez segmenty sprawozdawcze, nie zostały one przypisane do każdego segmentu.

1.7 Informacje geograficzne

Ponieważ segmenty operacyjne Grupy opierają się na lokalizacji geograficznej, a informacje te zostały przedstawione powyżej (1,2-1,6), nie uwzględniono dalszej analizy.

24. Zobowiązania finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
<u>Pochodne zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	114	299

25. Aktywa finansowe z tytułu instrumentów pochodnych

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
<u>Pochodne aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy</u>		
Kontrakty pochodne w walutach obcych	643	192

26. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych i w kasie	156.756	184.618
Kredyty w bankowych rachunkach bieżących (Nota 16)	(66.644)	(33.698)
	90.112	150.920

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych i w kasie obejmują kwotę 33.216 USD (2021: 32.453 USD) która reprezentuje depozyty zabezpieczające, otrzymane linie kredytowe oraz depozyty zabezpieczające (margin accounts) w ramach hedgingu walut obcych.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

27. Wartość firmy

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Stan na 1 stycznia	595	629
Różnica kursowa z przeliczenia	(27)	(34)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	<u>568</u>	<u>595</u>

Skapitalizowana wartość firmy wynika z akwizycji następujących spółek zależnych:

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
OOO Must	201	201
ASBIS d.o.o. (BA)	367	394
	<u>568</u>	<u>595</u>

28. Transakcje z podmiotami powiązanymi

	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2022 USD	Za sześć miesięcy zakończonych 30 czerwca 2021 USD
Wynagrodzenie dyrektorów – wykonawczych (Nota 6)	906	860
Wynagrodzenie dyrektorów – niewykonawczych (Nota 6)	13	18
	<u>919</u>	<u>878</u>

29. Zobowiązania z tytułu faktoringu

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Zobowiązania z tytułu faktoringu	<u>5.661</u>	<u>28.298</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

30. Połączenia jednostek gospodarczych

1. Nabycia

1.1 Akwizycje spółek zależnych do 30 czerwca 2022

W okresie Grupa nabyła 100% udziałów w Spółce ACEAN.PL Sp. z.o.o.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
ACEAN.PL Sp. z.o.o (Polska)	IT	12 April 2022	100%	100%

Akwizycje spółek zależnych do 31 grudnia 2021

W okresie roku, Grupa nabyła 30% udziałów w Spółce Breezy Trade-In Ltd (poprzednio Redmond Europe Ltd) i 100% udziałów w ASBIS CA LLC, Vizuaturs LLC, Breezy Service LLC, I.O. Clinic Latvia SIA, Joule Production SIA, ASBC LLC (Armenia), Breezy Georgia LLC and ASBC Entity LLC.

<u>Nazwa jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data nabycia</u>	<u>Nabyty %</u>	<u>Posiadany %</u>
Breezy Trade-In Ltd (Cypr) (poprzednio Redmond Europe Ltd)	IT	30 marca 2021	30%	80%
ASBIS CA LLC (Uzbekistan)	IT	5 lutego 2021	100%	100%
Vizuaturs LLC (Białoruś)	IT	1 lutego 2021	100%	100%
Breezy Service LLC (Ukraina)	IT	15 marca 2021	100%	100%
I.O. Clinic Latvia SIA (Łotwa)	IT	3 lutego 2021	100%	100%
Joule Production SIA (Łotwa)	IT	8 stycznia 2021	100%	100%
ASBC LLC (Armenia)	IT	23 sierpnia 2021	100%	100%
Breezy Georgia LLC (Gruzja)	IT	7 września 2021	100%	100%
ASBC Entity OOO (Uzbekistan)	IT	15 grudnia 2021	100%	100%

1.1.b. Nabyte aktywa i pasywa

The net carrying value of underlying separately identifiable assets and liabilities transferred to the Group at the date of acquisition is as follows:

	Stan na 30 czerwca 2022 USD	Stan na 31 grudnia 2021 USD
Należności	-	11
Inne zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	-	(1)
Gotówka i ekwiwalenty	-	53
Możliwe do zidentyfikowania aktywa netto	-	63
Udział Grupy w nabytych aktywach netto	-	31
Całkowity koszt zakupu	-	(31)
Strata netto	-	-

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO SKRÓCONEGO SKONSOLIDOWANEGO ŚRÓDROCZNEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2022

(w tys. USD)

30. Połączenia jednostek gospodarczych (ciąg dalszy)

2. Zbycia

Zbycia spółek zależnych do 30 czerwca 2022

W okresie Grupa dokonała zbycia następujących jednostek zależnych. Poniższe zbycie nie wygenerowało zarówno zysku jak i straty.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data zbycia</u>	<u>Zbyty%</u>
Prywatna instytucja edukacyjna „Centrum doskonalenia kadry kierowniczej i specjalistów ds. technologii informatycznych” (Białoruś)	IT	19 maja 2022	100%

Zbycia spółek zależnych do 31 grudnia 2021

Durin ciągu roku następujące spółki zależne zostały zlikwidowane. Łączna strata ze zbycia wyniosła 124 USD.

<u>Nazwa zbytej jednostki</u>	<u>Rodzaj działalności</u>	<u>Data likwidacji</u>	<u>Zlikwidowany%</u>
LLC Visalia (Białoruś)	IT	24 maja 2021	75%
LLC Vizuator (Białoruś)	IT	24 maja 2021	75%
Vizuators LLC (Białoruś)	IT	24 maja 2021	100%
Prestigio Plaza Sp. Z o.o (Polska)	IT	25 października 2021	100%
Advanced Systems Company LLC (Arabia Saudyjska)	IT	30 października 2021	100%
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Turcja)	IT	30 listopada 2021	100%
OOO Avectis (Moskwa)	IT	30 listopada 2021	100%
ALC Avectis (Białoruś)	IT	30 listopada 2021	100%

31. Zobowiązania i zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 czerwca 2022 Grupa zobowiązała się do zakupu zapasów o łącznej wartości 16.562 USD (2021: 9.937 USD), które były w transycie w dniu 30 czerwca 2022 i dostarczone w lipcu 2022 r. Zapasy te i odpowiadające im zobowiązanie wobec dostawcy nie zostali uwzględnieni w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ zgodnie z warunkami zakupu tytuł własności towarów nie przeszedł na Grupę z końcem okresu.

Na dzień 30 czerwca 2022 r. Grupa miała zobowiązania warunkowe wobec banków z tytułu gwarancji bankowych i akredytyw w wysokości 45 763 USD (2021: 60 275 USD) (nota 16), które Grupa rozszerzyła na swoich dostawców i innych kontrahentów.

Wg stanu na dzień 30 czerwca 2022 Grupa nie miała żadnych innych kapitałowych lub prawnych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

32. Wartości godziwe

Na instrumenty finansowe składają się aktywa finansowe i zobowiązania finansowe. Na aktywa finansowe składają się głównie salda w bankach, należności oraz inwestycje. Na zobowiązania finansowe składają się głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług, salda faktoringu, kredyty w bankowych rachunkach bieżących oraz pożyczki. Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa instrumentów finansowych Spółki/Grupy oddaje ich wartość godziwą na dzień bilansowy. Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez rachunek zysków i strat odnoszą się do kontraktów pochodnych na waluty obce skategoryzowanych jako poziom 2 (dane wejściowe inne niż notowane ceny ujęte w ramach poziomu 1, które są obserwowalne dla składnika aktywów lub zobowiązań bezpośrednio (tj. jako ceny) lub pośrednio (tj. pochodne cen).